

سریع‌تر از امروز فردا را خلق کنید...

# فلزات

## آنالیز

محمود علی حریم‌کیش

رئیس هیئت مدیره منطقه ویژه اقتصادی لامرد:

## استقبال از سرمایه‌گذاران با تکمیل زیرساخت‌های لازم

مجید زاهد، مدیر عامل شرکت فرآور فولاد آذربایجان ارس؟  
اوج‌گیری قیمت قراضه آهنی



حسن منوری قهرمانی، مدیر عامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان:  
راه‌اندازی خط تولید بیلت آلومینیومی تا پایان سال ۱۴۰۰



ابراهیم جمیلی، رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران:  
هوشمندسازی نظام حقوق دولتی معادن







# مجمع فولاد غدیر نی ریز (سامی خاص)

NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX  
(NGHSCO)



9001:2015

مدیریت کیفیت



45001:2015

مدیریت ایمنی



14001:2015

مدیریت محیط زیست



50001:2015

مدیریت انرژی

WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵۰ جاده نی ریز - سیرجان  
صندوق پستی ۳۸۵-۷۴۹۱۵

تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۵

دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷

تلفن : ۰۲۱-۸۶۰۴۷۵۲۷ - ۰۲۱-۸۸۷۵۴۳۰۵

# فلزات آنلاین

هفته‌نامه

شماره ۲۰۰، ۱۴۰۰/۱۰/۲۵

پایگاه خبری و تحلیلی فلزات آنلاین



**صاحب امتیاز و مدیر مسئول:**

اتابک خلیلی

**سردبیر:**

پوریا رنجبر

**طراح گرافیک:**

مهری باقری

**کارشناس بازرگانی:**

عاطفه آقاباری

**تحریریه:**

سعید فتاحی‌منش

فاطمه حفیظی

محمدرضا طارمی

فاطمه یعقوبی‌زاده

**نشانی:**

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه  
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

📞 ۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴ | @felezatonline\_ir

📧 felezatonline | 📠 ۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

📧 felezatonline | 📧 Info@felezatonline.ir

🌐 www.felezatonline.ir

## فهرست

### سرمقاله

۴..... معادله مبهم.....

### گفت‌وگوی ویژه

۶..... استقبال از سرمایه‌گذاران با تکمیل زیرساخت‌های لازم.....

### فولاد

۱۲..... ورق گرم باید به دست تولیدکننده واقعی برسد.....

۱۴..... حمایت از فولادسازان برای احداث نیروگاه.....

۱۶..... اوج‌گیری قیمت قراضه آهنی.....

### آلومینیوم

۲۲..... راه‌اندازی خط تولید بیلت آلومینیومی تا پایان سال ۱۴۰۰.....

### مس

۲۶..... حرکت به سمت استانداردهای جهانی.....

### سرب و روی

۳۰..... صنعت روی به سمت نابودی می‌رود.....

### معادن

۳۶..... هوشمندسازی نظام حقوق دولتی معادن.....

۳۷..... سونامی افزایش حقوق دولتی معادن.....

### تحلیل

۴۰..... رشد ۹۷ درصدی درآمد «فملی».....

۴۴..... رکوردشکنی «فخوز» در فروش.....

۴۸..... رشد ۷,۴ درصدی درآمد «فنوال».....

### مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

۵۲..... بالادستی‌های فولاد با دست پر به بورس آمدند.....

۵۴..... مواجهه محصولات فولادی با افت محسوس تقاضا.....

### سایر رسانه‌ها

۶۲..... برگزاری جلسه پدافند غیرعامل شرکت فولاد خوزستان.....

۶۵..... تناسب قیمت‌ها، نتیجه ورود کل زنجیره فولاد به بورس کالا.....

۶۶..... ثبت فاکتور در سامانه جامع تجارت مبنای دریافت حقوق دولتی معادن.....

۶۷..... ذوب آهن، کانون ارزنده خودباوری و بومی‌سازی در ۵۰ سال معاصر است.....

۶۸..... هشدار نسبت به برچیده شدن صادرات لوازم خانگی.....

۶۹..... رشد ۲ درصدی تولید فولاد تاتا استیل.....

۷۰..... جایگاه عناصر نادر خاکی در آینده اقتصاد.....

۷۱..... کاهش میزان تولید آلومینیوم «نورشک هیدرو».....

۷۲..... دفتر فنی گل‌گهر در رفع موانع تولید پیشگام است.....

۷۳..... زی‌جین تولید در معدن مس بزرگ تبت را آغاز می‌کند.....

۷۴..... ساخت پنج هزار و ۳۰۰ مگاوات نیروگاه توسط صنایع وارد مرحله قرارداد شد.....

۷۵..... افزایش ۲۳ درصدی تولید گندله شرکت‌های بزرگ.....

۷۶..... تجارت پاییزی ایران ۲۷ میلیارد دلاری شد.....

۷۷..... برگزاری جلسه هیئت مدیره انجمن مدیران پیشگام ذوب آهن.....

۷۸..... مذاکرات اولیه ریومپینگ کارخانه لوله‌سازی گروه ملی فولاد.....

۷۹..... «مس‌من» در دسترس کارکنان و بازنشستگان صنعت مس.....



## معادله مبهم



سعید فتاحی منش

کرایه حمل را نیز اضافه کرد که در نهایت بهای تمام شده خرید، ۲۱۲ هزار و ۳۳ ریال به ازای هر کیلوگرم برای مصرف‌کنندگان ورق گرم خواهد بود. هر چند که باید برای واردات ورق گرم ۵ درصد حقوق گمرکی و کرایه حمل پرداخت کرد اما قیمت این ورق برای مصرف‌کنندگان کشورهای همسایه به ویژه ترکیه به مراتب ارزان‌تر از قیمت آن در داخل کشور بوده و همین گرانی مواد اولیه موجب کاهش صادرات محصولات نهایی ساخته شده از ورق گرم همچون لوله و پروفیل شده است. این یعنی یک مصرف‌کننده در کشورهای همسایه می‌تواند ورق گرم را با بهایی کمتر تهیه و از آن محصولی تولید کند که قیمت تمام شده آن به مراتب پایین‌تر از محصولات ایرانی در بازار کشورهای همسایه باشد.

در خصوص ورق سرد نیز همین موضوع حاکم است. در حالی که قیمت ورق سرد فوب دریای سیاه در آخرین معامله خود ۹۰۰ دلار به ازای هر تن معادل ۲۲۳ هزار و ۱۶۷ ریال به ازای هر کیلوگرم مورد معامله قرار گرفت، آمارهای بورس کالا حاکی از آن است که این ورق در ۲۱ دی ماه امسال با قیمت ۲۳۵ هزار و ۳۳۷ ریال به ازای هر کیلوگرم و در ۲۲ دی ماه به قیمت ۲۴۰ هزار و ۸۰ ریال به ازای هر کیلوگرم معامله شده است. بنابراین در ورق سرد نیز شاهد تفاوت ۱۲ هزار ریالی به ازای هر کیلوگرم هستیم. به این قیمت نیز باید ۵ درصد کرایه حمل را اضافه کرد که به این ترتیب بهای تمام شده خرید ورق سرد به ۲۵۲ هزار و ۸۴ ریال به ازای هر کیلوگرم خواهد رسید. این در حالی است که ۲۲ دی ماه، ورق گالوانیزه به قیمت ۲۶۳ هزار و ۵۷۷ ریال به ازای هر کیلوگرم مورد معامله قرار گرفت. تنها معنای این قیمت‌ها آن است که مصرف‌کنندگان ورق سرد محصول خود را بدون سود یا با ضرر به فروش می‌رسانند.

لازم به ذکر است که گرانی ورق تنها دامن صنعت فولاد را نمی‌گیرد و تمام صنایع مصرف‌کننده نیز برای بقا در بازار ناچار به گران کردن محصول خود هستند. صنایعی همچون خودروسازی، لوازم خانگی، ساختمان‌سازی، صنایع غذایی و... باید از ورق فولادی به عنوان ماده اولیه و به ویژه پوشش استفاده کنند و زمانی که ماده اولیه خود را گران می‌خرند، محصول را نیز به مصرف‌کنندگان نهایی یعنی جامعه گران خواهند فروخت و این گرانی محصول در نهایت موجب خواهد شد علاوه بر اینکه محصولات ایرانی در بازارهای جهانی خریدار نداشته باشند و مزیت‌های صادراتی به تدریج از بین برود، قدرت خرید مردم به دلیل گرانی کاهش یابد و حتی همین محصولات در بازارهای داخلی هم به فروش نرود.

اگر قرار است که قیمت‌های جهانی به عنوان ملاک در نظر گرفته شوند، پس باید مطابق با آن، قیمت ورق‌های فولادی نیز در بازار داخلی کاهش یابند. این در شرایطی است که تولید فولاد در ایران با مواد اولیه به قیمت دستوری و ارزان‌تر از بازارهای جهانی انجام می‌شود و در مقابل، محصول گران‌تر از بازارهای جهانی به فروش می‌رسد. اگر دولت قصد دارد تورم را مهار کند، یکی از راهکارها، مهار قیمت ورق فولادی و کاهش آن در بازار است.

قیمت‌گذاری دستوری یکی از بزرگ‌ترین مشکلات اقتصاد کشورهای در حال توسعه است و این موضوع از جنبه‌های گوناگون می‌تواند به اقتصاد کشورها به ویژه به تولیدکنندگان آسیب وارد کند. زمانی که با قیمت‌گذاری دستوری، بهای یک کالا پایین نگه داشته می‌شود، به تدریج سرمایه‌گذاران از حضور برای تولید کالا با قیمت پایین سر باز می‌زنند و همین امر موجب کاهش میزان تولید و در نهایت کمبود آن کالا خواهد شد.

نمونه این نوع قیمت‌گذاری را می‌توان در محصولات سنگ‌آهنی مشاهده کرد که طی یک دهه گذشته، به دلیل قیمت‌گذاری دستوری پایین‌تر از قیمت‌های جهانی و بازار، به تدریج تولیدکنندگان سنگ‌آهن به تولید فولاد روی آوردند و از اکتشاف و معدنکاری کمی فاصله گرفتند. همین امر باعث شد زنجیره فولاد دچار عدم توازن شود و بحران کمبود مواد اولیه فولادی به وجود آید که ریشه اصلی این موضوع، همان قیمت‌گذاری دستوری در مورد محصولات سنگ‌آهنی بوده است. اگر این اتفاق در بخش بالادست زنجیره صنعت فولاد نمی‌افتاد، قطعاً مشکل کمبود مواد اولیه پدید نمی‌آمد و به دغدغه نخست فولادسازان تبدیل نمی‌شد.

در مورد محصولات پایین دست صنعت فولاد به ویژه محصولات تخت عکس این موضوع اتفاق افتاده است؛ در حالی که قیمت‌های جهانی فولاد به شدت کاهش یافت و به عبارتی می‌توان گفت که سقوط کرد، این اتفاق در کشور ما نیفتاد و حتی بعضاً شاهد رشد قیمت‌ها به ویژه در حوزه ورق گرم و سرد فولادی هستیم. به طوری که طی دو سه ماه اخیر قیمت‌های معامله شده در بورس کالا با محاسبه ارزش نیمایی به عنوان مبنا، به مراتب بیش از قیمت‌های جهانی بوده است. به طور مثال، میانگین در یک ماه گذشته معاملات ورق گرم با قیمت ۲۰۱ هزار و ۹۲۷ ریال به ازای هر کیلوگرم انجام شده است. در حالی که میانگین قیمت ورق گرم فوب دریای سیاه ۷۷۷ دلار به ازای هر تن و میانگین نرخ ارز در سامانه نیما ۲۴۵ هزار و ۹۱۵ ریال کلید خورد. به این ترتیب، ورق گرم فوب دریای سیاه ۱۹۱ هزار و ۷۵ ریال به ازای هر کیلوگرم قیمت‌گذاری شده و در نتیجه، ورق گرم معامله شده در بورس کالا به طور میانگین هزار تومان گران‌تر از ورق گرم دریای سیاه بوده است. به قیمت معامله شده در بورس کالا باید حدود ۵ درصد



- فولاد
- آلومینیوم
- مس
- سرب و روی
- معدن



محمود علی حریم‌کیش، رئیس هیئت مدیره منطقه ویژه اقتصادی لامرد در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

## استقبال از سرمایه‌گذاران با تکمیل زیرساخت‌های لازم

◀ نگاه به توسعه صنعت آلومینیوم

مناطق ویژه اقتصادی در سراسر جهان از جنبه‌های مختلفی حائز اهمیت هستند. این مناطق بیشتر در سواحل دریاهای آزاد قرار دارند و به عنوان محلی امن برای جذب سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی محسوب می‌شوند. چراکه از یک سو، زیرساخت‌های اساسی مانند آب، برق، گاز، راه دسترسی و... در این مناطق برای سرمایه‌گذاران فراهم خواهد شد و از سوی دیگر، سرمایه‌گذاران در این مناطق از معافیت‌های مالیاتی برخوردار هستند و تجارت به آسانی و با سرعت بیشتری انجام می‌شود. در کشور ما نیز مناطق ویژه اقتصادی متعددی وجود دارند که در میان آن‌ها، منطقه ویژه لامرد با توجه به موقعیت استراتژیکی و جغرافیایی خاص توانسته است از نظر جذب سرمایه‌گذاری عملکرد مطلوبی را داشته باشد و به محلی مناسب جهت سرمایه‌گذاری تبدیل شود. مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب (سالکو) به عنوان پیشرفته‌ترین واحد تولید آلومینیوم در کشور در این منطقه قرار دارد و منطقه ویژه لامرد به نمایندگی از سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، برنامه‌های متعددی را برای صنایع پایین‌دستی آلومینیوم در نظر گرفته است. در این راستا، خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» با محمود علی حریم‌کیش، رئیس هیئت مدیره منطقه ویژه اقتصادی لامرد به گفت‌وگو نشست است که متن کامل آن را در زیر می‌خوانیم:



◀ منطقه ویژه اقتصادی لامرد در خصوص جذب سرمایه‌گذاری و توسعه زیرساخت‌ها چه اقداماتی را در سال ۱۴۰۰ انجام داده است؟

با توجه به شرایط آبی و انرژی موجود در کشور، در اوایل دهه ۱۳۷۰ حاکمیت تصمیم به استقرار صنایع آب‌بر و انرژی‌بر در استان‌های جنوبی کشور گرفت. بر همین اساس، پس از مطالعات دقیق و کارشناسانه، مناطقی که قابلیت تامین آب و انرژی بیشتری را جهت رفع نیاز صنایع داشتند، تعیین و نیروگاه اتمی بوشهر به منظور تامین برق و خلیج فارس به عنوان منبع تامین آب این صنایع هدف‌گذاری شدند. در همین راستا، لامرد و پارسیان از جمله مناطقی بودند که در طرح استقرار صنایع انرژی‌بر در جنوب کشور در کانون توجه سرمایه‌گذاران قرار گرفته و لامرد به عنوان پس‌کرانه با وسعت هشت هزار و ۵۰۰ هکتار و پارسیان به منظور کرانه با وسعت هشت هزار هکتار جهت سرمایه‌گذاری در نظر گرفته شدند.

پس از وقایع سیاسی رخ داده در سال‌های اخیر و خروج آمریکا از برجام، سرمایه‌گذاری خارجی در داخل کشور با چالش‌های بسیاری مواجه شد. بنابراین منطق بر این شد تا توسعه و گسترش صنایع انرژی‌بر داخلی در سواحل جنوبی کشور به منظور کاهش هزینه‌های تولید و صادرات با سرعت بیشتری پیگیری شود. لامرد، یک منطقه کاملا استراتژیک در جنوب کشور است که از لحاظ ایمنی و پدافند غیرعامل در بهترین شرایط جغرافیایی ممکن قرار دارد و انتقال آب از خلیج فارس به این منطقه چندان هزینه‌بر نیست. همچنین این منطقه

از مجاورت با خط لوله سراسری ۵۶ اینچی گاز و شبکه‌های انتقال نیرو بهره‌مند است.

هدف‌گذاری اصلی منطقه ویژه لامرد در سال ۱۴۰۰ توسعه و آماده‌سازی زیرساخت‌های لازم جهت اطمینان خاطر سرمایه‌گذاران بوده و تامین آب و برق مورد نیاز سرمایه‌گذاران، مهم‌ترین دغدغه ما در طی سال جاری بوده است که تمامی اقدامات لازم در این زمینه را انجام داده‌ایم. انتقال آب خلیج فارس به استان فارس با ظرفیت نهایی ۳۷۰ میلیون مترمکعب در سال توسط سرمایه‌گذار بخش خصوصی در حال انجام است. منطقه ویژه اقتصادی لامرد بخشی از این آب را پیش‌خرید کرده است تا ضمن تشویق سرمایه‌گذار انتقال آب و تسریع در عملیات اجرایی پروژه، آسودگی خاطر صنایع و متقاضیان صنعت را از لحاظ تامین آب مورد نیاز فراهم کند.

در زمینه تامین برق، طبق تفاهم‌نامه‌ای که میان وزارت صنعت، معدن و تجارت و وزارت نیرو به امضا رسیده، وزارت صمت تامین ۱۰ هزار مگاوات برق مورد نیاز صنایع را متقبل شده است. دو هزار مگاوات از این میزان انرژی برق در منطقه ویژه لامرد ایجاد خواهد شد و برنامه‌ریزی‌های لازم جهت تامین برق مورد نیاز مطابق طرح جامع و افق منطقه صورت گرفته است.

در سایر زیرساخت‌ها همچون شبکه‌های توزیع گاز، برق، آب، شریان‌های اصلی و فرعی راه‌ها، هدایت سیلاب و آب‌های سطحی و توسعه فضای سبز منطقه نیز عملیات اجرایی با ارزش حدود ۱۰ هزار میلیارد ریال آغاز شده است. لازم به ذکر

**سرمایه‌گذاری در مناطق ویژه  
به پارامترهای مختلف منطقه‌ای و  
بین‌المللی بستگی دارد که پیش‌بینی  
می‌کنیم با توجه به تعاملات اخیر  
کشور با سایر کشورهای جهان،  
استقبال خوبی از منطقه لامرد در  
زمینه سرمایه‌گذاری به عمل آید**



است که آغاز عملیات آزادراه لامرد-پارسیان که عملاً خط ارتباطی منطقه ویژه لامرد به دریا و بندر خواهد بود، با اعتباری بالغ بر دو هزار میلیارد تومان تعریف شده که این مبلغ قرارداد در استان‌های جنوبی کشور کم‌نظیر است. امسال به لطف خدا توانستیم عملیاتی کردن پروژه‌های مختلف در حوزه زیرساختی را سرعت بخشیم. همچنین با توجه به ریل‌گذاری صورت گرفته برای مناطق انرژی بر لامرد و پارسیان، پیش‌بینی می‌کنیم بودجه اختصاص یافته به طرح استقرار صنایع انرژی بر در سواحل جنوبی کشور در سال آینده به پنج هزار میلیارد تومان افزایش یابد.

خیز توسعه‌های اخیر در منطقه ویژه اقتصادی لامرد، مدیون تلاش‌های گروهی و اراده حاکمیتی است. در این میان، پیگیری ویژه جناب آقای دکتر موسوی، نماینده محترم لامرد و مهر و مجمع نمایندگان استان فارس و توجه اساسی ریاست محترم هیئت عامل ایمیدرو، جناب آقای مهندس جعفری در تشویق و هدایت سرمایه‌گذاران در منطقه ویژه لامرد نقشی اساسی داشته است.

تلاش تمامی اعضای هیئت مدیره و مدیرعامل منطقه ویژه اقتصادی لامرد بر این است که اجرای پروژه‌های مختلف به بهترین شکل ممکن انجام شود تا در سال ۱۴۰۱ شاهد آماده‌سازی ۶۰ تا ۷۰ درصدی زیرساخت‌های لازم در این منطقه باشیم. هر اقدامی که در حوزه راه، آب، برق و گاز منطقه‌ای مورد نیاز است، توسط ما انجام شده است و امیدوار هستیم در حوزه سرمایه‌گذاری هم اتفاقات خوبی در منطقه لامرد رخ دهد. چراکه سرمایه‌گذاری در مناطق ویژه

به پارامترهای مختلف منطقه‌ای و بین‌المللی بستگی دارد که پیش‌بینی می‌کنیم با توجه به تعاملات اخیر کشور با سایر کشورهای جهان، استقبال خوبی از منطقه لامرد در زمینه سرمایه‌گذاری به عمل آید. پیش‌بینی ما این است که در سال ۱۴۰۱ شاهد استقرار صنایع مختلفی همچون پتروشیمی، منیزیم و پایین‌دستی آلومینیوم در منطقه ویژه اقتصادی لامرد باشیم و به ماموریت اصلی تعریف شده خود در این منطقه، جامه عمل بپوشانیم.

### ◀ وضعیت مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب را چطور ارزیابی می‌کنید؟

مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب در سال جاری به ظرفیت اسمی خود یعنی ۳۰۰ هزار تن رسیده است که امیدوار هستیم با اجرایی شدن فازهای توسعه‌ای این میزان ظرفیت به ۹۰۰ هزار تن در فازهای دوم و سوم نیز دست یابد. این مجتمع نقش به‌سزایی در اشتغال‌زایی منطقه داشته است و اکنون دو هزار نفر نیروی انسانی فعال در مجموعه مشغول فعالیت هستند. آلومینیوم یک صنعت استراتژیک در داخل کشور بوده که از اهمیت بسیار بالایی در بخش‌های مختلف صنعت برخوردار است. باید توجه ویژه‌ای به صنایع پایین‌دست آلومینیوم داشته باشیم و از خام‌فروشی مواد اولیه این صنعت مهم جلوگیری کنیم. چراکه تولید و صادرات شمش آلومینیوم زمانی به‌صرفه است که به صنایع پایین‌دست آلومینیوم نیز توجه کافی شود. خام‌فروشی شمش آلومینیوم در حالی انجام می‌شود که محصولات آلومینیومی مجدداً در قالب

ورق‌های آلیاژی یا گریدهای خاص دیگر با چندین برابر قیمت از کشورهای دیگر وارد می‌شوند. متأسفانه چنین معضلی در کشورهای در حال توسعه دیده می‌شود و در کشورهای پیشرفته صنعتی، اصطلاحی به نام خام‌فروشی وجود ندارد.

مطالعات لازم جهت استقرار صنایع پایین‌دستی آلومینیوم در جوار سالکو توسط مشاوران مجموعه انجام شده و مزیت اصلی این طرح آن است که با توجه به اینکه برخی از این صنایع به مذاب آلومینیوم احتیاج دارند، بنابراین امکان دریافت مذاب به صورت مستقیم از کارخانه فراهم شده است و در حمل‌ونقل آلومینیوم خالص جهت تولید محصول تسریع و صرفه‌جویی خواهد شد.

### ◀ زیرساخت‌های لازم جهت استقرار صنایع پایین‌دستی آلومینیوم در آکوم‌شهر تا چه میزان فراهم شده است؟

بر اساس طرح تفصیلی تصویب شده منطقه ویژه لامرد، نگاه خاصی به صنایع پایین‌دستی آلومینیوم داریم. بر اساس برنامه زمان‌بندی شده پروژه‌های در دست اجرا، تمام زیرساخت‌های مورد نیاز صنایع پایین‌دست آلومینیوم تا اواسط سال ۱۴۰۱ فراهم خواهد شد. اقدامات اصلی در حوزه زیرساخت انجام شده است و ما در حال حاضر مشغول فعالیت در بخش شبکه توزیع هستیم و این مهم در سال آینده تکمیل و نهایی می‌شود. لازم به ذکر است که جهت استقرار صنایع در هر نقطه مشخصی، یک دوره ساخت تعریف شده است که معمولاً این دوره ساخت یک سال به طول می‌انجامد.







در شرایط فعلی زیرساخت‌های لازم جهت دوره ساخت در منطقه ویژه لامرد فراهم بوده و پیش‌بینی ما این است که تا پایان آن و پیش از آغاز دوره بهره‌برداری صنایع پایین‌دستی آلوم-شهر، زیرساخت‌های لازم را فراهم کرده باشیم.

◀ با توجه به اینکه سالکو به ظرفیت اسمی تولید خود رسیده است، چه چشم‌انداز صادراتی برای این مجتمع تعریف شده است؟

بخشی از محصولات تولید شده در مجتمع صنایع آلومینیوم جنوب به خارج از کشور صادر می‌شود. از آنجایی که این مجتمع با همکاری یک شرکت چینی احداث شده است، بخشی از محصولات بر اساس توافقنامه طرفین و به عنوان سهم این شرکت به چین صادر می‌شود. در واقع، هدف سالکو ابتدا تأمین آلومینیوم مورد نیاز داخل کشور است و در ادامه بخش عمده‌ای از محصولات هم به کشورهای خارجی مانند ترکیه صادر می‌شود.

◀ با توجه به اهمیت مناطق اقتصادی در کشور، انتظار شما از مسئولان چیست؟

حاکمیت، هدف و مأموریت مشخصی را برای مناطق ویژه اقتصادی تعریف کرده است که ما از مسئولان انتظار داریم همکاری لازم را در راستای تحقق اهداف موجود با این مناطق داشته باشند. اراضی که منطقه ویژه اقتصادی لامرد در آن واقع شده است، از نوع اراضی غیر قابل بهره‌برداری جهت توسعه و کشاورزی هستند. بنابراین استقرار صنایع در این مناطق به معنای بیشترین بهره‌وری از خاک و زمین این مناطق است. یعنی اگر استقرار صنایع در موقعیت مناسب خود مانند مناطق ویژه صورت پذیرد، کمتر شاهد آسیب‌های زیست‌محیطی نظیر نابودی زمین‌های کشاورزی و خشک شدن رودخانه‌ها با احداث صنایع مختلف نظیر کارخانجات فولادی خواهیم بود. مسئولان فارغ از نگاه محلی به مناطق ویژه، باید یک نگاه ملی به این مقوله مهم اقتصادی داشته باشند. طرح استقرار صنایع انرژی‌بر در سواحل جنوبی کشور می‌تواند

کمیسیون انرژی مجلس به‌طور مستقیم این پروژه‌ها را رصد و گره‌های موجود را باز کند. چراکه پیشرفت مناطق ویژه در هر نقطه‌ای از کشور می‌تواند تأثیر مثبتی بر سایر استان‌ها داشته باشد.

◀ منطقه ویژه لامرد چه اقداماتی در حوزه ایفای مسئولیت‌های اجتماعی انجام داده است؟

تکمیل و بازسازی راه‌های دسترسی به منطقه ویژه لامرد نظیر برنامه‌ریزی جهت دو بانده کردن جاده لامرد-خنج به دلیل حجم تردد وسایل نقلیه سنگین و جلوگیری از خطرات و تصادفات احتمالی با همت سازمان ایמידرو، یکی از اقدامات مهم مادر حوزه مسئولیت‌های اجتماعی بوده است. تکمیل آزادراه لامرد-پارسیان با همکاری سازمان ایמידرو در راستای تسهیل در حمل و نقل مواد اولیه صنایع مستقر در منطقه ویژه، از اقدامات دیگر مادر حوزه مسئولیت اجتماعی بوده است. ضمن اینکه اقدامات بسیاری در راستای مقابله با ویروس کرونا در زمان همه‌گیری این ویروس در منطقه ویژه انجام شده است. بسیج تمامی امکانات منطقه در هنگام اتفاقاتی مانند سیل و سایر حوادث غیر مترقبه، کمک در جهت رفع محرومیت در روستاهای همجوار، اولویت استخدام نیروهای بومی در راستای اشتغال‌زایی و اجرای برنامه‌های متنوع فرهنگی در سطح منطقه نیز از دیگر اقدامات منطقه ویژه لامرد در راستای ایفای مسئولیت‌های اجتماعی بوده است.

زمینه‌ساز اشتغال، تراکم و ماندگاری جمعیت در مناطقی شود که برای تمامیت ارضی کشور دارای اهمیت ویژه و استراتژیک است. توسعه این مناطق ظرفیت بالایی در زمینه اشتغال‌زایی دارند. استقرار صنایع مادر در نواری به فاصله ۵۰ کیلومتری سواحل خلیج فارس و استقرار شهرهای مسکونی در نوار دو کیلومتری این خلیج پر نعمت می‌تواند دژ مستحکمی در جلوگیری از هر تجاوزی از جانب بدخواهان این مرز و بوم شود. چراکه هرگاه صنایع سودآور جهت رفاه زندگی مردمی با غیرت وجود داشته باشد، چشم هر متجاوز و بدخواهی پیش از نگاه کردن و نزدیک شدن به کشور کور خواهد شد. بنابراین ما چاره‌ای جز ایجاد دژ مستحکم متشکل از رفاه عمومی و صنعت سودآور نداریم و منطقه ویژه اقتصادی لامرد همان مکانی بوده که بیشترین شرایط طبیعی کشور در آن فراهم است.

◀ مهم‌ترین چالش‌های شما در منطقه ویژه لامرد چیست؟

نگاه محلی به پروژه‌های ملی، مهم‌ترین چالشی است که ما با آن مواجه هستیم. نگاه نمایندگان مجلس شورای اسلامی به مناطق ویژه اقتصادی باید ملی باشد. به عبارت ساده‌تر، در حال حاضر نماینده منطقه لامرد و مهر در حال پیگیری یک پروژه ملی هستند که تمام ارکان حاکمیت باید در توسعه این منطقه کمک کنند. این اشتباه اساسی است که لامرد در این مسیر تنها شود. بنابراین باید



A large roll of blue metal sheet is being processed by machinery. The metal has a fine, textured surface and is being fed through a series of rollers. The background is dark, and the lighting highlights the metallic sheen of the sheet.

فولاد



- اوج‌گیری قیمت قراضه آهنی
- حمایت از فولادسازان برای احداث نیروگاه
- ورق گرم باید به دست تولیدکننده واقعی برسد



مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل زمانی:

## ورق گرم باید به دست تولید کننده واقعی برسد

مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل زمانی گفت: عرضه‌های سنگین ورق گرم در بورس کالا، موقعی می‌تواند مفید واقع شود که ورق عرضه شده تنها در اختیار تولیدکنندگان قرار گیرد و دست دلالان از خرید آن دور شود.

تعلق نگرفت و به دلیل تقاضای نسبتاً زیاد، ورق مازاد بر سهمیه به شرکت ما نرسید.

مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل زمانی تصریح کرد: تداوم عرضه‌های سنگین ورق گرم در بورس کالا تنها به شرطی می‌تواند بازار ورق و پروفیل فولادی را به تعادل برساند که بتواند تمام تقاضا را پوشش دهد و در همین حال تولیدکنندگان واقعی بتوانند تمام نیاز خود را از بورس برطرف کنند. حتی ممکن است با وجود عرضه زیاد، دلالان برای خریدهای سنگین از بورس وارد عمل شوند و باز هم بازار را دچار اختلال کنند.

بعضا جبران نمی‌شود؛ به این مسائل باید نوسانات زیاد بازار را اضافه کرد.

مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل خاطر نشان کرد: هم‌اکنون بهای تمام شده خرید ورق گرم برای تولیدکنندگان لوله و پروفیل حدود ۲۴ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم است. در حالی که پروفیل در بازار حدود ۲۵ هزار تومان به ازای هر کیلوگرم قیمت‌گذاری می‌شود که این یعنی حتی در برخی مواقع هزینه تولید نیز جبران نخواهد شد؛ مگر اینکه قیمت‌ها در بازار تغییر کند و یا اینکه شاهد اتفاق تازه‌ای در بازار باشیم.

داود زمانی علویچه در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: سه شرکت بزرگ تولیدکننده لوله و پروفیل در اختیار داریم که شامل تعاونی فولاد علویچه، تعاونی آکام پروفیل که سابق بر این با عنوان گروه صنعتی حدید توکل ساری فعالیت می‌کرد و نیز شرکت سپهر پروفیل کلان بروجرد هستند. شرکت آکام پروفیل را اخیراً خریداری کرده‌ایم و قصد راه‌اندازی مجدد آن را داریم. این کارخانه بنا به دلایلی دچار ورشکستگی شده و حدود هشت سال غیر فعال شده بود. با این حال، سهمیه ورق گرم این شرکت را یکی دو ماه پیش از بورس خریداری کردیم که هنوز به دست ما نرسیده است تا تولید در این مجموعه را آغاز کنیم. سپهر پروفیل کلان بروجرد نیز در سال گذشته خریداری و راه‌اندازی شد. البته تعاونی فولاد علویچه از سال ۱۳۷۴ در صنعت لوله و پروفیل فعالیت می‌کند و یکی از تولیدکنندگان برند و نسبتاً قدیمی این صنعت محسوب می‌شود. به دلیل کمبود مواد اولیه، وضعیت صنعت لوله و پروفیل مناسب نیست و هر سه شرکت یاد شده با مشکل تامین مواد اولیه دست و پنجه نرم می‌کنند.

وی افزود: رکود بر بازار لوله و پروفیل نیز حکم فرما شده است و این بازار رونقی ندارد. این یعنی با توجه به قیمت خرید ورق گرم و قیمت فروش لوله و پروفیل در بازار، هزینه‌های تولید نیز

### ۲۰ درصد ظرفیت اسمی فعال است

زمانی در خصوص ظرفیت تولید شرکت‌های زیرمجموعه، بیان کرد: ظرفیت تولید پروفیل در شرکت آکام پروفیل ۵۸ هزار تن و تعاونی فولاد علویچه ۲۰۰ هزار تن در سال است. با وجود این ظرفیت‌ها، شرکت‌های زیرمجموعه با کمتر از ۲۰ درصد ظرفیت اسمی خود فعالیت می‌کنند. این یعنی سهمیه‌ای که به شرکت‌های زیرمجموعه تعلق می‌یابد، کفاف ظرفیت تولید را نمی‌دهد و نمی‌توانیم بیش از ۲۰ درصد ظرفیت اسمی خود را فعال کنیم. حتی نمی‌توانیم مواد اولیه خود را از بازار آزاد تامین کنیم زیرا عرضه‌ها به گونه‌ای نیست که بتوان ورق را از بازار آزاد تهیه کرد. وی اذعان کرد: مجوز واردات ورق گرم به

### ورق به دلالان داده نشود

زمانی با اشاره به نحوه عرضه ورق گرم شرکت فولاد مبارکه در بورس کالا، عنوان کرد: شرکت فولاد مبارکه ماه قبل یک عرضه سنگین ۳۰۰ هزار تنی ورق گرم در بورس کالا انجام داد اما نکته قابل توجه حتی در خصوص این عرضه سنگین آن است که به برخی از تولیدکنندگان ورق تعلق نگرفت و این تولیدکنندگان نتوانستند به میزان نیاز خود ورق تامین کنند. لازم به ذکر است که در این عرضه پس از چند سال از ورق وارداتی استفاده شد.

وی ادامه داد: در این عرضه، سه شرکت زیرمجموعه ما توانستند تنها سهمیه تعیین شده خود را خریداری کنند. البته درخواست خرید مازاد بر سهمیه را در بورس ثبت کردیم اما به ما

پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه چرا از دیگر عرضه‌کنندگان ورق گرم در بورس کالا برای تامین مواد اولیه خود خریداری نمی‌کنید، خاطر نشان کرد: فولاد مبارکه نسبت به دیگر تولیدکنندگان محصولات با کیفیت تری تولید می‌کند و طبیعی است مصرف‌کنندگان ترجیح می‌دهند ورق تولید شده در این شرکت را خریداری کنند.

زمانی با ذکر مثالی عنوان کرد: ورق گرم تولید شده توسط یکی از تولیدکنندگان معمولاً ۰٫۲ تا ۰٫۲ میلی‌متر بیشتر از حد اعلام شده است و تولید محصول با این ورق باعث می‌شود وزن محصول نهایی نسبت به وزن محصولی که فولاد مبارکه ورق آن را تولید کرده، بیشتر باشد. بنابراین مصرف‌کننده ترجیح می‌دهد لوله و پروفیلی را خریداری کند که از ورق مبارکه تولید شده است. به این مورد باید حجم ضایعات ورق سایر تولیدکنندگان را نیز اضافه کرد که به مراتب بیشتر از میزان ضایعات ورق فولاد مبارکه است. در همین حال محصولات شرکت‌های ما کیفیت بالایی دارد و باید از مواد اولیه استاندارد استفاده کنیم زیرا برند شرکت روی محصولات درج شده است و در بازار شناخته شده هستیم؛ در نتیجه، نمی‌توانیم از مواد اولیه غیر استاندارد محصول تولید کنیم.

باعث می‌شود تولیدکنندگان نتوانند به میزان ظرفیت خود مواد اولیه خریداری کنند. هر چند که با وجود خریداری ورق طی ماه‌های گذشته، هنوز بخشی از سهمیه به دست ما نرسیده است و تحویل بعضاً با تاخیر انجام می‌شود. تولیدکننده برای خرید بعدی خود از بورس، به نقدینگی نیاز دارد که این نقدینگی از طریق تولید و فروش محصول به دست می‌آید. هنگامی که در تحویل مواد اولیه تاخیر به وجود می‌آید، تامین نقدینگی و به تبع آن، خرید مواد اولیه از بورس دچار مشکل می‌شود.

وی گفت: تحویل ورق گرم از هنگام خریداری از بورس، حداقل سه ماه پس از خرید خواهد بود. ضمن اینکه در یکی دو سال اخیر شیوه عرضه چندین مرتبه تغییر کرده است. به طوری که قبلاً به صورت ۱۰ درصد پیش‌پرداخت و ۹۰ درصد هنگام تحویل بود، سپس تغییر کرد و به ۱۰۰ درصد نقدی در هنگام خرید تبدیل شد. اکنون نیز خرید ورق از بورس به صورت ۵۰ درصد نقدی و ۵۰ درصد هنگام تحویل در سه ماه آینده انجام می‌شود. این یعنی خریدار باید همواره بخشی از هزینه خرید را در بانک به صورت غیر قابل برگشت سپرده‌گذاری کند تا ورق خریداری شده حداقل سه ماه بعد تحویل داده شود.

مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل زمانی در

شرکت‌های متقاضی به صورت مستقل داده نمی‌شود و اگر واردات هم صورت گیرد، این امر تنها توسط فولاد مبارکه انجام می‌شود که به صورت تلفیقی محصولات تولیدی و وارداتی خود را در بورس کالا عرضه می‌کند. لازم به ذکر است که واردات ورق با توجه به مسائلی همچون نرخ ارز، مالیات بر ارزش افزوده، کرایه حمل و حقوق ورودی گمرک صرفه اقتصادی ندارد.

مدیرعامل شرکت تعاونی آکام پروفیل زمانی با اشاره به توانایی شرکت‌های زیر مجموعه در زمینه محصولات لوله و پروفیل، مطرح کرد: توانایی تولید انواع محصولات پروفیل و لوله را داریم. در این رابطه، در تعاونی فولاد علویچه می‌توانیم بالغ بر ۴۰ نوع لوله صنعتی، ده‌ها نوع پروفیل مستطیلی، انواع قوطی‌های مربع، پروفیل‌های باز و پروفیل‌های در و پنجره را تولید کنیم. ضخامت ورق‌ها برای تولید این محصولات نیز بازه کمتر از یک میلی‌متر تا حدود چهار میلی‌متر را شامل می‌شود. تولید لوله و پروفیل تا سایز چهار اینچ انجام می‌شود.

## ■ برخی مواد اولیه استاندارد نیستند

زمانی با اشاره به دیگر مشکلات تولیدکنندگان لوله و پروفیل، اظهار کرد: مشکلات تامین نقدینگی



مدیرعامل شرکت فولاد ناب اروند عنوان کرد:

## حمایت از فولادسازان برای احداث نیروگاه

◀ صادرات میلگرد به عراق و سوریه

مدیرعامل شرکت فولاد ناب اروند گفت: دولت باید ضمن حمایت از بخش خصوصی، تسهیلات لازم جهت احداث نیروگاه را در اختیار فعالان این بخش قرار دهد تا واحدهای تولیدکننده بتوانند ضمن تامین برق مورد نیاز خود از این طریق، مازاد آن را در بورس انرژی عرضه کنند.



مصطفی درج در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت فولاد ناب اروند زیرمجموعه هلدینگ اروند فعالیت خود را در سال ۱۳۹۵ در زمینه خرید و فرآوری ضایعات فلزی آغاز کرد و در حال حاضر به تولید میلگرد فولادی می‌پردازد. مشتریان ما ۸۰۰ شرکت معتبر داخلی هستند که به صورت مویرگی در زمینه فروش محصولات فولادی فعالیت می‌کنند و ۴۰۰ نیروی انسانی شاغل در هلدینگ اروند در شهرهای تهران، اهواز و تبریز مشغول فعالیت هستند.

### ■ معضل خام‌فروشی در صنعت فولاد

وی در خصوص نحوه تامین ماده اولیه و چالش‌های موجود در این زمینه، بیان کرد: بیشتر مواد اولیه مورد نیاز ما از داخل کشور تامین می‌شود اما برخی از مواد مورد نیاز در داخل تولید نمی‌شود و ناچار به واردات آن‌ها از کشورهای هند و گرجستان هستیم. خام‌فروشی، بزرگ‌ترین چالشی است که در این زمینه وجود دارد و این مقوله به نوعی خیانت به کشور محسوب می‌شود. زمانی که ما توانایی تبدیل سنگ‌آهن به آهن اسفنجی و در نهایت تولید شمش، بیلت و بلوم را داریم، پس هیچ توجیهی برای خام‌فروشی ماده اولیه تولید فولاد وجود ندارد. معادن سنگ‌آهن بسیاری در سطح کشور وجود دارد که می‌تواند خوراک صنایع

درج در ارتباط با فرایند تولید محصول، تصریح کرد: مواد اولیه فولادی در داخل کوره‌های پاتیلی و با توجه به میزان ظرفیت این کوره‌ها ذوب می‌شوند. سپس مذاب حاصل در داخل قالب‌های تاندیش ریخته می‌شود تا کمی سرد شود و به حالت شمش درآید. شمش فولادی تولید شده در ادامه تحت عملیات نورد قرار می‌گیرد و محصول نهایی بسته به تقاضای مشتری در اندازه‌های مختلف تولید می‌شود. لازم به ذکر است که ظرفیت تولید مجموعه سالانه ۳۰۰ هزار تن است که امیدوار هستیم با تامین به موقع و کافی مواد اولیه، این میزان ظرفیت تولید را فعال سازیم.

فولادی را تامین کند و با این وجود، ما باز هم شاهد صادرات آهن اسفنجی هستیم. مدیرعامل شرکت فولاد ناب اروند در همین راستا اضافه کرد: صنعت فولاد پس از نفت، گاز و پتروشیمی، مهم‌ترین صنعت است که ارزآوری مستقیم به داخل کشور دارد. بنابراین باید جلوی خام‌فروشی آهن اسفنجی گرفته شود تا صادرات محصول نهایی در راستای کسب سود بیشتر، به بهترین شکل ممکن انجام شود. قیمت‌گذاری، مسئله مهم و تاثیرگذار دیگری است که باید مسئولان ذی‌ربط توجه ویژه‌ای به آن داشته باشند تا آرامش نسبی بر بازار محصولات فولادی، حاکم و دست دلالان از این بازار مهم کوتاه شود.



## ■ لزوم حمایت دولت در ساخت نیروگاه

وی در ادامه به موضوع صادرات میلگرد به کشورهای همسایه اشاره کرد و گفت: عراق، کشور هدف ما در حوزه صادرات است و در حال بررسی شرایط جهت صادرات محصول به کشور سوریه نیز هستیم. همچنین با توجه به شرایط سیاسی و اقتصادی حاکم بر ترکیه، پیشنهادهایی از جانب این کشور جهت همکاری داشته‌ایم.

مدیرعامل شرکت فولاد ناب ارونند تامین گاز کافی تولیدکنندگان محصولات فولادی را ضروری برشمرد و مطرح کرد: تمام تولیدکنندگان محصولات فولادی در طی ماه‌های اخیر با معضل کمبود انرژی مواجه شده‌اند و فعالان این حوزه باید به جای اجرای طرح‌های توسعه، ذهنیت خود را بر احداث نیروگاه متمرکز سازند تا با سرمایه‌گذاری مناسب در این بخش، شاهد افزایش تولید انرژی باشیم. در غیر این صورت قطعاً با بحران شدیدتر کمبود برق و گاز در سال‌های آینده روبه‌رو خواهیم شد. لازم است دولت ضمن حمایت از بخش خصوصی، تسهیلات لازم جهت احداث نیروگاه را در اختیار فعالان این بخش قرار دهد تا واحدهای تولیدکننده بتوانند ضمن تامین برق مورد نیاز خود از این طریق، مازاد آن را در بورس انرژی عرضه کنند.

درج در خصوص تاثیر تحریم‌های خارجی بر صنعت فولاد کشور، عنوان کرد: امیدوار هستیم تحریم‌های اعمال شده طی مذاکراتی که در حال انجام است، لغو شود و تولیدکنندگان محصولات فولادی با خیالی آسوده بتوانند محصولات خود را

به نقاط مختلف جهان صادر کنند. همچنین با لغو تحریم‌ها، قیمت برخی مواد اولیه نیز کاهش می‌یابد و این امر به نفع تولیدکنندگان خواهد بود.

## ■ چشم‌انداز روشن صنعت فولاد

وی ضمن مطلوب شمردن بازار محصولات فولادی، اظهار کرد: بازار جهانی فولاد به دنبال تنش‌های بین‌المللی کشورهای فعال در این حوزه مانند چین و آمریکا، روند رو به رشدی داشته است و پیش‌بینی کارشناسان از روند بازار فولاد، حرکت رو به جلو و رشد در آینده خواهد بود.

این تولیدکننده در ارتباط با اجرای طرح توسعه در این شرکت، ابراز کرد: در راستای توسعه فعالیت فولاد ناب ارونند، به دنبال احداث نیروگاه جهت تامین برق مورد نیاز مجموعه هستیم و برآوردهای مالی و اقدامات اولیه در این خصوص انجام شده است تا بتوانیم طی ماه‌های آینده، اجرای این پروژه را آغاز کنیم.

درج در پایان خاطرنشان کرد: کشور ما از منابع طبیعی و خدادادی فراوانی در زمینه مواد معدنی برخوردار است و مسئولان می‌توانند با برنامه‌ریزی صحیح و حمایت از کارآفرینان و شرکت‌های دانش‌بنیان، بسیاری از مشکلات موجود در این زمینه را حل کنند. همچنین فولاد سبز، مقوله بسیار مهمی است که باید هرچه زودتر در داخل کشور به آن پرداخته شود و به طور قطع، ما می‌توانیم یکی از کشورهای پیشرو در حوزه فولاد سبز در جهان باشیم.

**خام‌فروشی، بزرگ‌ترین چالشی است که در این زمینه وجود دارد و این مقوله به نوعی خیانت به کشور محسوب می‌شود**



فولادسازان و همچنین مجتمع فولاد آذربادگان که از شرکت‌های هم‌گروه است، عرضه می‌کنیم.

## ■ تامین ۷۰ درصد از مواد اولیه از منابع خارجی

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس عنوان کرد: با توجه به موقعیت جغرافیایی این شرکت که در منطقه آزاد ارس قرار دارد، حدود ۷۰ درصد از خوراک ضایعاتی خود را از کشورهای ارمنستان و آذربایجان وارد و تنها ۳۰ درصد از مواد اولیه را از منابع داخلی تامین می‌کنیم.

## ■ افزایش قیمت ضایعات آهنی و اثر آن بر

### بازار مسکن

زاهد ضمن اشاره به کمبود قراضه آهنی در جهان، اذعان کرد: افزایش قیمت قراضه آهنی و کمبود آن، پیامدهای منفی بسیاری در پی داشته است. به طوری کمبود قراضه آهنی را می‌توانیم یکی از عوامل کاهش ساخت و ساز در جهان و به خصوص در ایران عنوان کنیم که در مجموع باعث ایجاد رکود در صنعت ساختمان‌سازی شده است. وی در ادامه به رکود بازار ضایعات آهنی اشاره کرد و گفت: افزایش قیمت قراضه آهنی موجب کاهش تقاضای تولیدکنندگان شمش فولادی برای استفاده از قراضه آهنی در فرایند تولید شده و به دلیل اینکه استفاده از قراضه برای آنان صرفه اقتصادی ندارد، به استفاده بیشتر از آهن اسفنجی روی آورده‌اند که موجب رشد ناگهانی قیمت آهن اسفنجی شده است.

## ■ کاهش تقاضای قراضه آهنی

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس در ادامه تصریح کرد: فولادسازان عمدتاً از کوره‌های قوس الکتریکی و القایی استفاده می‌کنند. تولیدکنندگانی که با استفاده از کوره قوس الکتریکی به تولید شمش فولادی می‌پردازند، به دلیل افزایش قیمت قراضه آهنی، ۹۰ تا ۹۵ درصد آهن اسفنجی و ۵ تا ۱۰ درصد قراضه وارد کوره‌های خود می‌کنند. در حال حاضر وضعیت بازار به نحوی است که تولیدکنندگان در تلاش هستند که

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس:

# اوج‌گیری قیمت قراضه آهنی

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس گفت: اکثر کشورها به جز آن‌هایی که واحدهای ذوب در اختیار ندارند، در تلاش هستند تا بازار قراضه آهنی را به سمت خود هدایت کنند؛ این در حالی است که ایران به دلیل تحریم‌ها، در زمینه واردات قراضه با محدودیت مواجه است و در داخل، افزایش قیمت و کمبود این ماده اولیه مشاهده می‌شود.

هزار تن به بهره‌برداری رسیده است. این شرکت همچنین طرح توسعه‌ای در دستور اجرا دارد که مجوز آن در سال ۱۳۹۵ از وزارت صمت دریافت شد که به موجب آن، ظرفیت اسمی مجموعه به ۲۲۰ هزار تن در سال رسید.

وی افزود: به دلیل کمبود مواد اولیه، با کمتر از ظرفیت اسمی فعالیت می‌کنیم و ماهانه چهار تا پنج هزار تن قراضه آهنی فرآوری شده به

مجید زاهد در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس از شرکت‌های زیرمجموعه هلدینگ فولاد ارس است و سابقه ۲۰ ساله در زمینه فرآوری و تامین قراضه آهنی دارد. این مجموعه به عنوان اولین و بزرگ‌ترین واحد بازیافت و فرآوری فولاد و چدن در میان مناطق آزاد کشور، در سال ۱۳۹۳ با ظرفیت اسمی سالانه ۶۰



از قرضه آهنی کمتر استفاده کنند و یا نسبت آهن اسفنجی را به ۹۹ درصد برسانند.

وی با بیان اینکه طی ۶ ماه گذشته قیمت مواد اولیه فولادی نامتعادل شده است، گفت: کارخانه‌های القایی نیز معمولاً از قرضه آهنی به عنوان مواد اولیه شرکت خود استفاده می‌کنند اما در حال حاضر، سهم آهن اسفنجی از خوراک کوره را افزایش داده‌اند حتی به قیمت این که میزان تولید آن‌ها به طور مثال از ۲۰۰ تن به ۱۵۰ تا ۱۷۰ تن کاهش یابد. چراکه قرضه به دلیل چگالی بیشتری که نسبت به آهن اسفنجی دارد، اگر عمده ماده اولیه را شامل شود، میزان تولید را افزایش می‌دهد. ضمن اینکه آهن اسفنجی خاصیت مغناطیسی ندارد و در کوره‌های القایی که با استفاده از نیروی مغناطیسی کار می‌کند، زمان ذوب بیشتری را نسبت به قرضه دارد؛ بنابراین، انرژی بیشتری را مصرف می‌کند و بهره‌وری پایین‌تری دارد.

## ■ بازار رقابتی قرضه

زاهد اذعان کرد: اکثر کشورها در تلاش هستند تا بازار قرضه آهنی را به سمت خود هدایت کنند؛ به جز کشورهایی که کارخانه‌های ذوب در اختیار ندارند. در واقع، بازار قرضه آهنی، بازار رقابتی است. به طور مثال، کشور ترکیه، عمده قرضه آهنی حاصل از جنگ عراق و آمریکا را خریداری کرد اما متأسفانه کشور ما به دلیل وجود تحریم‌ها امکان واردات قرضه را ندارد.

## ■ فروش به قیمت روز

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس در خصوص مشتریان خود عنوان کرد: نحوه فروش این شرکت با توجه به قیمت بازار روز است؛ در واقع، قیمت قرضه آهنی روزانه به صورت برخط تعیین می‌شود. شرکت‌های فولاد کاوه جنوب کیش، مجتمع فولاد صنعت بناب، گسترش فولاد سهند، فولاد سبلان، فولاد شاهرود از جمله مشتریان شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس هستند. همچنین سابقه همکاری با کشور پاکستان را نیز در کارنامه خود داریم.

## ■ گسترش فعالیت

وی در ادامه به توضیحاتی درباره اهداف بلندمدت شرکت پرداخت و گفت: هدف اصلی شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس افزایش ظرفیت تولید کارخانه است، امیدوار هستیم با نوآوری‌ها و خلاقیت‌ها جدیدی که به کار گرفته شده است، بتوانیم در تامین مواد اولیه کارخانه‌های فولادی، جزو شرکت‌هایی یاری‌کننده صنعت فولاد باشیم.

## ■ افزودن دستگاه شریدر به مجموعه

زاهد با ذکر اهداف کوتاه‌مدت شرکت، عنوان کرد: در سال جاری قصد اضافه کردن یک دستگاه شریدر به مجموعه را داریم تا بیشتر به

## ■ کمبود قرضه آهنی را می‌توانیم یکی

## ■ از عوامل کاهش ساخت و ساز در

## ■ جهان و به خصوص در ایران عنوان

## ■ کنیم که در مجموع باعث ایجاد رکود

## ■ در صنعت ساختمان‌سازی شده است

سمت مکانیزاسیون فرآوری قرضه آهنی پیش برویم. به دلیل اینکه دستگاه‌های داخلی از کیفیتی مطلوبی برخوردار نیستند، احتمال دارد تا این دستگاه‌ها را از طریق واردات تامین کنیم.

## ■ جهش قیمت قرضه آهنی

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس، کمبود قرضه و سرمایه در گردش را بزرگ‌ترین معضل شرکت عنوان کرد و افزود: برای بازیافت چدن، به منابع مالی بسیار قوی نیاز داریم زیرا طی پنج سال گذشته قیمت قرضه آهنی نزدیک به هشت برابر رشد پیدا کرده است. طبیعتاً برای فرآوری باید نقدینگی بسیار بالایی در اختیار داشته باشیم.

وی ضمن تشریح وضعیت بازار گفت: با توجه به فرا رسیدن فصل زمستان، قیمت قرضه آهنی با

شیب تندی صعودی شده و در مقابل، عرضه آن بسیار کم و محدود است. به طوری که بنگاه‌هایی که به جمع‌آوری قرضه‌های آهنی می‌پردازند، با دپوی این ضایعات، سبب افزایش قیمت آن می‌شوند. همچنین به دلیل اینکه کارخانه‌های فولادی تمایلی کمتری به تولید دارند، بازار ضایعات آهنی از نظر رقابتی در وضعیت مناسبی قرار ندارد.

## ■ تامین نیاز داخل در اولویت است

زاهد در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه آیا همچنان فروش صادراتی دارید یا خیر، گفت: کمبود ضایعات فولاد و چدن در کشور مشهود است و به همین دلیل اولویت اول شرکت را تامین نیاز داخل قرار دادیم. البته صادرات شمش فولادی توسط سایر شرکت فولادساز هم‌گروه ما در حال انجام بوده و به تازگی ۱۵ هزار تن شمش فولادی به کشور ترکیه صادر کرده است.

## ■ نبود نظارت بر بازار قرضه آهنی

مدیرعامل شرکت فرآور فولاد آذر پولاد ارس تأکید کرد: متأسفانه برای اینکه یک قیمت برای قرضه آهنی، تعیین و به تمامی کارخانه‌ها اعلام شود، اتحادیه‌ای در بازار ضایعات آهنی وجود ندارد و هر بنگاهی با توجه به میزان تقاضای بازار و حجم قرضه دپو شده خود، قیمت را تعیین می‌کند که این اقدام به صورت زنجیره‌وار تأثیر مستقیمی بر بازار دارد و می‌تواند آن را متلاطم کند. به گونه‌ای که کارخانه‌ای که قصد فروش ضایعات آهنی خود را دارد یا بنگاه جمع‌آوری‌کننده ضایعات، هر کدام می‌توانند در قیمت نهایی قرضه تأثیر داشته باشند.

وی در پایان اظهار کرد: ضرورت دارد دولت به معنای واقعی از تولیدکنندگان بخش صنعت حمایت کند. با توجه به مسائل و مشکلات اقتصادی که در کشور به وجود آمده، اکثر تولیدکنندگان از سرمایه‌گذاری در این حوزه صرف نظر می‌کنند.



شرکت فولاد اکسین خوزستان

تولید کننده

# ورق های تحت استاندارد API5L

مورد مصرف در صنایع نفت و گاز

## X60MS X70PSL2



### ورق های API5L

API 5L X70 PSL2  
API 5L X60MS

ضخامت: تا ۲۵ میلیمتر  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۲۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت لوله های  
انتقال نفت و گاز

### ورق های مخازن

A573-Gr70

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

### ورق های مخازن

A516-Gr70

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

اهواز- کیلومتر ۱۰ جاده بندر امام خمینی(ره) کدپستی: ۱۳۱۱۱- ۶۱۷۸۸

امور فروش وبازاریابی تلفن: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۰-۶ فاکس: ۰۶۱۳-۲۹۰۹۰۲۷





# دومین کنفرانس بین المللی فولاد سازی و ریخته گری مداوم (۱۴۰۰)

# 2nd

International Conference on  
Steelmaking & Continuous Casting  
(ISCC2022)

## اولین نمایشگاه تخصصی فولاد سازی و ریخته گری مداوم

The 1st Specialized Exhibition of Steel-Making  
and Continuous Casting

۳ و ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰

بندر عباس

شرکت فولاد هرمزگان

جهت کسب اطلاعات بیشتر

به سایت زیر مراجعه نمایید

<https://www.hosco.ir>

ایمیل: [www@hosco.ir](mailto:www@hosco.ir)

آدرس دبیرخانه:

بندر عباس، پارک علم و

فناوری هرمزگان، طبقه ۶

محل برگزاری نمایشگاه:

محل دائمی نمایشگاه های

بین المللی بندر عباس







ألومنيوم



● راه‌اندازی خط تولید بیلت آلومینیومی تا پایان سال ۱۴۰۰



مدیرعامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان خبر داد:

## راه اندازی خط تولید بیلت آلومینیومی تا پایان سال ۱۴۰۰

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان گفت: تا پایان امسال، قرار است در این شرکت خط تولید بیلت آلومینیومی با ظرفیت تولید روزانه ۳۰ تن، خط آلودایزینگ پروفیل آلومینیومی و همچنین خط پرس اکستروژن به بهره‌برداری برسند.

سراج آذربایجان صادراتی هستند و به همین دلیل هم تکنولوژی‌های خطوط تولید به‌روز و پیشرفته هستند زیرا کالای بی کیفیت در بازار جهانی جایی ندارد. این شرکت به کشورهای نظیر ترکیه، ارمنستان، عراق، آذربایجان و آلمان صادرات دارد. عمده مصارف غیر صادراتی محصولات این مجموعه در پروژه‌هایی بوده که به پروفیل‌های آلومینیومی با کیفیت نیاز است.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان در ادامه گفت: محصولاتی که تولید و صادر می‌کنیم اختصاصی و صنعتی هستند یعنی پروفیل آلومینیومی و یراق‌آلات برای نیروگاه‌ها، مخابرات و... در خطوط تولید این شرکت تولید می‌شوند. میزان تولید شرکت بستگی به میزان تقاضا دارد و عدد مشخصی را نمی‌توانیم برای آن بیان کنیم زیرا به عنوان مثال، ضخامت بعضی از پروفیل‌ها و یراق‌آلات زیاد است و آن محصولاتی که ضخامت کمتری دارند از میزان تقاضای کمتری برخوردار هستند.

### ■ تلاش برای دریافت معافیت مالیاتی

وی در خصوص موانع بر سر راه صادرات محصول اضافه کرد: تنها معضلی که در این خصوص با آن روبه‌رو هستیم، این است که موفق نشده‌ایم میزان ارزش افزوده فروش صادراتی خود را در سازمان امور مالیاتی کشور ثبت کنیم تا از



نداریم چرا که مصرف‌کننده به دنبال خرید کالا با کیفیت است و به قیمت آن توجه نمی‌کند. کیفیت بالانیز با استفاده از ماشین‌آلات به‌روز در خطوط تولید به دست می‌آید. در شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان از تکنولوژی ایتالیایی برای تولید محصولات خود استفاده می‌کنیم.

### ■ ۸۰ درصد محصولات صادر می‌شود

این تولیدکننده پروفیل آلومینیومی تاکید کرد: ما تنها ۲۰ درصد از نیاز بازار داخلی را پوشش می‌دهیم و ۸۰ درصد محصولات شرکت آلومینیوم

حسن منوری قهرمانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: نوسان قیمت آلومینیوم بین کانال قیمتی دو هزار و ۵۰۰ دلار و سه هزار دلار بر فعالیت تولیدکنندگان محصولات آلومینیومی به شدت تاثیر داشته است اما با این حال، با حدود ۱۰۰ درصد ظرفیت کارخانه، پروفیل آلومینیومی و یراق‌آلات در و پنجره تولید می‌کنیم.

وی افزود: با افزایش قیمت آلومینیوم و سایر مواد اولیه، قیمت محصول نهایی خود را افزایش می‌دهیم و در خصوص میزان تقاضا و فروش نگرانی

بهره‌برداری برسند. با راه‌اندازی خط جدید پرس اکستروژن نیز تولید پروفیل آلومینیومی روزانه به ۱۰ تن افزایش پیدا خواهد کرد.

## ■ نرخ ارز تثبیت شود

این فعال صنعت آلومینیوم به افزایش قیمت دلار و تاثیر آن بر روند صادرات این شرکت اشاره کرد و گفت: اگر دولت بتواند ثبات نسبی در روند قیمت دلار ایجاد کند و قیمت آن نه افزایش یابد و نه کاهش، صادرات مطلوب‌تری خواهیم داشت. چند ماه قبل که به کشور عراق محصول صادر کردیم، قیمت دلار به کانال ۲۰ تا ۲۱ هزار تومان تنزل پیدا کرد و این افت قیمتی، سبب شد صادرات شرکت متوقف شود اما با افزایش نرخ دلار، مجدداً صادرات شرکت جان دوباره گرفت و توانستیم به میزان بسیار مطلوبی صادرات و کسب درآمد و ارزش افزوده داشته باشیم.

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان تاکید کرد: هر کالایی با هر کیفیتی به بازار صادراتی راه ندارد. به همین دلیل هیچ‌گاه کالای بی‌کیفیتی را به بازارهای بین‌المللی عرضه نمی‌کنیم. در سال‌های گذشته، کشور ما واردکننده پروفیل آلومینیومی از ترکیه بود اما هم‌اکنون ما به این قدرت رسیده‌ایم و به ترکیه پروفیل صادر می‌کنیم.

منوری در پایان اظهار کرد: تولیدکنندگان ایرانی اکثراً با ماشین‌آلات قدیمی سر و کار دارند و باید متذکر شد که تکنولوژی‌های قدیمی دیگر کاربرد مطلوبی ندارند. به خصوص از نظر انرژی که برای تولید با ماشین‌آلات قدیمی و روش‌های سنتی مصرف می‌شود. در کشورهای پیشرفته مانند انگلستان، خطوط تولید به وسیله ربات‌ها گردانده می‌شود و صرفاً یک اپراتور خط تولید را مدیریت می‌کند و در نهایت، محصول با کیفیت درجه یک به مشتریان عرضه می‌شود. اگر دولت همت کند محدودیت‌های واردات ماشین‌آلات و تجهیزات به‌روز و جدید را بردارد، شاهد رشد میزان تولید محصولات آلومینیومی در کشور خواهیم بود.

است، درست نیست و قیمت‌ها تقریباً با هم یکسان هستند. برای خرید از بورس کالا و فروش محصولات خود از فاکتورهای رسمی و قانونی استفاده می‌کنیم و ارائه اسناد و مدارک معتبر به این رینگ صنعتی را وظیفه خود می‌دانیم. شاید می‌توان گفت کسانی که در بازار آزاد فعال هستند، چندان مایل به ارائه فاکتور فروش رسمی نیستند و قیمت محصول خود را به دلخواه تعیین می‌کنند و از پرداخت مالیات به این شکل فرار می‌کنند. همچنین در بازار آزاد شمش آلومینیومی به میزان لازم، موجود نیست که بخواهیم از این کارزار معاملاتی خرید کنیم.

## ■ ما تنها ۲۰ درصد از نیاز بازار داخلی

### را پوشش می‌دهیم و ۸۰ درصد

## ■ محصولات شرکت آلومینیوم سراج

### آذربایجان صادراتی هستند و به

## ■ همین دلیل هم تکنولوژی‌های خطوط

### تولید به‌روز و پیشرفته هستند زیرا

## ■ کالای بی‌کیفیت در بازار جهانی

### جایی ندارد

## ■ تا انتهای سال برای ۱۰۰ نفر ایجاد

### اشتغال می‌کنیم

منوری در مورد تعداد کارکنان فعال در شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان، اذعان کرد: در حال حاضر، ۲۰ نفر در این شرکت نیروی انسانی مشغول به کار هستند که این تعداد تا سال آینده به ۱۰۰ نفر افزایش خواهد یافت. چراکه قرار است خطوط تولید محصولات جدید تا پایان سال راه‌اندازی شوند و به بهره‌برداری برسند.

وی در ارتباط با طرح‌های توسعه‌ای این شرکت، مطرح کرد: تا پایان سال ۱۴۰۰، قرار است در این شرکت خط تولید بیلت آلومینیومی با ظرفیت تولید روزانه ۳۰ تن، خط آنودایزینگ پروفیل آلومینیومی و همچنین خط پرس اکستروژن به

معافیت‌های مالیاتی بهره‌مند شویم که البته پیگیر این امر هستیم.

## ■ افزایش عمر مفید خط تولید

منوری یادآور شد: با توجه به اینکه خطوط تولید شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان دارای تکنولوژی به‌روز است، اگر نیاز به قطعات یدکی داشته باشیم، به راحتی می‌توانیم قطعه یدکی مورد نظر را وارد کنیم که البته تاکنون احتیاجی به این کار پیدا نکردیم. چراکه با جمع‌آوری ماشین‌آلات سنتی و قدیمی از سال ۱۳۹۸ و مستقر ساختن تجهیزات جدید، هنوز به آن میزانی که به ماشین‌آلات آسیبی وارد شود، از دستگاه‌ها کار نکشیده‌ایم.

## ■ همه محصولات تولید شده امسال را فروختیم

مدیرعامل شرکت آلومینیوم سراج آذربایجان در ارتباط با میزان فروش این واحد تولیدی از آغاز سال ۱۴۰۰ تا کنون، بیان کرد: همه محصولاتی که در سال جاری تولید کرده‌ایم را فروخته‌ایم؛ به طوری که تا دو ماه آینده نیز پیش‌فروش‌ها هم به فروش رسیده‌اند و کالاها به مشتریان تحویل داده شده است. محصولات خود را نقدی به فروش می‌رسانیم و در بازپرداخت مطالبات از سوی مشتریان برخلاف سایر فعالان صنعت آلومینیوم، تاکنون با معضلی مواجه نبودیم.

## ■ تامین آسان آلومینیوم از بورس کالا

این تولیدکننده پروفیل آلومینیومی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» که مواد اولیه این شرکت از چه منابعی تامین می‌شود، تصریح کرد: از شمش آلومینیومی شرکت‌های بزرگ تولیدکننده این محصول مانند ایرالکو، سالکو، آلومینای ایران و المهدی استفاده می‌کنیم که از طریق بورس کالا خریداری می‌شود و بعد از تبدیل به بیلت آلومینیومی، پروفیل را تولید می‌کنیم.

وی در خصوص قیمت شمش آلومینیومی در بورس کالا، اظهار کرد: ادعاهایی مبنی بر اینکه قیمت آلومینیوم در بورس کالا از بازار آزاد بالاتر





مس



● حرکت به سمت استانداردهای جهانی



مدیرعامل شرکت سرآمد الکتریک صنعت سریر تاکید کرد:

## حرکت به سمت استانداردهای جهانی

مدیرعامل شرکت سرآمد الکتریک صنعت سریر گفت: اگر آموزش‌های لازم جهت تولید سیم و کابل استاندارد در شرکت‌های داخلی داده شود و نظارت مستمر بر عملکرد فعالان این حوزه توسط سازمان‌های مرتبط صورت پذیرد، شاهد تولید محصولات استاندارد و دارای کیفیت جهانی در این صنعت خواهیم بود.

سعید زعفرانچی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه سرآمد الکتریک صنعت سدید فعالیت خود را در سال ۱۳۹۲ در شهر تهران آغاز کرده است. پیش از این فعالیت گسترده‌ای در زمینه توزیع سیم و کابل در بازار داشتیم و بنا به تجربه و اعتباری که در طی ۴۰ سال گذشته به دست آورده‌ایم، تصمیم به تاسیس این شرکت جهت تولید انواع محصولات سیم و کابل گرفتیم. در حال حاضر، ۷۰ نیروی انسانی شاغل در مجموعه در حال فعالیت هستند که به تولید سیم و کابل‌های الکترونیکی و خودرویی می‌پردازند.

وی در خصوص میزان ظرفیت تولید این شرکت، بیان کرد: میزان ظرفیت تولید سالانه ۶۰۰ تن انواع محصولات سیم و کابل است که ما در حال حاضر با ۳۰ درصد این میزان ظرفیت مشغول فعالیت هستیم که در نظر داریم با مناسب شدن شرایط، این میزان را افزایش دهیم.

مدیرعامل شرکت سرآمد الکتریک صنعت سدید در ارتباط با نحوه تامین مواد اولیه و چالش‌های

موجود در این زمینه، عنوان کرد: مواد اولیه مورد نیاز مجموعه، مفتول مس و گرانول PVC است که بسته به نوع محصول و عیار مورد نیاز بر اساس استانداردهای موجود از شرکت‌های داخلی خریداری می‌شود. خوشبختانه در زمینه تامین مفتول مس مورد نیاز، مشکل خاصی نداشته و گرانول هم پس از بومی‌سازی فرایند تولید در داخل کشور، نیاز شرکت‌های تولیدکننده سیم و کابل را رفع کرده و دیگر احتیاجی به واردات آن نیست.

### ■ تولید سیم و کابل‌هایی با کاربردهای خاص

زعفرانچی در ادامه به فرایند تولید سیم و کابل در شرکت سرآمد الکتریک صنعت سریر اشاره کرد و گفت: مفتول مسی به عنوان ماده اولیه جهت تولید انواع سیم و کابل وارد کارخانه می‌شود. هادی‌سازی، نخستین عملیاتی است که جهت تولید سیم و کابل بر اساس سفارش مشتری انجام می‌شود که بر اساس آن، مفتول هشت میلی‌متری تحت عملیات کشش قرار می‌گیرد و پس از فرایند قالب‌گیری، سایز مورد نیاز بر اساس استانداردهای موجود به

صورت رشته سیم درمی‌آید. سپس این رشته سیم‌ها تابانده می‌شود و تحت فرایند اکستروژن قرار می‌گیرند. در ادامه با افزودن گرانول و انواع رنگ‌دانه‌ها، ساده‌ترین محصول سیم به دست آمده که می‌تواند با انجام یک سری عملیات‌های مشخص، به کابل تبدیل شود.

وی در خصوص کاربرد محصولات شرکت سرآمد الکتریک سریر، مطرح کرد: عمده مصرف‌کنندگان سیم و کابل‌های تولید شده در این مجموعه، صنایع خودرویی، الکترونیکی و شرکت‌های تولیدکننده تجهیزات صنعتی هستند که از جمله موارد مصرف می‌توان به قطعات الکترونیکی مدارهای کنترلی مورد استفاده در لوازم خانگی مانند یخچال، فریزر، آیفون تصویری و آسانسور اشاره کرد. تولیدکنندگان تابلو برق هم یکی دیگر از مشتریان اصلی محصولات مجموعه ما هستند. لازم به ذکر است که سیم و کابل‌های تولید شده در این شرکت کاربرد ساختمانی ندارد و دارای مصارف خاصی است. در همین راستا از ماشین‌آلات خارجی جهت تولید سیم و کابل



صورت پذیرد تا شاهد رشد کیفیت سیم و کابل های تولید داخل و به دنبال آن، رقابت با نمونه های خارجی باشیم.

### ■ خودکفایی زیر سایه تحریم

مدیرعامل شرکت سرآمد الکترونیک صنعت سدید اثرات ناشی از اعمال تحریم های خارجی را مثبت ارزیابی کرد و گفت: نگاه ما به تحریم های خارجی، واقع بینانه و مثبت بوده و آنچه در طی سال های اخیر تولیدکنندگان را با چالش های جدی مواجه کرده، مشکلات ناشی از تحریم های داخلی است. اعمال تحریم های خارجی سبب شده است فعالان صنعتی به تکاپو بیفتند و در راستای داخلی سازی و خودکفایی در تولید حرکت کنند اما متأسفانه تحریم های داخلی روز به روز در حال افزایش بوده و باعث مشکلاتی فراوانی در حوزه تولید شده است.

برای مثال، ما محصولات خود را بر اساس یک قرارداد مشخص به یک مجموعه می فروشیم و در حالی که نیازمند بازگشت به موقع سرمایه خود هستیم، با تاخیر در پرداخت این هزینه از سوی مشتریان روبه رو می شویم. این درحالی است که خود تامین کننده مواد اولیه هم مشکلات فراوان مالی دارد و بنابراین این معضلات زنجیروار به یکدیگر متصل می شود که نهایتاً ضرر و زیان های مالی بسیاری در این بین به همراه دارد.

زعفرانچی در ارتباط با فعالیت این شرکت در حوزه صادرات، مطرح کرد: ما به صورت مستقیم در حوزه صادرات فعالیت نداریم و محصولات این مجموعه توسط برخی بازرگانان، خریداری و از طریق آن ها به کشورهای همسایه صادر می شود.

وی در پایان تأکید کرد: اگر دولت حمایت های لازم را از تولیدکنندگان صنعت سیم و کابل داشته باشد، ما هم می توانیم همچون کشورهای مطرح دنیا در این حوزه شاهد موفقیت و پیشرفت روزافزون باشیم. چراکه منابع کافی جهت محقق شدن این امر در داخل کشور وجود دارد و تحقق آن، ایجاد یک عزم و وحدت ملی را می طلبد که امیدوار هستیم در طی ماه های آینده به آن دست یابیم.

باشیم. این میزان ناچیز هم در نهایت تحت برخی عملیات ها قرار می گیرد تا قابلیت استفاده مجدد در بعضی از صنایع را پیدا کند. در حالی که متأسفانه ضایعات مسی تولید شده در اکثر نقاط کشور توسط دلالان، خریداری و در طبیعت سوزانده می شود. بنابراین نظارت بیشتر در این زمینه می تواند از خسارات ناشی از بازیافت غیر اصولی محصولات مسی بکاهد و انگیزه بیشتری را در فعالان صنعت سیم و کابل جهت تولید محصول با کیفیت ایجاد کند. این انگیزه نیز باعث ایجاد حس رقابت بیشتر در میان تولیدکنندگان سیم و کابل می شود و در نتیجه، شاهد رشد و پیشرفت

### مواد اولیه مورد نیاز مجموعه،

### مفتول مس و گرانول PVC است

### که بسته به نوع محصول و عیار

### مورد نیاز بر اساس استانداردهای

### موجود از شرکت های داخلی

### خریداری می شود

این صنعت مهم در داخل کشور خواهیم بود. وی در پاسخ به سوال خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه مقایسه شما از کیفیت سیم و کابل های تولید شده در داخل کشور با نمونه های خارجی مشابه چیست، اظهار کرد: عدم نظارت منظم و دقیق مسئولان بر بازار سیم و کابل سبب شده است محصولات بی کیفیتی تولید و روانه بازار شود. طبیعتاً در چنین شرایطی عملکرد مجموعه هایی که برای افزایش بهره وری تولید و کیفیت محصول خود، زیرساخت های لازم را ایجاد کرده اند و سرمایه گذاری مورد نیاز در این زمینه را انجام داده اند نیز تحت تأثیر قرار خواهد گرفت. مشکلات اقتصادی موجود در جامعه مانند نوسان نرخ ارز و نوسان قیمت ماده اولیه باعث شده است برخی از تولیدکنندگان سیم و کابل، محصولات بی کیفیتی را روانه بازار کنند و بنابراین نیاز است تا حمایت های لازم در این زمینه از واحدهای تولیدی

استفاده می کنیم و اخیراً با همکاری چند شرکت داخلی، در حال بومی سازی فرایند تولید و استفاده از ماشین آلات داخلی هستیم که در صورت تحقق این امر، می توانیم با کشورهای هم چون چین و ترکیه رقابت کنیم.

### ■ حرکت در راستای استانداردسازی تولید

این تولیدکننده سیم و کابل مسی ضمن اشاره به ضعف کشور در حوزه بازیافت محصولات مسی، اذعان کرد: اگر نظارت های دقیق و کارشناسانه جهت تولید انواع سیم و کابل با کیفیت و استاندارد در داخل کشور صورت پذیرد، قطعاً شاهد میزان تولید ضایعات کمتری خواهیم بود. متأسفانه تجهیزات لازم و کافی جهت تولید سیم و کابل های استاندارد در داخل کشور وجود ندارد و به دنبال آن، محصولات بی کیفیتی تولید و روانه بازار می شود. در نتیجه، زمانی که سیم و کابل های تولید شده از کیفیت مطلوب برخوردار نباشند، ضایعات بیشتری به دست می آید و اگر این محصولات به صورت گسترده در بازار عرضه شوند، شاهد وقایع ناگواری همچون انواع آتش سوزی های مختلف خواهیم بود.

وی خاطر نشان کرد: اگر آموزش های لازم جهت تولید سیم و کابل استاندارد در شرکت های داخلی داده شده و نظارت مستمر بر عملکرد فعالان این حوزه توسط سازمان های مرتبط صورت پذیرد، شاهد تولید محصولات استاندارد و دارای کیفیت جهانی در این صنعت خواهیم بود و نهایتاً ضایعات و خسارت کمتری در این خصوص حاصل خواهد شد. عمده ضایعات سیم و کابل های موجود در داخل کشور سوزانده می شود و آسیب رسانی به محیط زیست و ایجاد مشکلات ناشی از آن همچون آلودگی هوا را به همراه دارد که همین مسئله نیز بیماری های مختلف جسمی و تنفسی را به دنبال خواهد داشت.

زعفرانچی در این راستا اضافه کرد: بخشی از فضای کارخانه را به تفکیک ضایعات مسی اختصاص داده ایم و همواره تلاش می کنیم کمترین میزان ضایعات حاصل از تولید سیم و کابل را داشته



سرب و روی





● صنعت روی به سمت نابودی می‌رود



مدیرعامل گروه صنعتی مهتا روی قزوین:

## صنعت روی به سمت نابودی می رود

مدیرعامل گروه صنعتی مهتا روی قزوین گفت: حیات همه کارخانه‌های تولیدکننده روی بعد از ماده اولیه، به گاز وابسته است که افزایش قیمت و کمبود هر دو نیز احساس می‌شود.



که آن هم با برگشت خوردن محصولات کشاورزی، دیگر از آن استفاده‌ای نخواهد شد.

### ■ طرح تولید شمش روی هنوز فعال نشده است

این تولیدکننده گفت: مواد اولیه مورد استفاده گروه صنعتی مهتا روی، خاک معدنی روی، اسید و همچنین پرمنگنات است. هنوز واحد تولید شمش روی را فعال نکردیم و صرفاً در قسمت تولید و مصرف پودر روی فعالیت داریم. تولید شمش روی با تناژ پایین، صرفه اقتصادی ندارد و بنابراین تا زمانی که نتوانیم ظرفیت مشخصی برای فروش شمش روی در بازار تخمین بزنیم، این طرح را فعال نخواهیم کرد.

احمدی خاطر نشان کرد: از یک سو با معضلاتی همچون قیمت بسیار بالای آب، برق و گاز که هر روز توسط دولت در حال افزایش است و از سوی دیگر، با رشد قیمت مواد اولیه مواجه هستیم که در مجموع توجیه اقتصادی فعال سازی واحد تولید

### ■ رکود در پروژه‌های ملی

مدیرعامل گروه صنعتی مهتا روی قزوین در ادامه یادآور شد: اگر بخواهیم بازار فروش محصولات خود را ارزیابی کنیم، باید گفت که اصلاً از شرایط مطلوبی برخوردار نیست. ما هم تولیدکننده پودر روی هستیم و هم به نوعی مصرف کننده آن؛ چراکه واحد گالوانیزه گرم داریم و از پودر روی به عنوان ماده اولیه استفاده می‌کنیم. بازار داخلی اصلاً تقویت نشده است به این علت که دولت در حال حاضر هیچ طرح تعریف شده‌ای برای پروژه‌ها ندارد. کارایی گالوانیزه گرم با پروژه‌های وزارت نیرو و حوزه‌های نفت، گاز و پتروشیمی ارتباط گسترده دارد که متأسفانه شاهد آغاز پروژه جدیدی در این حوزه‌ها نیستیم و آنچه که ملاحظه می‌شود، تکمیل طرح‌ها و فازهای قدیمی است. تنها در بحث کودهای گلخانه‌ای که از سرباره‌های روی در آن استفاده می‌شود، وضعیت این صنعت مطلوب بود

حسن احمدی رضایی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: در حال حاضر، قیمت روی، روند افزایشی را طی می‌کند و به این علت که تحت تاثیر قیمت جهانی و همچنین نرخ ارز است، نباید انتظار داشت که کاهش پیدا کند. قیمت روی در کشور ما کمی نسبت به قیمت جهانی پایین‌تر بوده اما به صورت کلی، با جهش مواجه شده است و این امر برای همه تولیدکنندگان این صنعت، چالش بزرگی به حساب می‌آید.

وی افزود: علت پایین بودن قیمت روی در بازار داخلی، کمبود تقاضای این فلز است و به محض اینکه بازار، رونق را تجربه کند، قطعاً از نرخ فعلی خود نیز بالاتر خواهد رفت. با پیش‌بینی‌هایی که از بازار جهانی روی داریم، بعید است حداقل تا دو سه ماه آینده، کاهش قیمتی رخ دهد و بر قیمت داخلی این فلز نیز تاثیر بگذارد.

شمش روی را کاهش می‌دهند.

مدیرعامل گروه صنعتی مهتا روی قزوین خاطرنشان کرد: تولید پودر روی، شمش روی و صنعت گالوانیزه گرم یکی از حیاتی‌ترین صنایع در کشورهای جهان به شمار می‌آیند. روی همچنین در ساخت رنگ، لاستیک‌سازی، چینی و لعاب، لوازم آرایشی و... کاربرد دارد. در حال حاضر، بیشترین تمرکز ما روی خط گالوانیزه گرم است. با وجود تولید زیر ۱۰ درصد طی چهار تا پنج ماه گذشته، عمده‌فعالیتی که در این بخش انجام می‌دهیم، گالوانیزه کردن محصولات کاربردی در بخش‌های نیروگاهی و پالایشگاهی است.

## تولید همراه با ضرر

این فعال صنعتی در تکمیل صحبت خود، اذعان کرد: با وجود همه چالش‌ها، واحدهای تولیدکننده شمش روی کم و بیش، فعالیت خود را ادامه می‌دهند اما توسعه در این حوزه به‌صرفه به نظر نمی‌رسد. در بخش گالوانیزه گرم، می‌توان به جرات گفت از ابتدای سال ۱۴۰۰ تا کنون که به دی ماه رسیده‌ایم، ضررده بوده‌ایم. هر ماه طی ۳۰ روز کاری، به میزان یک میلیارد تومان، ضرر داشته‌ایم.

احمدی تاکید کرد: فعالیت‌های صنعتی، تخصصی هستند و نمی‌توان به عنوان مثال، یک نیروی متخصص که نزدیک به ۲۰ سال در این واحد تولیدی مشغول به کار بوده است را تعدیل کنیم و منتظر بمانیم تا شرایط تولید و فروش مطلوب شود و مجدداً نیروی جدید کسب کنیم. برای آموزش نیروها، میلیاردها تومان هزینه مصرف شده تا تخصص لازم را به دست آورند؛ پس منطقی نیست بخواهیم به دلیل شرایط اقتصادی، دست به تعدیل نیرو بزنیم اما اگر این شرایط نامطلوب ادامه داشته باشد و اوضاع تا قبل از پایان سال، رو به سوی بهبودی نرود و شاهد رونق در بازار نباشیم، شاید ما هم مانند بعضی تولیدکنندگان مجبور به تعدیل نیرو در روزهای پایانی سال بشویم.

وی اضافه کرد: در اسفند ماه سال گذشته، بهای گاز مصرفی طی یک ماه هفت میلیون تومان بود که بدون برنامه‌ریزی قبلی این رقم از فروردین

ماه ۱۴۰۰ افزایش پیدا کرد و به ۶۰ میلیون تومان در دی ماه رسید. از طرف اداره گاز با این شرکت تماس گرفته شد که طبق مصوبه مجلس شورای اسلامی، این شرکت جزو زیرشاخه صنایع فولاد محسوب می‌شود و در صورت ارائه مستندات و مدارک لازم جهت اعتراض به این امر، می‌توانیم به اداره گاز مراجعه کنیم که در صورت عدم مراجعه، بهای گاز مصرفی تا ۶ برابر افزایش پیدا خواهد کرد و تقریباً به ۴۰۰ میلیون تومان در ماه خواهد رسید.

## کاهش چشمگیر ظرفیت تولید

مدیرعامل گروه صنعتی مهتا روی قزوین در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه به طور مشخص این شرکت دارای چه ظرفیتی بوده و هم‌اکنون چند درصد از این ظرفیت فعال است، تصریح کرد: به صورت کلی دو خط تولید در شرکت فعالیت دارد که یک خط کاملاً تعطیل شده و خط دیگر در سال ۱۳۹۸ توانایی تولید یک هزار و ۸۰۰ تن در ماه لوله گالوانیزه، تسمه، دکل برق، دکل مخابرات و... را داشت اما الان این میزان به زیر ۱۰ درصد کاهش پیدا کرده است و این خط در نهایت توانایی تولید ۱۵۰ تن محصول را دارد.

## تغذیه دولت از بخش تولید

احمدی مطرح کرد: سرباره‌های روی شرکت، برای کودهای ماکرو مورد استفاده قرار می‌گرفت و در زمان دولت قبلی، اولین سوبسیدی بود که به صورت کاملاً نامحسوس برداشته شد و نتیجه آن هم این شد که کشاورزان مجبور شدند محصولات خود را به قیمت بالاتری بفروشند. اکنون نیز همین اتفاق در حال به وقوع پیوستن است و دولت حامل‌های انرژی را گران‌تر می‌کند تا به نحوی هزینه‌های خود را تامین کند. باید این نکته را ذکر کرد که تکلیف بودجه کاملاً مشخص است و نشان می‌دهد که وضعیت فروش نفت و به طور کل، صادرات مطلوب نیست و تنها راهی که برای تامین نیاز مالی دولت باقی مانده، این است که هزینه‌های اضافی در زمینه انرژی و مالیات از تولیدکنندگان دریافت کند.

تولید شمش روی با تناژ پایین، صرفه اقتصادی ندارد و بنابراین تا زمانی که نتوانیم ظرفیت مشخصی برای فروش شمش روی در بازار تخمین بزنیم، این طرح را فعال نخواهیم کرد



*Chadormalu Mining & Industrial Co*

[www.chadormalu.com](http://www.chadormalu.com)





MIDDLE EAST  
MINES & MINERAL INDUSTRIES  
DEVELOPMENT HOLDING Co.




[www.midhco.com](http://www.midhco.com)



# معدن



- 
- سونامی افزایش حقوق دولتی معادن
  - هوشمندسازی نظام حقوق دولتی معادن

رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران خواستار شد؛

## هوشمندسازی نظام حقوق دولتی معادن

رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران گفت: زمانی که انجام عملیات‌های مختلف در معادن نظیر استخراج به صرفه اقتصادی نیست، در نهایت چاره‌ای جز تعطیلی معادن وجود ندارد و از معادن تعطیل هم نمی‌توان حقوق دولتی دریافت کرد.



ابراهیم جمیلی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: حقوق دولتی معادن مقوله بسیار مهمی در حوزه معدن است که از معدنکاران در سراسر نقاط جهان دریافت می‌شود. فرایند دریافت حقوق دولتی در کشورهای مختلف بر اساس یک ساز و کار معین است که متأسفانه در کشور ما دستورالعمل مشخصی برای آن وجود ندارد. این امر گاهی اوقات باعث بروز مشکلاتی در معادن کوچک و متوسط می‌شود؛ در حالی که دریافت حقوق دولتی از این معادن باید بر اساس معیار و ضوابط مشخصی بر پایه عدالت‌محوری صورت گیرد. بر همین اساس، حقوق دولتی معادن دورافتاده‌ای که امکان دسترسی به آن‌ها دشوار است و از امکانات کمتری نسبت به معادن بزرگ مقیاس و پرمیاد برخوردار هستند، باید با سایر معادن تفاوت داشته باشد.

وی افزود: دولت در بودجه سال ۱۴۰۱ افزایش حقوق دولتی معادن را لحاظ کرده است و باید منتظر بمانیم تا ببینیم چه رقمی در کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران برای آن تعیین خواهد شد. بر اساس طرح‌های پیشنهادی این کمیسیون، امیدوار هستیم فرایند دریافت حقوق دولتی معادن در آینده نزدیک هوشمندسازی شود تا دریافت آن بر اساس یک ساز و کار مشخص صورت پذیرد. چراکه هر زمان بحث افزایش این حقوق دولتی مطرح می‌شود، شوک بزرگی به معدنکاران وارد می‌شود. ضمن اینکه در راستای چگونگی دریافت حقوق دولتی، جلسات متعددی را با معاونت امور معادن و فرآوری مواد معدنی

وزارت صنعت، معدن و تجارت برگزار کرده‌ایم. رئیس کمیسیون معادن و صنایع معدنی اتاق ایران بیان کرد: لازم به ذکر است که تنها دریافت حقوق دولتی کافی نیست و نحوه چگونگی هزینه کردن آن نیز از اهمیت بالایی برخوردار است. همان‌طور که در قانون بر دریافت حقوق دولتی معادن تاکید شده، چگونگی هزینه کردن آن هم شرح داده شده است که متأسفانه گاهی اوقات شاهد هزینه کردن آن در اموری به غیر از معادن هستیم. در حالی که نحوه هزینه کردن این حقوق دولتی در راستای رسیدگی به امور معادن و صنایع معدنی بسیار حائز اهمیت است.

ج میلی عنوان کرد: زیرساخت‌های لازم و کافی جهت دریافت حقوق دولتی معادن در کشور باید فراهم شود و نبود زیرساخت‌های مناسب در این بخش، نمی‌تواند دلیلی بر افزایش و کاهش میزان آن شود. بنابراین لازم است تمامی بخش‌های مرتبط با معدن، تعامل و همکاری لازم را جهت ایجاد زیرساخت‌های مناسب و اصولی در راستای دریافت

حقوق دولتی معادن با دولت داشته باشند. باید در راستای فعال‌سازی بسیاری از معادن غیرفعال در نقاط مختلف کشور حرکت کنیم. دریافت حقوق دولتی معادن نیز در همین راستا است و قرار نیست به قیمت تعطیلی معادن تمام شود. از طرفی، شرکت‌های دولتی نیز نباید با افزایش میزان حقوق دولتی، بر قیمت ماده معدنی بیفزایند.

وی در پایان خاطر نشان کرد: زمانی که انجام عملیات‌های مختلف در معادن نظیر استخراج به صرفه اقتصادی نیست، در نهایت چاره‌ای جز تعطیلی معادن وجود ندارد و از معادن تعطیل هم نمی‌توان حقوق دولتی دریافت کرد. بنابراین باید اقدامات لازم جهت بهبود فعالیت‌های معدنی انجام شود تا شاهد فعالیت و پویایی هرچه بیشتر معادن در نقاط مختلف کشور باشیم. چراکه با افزایش فعالیت معادن در کشور، اقتصاد پویاتری خواهیم داشت و امیدوار هستیم افزایش حقوق دولتی معادن صرف بهبود شرایط معدنی کشور شود.



مشکانی هشدار داد؛

## سونامی افزایش حقوق دولتی معادن

فعال بخش معدن گفت: افزایش حقوق دولتی معادن در دراز مدت منجر به تقلب در عملکرد معدنکاران خواهد شد زیرا این اشخاص توانایی پرداخت حقوق دولتی را ندارند و برای مثال، ممکن است عیار ماده معدنی را کاهش دهند.

است عیار ماده معدنی را کاهش دهند. در حال حاضر، حقوق دولتی برخی از معادن چیزی در حدود ۱۰ برابر شده و اگر معدنی ۳۰ میلیون تومان بابت حقوق دولتی در سال گذشته پرداخت کرده است، حالا باید مبلغی حدود ۳۰۰ میلیون تومان به این امر اختصاص دهد. از سوی دیگر اگر معدنکاران حقوق دولتی خود را به موقع پرداخت نکنند، سهمیه سوخت مورد نیاز ماشین آلات معدنی به آن‌ها تعلق نخواهد گرفت و به دنبال همین امر، فعالیت معدن متوقف خواهد شد که این اتفاق اصلا به نفع بخش معدن نیست.

این فعال بخش معدن در پایان خاطرنشان کرد: حقوق دولتی معادن باید کاهش یابد اما اگر قرار است حقوق دولتی افزایش پیدا کند، باید یک کارگروه تخصصی با حضور نمایندگان دولت و بخش خصوصی جهت قیمت گذاری واقعی تشکیل شود. ضمن اینکه این قیمت گذاری باید کاملا کارشناسانه و بر اساس پارامترهای مختلف صورت پذیرد. برای مثال، حقوق دولتی معادن استان سیستان و بلوچستان که جزو مناطق محروم محسوب می‌شود، باید با حقوق دولتی معادن استان کرمان که دسترسی بهتر و راحت‌تری دارند، تفاوت داشته باشد. همچنین زیرساخت‌های موجود در معادن و عیار و تناژ مواد معدنی نیز باید مبنای محاسبه حقوق دولتی قرار گیرد. میانگین جهانی افزایش حقوق دولتی معادن بین ۳ تا ۵ درصد است که همین مسئله باید در کشور ما اجرا شود و امیدوار هستیم به زودی شاهد تشکیل کارگروه تخصصی جهت تعیین یک فرمول مشخص جهت محاسبه افزایش حقوق دولتی معادن باشیم.

تصمیم به افزایش حقوق دولتی معادن در سال آینده گرفته است، باید درآمد معادن در طول یک سال فعالیت را هم مد نظر قرار دهد. چراکه همزمان با افزایش تورم ناشی از تحریم و مشکلات اقتصادی، قیمت مواد معدنی نیز افزایش یافته است و بالطبع سودآوری معادن در چنین شرایطی کاهش خواهد یافت. ماشین‌آلات معدنی موجود در داخل کشور فرسوده شده‌اند و کارایی مد نظر معدنکاران را ندارند. بخش عمده‌ای از نیروی انسانی به منظور کارایی به خارج از کشور رفته‌اند و ما با کمبود نیروی انسانی جهت فعالیت در معادن مواجه هستیم. هزینه حمل و نقل مواد معدنی نیز افزایش یافته است که این امر تاثیر مستقیم بر عملکرد معادن خواهد گذاشت.

مشکانی بیان کرد: با وجود تمامی این مشکلات، دولت در راستای تامین کمبود بودجه تصمیم به افزایش حقوق دولتی معادن گرفته است. طبیعی است اگر این اتفاق در سال آینده رخ دهد، ما شاهد تعطیلی بسیاری از معادن کوچک مقیاس در سطح کشور خواهیم بود. معادن کوچک مقیاس همان‌طور که از نام آن‌ها پیدا است، معدنی کوچک در سطوح محلی با اشتغال‌زایی و تولید محدود هستند که درآمد چندانی از انجام انواع عملیات‌های معدنی ندارند. بنابراین افزایش حقوق دولتی به ضرر این معادن خواهد بود و دولت باید در راستای اشتغال‌زایی این معادن برنامه‌ریزی کند و حقوق دولتی را کاهش دهد.

وی عنوان کرد: افزایش حقوق دولتی معادن در دراز مدت منجر به تقلب در عملکرد معدنکاران خواهد شد. چراکه این اشخاص توانایی پرداخت حقوق دولتی را ندارند و به عنوان مثال، ممکن



سید احمد مشکانی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: بحث‌های فراوانی پیرامون افزایش حقوق دولتی معادن در سال‌های گذشته مطرح شده که متأسفانه هیچکدام مورد توجه مسئولان واقع نشده است. افزایش ۱۰ درصدی حقوق دولتی معادن در کشور ما از همان ابتدا غیرکارشناسانه تعریف و ابلاغ شده است.

وی اضافه کرد: نحوه محاسبه افزایش حقوق دولتی معادن بر مبنای مضربی از عدد پنج، نشان می‌دهد بررسی و کارشناسی‌های لازم جهت تعیین یک عدد واحد در این خصوص در معادن مختلف مانند مس، سرب و روی و... صورت نگرفته است. با این وجود اگر فرض کنیم افزایش این میزان حقوق دولتی ۱۰، ۱۵ یا ۲۰ درصد است، این پرسش مطرح می‌شود که آیا قانون‌گذار شرایط اقتصادی و تورم حاکم در جامعه را در راستای افزایش حقوق دولتی معادن در نظر گرفته است یا خیر؟! با افزایش تورم، قیمت مواد و ماشین‌آلات معدنی و هزینه‌های جانبی همچون حمل و نقل و... متناسب با مقیاس معادن نیز افزایش خواهد یافت.

این فعال بخش معدن تصریح کرد: دولت اگر



# تحليل



- رشد ۹۷ درصدی درآمد «فملی»
- رکوردشکنی «فخوز» در فروش
- رشد ۷,۴ درصدی درآمد «فنوال»



### ■ رشد ۳ درصدی تولید شرکت ملی مس

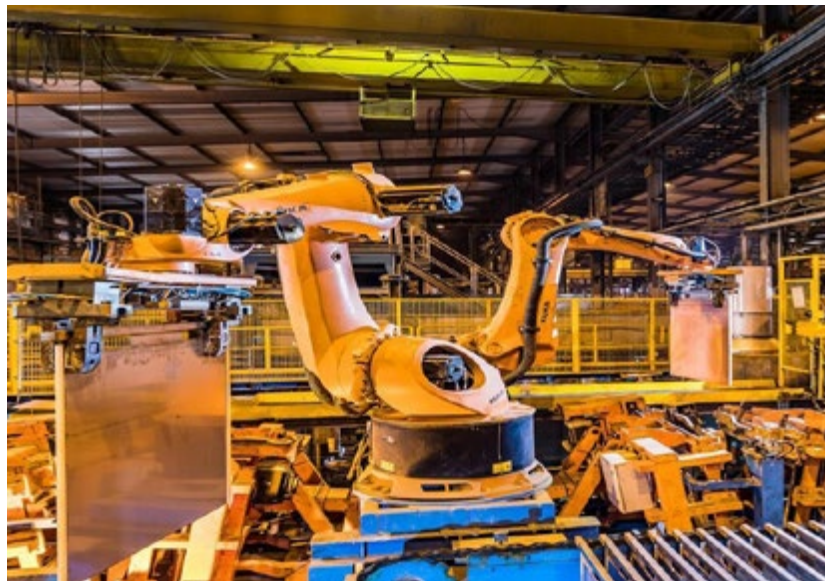
نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، توانسته است ۲۱۶ هزار و ۳۴۵ تن کاتد مس تولید کند که در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۴ درصد افزایش داشته است. این شرکت در دوره ۹ ماهه سال ۱۳۹۹ موفق به تولید ۲۰۶ هزار و ۷۷۷ تن کاتد شده بود. شرکت مس از ابتدای سال جاری تا پایان آذر ماه، توانسته است ۴۰ میلیون و ۹۷۱ هزار تن سنگ سولفوری تولید کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، بیانگر رشد ۲ درصدی است. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۴۰ میلیون و ۴۳ هزار تن سنگ سولفوری تولید کرده بود.

«فملی» در ۹ ماه منتهی به آذر ماه امسال توانست ۶۱۸ هزار و ۸۹۷ تن اسید سولفوریک تولید کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۲۷ درصد رشد داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال قبل، ۲۷۱ هزار و ۵۷۸ تن اسید سولفوریک تولید کرد.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۹۲۴ هزار و ۱۸۰ تن کنسانتره مس تولید کرد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته، رشد ۲ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال پیش موفق به تولید ۹۰۵ هزار و ۴۴۵ تن کنسانتره مس شده بود. شرکت مس در ۹ ماه سال جاری پنج هزار و ۹۵۲ تن کنسانتره مولیبدن تولید کرده است که نسبت به مدت مشابه سال گذشته حاکی از رشد ۱۶ درصدی است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود پنج هزار و ۱۲۶ تن کنسانتره مولیبدن تولید کند.

«فملی» از آغاز امسال تا پایان آذر ماه توانست ۶۵۵ تن کنسانتره طلا و نقره تولید کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش ۹ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال قبل، ۵۹۸ تن کنسانتره طلا و نقره تولید کرده بود.

«فملی» در ۹ ماه امسال ۸۳۱ تن اکسید مولیبدن صادراتی تولید کرد که این میزان نسبت



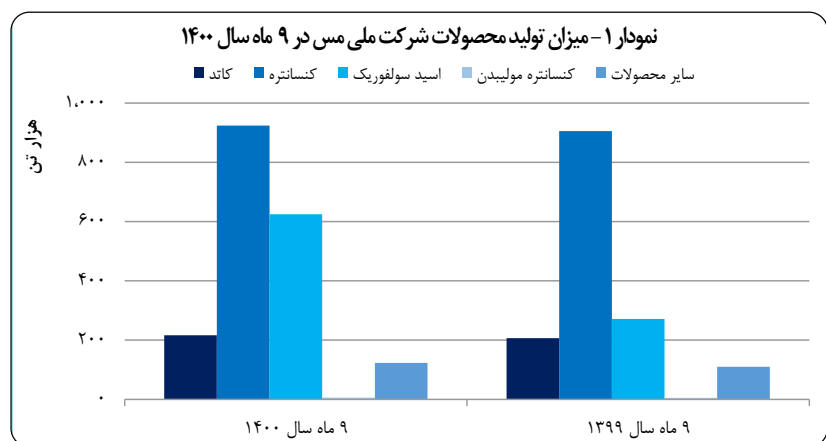
از آغاز امسال تا پایان آذر ماه رقم خورد؛

## رشد ۹۷ درصدی درآمد «فملی»

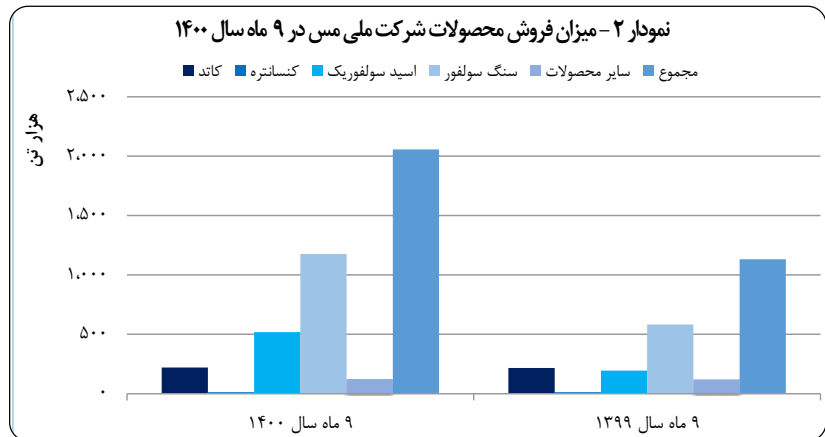
شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال جاری توانست با کسب درآمد ۵۵۱ هزار و ۸۷۸ میلیارد ریال از فروش دو میلیون و ۵۷ هزار تن محصول در بازارهای داخلی و صادراتی، رشد ۹۷ درصدی درآمد را نسبت به مدت مشابه سال قبل تجربه کند.

ثبت برساند و روند رو به رشد خود در تولید کاتد را که از پاییز امسال شروع شده بود، تداوم ببخشد. همچنین این شرکت در آذر ماه امسال توانست هفت هزار و ۷۰۰ میلیارد تومان درآمد کسب کند.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، روند رو به رشد شرکت ملی صنایع مس ایران در آذر ماه سال ۱۴۰۰ نیز تداوم یافت و این شرکت توانست در زمینه تولید کاتد و کنسانتره رکوردهای خوبی را به







میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، ۱۶۷ درصد افزایش یافته است. این شرکت در ۹ ماه سال قبل، ۱۹۳ هزار و ۷۹۰ تن اسید سولفوریک در بازارهای داخلی فروخته بود.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۱۲ هزار و ۳۸۸ تن کنسانتره مس را در بازارهای داخلی فروخته است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، ۱۳ هزار و ۱۳۲ تن کنسانتره مس فروخته بود.

شرکت مس در ۹ ماه سال جاری، چهار هزار و ۳۷۹ تن کنسانتره مولیبدن را در بازارهای داخلی به فروش رسانده است. این شرکت طی ۹ ماه سال قبل، چهار هزار و ۳۸۰ تن کنسانتره مولیبدن را در بازار داخلی فروخته بود.

«فملی» در ۹ ماه امسال موفق به فروش ۶۹۵ تن کنسانتره طلا و نقره در بازارهای داخلی شده که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۵۷ درصد افزایش داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۴۴۱ هزار تن کنسانتره طلا و نقره را در بازارهای داخلی به فروش برساند.

شرکت ملی صنایع مس ایران توانسته است طی ۹ ماه سال جاری، یک میلیون و ۹۴۹ هزار و ۷۹۸ تن محصول را در بازارهای داخلی به فروش برساند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۸۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال قبل یک میلیون و ۳۵ هزار و ۵۷۹ تن محصول در بازارهای داخلی فروخته بود.

به مدت مشابه سال پیش، ۲۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در دوره ۹ ماهه سال گذشته ۶۸۱ تن اکسید مولیبدن صادراتی تولید کرده بود.

مجموع تولید شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه امسال به ۴۲ میلیون و ۸۶۲ هزار و ۱۱۱ تن رسید که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۳ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت طی همین مدت در سال ۱۳۹۹ توانسته بود در مجموع ۴۱ میلیون و ۵۴۴ هزار و ۴۳۳ تن محصول تولید کند.

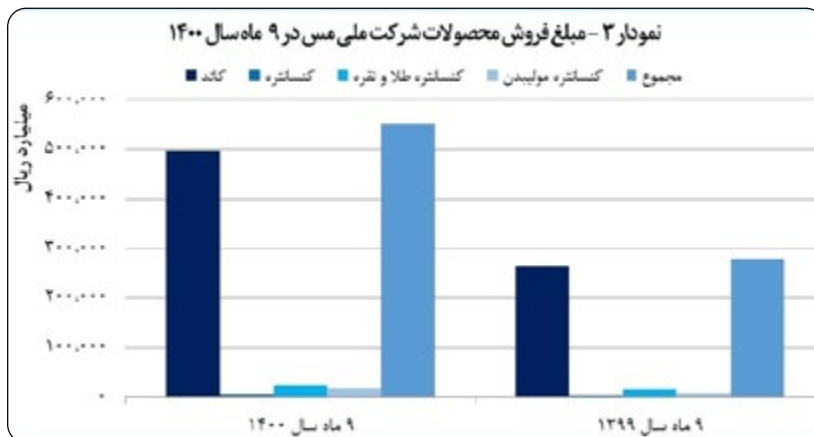
### ■ فروش «فملی» ۸۱ درصد افزایش یافت

نمودار ۲ حاکی از آن است که شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است ۱۱۴ هزار و ۹۸۳ تن کاتد را در بازارهای داخلی به فروش برساند. این شرکت طی ۹ ماه سال ۱۳۹۹، ۱۲۰ هزار و ۴۲۸ تن کاتد در بازارهای داخلی فروخته بود.

شرکت مس در ۹ ماه سال جاری موفق به فروش یک میلیون و ۱۷۶ هزار و ۳۴۴ تن سنگ سولفوری در بازارهای داخلی شده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۰۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۵۸۲ هزار و ۱۳۸ تن سنگ سولفور در بازارهای داخلی به فروش رسانده بود.

«فملی» از شروع امسال تا پایان آذر ماه توانسته است ۵۱۷ هزار و ۷۴۹ تن اسید سولفوریک را در بازارهای داخلی به فروش برساند که این

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۹۲۴ هزار و ۱۸۰ تن کنسانتره مس تولید کرد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته، رشد ۲ درصدی را نشان می‌دهد



و ۵۷ هزار و ۲۵۷ تن رسیده است که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۸۱ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود یک میلیون و ۱۳۲ هزار و ۱۵۹ تن محصول را در بازارهای داخلی و صادراتی بفروشد.

#### ■ رشد ۱۰۲ درصدی درآمد کاتد صادراتی

در نمودار ۳ مشاهده می‌شود شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است از فروش کاتد در بازارهای داخلی، ۲۵۸ هزار و ۹۱۱ میلیارد و ۳۹ میلیون ریال درآمد به دست آورد که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۸۶ درصد افزایش یافته است. این شرکت در سال ۱۳۹۹ طی همین مدت، ۱۲۸ هزار و ۹۲۲ میلیارد و ۷۹۳ میلیون ریال درآمد از فروش کاتد در بازار داخلی کسب کرده بود.

شرکت مس در ۹ ماه سال جاری موفق به کسب درآمد دو هزار و ۱۴۷ میلیارد و ۱۱۲ میلیون ریال از فروش سنگ سولفور در بازارهای داخلی شده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۲۰۹ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته، ۶۹۴ میلیارد و ۷۵۵ میلیون ریال درآمد از فروش سنگ سولفور در بازارهای داخلی به دست آورده بود.

«فملی» در ۹ ماه امسال توانسته است دو هزار و ۲۳۸ میلیارد و ۲۷۸ میلیون ریال درآمد از فروش اسید سولفوریک را در بازارهای داخلی کسب کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، ۹۵۲

«فملی» در ۹ ماه امسال، ۱۰۵ هزار و ۶۳۱ تن کاتد را روانه بازارهای صادراتی کرد که این میزان در هم‌سنجی با مدت مشابه سال پیش، از رشد ۹ درصدی برخوردار است. این شرکت در مدت مشابه سال قبل، ۹۶ هزار و ۱۵۴ تن کاتد در بازارهای صادراتی فروخته بود.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است ۸۳۷ تن اکسید مولیبیدن را در بازارهای صادراتی به فروش برساند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۴ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال پیش موفق به فروش ۶۸۱ تن اکسید مولیبیدن در بازارهای صادراتی شده است.

مجموع صادرات شرکت مس در ۹ ماه ابتدایی امسال به ۱۰۷ هزار و ۴۵۹ تن رسیده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، رشد ۱۱ درصدی داشته است. این شرکت از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال قبل، توانسته بود ۹۶ هزار و ۵۸۰ تن محصول صادر کند.

«فملی» در ۹ ماه سال جاری توانسته است ۲۲۰ هزار و ۶۱۴ تن کاتد را در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش برساند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، با رشد ۲ درصدی همراه بوده است. این شرکت در ۹ ماه منتهی به آذر ماه سال پیش، ۲۱۶ هزار و ۵۸۲ تن کاتد را در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش رسانده بود.

مجموع فروش داخلی و صادراتی شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به دو میلیون

شرکت ملی صنایع مس ایران  
توانسته است طی ۹ ماه سال جاری،  
یک میلیون و ۹۴۹ هزار و ۷۹۸ تن  
محصول را در بازارهای داخلی به  
فروش برساند که این میزان در  
مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۸۸  
درصد رشد را نشان می‌دهد



درصد افزایش داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال پیش، ۲۱۲ میلیارد و ۵۹۰ میلیون ریال درآمد از اسید سولفوریک در بازارهای داخلی کسب کرده بود.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه منتهی به آذر ماه سال ۱۴۰۰، موفق به کسب درآمد پنج هزار و ۶۶۰ میلیارد و ۶۴۱ میلیون ریالی از فروش کنسانتره مس در بازارهای داخلی شده است که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۱۰ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در سال ۱۳۹۹ طی همین مدت، توانسته بود درآمد دو هزار و ۶۸۶ میلیارد و ۵۶۳ میلیون ریالی از فروش کنسانتره مس در بازارهای داخلی به دست آورد.

شرکت مس از ابتدای سال جاری تا پایان آذر ماه، ۱۶ هزار و ۷۲۹ میلیارد و ۸۵۴ میلیون ریال درآمد از فروش کنسانتره مولیبدن در بازارهای داخلی کسب کرد که این میزان در هم‌سنجی با مدت مشابه سال پیش، ۱۳۷ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال قبل، هفت هزار و ۳۱ میلیارد و ۷۴۰ میلیون ریال درآمد از فروش کنسانتره مولیبدن در بازار داخلی کسب کرده بود.

«فملی» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ موفق به کسب درآمد ۲۴ هزار و ۴۹۰ میلیارد و ۴۵۱ میلیون ریال از فروش کنسانتره طلا و نقره در بازارهای داخلی شده که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۷۶ درصد افزایش یافته است. این شرکت در سال ۱۳۹۹ طی ۹ ماه، توانسته بود ۱۳ هزار و ۸۵۰ میلیارد و ۶۸۵ میلیون ریال درآمد از فروش کنسانتره طلا و نقره در بازارهای داخلی به دست آورد.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه امسال، ۳۱۰ هزار و ۴۳۷ میلیارد و ۶۹۹ میلیون ریال از فروش محصولات خود در بازارهای داخلی کسب کرد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۸۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه منتهی به آذر سال پیش، ۱۶۴ هزار و ۸۰۵ میلیارد و ۹۴۱ میلیون درآمد از فروش محصولات از بازارهای داخلی به دست آورد.

«فملی» در ۹ ماه منتهی به آذر ماه سال جاری توانسته است ۲۳۷ هزار و ۹۳۳ میلیارد و ۱۶ میلیون

ریال درآمد از فروش کاتد در بازارهای صادراتی کسب کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۱۰۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال قبل، ۱۱۷ هزار و ۴۹۸ میلیارد و ۱۹۴ میلیون ریال درآمد از فروش کاتد در بازارهای صادراتی کسب کرده بود.

شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است سه هزار و ۷۵۲ میلیارد و ۵۳۹ میلیون ریال درآمد از فروش اکسید مولیبدن در بازارهای صادراتی حاصل کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۱۷۱ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در مدت مشابه سال قبل، موفق به کسب درآمد یک هزار و ۳۸۴ میلیارد و ۵۳۵ میلیون ریالی از فروش اکسید مولیبدن در بازارهای صادراتی شده بود.

مجموع درآمد فروش صادراتی شرکت مس از آغاز امسال تا پایان آذر ماه به ۲۴۱ هزار و ۷۹۱ میلیارد و ۴۲۴ میلیون ریال رسیده که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، ۱۱۰ درصد افزایش داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال قبل توانسته بود ۱۱۴ هزار و ۹۱۶ میلیارد و ۷۱ میلیون ریال از طریق صادرات محصول کسب کند.

«فملی» در ۹ ماه سال جاری توانسته است ۴۹۶ هزار و ۹۰۴ میلیارد و ۵۵ میلیون ریال از فروش کاتد در بازارهای داخلی و صادراتی کسب کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، حاکی از رشد ۹۳ درصدی است. این شرکت در ۹ ماه سال پیش، ۲۵۶ هزار و ۴۳۹ میلیارد و ۹۸۷ میلیون ریال درآمد از فروش کاتد در بازارهای داخلی و صادراتی کسب کرده بود.

مجموع درآمد حاصل از فروش داخلی و صادراتی شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، به ۵۵۱ هزار و ۸۷۸ میلیارد و ۷۸۶ میلیون ریال رسیده است که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۹۷ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۲۷۹ هزار و ۷۲۲ میلیارد و ۱۲ میلیون ریال از فروش محصولات خود در بازارهای داخلی و صادراتی درآمد کسب کند.

**مجموع فروش داخلی و صادراتی شرکت ملی صنایع مس ایران در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به دو میلیون و ۵۷ هزار و ۲۵۷ تن رسیده است که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۸۱ درصد رشد را نشان می‌دهد**

در آذر ماه ۱۴۰۰ رخ داد؛

## رکوردشکنی «فخوز» در فروش

شرکت فولاد خوزستان طی آذر ماه امسال با فروش ۱۸۰ هزار و ۴۹۴ تن محصول در بازار داخلی و ۲۱۵ هزار و ۳۶۰ تن محصول در بازار صادراتی، پنج هزار و ۷۰۷ میلیارد تومان درآمد کسب کرد که این میزان بیشترین درآمد ماهانه این شرکت محسوب می‌شود.



### ■ رشد ۱۹ درصدی تولید اسلب

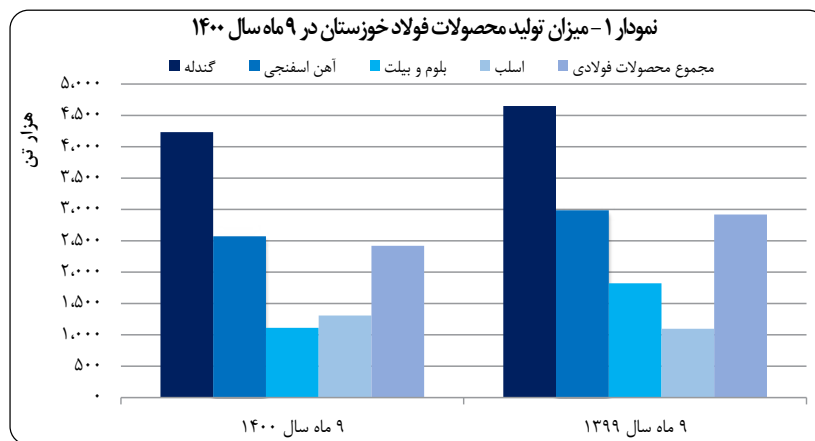
نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت فولاد خوزستان توانست در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، یک میلیون و ۱۱۲ هزار و ۲۴۶ بیلت و بلوم تولید کند. این شرکت در مدت مشابه سال ۱۳۹۹ یک میلیون و ۸۲۲ هزار و ۴۱۸ تن بیلت و بلوم تولید کرده بود.

«فخوز» تا پایان آذر ماه سال جاری یک میلیون و ۳۰۷ هزار و ۸۸۷ تن اسلب تولید کرد که نسبت به مدت مشابه سال قبل با رشد ۱۹ درصدی همراه بوده است. این شرکت در سال گذشته طی همین مدت، یک میلیون و ۹۶ هزار و ۷۶۱ تن اسلب تولید کرده بود.

در شرکت فولاد خوزستان طی ۹ ماه منتهی به آذر ماه سال ۱۴۰۰، چهار میلیون و ۲۳۳ هزار و ۸۲۹ تن گندله تولید شد. این شرکت در ۹ ماه سال

از خود بر جای گذاشت و در همین حال با صادرات بیش از ۲۰۰ هزار تن محصول در این ماه، بالاترین میزان صادرات ماهانه خود را از ابتدای امسال به ثبت رساند.

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، فولاد خوزستان در آذر ماه سال جاری همانند ماه‌های گذشته رکوردشکنی‌هایی در تولید گندله و آهن اسفنجی



قبل، چهار میلیون و ۶۵۰ هزار و ۵۶۷ تن گندله تولید کرده بود.

«فخوز» در ۹ ماه امسال توانست دو میلیون و ۵۷۲ هزار و ۱۶۶ تن آهن اسفنجی تولید کند. این شرکت در مدت مشابه سال پیش، دو میلیون و ۹۸۵ هزار و ۷۶۸ تن آهن اسفنجی تولید کرده بود. مجموع تولید محصولات فولادی شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال جاری به دو میلیون و ۴۲۰ هزار و ۱۳۳ تن رسید. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۹۱۹ هزار و ۱۷۹ تن محصول تولید کند.

## ■ رشد ۱۲۳ درصدی صادرات اسلب فخوز

نمودار ۲ حاکی از آن است شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۸۳۲ هزار و ۵۲۴ تن بیلت و بلوم را در بازار داخلی به فروش رساند. فولاد خوزستان در ۹ ماه سال گذشته موفق شده بود ۹۵۷ هزار و ۲۲۷ تن بیلت و بلوم را در بازار داخلی بفروشد.

«فخوز» تا پایان آذر ماه سال جاری، ۴۱۳ هزار و ۸۱۹ تن اسلب را در بازارهای داخلی فروخت. این شرکت تا پایان آذر ماه سال پیش، ۷۳۰ هزار و ۵۳ تن اسلب را در بازارهای داخلی فروخته بود.

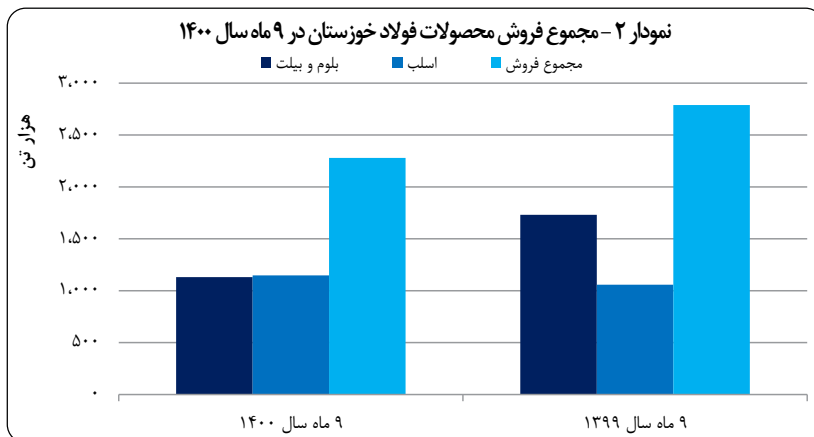
مجموع فروش داخلی محصولات فولادی شرکت فولاد خوزستان طی ۹ ماه منتهی به آذر ماه امسال به ۹۴۶ هزار و ۳۴۳ تن رسید. این شرکت ماه طی همین مدت در سال ۱۳۹۹، توانسته بود یک میلیون و ۶۸۷ هزار و ۲۸۰ تن محصول

فولادی را در بازارهای داخلی به فروش برساند. «فخوز» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانست ۴۲ هزار و ۸۳۶ تن آهن اسفنجی را در بازارهای داخلی به فروش برساند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، یک هزار و ۹۰۳ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در مدت مشابه سال پیش، دو هزار و ۱۳۸ تن آهن اسفنجی فروخته بود. میزان فروش داخلی گندله در فولاد خوزستان طی ۹ ماه سال جاری به ۱۰۷ هزار و ۹۵۹ تن رسید. این شرکت ۲۶۴ هزار و ۹۹۹ تن گندله را طی ۹ ماه سال پیش در بازارهای داخلی فروخته بود.

شرکت فولاد خوزستان تا پایان آذر ماه امسال موفق به فروش ۵۹۸ هزار و ۵۱۳ تن بیلت و بلوم در بازارهای صادراتی شد. این شرکت تا پایان آذر ماه سال قبل توانسته بود ۷۷۳ هزار و ۸۰۰ تن بیلت و بلوم را در بازارهای صادراتی به فروش برساند. «فخوز» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۷۳۴ هزار و ۵۱ تن اسلب را روانه بازارهای صادراتی کرد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۲۳ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، ۳۲۸ هزار و ۱۴۰ تن اسلب صادر کرده بود.

مجموع فروش صادراتی شرکت فولاد خوزستان طی ۹ ماه منتهی به آذر ماه سال جاری به یک میلیون و ۳۵۰ هزار و ۲۱۳ تن رسید که نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۱ درصد رشد داشته است. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته توانسته بود یک میلیون و ۱۱۲ هزار و ۲۰۲ تن محصول را در بازارهای صادراتی به فروش برساند.

«فخوز» تا پایان آذر ماه سال جاری یک میلیون و ۳۰۷ هزار و ۸۸۷ تن اسلب تولید کرد که نسبت به مدت مشابه سال قبل با رشد ۱۹ درصدی همراه بوده است. این شرکت در سال گذشته طی همین مدت، یک میلیون و ۹۶ هزار و ۷۶۱ تن اسلب تولید کرده بود





فولاد خوزستان توانست در ۹ ماه امسال یک میلیون و ۱۳۱ هزار و ۳۷ تن بلوم و بیلت در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش برساند. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ در مجموع یک میلیون و ۷۳۱ هزار و ۲۷ تن بلوم و بیلت فروخته بود.

«فخوز» موفق شده بود تا پایان آذر ماه سال ۱۴۰۰ یک میلیون و ۱۴۷ هزار و ۸۷۰ تن اسلب در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش برساند که نسبت به مدت مشابه سال قبل، بیانگر ۸ درصد رشد است. این شرکت تا پایان آذر ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود یک میلیون و ۵۸ هزار و ۱۹۳ تن اسلب در بازارهای داخلی و صادراتی بفروشد.

مجموع فروش داخلی و صادراتی محصولات فولادی شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به دو میلیون و ۲۷۸ هزار و ۹۰۷ تن رسید. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۷۸۹ هزار و ۲۲۰ تن محصول فولادی بفروشد.

### ■ رشد ۳۲ درصدی درآمد حاصل از صادرات بیلت و بلوم

همان طور که در نمودار ۳ مشاهده می شود، شرکت فولاد خوزستان توانست در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ از محل فروش بیلت و بلوم در بازار داخلی ۶۷ هزار و ۷۹۱ میلیارد و ۹۸۷ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، از رشد یک درصدی برخوردار بوده است. فولاد خوزستان در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانست با فروش بیلت و بلوم در بازار داخلی ۶۶ هزار و

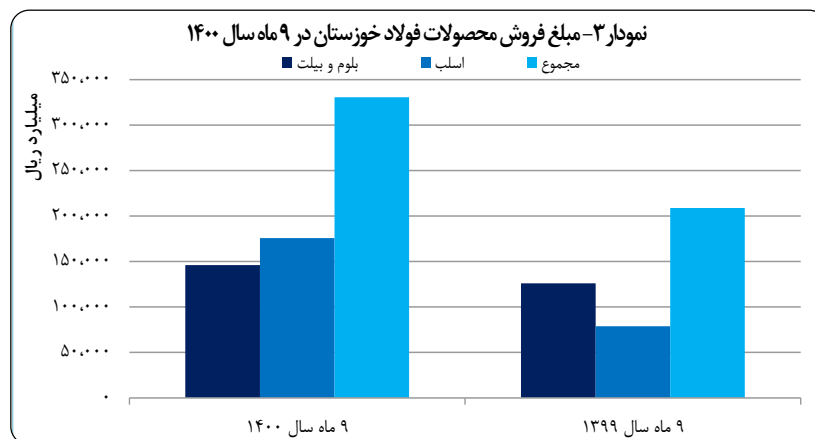
۷۲۳ میلیارد و ۹۰ میلیون ریال درآمد داشته باشد. «فخوز» از آغاز سال جاری تا پایان آذر ماه، ۶۵ هزار و ۸۱۶ میلیارد و ۹۸۷ میلیون ریال از فروش اسلب در بازار داخلی درآمد به دست آورد که نسبت به مدت مشابه سال قبل، نشان دهنده ۲۲ درصد رشد است. این شرکت تا پایان آذر ماه سال گذشته، ۵۳ هزار و ۷۲۳ میلیارد و ۱۸۰ میلیون ریال اسلب در بازار داخلی فروخته بود.

فولاد خوزستان در ۹ ماه امسال از فروش گندله در بازارهای داخلی، سه هزار و ۸۲۶ میلیارد و ۸۶۶ میلیون ریال درآمد کسب کرد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۶ درصد رشد داشته است. این شرکت در مدت مشابه سال پیش، سه هزار و ۲۸۲ میلیارد و ۳۹۱ میلیون ریال درآمد از فروش داخلی گندله کسب کرده بود.

«فخوز» با فروش آهن اسفنجی در بازار داخلی طی ۹ ماه سال ۱۴۰۰، سه هزار و ۵۸۹ میلیارد و ۷۶۸ میلیون ریال درآمد کسب کرد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، هفت هزار و ۷۶۰ درصد رشد را نشان می دهد. این شرکت در ۹ ماه سال پیش توانسته بود از فروش آهن اسفنجی در بازار داخلی، ۴۵ میلیارد و ۶۷۴ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

مجموع درآمد شرکت فولاد خوزستان از فروش داخلی محصولات تا پایان آذر ماه سال جاری به ۱۴۱ هزار و ۲۴ میلیارد و ۱۷۵ میلیون ریال رسید که این میزان نسبت به سال پیش ۱۴ درصد رشد داشته است. این شرکت تا پایان آذر ماه سال ۱۳۹۹

مجموع تولید محصولات فولادی شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال جاری به دو میلیون و ۴۲۰ هزار و ۱۳۳ تن رسید. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۹۱۹ هزار و ۱۷۹ تن محصول تولید کند





با سال پیش، حاکی از رشد ۱۲۲ درصدی است. این شرکت تا پایان آذر ماه سال ۱۳۹۹، ۸۵ هزار و ۲۲ میلیارد و ۸۹ میلیون ریال درآمد از صادرات محصولات فولادی کسب کرده بود.

درآمد حاصل از فروش بیلت و بلوم فولاد خوزستان در بازارهای داخلی و صادراتی طی ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به ۱۴۶ هزار و ۹۳ میلیارد و ۳۱۲ میلیون ریال رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۱۵ درصد افزایش یافته است. این شرکت توانسته بود در سال قبل طی همین مدت، ۱۲۵ هزار و ۹۶۱ میلیارد و ۶۹۷ میلیون ریال درآمد از فروش بیلت و بلوم داشته باشد.

«فخوز» در ۹ ماه سال جاری توانست از فروش اسلب در بازارهای داخلی و صادراتی، ۱۷۵ هزار و ۶۷۱ میلیارد و ۴۲۵ میلیون ریال درآمد حاصل کند که در همسنگی با مدت مشابه سال پیش، ۱۲۲ درصد رشد داشته است. شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال گذشته، ۷۸ هزار و ۷۶۲ میلیارد و ۶۷۳ میلیون ریال درآمد از فروش اسلب در بازارهای داخلی و صادراتی به دست آورده بود.

مجموع درآمد فروش داخلی و صادراتی فولاد خوزستان در ۹ ماه منتهی به آذر ماه امسال به ۳۳۰ هزار و ۵۹۰ میلیارد و ۵۲۹ میلیون ریال رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، بیانگر ۵۸ درصد رشد است. این شرکت در سال ۱۳۹۹ طی همین مدت، توانسته بود ۲۰۸ هزار و ۷۹۶ میلیارد و ۴۲۴ میلیون ریال درآمد داشته باشد.

توانسته بود ۱۲۳ هزار و ۷۷۴ میلیارد و ۳۳۵ میلیون ریال درآمد از فروش داخلی محصولات خود داشته باشد.

فولاد خوزستان طی ۹ ماه امسال موفق به کسب درآمد ۷۸ هزار و ۳۰۱ میلیارد و ۳۲۵ میلیون ریالی از محل صادرات بیلت و بلوم شد که نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۳۲ درصد افزایش یافته است. این شرکت طی ۹ ماه سال ۱۳۹۹، ۵۹ هزار و ۲۲۸ میلیارد و ۶۰۷ میلیون ریال درآمد از صادرات بیلت و بلوم به دست آورده بود.

«فخوز» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ موفق شد ۱۰۹ هزار و ۸۵۵ میلیارد و ۳۱۶ میلیون ریال درآمد از فروش اسلب در بازارهای صادراتی داشته باشد که در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۳۳۸ درصد رشد مشاهده می‌شود. این شرکت در سال قبل طی همین مدت توانسته بود ۲۵ هزار و ۳۹ میلیارد و ۴۹۳ میلیون ریال اسلب را در بازارهای صادراتی به فروش برساند.

همچنین شرکت فولاد خوزستان یک هزار و ۴۰۹ میلیارد و ۷۱۳ میلیون ریال درآمد از صادرات آهن اسفنجی در ۹ ماه امسال به دست آورد. ضمن اینکه این شرکت توانسته بود از صادرات ورق در ۹ ماه سال گذشته، ۷۴۳ میلیارد و ۹۸۹ میلیون ریال درآمد کسب کند.

«فخوز» توانست تا پایان آذر ماه سال جاری، به ۱۸۹ هزار و ۵۶۶ میلیارد و ۳۵۴ میلیون ریال درآمد از صادرات محصولات فولادی برسد که در مقایسه

**مجموع فروش داخلی و صادراتی محصولات فولادی شرکت فولاد خوزستان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به دو میلیون و ۲۷۸ هزار و ۹۰۷ تن رسید. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته توانسته بود دو میلیون و ۷۸۹ هزار و ۲۲۰ تن محصول فولادی بفروشد**

در آذر ماه ۱۴۰۰ رقم خورد؛

## رشد ۷,۴ درصدی در آمد «فنوال»

گروه کارخانه‌های تولیدی نورد آلومینیوم در آذر ماه سال جاری، توانست ۹۱۶ میلیارد و ۹۴۸ میلیون ریال درآمد از محل فروش محصولات آلومینیومی کسب کند که این میزان در مقایسه با ماه قبل از آن، ۷,۴ درصد و نسبت به مدت مشابه سال گذشته، ۲۴,۹ درصد رشد داشته است.

مدت مشابه سال گذشته، ۶۸ هزار و ۴۸۸ تومان به ازای هر کیلوگرم بود.

### ■ میزان تولید کویل آلومینیومی ۲۸,۴ درصد افت پیدا کرد

شرکت نورد آلومینیوم در ماه مورد بررسی، ۱۰۹ تن کویل آلومینیومی تولید کرد که در مقایسه با ماه قبل از آن که ۱۵۲ تن کویل آلومینیومی در این شرکت تولید شده بود، افت ۲۸,۴ درصدی ملاحظه می‌شود. این میزان تولید در مقایسه با مدت مشابه سال ۱۳۹۹ که میزان تولید کویل آلومینیومی ۱۵۰ تن بود، نشان از افت ۲۷,۳ درصدی دارد.

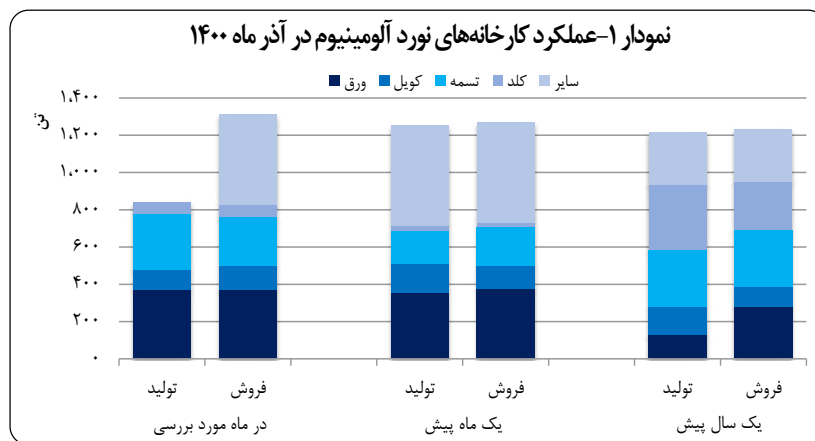
میزان فروش کویل آلومینیومی «فنوال» در آذر ماه سال جاری، ۱۲۶ تن بوده است که نسبت به آبان ماه که این شرکت، ۱۲۴ تن از این محصول را به فروش رسانده بود، رشد ۱,۱ درصدی مشاهده می‌شود. همچنین مقایسه میزان فروش کویل آلومینیومی در آذر ماه ۱۴۰۰ نسبت به مدت مشابه سال گذشته، حکایت از افزایش ۱۴,۱ درصدی فروش این محصول دارد. شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۳۹۹، ۱۱۰ تن از این محصول را به فروش رسانده بود. نرخ فروش کویل شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، ۹,۱۴۰ درصد نسبت به ماه قبل از آن رشد داشت؛ به گونه‌ای که از ۹۳ هزار و ۸۳ تومان به ازای هر کیلوگرم به ۹۳ هزار و ۹۵۸ تومان به ازای هر کیلوگرم رسیده است. ضمن اینکه نرخ فروش این محصول در آذر ماه امسال نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۹ که نرخ فروش کویل ۶۹ هزار و ۲۸۸ تومان به ازای هر کیلوگرم بود، ۳۵,۶ درصد رشد را نمایان می‌کند.

«فنوال» در آذر ماه سال جاری، می‌توان به افت ۱,۲ درصدی فروش این محصول نسبت به ماه قبل از آن، اشاره کرد. شرکت نورد آلومینیوم در ماه مورد بررسی، ۳۷۳ تن ورق آلومینیومی به فروش رساند. این در حالی است که در آبان ماه سال جاری، این شرکت ۳۷۸ تن از این محصول را فروخته بود. همچنین میزان فروش ورق آلومینیومی در ماه مورد بررسی نسبت به مدت مشابه سال گذشته، نشان از افزایش ۳۲,۹ درصدی فروش دارد. «فنوال» در آذر ماه ۱۳۹۹، ۲۸۱ تن ورق آلومینیومی فروخته بود. قیمت فروش ورق آلومینیومی شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰ نسبت به ماه پیش از آن، ۲,۶ درصد افزایش داشته است و از ۸۵ هزار و ۴۷۶ تومان به ازای هر کیلوگرم به ۸۷ هزار و ۷۲۸ تومان به ازای هر کیلوگرم در ماه مورد بررسی رسیده است. مقایسه نسبت نرخ فروش این محصول آلومینیومی «فنوال» در آذر ماه امسال با آذر ماه ۱۳۹۹، بیانگر رشد ۲۸,۱ درصدی است. قیمت فروش ورق آلومینیومی این شرکت در

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، عملکرد شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، نشان می‌دهد این شرکت در تولید ورق، کلد و تسمه آلومینیومی در مقایسه با آبان ماه موفق عمل کرده است اما نسبت به آذر ماه سال قبل، تنها میزان تولید ورق آلومینیومی رشد داشته است.

### ■ افزایش ۳,۹ درصدی تولید ورق آلومینیومی

شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، ۳۷۲ تن ورق آلومینیومی تولید کرد که در مقایسه با ماه قبل از آن، رشد ۳,۹ درصدی داشته است. «فنوال» در آبان ماه امسال، ۳۵۸ تن ورق آلومینیومی تولید کرده بود. میزان تولید ورق آلومینیومی در ماه مورد بررسی در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، حکایت از رشد ۱۸۳,۳ درصدی دارد. این شرکت در آذر ماه ۱۳۹۹، ۱۳۱ تن از این محصول را تولید کرده بود. در بررسی میزان فروش ورق آلومینیومی





۴۰,۴ درصد افزایش داشته است. به گونه‌ای که این نرخ در آبان ماه از ۲۸ هزار و ۵۵۳ تومان به ازای هر کیلوگرم بود و در آذر ماه به ۲۹ هزار و ۲۰۱ تومان به ازای هر کیلوگرم رسید. نرخ فروش محصولات کارمزدی این شرکت در آذر ماه ۱۳۹۹، ۲۰ هزار و ۷۹۷ تومان به ازای هر کیلوگرم بود.

## ■ عملکرد «فنوال» در آذر ماه ۱۴۰۰

همان گونه که در نمودار ۲ آمده است، گروه کارخانه‌های تولیدی نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، در مجموع حدود ۸۴۰ تن انواع محصولات نورد آلومینیومی تولید کرد. میزان تولید «فنوال» در این ماه، نسبت به ماه پیش از آن، ۳۳,۱ درصد افت و نسبت به دوره مشابه سال قبل، ۳۱ درصد کاهش داشته است.

شرکت نورد آلومینیوم در آخرین ماه پاییز امسال، در مجموع حدود یک هزار و ۳۱۱ تن انواع محصولات آلومینیومی فروخت که ۴۸۷ تن از آن، کارمزدی بود. میزان فروش این شرکت در آذر ماه ۱۴۰۰ نسبت به ماه پیش از آن، ۳ درصد افزایش و نسبت به دوره مشابه سال ۱۳۹۹، ۶,۲ درصد رشد داشته است.

«فنوال» در آذر ماه سال جاری، در مجموع حدود ۹۱۶ میلیارد و ۹۴۸ میلیون ریال از محل فروش محصولات آلومینیومی خود درآمد کسب کرد که نسبت به ماه پیش از آن، ۷,۴ درصد افزایش و همچنین نسبت به دوره مشابه سال گذشته، ۲۴,۹ درصد رشد پیدا کرده است.

۷۶,۹ درصد ملاحظه می‌شود.

نرخ فروش کلد شرکت نورد آلومینیوم در ماه مورد بررسی، نسبت به آبان ماه امسال، رشد ۰,۶ درصدی داشته و از ۱۰۰ هزار و ۶۲۳ تومان به ازای هر کیلوگرم در آبان ماه به ۱۰۱ هزار و ۲۴۴ تومان به ازای هر کیلوگرم در آذر ماه رسیده است. همچنین نرخ فروش این محصول در ماه مورد بررسی نسبت به مدت مشابه سال ۱۳۹۹ با قیمت ۸۰ هزار و ۱۵ تومان به ازای هر کیلوگرم، ۲۶,۵ درصد افزایش را نشان می‌دهد.

## ■ محصول کارمزدی تولید نشد

شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰ محصول کارمزدی تولید نکرد و این در حالی است که در آبان ماه، این شرکت توانسته بود ۵۴۰ تن محصول کارمزدی تولید و روانه بازار کند. در مدت مشابه سال گذشته نیز ۲۸۳ تن محصول کارمزدی در این شرکت تولید شده بود.

«فنوال» در آذر ماه، ۴۸۷ تن محصول کارمزدی به فروش رساند که در مقایسه با آبان ماه و آذر ماه ۱۳۹۹، به ترتیب ۹,۹ درصد کاهش و ۷۲,۳ درصد افزایش داشته است. به طوری که در آبان ماه و همچنین در مدت زمان مشابه سال ۱۳۹۹، این شرکت به ترتیب ۵۴۰ تن و ۲۸۳ تن محصول کارمزدی فروخته بود.

نرخ فروش محصولات کارمزدی شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰ نسبت به آبان ماه ۲,۳ درصد رشد و در مقایسه با مدت مشابه سال قبل،

## ■ افزایش تولید و فروش تسمه آلومینیومی

میزان تولید تسمه «فنوال» در آذر ماه سال جاری، ۲۹۷ تن بوده است که نسبت به ماه قبل از آن که میزان تولید این محصول، ۱۷۸ تن بود، رشد ۶۷,۲ درصدی مشاهده می‌شود. میزان تولید تسمه در ماه مورد بررسی نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۹، حدود ۱,۲ درصد افت داشته است؛ به گونه‌ای که این شرکت در آذر ماه سال گذشته ۳۰۱ تن تسمه تولید کرده بود.

شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، ۲۶۴ تن تسمه آلومینیومی به فروش رساند که نسبت به آبان ماه که این شرکت ۲۰۴ تن تسمه فروخته بود، بیانگر ۲۹,۴ درصد رشد است. این میزان فروش نسبت به مدت زمان مشابه در سال ۱۳۹۹، حدود ۱۱,۶ درصد کاهش را نشان می‌دهد. «فنوال» در آذر ماه سال قبل، ۲۹۹ تن تسمه فروخته بود.

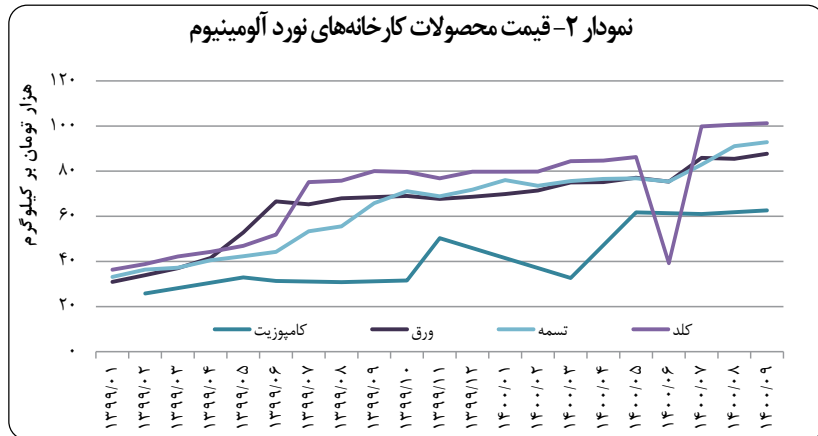
نرخ فروش تسمه «فنوال» در آذر ماه سال جاری، ۹۲ هزار و ۸۷۷ تومان به ازای هر کیلوگرم به ثبت رسید که نسبت به آبان ماه ۱۴۰۰ و آذر ماه سال ۱۳۹۹، به ترتیب ۲ درصد و ۴۱,۱ درصد رشد داشته است. نرخ فروش این محصول در آبان ماه ۱۴۰۰، ۹۱ هزار و ۶۱ تومان به ازای هر کیلوگرم و در آذر ماه ۱۳۹۹، ۶۵ هزار و ۸۴۷ تومان به ازای هر کیلوگرم به ثبت رسیده است.

## ■ رشد چشمگیر تولید کلد آلومینیومی طی یک ماه

شرکت نورد آلومینیوم در آذر ماه ۱۴۰۰، ۶۲ تن کلد آلومینیومی تولید کرد. میزان تولید کلد در مقایسه با ماه قبل از آن که ۲۶ تن از این محصول تولید شده بود، ۱۳۴,۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. همچنین در مدت مشابه سال ۱۳۹۹، ۳۵۳ تن کلد تولید شده بود که بیانگر کاهش ۸۲,۵ درصدی تولید این محصول در ماه مورد بررسی نسبت به آذر ماه سال قبل است.

«فنوال» در آذر ماه امسال نیز میزان ۶۰ تن کلد فروخت که نسبت به آبان ماه با میزان فروش ۲۶ تن ۱۳۵,۴ درصد رشد و همچنین در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته با میزان فروش ۲۶۲ تن،

نمودار ۲- قیمت محصولات کارخانه‌های نورد آلومینیوم



# فلزات

پنجشنبه ۰۹ بهمن ۱۳۹۹ ۹۶۸۶

صفحه اصلی | فولاد | آلومینیوم | مس | سرب و روی | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها | بورس و اقتصاد | معدن | تکنولوژی | صنایع تامین کننده | صنایع مصرف کننده

آخرین اخبار | به توانایی‌های داخلی پاور داشته باشیم



هفته‌نامه شماره ۱۵۰ فلزات آنلاین منتشر شد

مشاهده همه

گفت و گو



کهن کهریز- مدیرعامل شرکت توسعه و فراوری مس مسکنی در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» باید در آینده درخشان صنعت جهانی مس سهم باشیم کانه مس به عنوان یکی از مهم‌ترین محصولات مس، در صنایع مختلف مورد استفاده قرار می‌گیرد ...




ابین صفری، مدیر مجتمع معدنی سرب و روی و نایب مدیرعامل در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»: ۴ درصد روی دنیا را تولید خواهیم کرد/ لزوم تسهیل واردات ماشین‌آلات معدنی در دورانی که کشور ایران برای فاصله گرفتن از اقتصاد نفتی، نیازمند تحول و انقلاب در ...



ابین صفری، مدیر مجتمع معدنی سرب و روی و نایب مدیرعامل در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»: ۴ درصد روی دنیا را تولید خواهیم کرد/ لزوم تسهیل واردات ماشین‌آلات معدنی در دورانی که کشور ایران برای فاصله گرفتن از اقتصاد نفتی، نیازمند تحول و انقلاب در ...

## مهم ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

گروه و کنفرانس‌های اخبار  
مربوط با شرکت مس ...  
شود  
علی‌رغم اینکه در ورود موقت  
مواد معدنی همچگونه ارزی رد  
و بدل نمیشود و صادرات  
شش ...

- 
- بالادستی‌های فولاد با دست پر به بورس آمدند
  - مواجهه محصولات فولادی با افت محسوس تقاضا



## بالادستی های فولاد بادست پر به بورس آمدند

عرضه مواد اولیه فولاد در بورس کالا به ویژه کنسانتره، گندله و آهن اسفنجی در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه، بسیار پرشورتر از هفته قبل آن از سوی عرضه کنندگان دنبال شد و در این هفته، تولیدکنندگان میزان عرضه بیشتری را به بورس کالا آوردند. در آن سمت نیز متقاضیان نیز با افزایش تقاضای خود در این هفته با توجه به ثبات نسبی قیمت ها، توانستند بسیاری از نیازهای خود به مواد اولیه را از بورس در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه برطرف کنند.

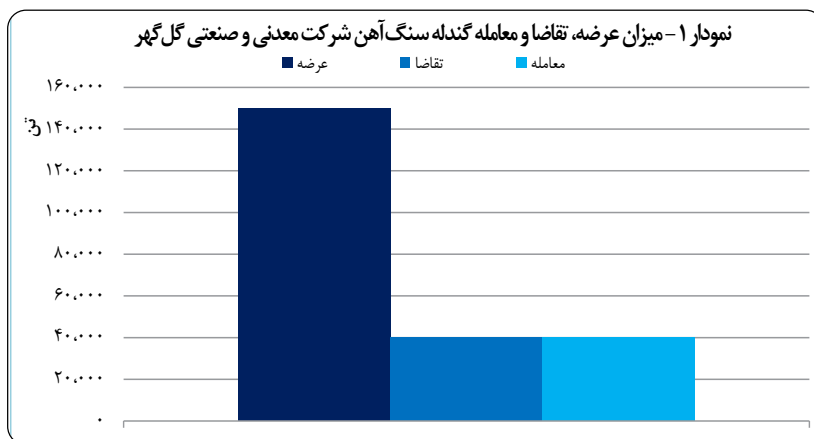


شرکت معدنی و صنعتی گل گهر ۱۵۰ هزار تن گندله سنگ آهن را در بورس کالا ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۴۰ هزار تن تقاضا ثبت شد و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت. قیمت پایه گندله گل گهر در این عرضه ۳۸ هزار و ۶۳۵ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه، عمده عرضه محصولات شرکت های منتخب این رسانه همچون کنسانتره و گندله سنگ آهن شرکت معدنی و صنعتی گل گهر و آهن اسفنجی شرکت های توسعه آهن و فولاد گل گهر و مجتمع غدیر نی ریز در بورس کالای ایران معامله شد.

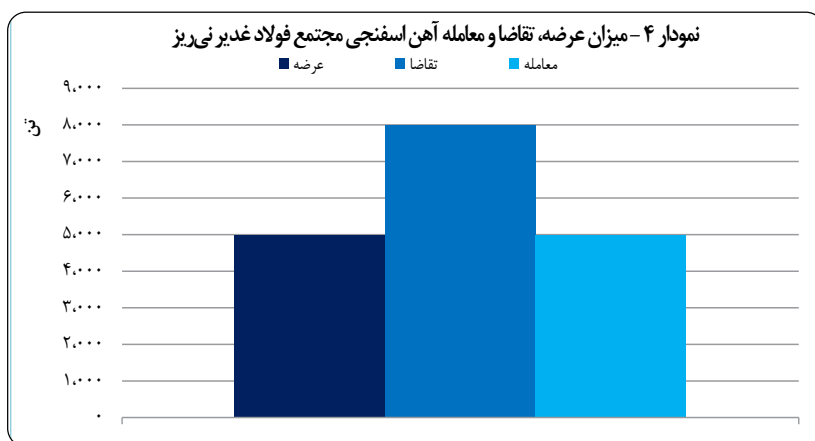
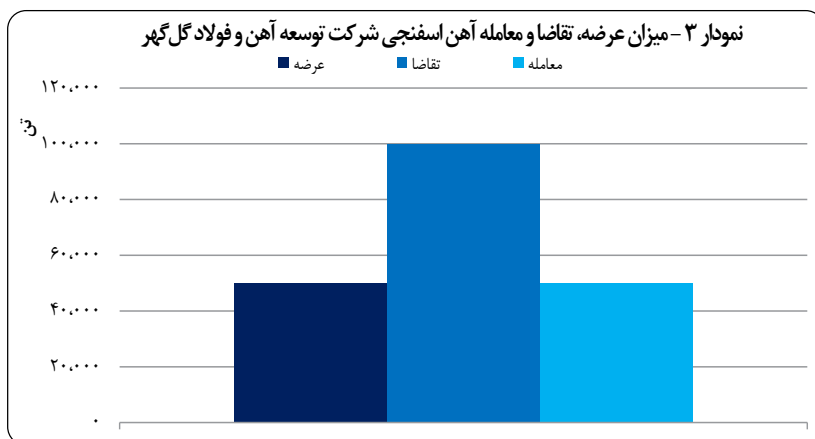
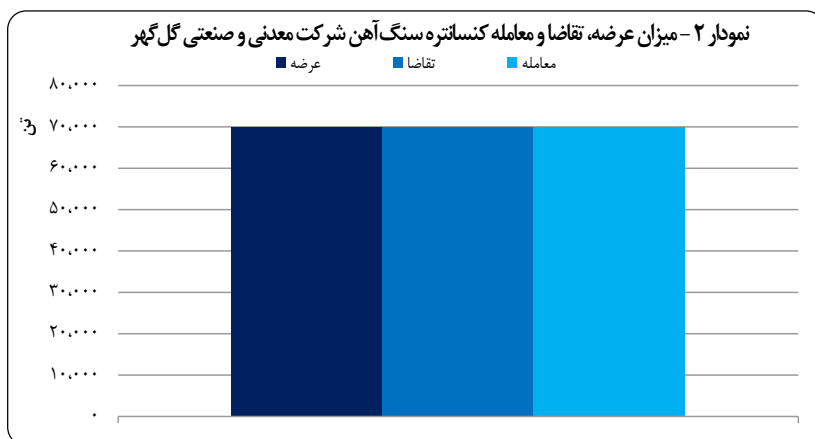
### ■ گل گهر ۱۱۰ هزار تن محصول معامله کرد

یکشنبه ۱۹ دی ماه، شرکت معدنی و صنعتی گل گهر ۱۱۰ هزار تن محصول اعم از ۴۰ هزار تن گندله و ۷۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن را در رینگ صنعتی بورس کالای ایران به فروش رساند. نمودار ۱ نشان می دهد یکشنبه ۱۹ دی ماه،



رینگ صنعتی بورس کالای ایران به فروش برساند. همان طور که نمودار ۴ نشان می‌دهد، یکشنبه ۱۹ دی ماه، مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز پنج هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن هشت هزار تن تقاضا وجود داشت و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز، آهن اسفنجی خود را به قیمت ۸۸ هزار و ۷۷۸ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله به ۸۸ هزار و ۷۷۹ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این مجتمع از معامله انجام شده، ۴۴ میلیارد و ۳۸۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.



معامله تغییری نکرد. این شرکت توانست از معامله گندله، ۱۵۴ میلیارد و ۵۴۰ میلیون تومان درآمد کسب کند.

همچنین نمودار ۲ نشان می‌دهد یکشنبه ۱۹ دی ماه، شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر ۷۰ هزار تن کنسانتره سنگ آهن را در بورس کالا ایران عرضه کرد که در مقابل آن، ۴۵ هزار تن تقاضا ثبت شد و به همین میزان، معامله صورت گرفت. این شرکت باقی کنسانتره خود را به تالار مچینگ برد و با معامله ۲۵ هزار تن دیگر، تمامی این محصول را معامله کرد.

قیمت پایه کنسانتره گل‌گهر در این عرضه ۲۶ هزار و ۳۰۵ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت معامله تغییری نکرد. این شرکت توانست از معامله کنسانتره، ۱۸۴ میلیارد و ۱۳۵ میلیون تومان درآمد کسب کند.

### ■ «توسعه آهن و فولاد گل‌گهر» ۵۰ هزار تن آهن اسفنجی معامله کرد

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر یکشنبه ۱۹ دی ماه توانست ۵۰ هزار تن آهن اسفنجی خود را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد. همان طور که نمودار ۳ نشان می‌دهد، یکشنبه ۱۹ دی ماه، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر ۵۰ هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۱۰۰ هزار تن تقاضا وجود داشت و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، آهن اسفنجی خود را به قیمت ۸۸ هزار و ۷۷۸ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله به ۸۸ هزار و ۷۷۹ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این شرکت از معامله انجام شده، ۴۴ میلیارد و ۳۸۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ معامله پنج هزار تن آهن اسفنجی «فولاد غدیر نی‌ریز»

مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز یکشنبه ۱۹ دی ماه توانست پنج هزار تن آهن اسفنجی خود را در

## مواجهه محصولات فولادی با افت محسوس تقاضا

در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه، برخلاف هفته قبل معاملات محصولات فولادی به شدت افت داشتند و بسیاری از عرضه‌ها مورد استقبال متقاضیان قرار نگرفتند. دلیل این موضوع را می‌توان کاهش قیمت جهانی فولاد و در همین حال کاهش نرخ ارز دانست که علی‌القاعده باید روی قیمت عرضه محصولات فولاد تاثیر می‌گذاشت که این امر در مورد برخی عرضه‌ها اعمال نشد و بنابراین متقاضیان از عرضه‌ها استقبال چندانی نکردند.

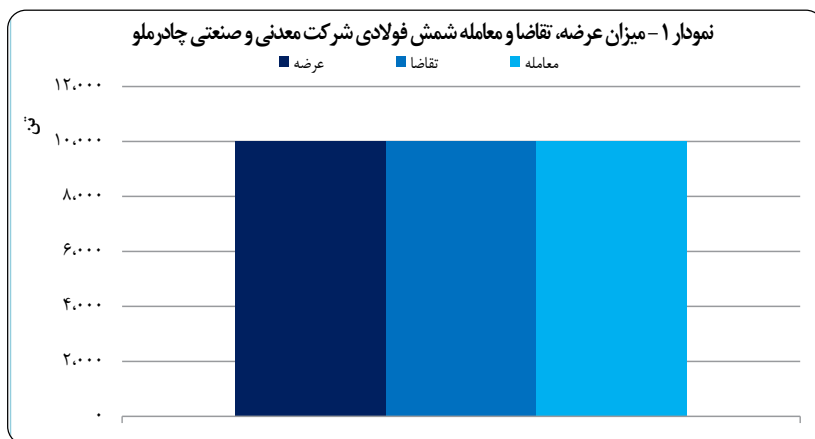


نمودار ۱ نشان می‌دهد شرکت معدنی و شمش بلوم فولادی با گرید 5SP را در بورس صنعتی چادرملو، دوشنبه ۲۰ دی ماه ۱۰ هزار تن کالا عرضه کرد که با تقاضای ۱۰ هزار تنی مواجه

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه محصولات شرکت‌های منتخب این رسانه شامل شمش فولاد شرکت‌های فولاد خراسان و چادرملو، تختال فولادی شرکت فولاد خوزستان و فولاد هرمزگان، ورق گالوانیزه شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری و میلگرد شرکت فولاد خراسان در بورس کالا مورد معامله قرار گرفت.

### ■ معامله ۱۰ هزار تن شمش فولادی چادرملو

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو دوشنبه ۲۰ دی ماه، توانست ۱۰ هزار تن شمش فولادی خود را در بورس کالای ایران به فروش برساند.





تقاضای چهار هزار و ۵۰۰ تنی مواجه شد و به همین میزان، معامله انجام شد. این شرکت باقی محصول خود را در تالار مچینگ عرضه کرد که توانست هفت هزار و ۵۰۰ تن ورق گالوانیزه را به فروش برساند تا همه عرضه این شرکت معامله شده باشد.

«ورق خودرو»، محصول خود را به قیمت ۲۶۷ هزار و ۷۹۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله بدون تغییر ماند. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۳۲۱ میلیارد و ۳۵۷ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

همچنین نمودار ۳ نشان می‌دهد شرکت ورق خودرو چهارم‌محال و بختیاری، چهارشنبه ۲۲ دی ماه، پنج هزار تن ورق گالوانیزه را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای دو هزار و ۷۰۰ تنی مواجه شد و به همین میزان، معامله صورت گرفت. این

و این شرکت موفق به انجام معامله تمامی عرضه خود شد.

«کچاد»، شمش‌های فولادی را به قیمت ۱۲۵ هزار و ۴۵۷ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نیافت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۱۲۵ میلیارد و ۴۵۷ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

#### ■ «ورق خودرو» ۱۴ هزار تن محصول فروخت

شرکت ورق خودرو چهارم‌محال و بختیاری در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه، موفق شد ۱۴ هزار و ۸۵۰ تن انواع ورق گالوانیزه خود را به فروش برساند.

نمودار ۲ نشان می‌دهد شرکت ورق خودرو چهارم‌محال و بختیاری، شنبه ۱۸ دی ماه، ۱۲ هزار تن ورق گالوانیزه را در بورس کالا عرضه کرد که با

«کچاد»، شمش‌های فولادی را به

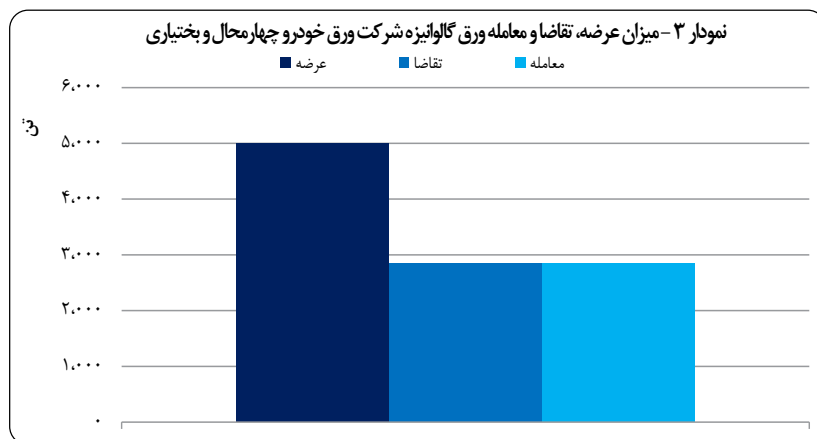
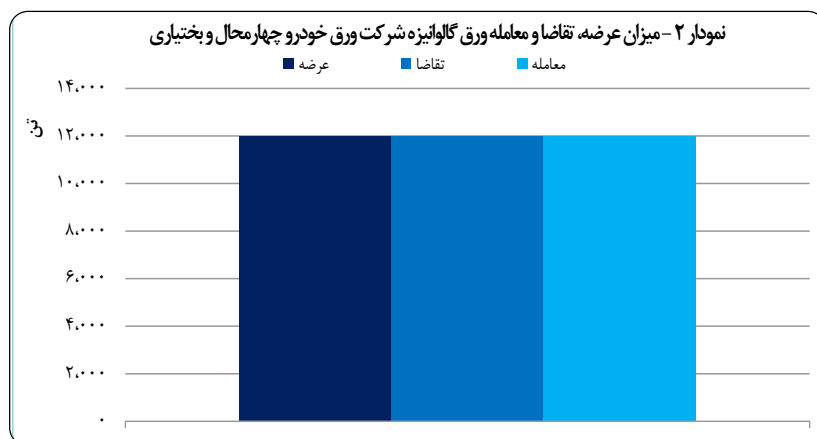
قیمت ۱۲۵ هزار و ۴۵۷ ریال به ازای

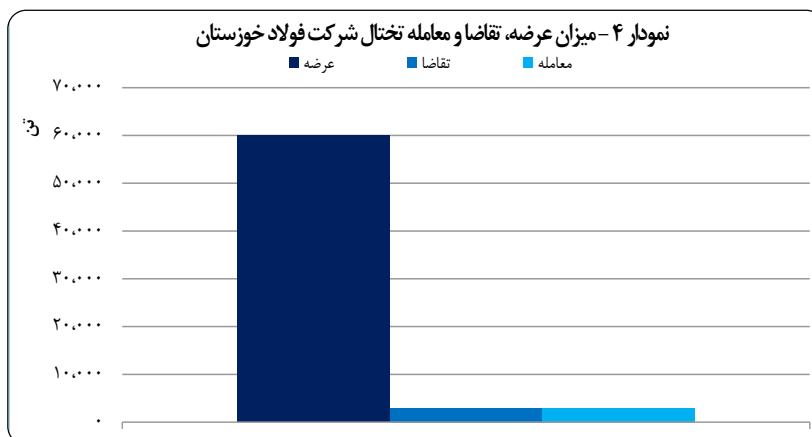
هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت

معامله تغییری نیافت. این شرکت از

معامله صورت گرفته، ۱۲۵ میلیارد و

۴۵۷ میلیون تومان درآمد کسب کرد





مواجهه و به همین میزان نیز معامله انجام شد. فولاد خوزستان، تختال فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۱۲۰ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نداشت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۴۳ میلیارد و ۸۳۶ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

■ «هرمز» ۲۵ هزار تن تختال معامله کرد

شرکت فولاد هرمزگان سه شنبه ۲۱ دی ماه، توانست ۲۵ هزار و ۹۴۰ تن تختال فولادی را در بورس کالای ایران به فروش برساند. همان طور که نمودار ۵ نشان می دهد، سه شنبه ۲۱ دی ماه، شرکت فولاد هرمزگان ۳۰ هزار تن تختال فولادی خود را در بورس کالا عرضه کرد که در مقابل آن ۲۵ هزار و ۹۴۰ تن تقاضا وجود داشت و به همین میزان، معامله صورت گرفت.

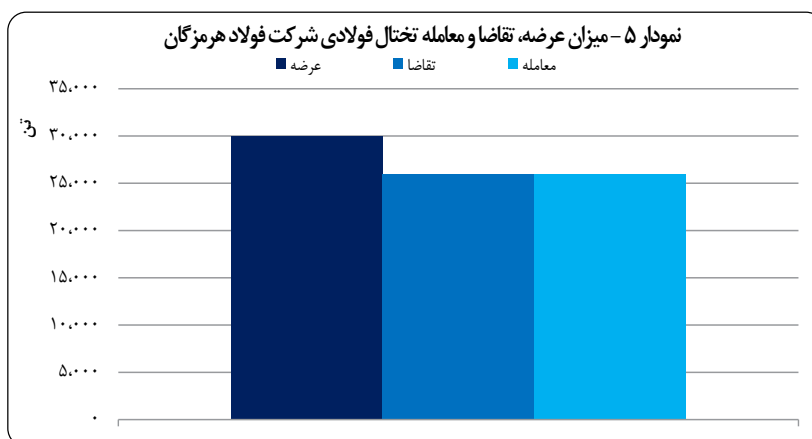
شرکت باقی عرضه خود را به تالار مچینگ برد و با معامله ۱۵۰ تن دیگر، جمع معاملات ورق گالوانیزه خود را به دو هزار و ۸۵۰ تن رساند.

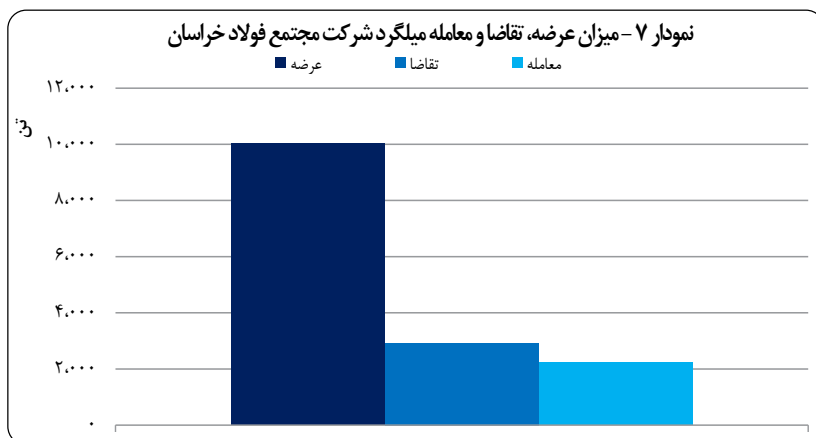
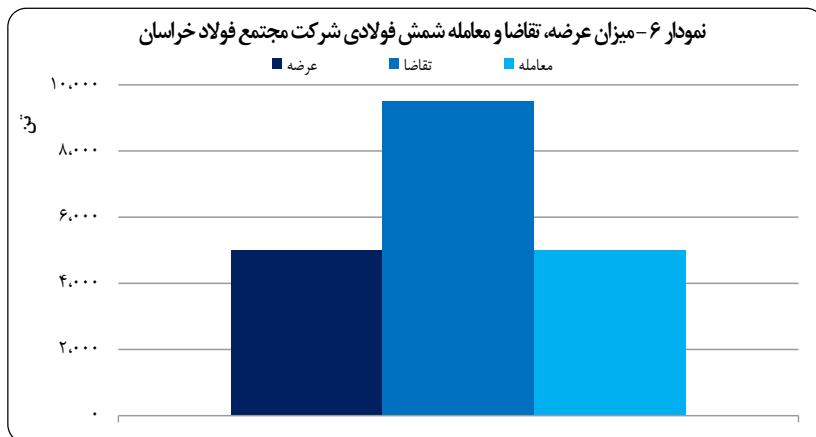
این شرکت محصول خود را به قیمت ۲۶۳ هزار و ۵۷۷ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله بدون تغییر ماند. شرکت ورق خودرو از معامله انجام شده، ۱۳۳ میلیارد و ۸۹۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

■ معامله سه هزار تنی تختال «فخوز»

شرکت فولاد خوزستان سه شنبه ۲۱ دی ماه، توانست سه هزار تن تختال فولادی را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد. طبق نمودار ۴، شرکت فولاد خوزستان، سه شنبه ۲۱ دی ماه ۶۰ هزار تن تختال فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای سه هزار تنی

فولاد خوزستان، تختال فولادی را به قیمت ۱۴۶ هزار و ۱۲۰ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نداشت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۴۳ میلیارد و ۸۳۶ میلیون تومان درآمد کسب کرد





شرکت فولاد خراسان سه شنبه ۲۱ دی ماه، پنج هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۹ هزار و ۵۰۰ تنی مواجه شد و به میزان عرضه، معامله انجام شد

«فخاس»، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۱ هزار و ۶۴۴ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله به ۱۲۴ هزار و ۱۵۲ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این شرکت از معامله انجام شده، ۶۲ میلیارد و ۷۶ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

همچنین نمودار ۷ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان چهارشنبه ۲۲ دی ماه ۱۰ هزار و ۳۲ تن میلگرد خود را در تالار صنعتی بورس کالای عرضه کرد که در مقابل آن دو هزار و ۹۲۲ تن تقاضا وجود داشت اما به میزان دو هزار و ۲۲۲ تن معامله صورت گرفت.

«فخاس»، میلگرد فولادی را به قیمت ۱۳۴ هزار و ۷۶۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییر نداشت. این شرکت از معامله انجام شده، ۲۹ میلیارد و ۹۴۵ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

قیمت عرضه تختال فولاد هرمزگان در بورس ۱۴۶ هزار و ۱۲۰ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت معامله تغییری نداشت. این شرکت از معامله تختال خود در بورس کالا ۳۷۹ میلیارد و ۳۵ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

#### ■ معامله ۱۲ هزار تنی محصولات فولاد خراسان در بورس کالا

شرکت فولاد خراسان در هفته منتهی به ۲۴ دی ماه توانست پنج هزار تن شمش فولادی و دو هزار و ۲۲۲ تن میلگرد فولادی را مورد معامله قرار دهد.

نمودار ۶ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان سه شنبه ۲۱ دی ماه، پنج هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۹ هزار و ۵۰۰ تنی مواجه شد و به میزان عرضه، معامله انجام شد.





# شرکت فولاد خوزستان دربالترین سطح تعالی کشور



## محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ♦ برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ♦ موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ♦ تنها فولادساز دریافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی

♦ صادر کننده نمونه کشور  
در سال ۱۳۹۸

- ♦ ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- ♦ افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- ♦ تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- ♦ توسعه بازارهای صادراتی
- ♦ صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای







KSC.CO

شرکت مجتمع فولاد خراسان  
Khorasan Steel Complex .Co

www.KhorasanSteel.ir

Info@KhorasanSteel.ir

بزرگ ترین تولید کننده فولاد  
در خط مقدم جبهه صنعتی شرق کشور



تولید کننده انواع مقاطع فولادهای سبک ساختمانی



• **طلایه دار تکنولوژی نوین در صنعت فولاد کشور** •  
• **استحکام پایدار**  **آرامش ماندگار** •





سایر رسانه‌ها



- جایگاه عناصر نادر خاکی در آینده اقتصاد
- هشدار نسبت به برچیده شدن صادرات لوازم خانگی
- تناسب قیمت‌ها، نتیجه ورود کل زنجیره فولاد به بورس کالا



## برگزاری جلسه پدافند غیرعامل شرکت فولاد خوزستان

جلسه پدافند غیرعامل شرکت فولاد خوزستان با حضور جانشین سازمان پدافند غیرعامل کشور و هیئت همراه، مدیرعامل، مشاوران، قائم مقامان، معاونان و مدیران این شرکت ۲۰ دی ماه ۱۴۰۰ در سالن کنفرانس ساختمان مدیرعامل برگزار شد.

جنگ اقتصادی قواعدی دارد که حفاظت از آن بر عهده فرمانده اقتصادی است. به دلیل اینکه تهدیدها متفاوت شده، سازوکار محافظت از آن نیز متفاوت است. پدافند غیرعامل، سرعت، دقت و قدرت حفاظت از سیستم را افزایش می‌دهد. محسن ساسانی افزود: فرایندهای پولی و مالی، با قوانین وضع شده در امور بین‌المللی، دستاویز ابر قدرت‌ها شده است و در حوزه اقتصاد اگر با دقت و هوشمندی پیش نرویم، با وجود بدافزارها، دچار اختلال خواهیم شد.

دارد ۲۵ درصد تولید کشور را در صنعت فولاد به خود اختصاص دهد. مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان گفت: در حال حاضر ۱۴۵ پروژه با هزینه بالغ بر ۲۳ هزار میلیارد تومان برای توسعه فولاد خوزستان در نظر گرفته شده است. جانشین سازمان پدافند غیرعامل کشور نیز در این نشست اظهار کرد: پدافند غیرعامل عبارت است از، حفاظت از دارایی‌های ملی در برابر تهدیدهای تخصصی (اقدامات غیر مسلحانه).

به گزارش «فلزات آنلاین»، امین ابراهیمی در این جلسه اظهار داشت: فولاد خوزستان نقش کلیدی در زنجیره فولاد کشور ایفا می‌کند. با همت کارکنان پس از تامین نیاز داخلی، ۶۰ درصد محصولات این شرکت صادر می‌شود. وی افزود: در سالی که شعار آن تولید، پشتیبانی‌ها و مانع‌زدایی‌ها است، با ایجاد قطعی‌های برق و گاز، حجم تولید این شرکت بسیار کاهش یافت، البته شرکت فولاد خوزستان با افقی که برای خود مشخص کرده است، قصد



وی عنوان کرد: در طول سال جاری سه مرتبه صنایع اصلی کشور ما مورد حمله سایبری قرار گرفته است. حال اگر سیستم پولی و مالی در کشور دچار تهاجم شود، چه اتفاقی خواهد افتاد. به همین دلیل نیاز وجود پدافند غیرعامل بیشتر احساس می‌شود.

جانشین سازمان پدافند غیرعامل کشور در ادامه گفت: تعریفی به نام توسعه پایدار در کشور مطرح شده است که مصادیق عملیاتی آن بر زمین مانده است. زیرا در مکان‌یابی و جانمایی آن‌ها اشتباه شده است. به عنوان مثال دفتر مرکزی و پرداخت مالیات در منطقه خود آن‌ها اتفاق نمی‌افتد. ۵۰ درصد مالیات در استان‌های اصفهان و کرمان توزیع شده و مابقی در میان ۲۹ استان دیگر توزیع می‌شود.

ساسانی مطرح کرد: برای هر سازمانی نیاز است که هزینه‌های تولید آن کاهش یافته و در مقابل، سرمایه در گردش تولید آن افزایش یابد.

وی تصریح کرد: بنا بر تعریف پدافند غیرعامل، جذابیت هدف برای دشمن در طرح‌های اقتصادی باید کاهش یابد.

جانشین سازمان پدافند غیرعامل کشور افزود: با وجود سطح بالای سواحل دریایی، متأسفانه بر ظرفیت اقتصادی توسعه دریایی در کشور سرمایه‌گذاری نشده است.

ساسانی خاطرنشان کرد: تنها ۸ درصد سطح معدنی کشور استخراج شده است. با جانمایی شرکت‌های معدنی و فاصله آن‌ها با شرکت‌های صنعتی، هزینه حمل‌ونقل بالایی بر شرکت‌های صنعتی تحمیل می‌شود.

وی با بیان یک سوال گفت: در زمانی که حادثه‌ای در شرکت فولادی اتفاق می‌افتد، سیستم اطلاع‌رسانی به مدیریت و تصمیم‌گیری برای اولویت ورود واحدهای مربوطه چگونه انجام می‌شود؟ نحوه اعزام نیروهای بهداشت و درمان، زمان رسیدن نیروهای آتش‌نشان به محل حادثه چگونه است؟ امروزه در زمان بروز حادثه، جامعه از مدیران شرکت‌ها و سازمان‌ها نداشتن اطلاعات کافی رانمی‌پذیرند.

غلامرضا فروغی‌نیا، مدیر روابط عمومی فولاد خوزستان اذعان کرد: با وجود سواحل دریایی بسیار در کشور، صنعت به جای دریا محور، کویر محور است.

علی اصغر مشهدی‌زاده، معاون مالی و اقتصادی فولاد خوزستان گفت: شرکت فولاد خوزستان با مشکلاتی روبه‌رو است؛ از یک سو تشویق شده که ارزش آفر است و از سوی دیگر متهم می‌شود که چرا صادرات انجام می‌دهد.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان در این نشست ادامه داد: قانون ماده ۲۰۱ بند ک برنامه پنج ساله توسعه کشور می‌گوید، رعایت اصول پدافند غیرعامل در طراحی و اجرای طرح‌های حساس و مهم و یا در دست‌مطالعه و نیز تاسیسات زیربنایی و ساختمان‌های حساس، شریان‌های اصلی و حیاتی کشور و آموزش عمومی مردم توسط دستگاه‌های اجرایی موضوع ماده ۱۷۹ این قانون به منظور پیشگیری و کاهش مخاطرات ناشی از سوانح غیرطبیعی است.

وی افزود: میزان خسارت و صدمات ناشی از عوامل و پدیده‌های بالقوه و یا بالفعل خسارت‌زا نسبت به نیروی انسانی، تجهیزات و تاسیسات با شدت صفر تا صد در صد آسیب‌پذیری می‌گویند.

ابراهیمی تصریح کرد: در پدافند عامل دفاع در مقابل حملات خرابکارانه زمینی، هوایی، موشکی، اتمی و بمب با به‌کارگیری سلاح و تجهیزات جنگی و تکنیک‌های رزمی صورت می‌پذیرد ولی پدافند غیرعامل مجموعه‌ای از اقداماتی است که مستلزم به‌کارگیری جنگ‌افزار نبوده و با اجرای آن می‌توان آسیب‌پذیری را حذف کرد یا به حداقل ممکن کاهش داد. این اقدامات شامل افزایش بازدارندگی‌ها، تداوم فعالیت‌های ضروری و تسهیل مدیریت بحران در مقابل تهدیدات و اقدامات نظامی است. اقدامات پدافند غیرعامل شامل پوشش، پراکندگی، جابه‌جایی، فریب، مکان‌یابی، اعلام خیر، قابلیت بقا، استحکامات، استتار، اختفا، ماکت فریبنده و سازه‌های امن است. در پدافند غیرعامل نهادها، بخش‌ها، واحدها و کارکنان می‌توانند نقش موثری ایفا کنند.

در حال حاضر ۱۴۵ پروژه با هزینه بالغ بر ۲۳ هزار میلیارد تومان برای توسعه فولاد خوزستان در نظر گرفته شده است



مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان ادامه داد: حفاظت از زیرساخت‌های حیاتی و از جمله ارتباطی و رسانه و ارزیابی امنیت آنان و حفاظت از تاسیسات و تجهیزات، حفاظت سازمانی، تداوم اداره مدیریت کارکنان و شبکه‌های اطلاع‌رسانی سیستم‌ها و دارایی‌ها و مراکز حیاتی درون سازمانی و ارتباطی (که در صورت انهدام موجب بروز بحران، آسیب و صدمات جدی، سامانه‌های هدایت کنترل و فرماندهی، تولیدی و اقتصادی، پشتیبانی ارتباطی و دفاعی می‌شود) و مراکز حساس و فضای سایبری در پدافند غیرعامل بسیار مهم است.

وی تاکید کرد: بر اساس رویکرد پدافند غیرعامل بسیاری از تاسیسات و ساختمان‌ها به صورت دو منظوره احداث می‌شود تا به عنوان پناهگاه نیز استفاده شود. (مانند خطوط راه‌آهن زیرزمینی، ایستگاه‌های مترو و پارکینگ‌های بزرگ ساختمان‌ها). در پدافند غیرعامل سایبری قانون کارآمدی وجود دارد، هر شخص تنها اطلاعاتی را در اختیار داشته باشد که برای انجام آن کار بدان نیازمند است. فضای سایبری به شدت مبتنی بر فناوری است و مدیران یک سازمان بایستی متخصص و مسلح به این دانش باشند. توسعه تفکر مبتنی بر ریسک و فرصت در حذف یا کاهش پیامدهای نامطلوب و از جمله تداوم اداره مدیریت کارکنان در حملات سایبری بسیار مهم است. ابراهیمی گفت: اصول پدافند غیرعامل

سازمانی شامل مجموعه اقدامات بنیادی و زیربنایی که عبارت‌اند از، انتخاب عرصه‌های ایمن و توسعه ایمن‌سازی، تعیین بهینه استقرار کارکنان در محیط‌های کاری، بهینه‌سازی فضای فیزیکی و اجرای پروژه‌های ایمن‌سازی، همگام‌سازی سیستم‌های پشتیبانی و ارتباطی، مقاوم‌سازی استحکامات و ایمن‌سازی سازه‌های حیاتی و حساس، مکان‌یابی و آماده‌سازی مکان‌های مانور، مدیریت بحران دفاعی در صحنه‌های عملیاتی، استتار و نامریی‌سازی، ناتوان‌سازی سیستم‌های اطلاعاتی مهاجم و اختفا و حفاظت از آمار و اطلاعات سیستم‌های حیاتی و مهم است.

مدیرعامل شرکت فولاد خوزستان ادامه داد: سطوح پدافند غیرعامل سازمانی عبارت‌اند از، سطح عالی و راهبردی پدافند غیرعامل (شورای رهبری)، تعیین خط مشی و سیاست‌گذاری سطح عملیاتی و تدوین برنامه‌های اجرایی و نظام‌نامه و دستورالعمل (مدیران ارشد)، سطح اجرایی و تاکتیکی پدافند غیرعامل سازمانی و اجرای مانورهای منظم سالیانه و فصلی است.

وی در پایان مطرح کرد: در شرکت فولاد خوزستان تاکنون سه مانور ملی در زمینه پدافند غیرعامل برگزار کرده که از آن جمله می‌توان به مانور پدافند غیرعامل ایستگاه برق، (عملکرد بمب‌های گرافیتی) و مقابله با عملیات خرابکارانه در خصوص نشت گاز کلر و انفجار در سایت صنعتی اشاره کرد.

**شرکت فولاد خوزستان با مشکلاتی روبه‌رو است؛ از یک سو تشویق شده که ارز آور است و از سوی دیگر متهم می‌شود که چرا صادرات انجام می‌دهد**



دبیر اجرایی انجمن سنگ‌آهن ایران اعلام کرد؛

## تناسب قیمت‌ها، نتیجه ورود کل زنجیره فولاد به بورس کالا

دبیر اجرایی انجمن سنگ‌آهن ایران گفت: قیمت‌گذاری دولتی در بخش‌های بالادستی زنجیره فولاد باعث ایجاد یک ناترازی قیمت در سطح زنجیره شده و از این رو برای ایجاد تناسب قیمت در تمام حلقه‌های تولید، تصمیم به عرضه سنگ‌آهن در بورس کالا گرفته شد تا با یک سیاست به کل زنجیره نگاه شود.

داد: بورس کالا می‌تواند شرایطی فراهم کند که تناسب قیمت‌ها در حلقه‌های مختلف زنجیره فولاد برقرار شود.

بر اساس گزارشی از کالا خبر، عسکر زاده خاطر نشان کرد: یکی از موضوعاتی که باید به دنبال آن باشیم عرضه تمامی محصولات زنجیره فولاد در بورس کالا است، زیرا زمانی که فقط یک یا دو حلقه از زنجیره وارد بورس می‌شود و بقیه حلقه‌ها در خارج از بورس محصولات را عرضه می‌کنند، ناترازی قیمتی ایجاد شده و تبدیل به روزنه‌ای برای سوء استفاده می‌شود.

وی در پایان تاکید کرد: بنابراین برای ایجاد تناسب در زنجیره، لازم است علاوه بر محصولات فولادی، سنگ‌آهن، محصولات نوردی و... هم در بورس عرضه شوند.

عرضه محصولات در بورس کالا می‌تواند شرایطی فراهم کند که تولیدکننده بخش معدن زیان نبیند و همچنین مصرف‌کننده بخش فولاد نیز به نرخ‌های واقعی محصولات را تامین کنند.

### ■ ضرورت تناسب قیمت حلقه‌ها به کمک بورس کالا

وی با بیان اینکه قیمت سنگ‌آهن باید متناسب با قیمت جهانی همانند فولاد تعیین شود افزود: اگر پذیرفته‌ایم که قیمت فولاد بر اساس قیمت جهانی تعیین شود، باید بپذیریم که قیمت مواد معدنی نیز متناسب با قیمت‌های جهانی و نسبت‌هایی که با قیمت شمش دارد تعیین شود. دبیر اجرایی انجمن سنگ‌آهن ایران ادامه

به گزارش «فلزات آنلاین» سعید عسکر زاده اظهار داشت: وقتی تنها یک یا دو حلقه از زنجیره فولاد وارد بورس می‌شود و بقیه حلقه‌ها در خارج از بورس محصولات خود را عرضه می‌کنند، ناترازی قیمتی ایجاد شده و تبدیل به روزنه‌ای برای سوء استفاده می‌شود.

وی ادامه داد: ماهیت بورس کالا با قیمت‌گذاری دستوری منافات دارد و قوانین بورس اجازه مداخله قیمت را در بازار نمی‌دهد، از این رو عرضه محصولات معدنی پایانی بر دستورات قیمتی در این حوزه و زیان سنگین چندین ساله در این بخش است.

دبیر اجرایی انجمن سنگ‌آهن ایران یادآور شد: دولت سال‌هاست که در حوزه سنگ معدن قیمت‌گذاری کرده و عموماً در این قیمت‌گذاری‌ها به هیچ‌یک از مسائل کارشناسی این حوزه توجه نکرده است، به طور مثال معدنی که به مرحله بهره‌برداری رسیده با معدنی که چندین سال است بهره‌برداری می‌شود، هزینه‌های متفاوتی دارد، اما دولت برای همه معادن یک نرخ واحد تعیین می‌کند.

عسکرزاده گفت: این قیمت‌گذاری به مذاق حلقه‌های بعدی تولید خوش می‌آید، چراکه مواد اولیه ارزان دریافت می‌کنند اما قیمت‌های غیرکارشناسی باعث زیان‌های هنگفت بخش معدن می‌شود به همین دلیل



### ■ به دنبال ورود زغال سنگ به بورس کالا هستیم

وزیر صمت همچنین با اعلام اینکه به دنبال ورود زغال سنگ به بورس کالا هستیم، گفت: از یک طرف به دنبال تامین مالی زنجیره‌ای و از طرف دیگر به دنبال تکمیل سامانه جامع تجارت هستیم و به شدت از صادرات حمایت می‌کنیم.

### ■ برگزاری جلسات با فعالان اقتصادی هر سه ماه یک بار

وی در پایان یادآوری کرد: جلسات با فعالان اقتصادی رشته فعالیت‌ها به صورت مستمر و منظم هر سه ماه یکبار برگزار خواهد شد.

گفتنی است که نشست هم‌اندیشی وزیر صمت با فعالان اقتصادی حوزه معادن و فرآوری مواد با حضور اکبری تالار پشتی، رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس برگزار شد.

### ■ پیشنهادات فعالان اقتصادی حوزه معادن و فرآوری مواد

در این نشست فعالان اقتصادی به بیان مهم‌ترین پیشنهادات خود در حوزه معادن و فرآوری مواد پرداختند.

از مهم‌ترین پیشنهادات مطرح شده می‌توان به مدیریت ثبات قیمتی نهاده‌های تولید برای حمایت از صنعت، اطمینان خاطر به سهامداران بورس کالا، تامین انرژی و سوخت پایدار از جمله برق و گاز، متعادل‌سازی هزینه‌ای حمل‌ونقل و هم‌افزایی برای حل مسائل زیست‌محیطی معادن اشاره کرد.

کمک برای ایجاد نشدن محدودیت‌های سیستماتیک در مسیر صادرات، حمایت از بخش خصوصی برای ورود به صنایع مادر، ایجاد پنجره واحد، ارتقا و بروزرسانی ماشین‌آلات و تجهیزات، توجه به شرکت‌های پیمانکاری حوزه معدن از دیگر موارد مطرح شده بوده است.

فعالان اقتصادی همچنین بر حفظ و ارتقای بازارهای جهانی با دیپلماسی اقتصادی و کسب نظر از فعالان بخش خصوصی، انجمن‌ها و تشکل‌های تخصصی در پیشبرد امور تاکید کردند.

وزیر صمت خبر داد؛

## ثبت فاکتور در سامانه جامع تجارت مبنای دریافت حقوق دولتی معادن

وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: مبنای دریافت حقوق دولتی معادن ثبت فاکتور معاملات در سامانه جامع تجارت خواهد شد که تا پایان سال اجرایی می‌شود.

خصوص‌تامین سوخت معادن، بیان کرد: قیمت‌گاز برای نیروگاه‌های وزارت نیرو و واحدهای صنعتی باید یکسان باشد، این موضوع در بودجه ۱۴۰۱ هم آمده است.

### ■ انعقاد تفاهم‌نامه برای اجرای ۱۰ پروژه نیروگاهی

فاطمی امین با اعلام اینکه سرمایه‌گذاری در نیروگاه‌های بالادستی در دستور کار است، گفت: تفاهم‌نامه برای اجرای ۱۰ پروژه نیروگاهی با ظرفیت تولید ۱۲ هزار مگاوات برق با وزارت نیرو منعقد شده است.

وی با بیان اینکه بازار برق باید شکل بگیرد، افزود: این موضوع باعث از بین رفتن ناکارآمدی‌ها می‌شود؛ البته بازار گاز نیز در برنامه هست.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از شاتا، سیدرضا فاطمی امین در نشست هم‌اندیشی با فعالان اقتصادی حوزه معادن و فرآوری مواد که با حضور رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس برگزار شد، با بیان این مطلب، اظهار داشت: ثبت فاکتور در سامانه جامع تجارت زیرساخت تامین مالی زنجیره‌ای و مبنای بانک‌ها برای ارائه تسهیلات است.

وی از فعالان اقتصادی خواست تا در این راستا نسبت به عضویت در سامانه جامع تجارت و ثبت فاکتورهای مالی خود اقدام کنند.

■ **ضرورت یکسان‌سازی قیمت گاز برای نیروگاه‌های وزارت نیرو و واحدهای صنعتی**  
وزیر صمت در بخش دیگری از سخنان خود در





مدیریت آگاه و آینده نگر توانسته است، همچون سایر پیشرفت‌ها در تحقق رسالت فرهنگی، اجتماعی و ورزشی خود نیز با بهره‌مندی از پتانسیل‌های بومی و ملی نقشی بسزا و ژرفی ایجاد کرده و جایگاهی ممدوح در شاخص مشارکت همگانی در مقولاتی نظیر پدافند غیرعامل، تربیت نیروی متخصص و تحول‌آفرین، بومی‌سازی و خلق ابزار و تجهیزات راهبردی و ... خلق کند.

حضور کارخانه ذوب آهن اصفهان در جغرافیای سختکوش شهرستان لنجان ایجادکننده بسترهای بی‌همتا و نافی بالخصوص در محوریت با موضوعاتی همچون مشارکت‌های عمومی، حوادث غیر مترقبه و ... بوده که می‌توان به مشارکت فعال و مستمر نیروهای جان برکف و ایثارگر در جنگ تحمیلی، از جمله تقدیم ۲۹۰ شهید گرانقدر به نظام مقدس جمهوری اسلامی اشاره کرد و اعتقاد راسخ هرم انسانی متعهد متفکر و متعبد این اکوسیستم پویای صنعتی خبر دارد.

رویکرد مدیریت شده این مجتمع عظیم صنعتی در شرایط جنگ ناجوانمردانه اقتصادی با موضوع تولید موفق انواع ریل بر اساس استانداردهای جهانی با حجمی بالغ بر ۵۵ هزار تن، نقش مهم این صنعت مادر را در اجرای پروژه‌های ریل ملی تبیین و مبرهن می‌سازد. همچنین کاهش ۵۰ درصدی برداشت آب از حوضه آبی زاینده طی ۱۰ سال اخیر و گسترش جنگل دست کاشت با وسعتی افزون بر ۱۶ هزار و ۵۰۰ هکتار گواهی موکد بر رویکرد مدیریت سبز این صنعت است.

در پایان با تقدیر از همه دست‌اندرکاران این مجتمع عظیم صنعتی، فرهنگی، اجتماعی و ورزشی که نقش بسزا در مولفه اقتصاد مقاومتی ایفا کرده و می‌کند و با اتخاذ تمهیدات سازنده و پیشرو در جبهه تولید و عرصه مسئولیت اجتماعی مشفقانه در راستای پیشبرد اهداف متعالی کشور و دولت مردمی گام بر می‌دارند. سالروز تاسیس ذوب آهن اصفهان را به مردم شریف ایران و به ویژه به مدیریت خدوم، کارگزاران و کارگران تلاشگر و زحمتکش این صنعت و خانواده‌های محترم آن‌ها تبریک و تهنیت عرض می‌کنیم.

استاندار اصفهان:

## ذوب آهن، کانون ارزنده خودباوری و بومی‌سازی در ۵۰ سال معاصر است

استاندار اصفهان در پیامی ضمن عرض تبریک به مناسبت ۲۳ دی ماه سالروز تاسیس ذوب آهن اصفهان، این شرکت را کانون ارزنده خودباوری و بومی‌سازی در ۵۰ سال معاصر دانست.



برانگیز در راستای ایجاد تحولات ساختاری و عملیاتی با رویکردی مدیریتی بر مبنای آینده محوری در راستای بومی‌سازی این صنعت بنیادین نقشی بی‌بدیل ایفا می‌کند.

بی‌گمان نقش این مجتمع صنعتی در سازندگی پویا و پایدار صنایع راهبردی کشور بر همگان محرز و تحسین برانگیز بوده و صنعتگران جهادی این جبهه راهبردی با ممارست مجدانه و کوشش‌های ساعیان خود توانسته‌اند در انتقال سازنده دانش فنی و ساخت صنایع بزرگ و مهم و زیربنایی به گونه‌ای موفق و اثرگذار حاضر شده و این مجتمع صنعتی با بهره‌مندی از خرد جمعی و

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ذوب آهن، متن پیام سید رضا مرتضوی، استاندار اصفهان به مناسبت ۲۳ دی ماه سالروز تاسیس ذوب آهن اصفهان به شرح زیر است:

بی‌تردید در صنعت بین‌المللی صنعت ذوب آهن همواره یکی از صنایع تخصصی و مادر بوده و این مجموعه، به عنوان کانون ارزنده خودباوری و توانمندسازی بومی در طول ۵۰ سال معاصر به خصوص پس از انقلاب شکوهمند انقلاب اسلامی و در طول دوران دفاع مقدس و پس از آن در دوران‌های مختلف به گونه‌ای جهادی و تحسین

## هشدار نسبت به برچیده شدن صادرات لوازم خانگی

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی ایران گفت: مهم‌ترین مشکل در مسیر صادرات لوازم خانگی، رفع تعهد ارزی بوده و این مشکل برای واحدهایی که عمق ساخت داخل بیشتری دارند، گسترده‌تر است.

لوازم خانگی خواهد شد. می‌گویند اقتصاد باید درون‌زا و برون‌گرا باشد اما از آن طرف واحدها شدیداً تحت‌الشعاع تصمیمات دولت هستند و نمی‌توانند به راحتی کار کنند. وی در مورد میزان صادرات لوازم خانگی، اظهار کرد: در ۱۰ سال گذشته میانگین صادرات ۲۷۰ میلیون دلار بوده است. گاهی این عدد به

راحتی می‌تواند مواد اولیه را تامین کند. وی در مورد صادرات لوازم خانگی، مطرح کرد: بزرگ‌ترین مشکل در مسیر صادرات لوازم خانگی رفع تعهد ارزی است. این مشکل برای واحدهایی که عمق ساخت داخل بیشتری دارند، گسترده‌تر است و این واحدها مورد ظم واقع شده‌اند.

به گزارش «فلزات آنلاین»، عباس هاشمی در مورد وضعیت تامین مواد اولیه لوازم خانگی، اظهار داشت: بخش قابل توجهی از مواد اولیه از داخل تامین می‌شود اما در حالت کلی مشکلات مربوط به تامین مواد اولیه، مسئله‌ای نیست که به صورت مقطعی حل شود. در حال حاضر، در تامین پلیمر ABS بیشترین مشکل را داریم. این ماده که اغلب برای تولید قطعات داخلی یخچال مورد استفاده قرار می‌گیرد، تنها توسط دو واحد پتروشیمی تولید می‌شود و متأسفانه عرضه این ماده اولیه کافی نیست و همین کمبود عرضه باعث افزایش قیمت می‌شود. همچنین در تامین ورق پیش‌رنگ شده و ورق هات‌لمینیت نیز مشکل داریم.

وی افزود: عدم تامین مورد نیاز این مواد روی کیفیت نهایی کالا نیز اثر می‌گذارد. از سوی دیگر تولید داخلی این مواد نه تنها کافی نیست بلکه در کیفیت نیز تعریفی ندارد.

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی ایران بیان کرد: از وزارت صمت درخواست کردیم که تا زمانی که ظرفیت‌سازی مناسبی در تولید داخل صورت نگرفته است، تعرفه‌ها را متناسب با میزان تولید تعدیل کند تا واردات مواد اولیه مورد نیاز تسهیل شود. وزارت صمت پیشنهاد را به کمیسیون ماده یک تحویل می‌دهد و احتمالاً از ابتدای سال ۱۴۰۱ واردات این مواد تسهیل خواهد شد.

هاشمی عنوان کرد: وقتی مواد اولیه مورد نیاز تامین شود، هم تولید افزایش می‌یابد و هم منجر به افزایش کیفیت خواهد شد و تولیدکننده نیز به



۳۴۰ میلیون دلار و گاهی به ۱۸۰ میلیون دلار رسیده است اما میانگین همان ۲۶۰ تا ۲۷۰ میلیون دلار است.

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی ایران خاطرنشان کرد: این اعداد برای لوازم خانگی ایران مناسب نیست. طبق برنامه وزارت صمت باید تا دو سال دیگر ۵۰ درصد ارزی را که استفاده می‌کنیم، از محل صادرات کسب کند. بنابراین برنامه دولت باید به سمت تسهیل و افزایش صادرات رفته که این مسئله یک امر کاملاً الزامی است.

دبیر انجمن صنایع لوازم خانگی ایران تصریح کرد: قیمت‌های خرید مواد اولیه تولید داخل بر اساس قیمت‌های جهانی و نرخ روز ارز در بازار آزاد محاسبه می‌شود. یعنی واحد تولیدی مواد اولیه ایرانی را با قیمت ارز آزاد خریداری کرده و اگر صادراتی انجام دهد، باید ارز حاصل از صادرات را با نرخ نیمه که چهار تا پنج هزار تومان با بازار آزاد تفاوت دارد، در سامانه نیما عرضه کند. در حالی که محصول با نرخ ارز آزاد تولید شده است. بر اساس گزارشی از مهر، هاشمی اذعان کرد: تداوم این شرایط منجر به برچیده شدن صادرات

## رشد ۲ درصدی تولید فولاد تاتا استیل

تولید فولاد تاتا استیل طی سه ماهه پایانی سال ۲۰۲۱ میلادی ۲ درصد افزایش یافت؛ این در حالی است که میزان فروش این فولادساز شاهد افت ۳ درصدی بود.

مشابه سال قبل دو میلیون و ۵۹۰ هزار تن) و دو میلیون و ۱۵۰ هزار تن (فروش مدت مشابه سال قبل دو میلیون و ۱۱۰ هزار تن) رسیده است.

همچنین میزان تولید فولاد این شرکت در جنوب شرقی آسیا طی سه ماهه پایانی سال ۲۰۲۱ میلادی بدون تغییر نسبت به مدت مشابه سال پیش از آن به ۳۲۰ هزار تن رسید. اگرچه میزان فروش این محصول در جنوب شرقی آسیا ۳۲۰ هزار تن به ثبت رسید که نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی (فروش ۳۳۰ هزار تن) کاهش نشان می‌دهد.

گروه تاتا استیل یکی از بزرگ‌ترین فولادسازان جهان است که ظرفیت تولید سالانه ۳۴ میلیون تن فولاد را دارد.

همچنین میزان تولید فولاد تاتا استیل در هند از ابتدای اکتبر تا پایان دسامبر ۲۰۲۱ میلادی چهار میلیون و ۸۰۰ هزار تن اعلام شده است که نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی رشد ۱۶ درصدی را نشان می‌دهد. طی این مدت، میزان فروش فولاد خام تاتا استیل در هند با افت ۴ درصدی نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی به چهار میلیون و ۴۱۰ هزار تن کاهش یافت. میزان فروش مدت مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی چهار میلیون و ۶۵۰ هزار تن گزارش شده است.

میزان تولید و فروش فولاد تاتا استیل در اروپا از ابتدای اکتبر تا پایان دسامبر ۲۰۲۱ میلادی به ترتیب به دو میلیون و ۵۶۰ هزار تن (تولید مدت

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، میزان تولید فولاد تاتا استیل طی سه ماهه پایانی سال ۲۰۲۱ میلادی ۲ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی به هفت میلیون و ۶۸۰ هزار تن رسید. میزان تولید فولاد این شرکت در دوره مشابه سال ۲۰۲۰ میلادی هفت میلیون و ۵۱۰ هزار تن به ثبت رسید.

این در حالی است که طی مدت یاد شده، میزان فروش فولاد تاتا استیل به ۶ میلیون و ۸۸۰ هزار تن رسید که حاکی از افت ۳ درصدی نسبت به میزان فروش سه ماهه پایانی سال ۲۰۲۰ میلادی است.





معاون برنامه‌ریزی و نظارت بر شرکت‌ها «ومعادن» تاکید کرد:

## جایگاه عناصر نادر خاکی در آینده اقتصاد

◀ ضرورت ایجاد تکنولوژی در حوزه استحصال و فرآوری این عناصر

معاون برنامه‌ریزی و نظارت بر شرکت‌ها «ومعادن» با تاکید بر جایگاه عناصر نادر خاکی در صنایع و فناوری‌های نوین بر ضرورت سرمایه‌گذاری و ایجاد تکنولوژی در این حوزه تاکید کرد و از سرمایه‌گذاری کشورهای مختلف در حوزه عناصر نادر خاکی، برای سلطه بازار آینده محصولات پیشرفته خبر داد.

درخشان است. بر اساس توضیحات وی، وابستگی محصولاتی مانند کارت‌های حافظه کامپیوتر، لوح‌های فشرده، باتری‌های قابل شارژ، موبایل، مبدل‌های کاتالیزور، آهنرباها، چراغ‌های شب‌نما به عناصر نادر خاکی و در کنار آن افزایش تقاضای جهانی برای خودروها، دستگاه‌های الکترونیکی، لامپ‌های کم مصرف و دیگر کاتالیزورها تضمین کننده سرمایه‌گذاری در این حوزه است.

صادقی با اشاره به آینده صنعت خودروهای برقی در جهان، بیشترین تقاضا برای عناصر نادر خاکی را مربوط به تولید باتری‌های قابل شارژ دانست و از توسعه بازار عناصر نادر خاکی به عنوان یکی از سرمایه‌های ارزشمند در سال‌های آتی خبر داد و تصریح کرد: پیش‌بینی می‌شود تنها تقاضا برای لیتیوم تا سال ۲۰۲۳ به صورت سالانه حدود ۳۰ درصد رشد کند که رقم قابل توجهی است؛ در خصوص عناصر نادر خاکی دیگر نیز پیش‌بینی افزایش سرعت تقاضا تا حدی است که امروزه در بسیاری از کشورهای تولیدکننده این عناصر، یک مافیای قدرتمند شکل گرفته تا بتوانند ضمن سلطه بر معادن تولیدکننده، بازار آینده محصولات پیشرفته را هم در اختیار

کامپیوترها و شبکه‌ها، صنایع الکترونیک مصرف‌کننده، ارتباطات، انرژی‌های پاک، حمل‌ونقل پیشرفته، مراقبت‌های بهداشتی و درمانی، انجام ملاحظات زیست‌محیطی (و احیای آسیب‌های وارد شده به این بخش)، اقدامات دفاعی و نظامی و بسیاری دیگر از حوزه‌ها تاکید کرد و افزود: این عناصر در بهره‌مندی صنایع از کاهش انتشار امواج و مصرف انرژی و همچنین افزایش بهره‌وری، بهبود عملکرد، کوچک‌سازی، افزایش سرعت و ماندگاری و حتی ثبات حرارتی تأثیرات مثبتی دارند و به واسطه گره خوردن صنایع وابسته به عناصر نادر خاکی با زندگی روزمره، آینده این عناصر بسیار

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، سعید صادقی با اشاره به نقش عناصر نادر خاکی در فناوری‌های نوین و آینده بازار این عناصر اظهار داشت: ایران از نظر دارا بودن عناصر نادر خاکی کشور غنی است و به همین دلیل مواد معدنی و سنگ‌های کم‌عیار ایرانی نیز مورد توجه تجارت خارجی قرار دارد.

معاون برنامه‌ریزی و نظارت بر شرکت‌ها «ومعادن» با اظهار تاسف نسبت به نبود تکنولوژی و صنایع پایین‌دست وابسته به این عناصر، بر نقش عناصر نادر خاکی در فناوری و صنایعی مانند



استحصال عناصر نادر خاکی و تبدیل آن‌ها به محصول نهایی نیاز به بهره‌مندی از تکنولوژی بالا در صنایع معدنی و فرآوری دارد که متأسفانه هنوز این بخش از تکنولوژی در ایران بومی‌سازی نشده اما امید است که با انتقال تکنولوژی، سرمایه‌گذاری مناسبی در این حوزه صورت گیرد. چراکه سهم ایران در بازار جهانی این عناصر و صنایع وابسته به آن‌ها به میزان دستیابی به فناوری بستگی خواهد داشت.

بازار عناصر نادر خاکی به ویژه در کشورهای آسیای و اقیانوسیه افزایش چشمگیری خواهد داشت و پیش‌بینی می‌شود چین هم به عنوان یکی از مهم‌ترین تولیدکنندگان و بزرگ‌ترین مصرف‌کننده این عناصر بیشترین سهم این بازار را در اختیار بگیرد.

وی در پایان با بیان اینکه در کشور ما نیز اقدامات خوبی در حوزه عناصر نادر خاکی انجام شده است آن‌ها را کافی ندانست و تاکید کرد:

خود بگیرند و شرکت‌های متعددی از هم‌اکنون در تلاش برای بستن قراردادهای بلندمدت پیش‌خرید معادن و محصولات این معادن هستند.

معاون برنامه‌ریزی و نظارت بر شرکت‌ها «ومعادن» در خصوص آینده بازار این عناصر گفت: در حال حاضر بیشترین تقاضا برای عناصر نادر خاکی مربوط به کشورهای ایالات متحده، آلمان و ژاپن است و با توجه به استقبال و حمایت دولت‌ها از محصولات با فناوری بالا، تقاضای

## کاهش میزان تولید آلومینیوم «نورشک هیدرو»

شرکت نورشک هیدرو نیروژ اعلام کرد میزان تولید کارخانه آلومینیوم خود را در اسلواکی که اکثریت مالکیت آن را در اختیار دارد، به دلیل هزینه‌های بالای برق، به حدود ۶۰ درصد از ظرفیت کامل خود کاهش خواهد داد.



به گزارش «فلزات آنلاین»، افزایش هزینه‌های برق و گاز طبیعی در سراسر اروپا در سال جاری منجر به کاهش تولید در کارخانه‌های ذوب فلزات، پتروشیمی و سایر صنایع آسیب‌پذیر از رشد قیمت انرژی شده است. کارخانه Slovalco که ۵۵,۳ درصد آن متعلق به شرکت هیدرو است و قبلاً در سال ۲۰۱۹، کاهش ظرفیت تولید خود را به ۸۰ درصد اعلام کرده بود، اظهار داشت این تقلیل ظرفیت جدید به ۶۰ درصد، مربوط به کاهش سالانه ۳۵ هزار تنی آلومینیوم این شرکت است اما از اینکه چه زمانی اجرایی خواهد شد اطلاعاتی منتشر نشده است.

نورشک هیدرو در بیانیه‌ای اعلام کرد اسلواکو به بررسی دقیق شرایط در هفته‌ها و ماه‌های آینده ادامه خواهد داد و این در حالی است که شرکت هیدرو که هیچ کاهش دیگری را در نیروژ اعلام نکرده است، به دلیل ظرفیت برقی خود و ویژگی تامین بلندمدت انرژی‌های تجدیدپذیر خود همواره از نوسانات قیمت در امان بوده است.

تاسیسات San Ciprian در اسپانیا به مدت دو سال اعلام کرد که این امر را به دلیل هزینه بالای انرژی عنوان کرد.

بر اساس گزارشی از کالاکبر، نورشک هیدرو شرکت نیروژی تولیدکننده آلومینیوم و انرژی‌های تجدیدپذیر است که دفتر مرکزی آن در شهر اسلو قرار دارد. این شرکت در سال ۱۹۰۵ توسط ساموئل ایده تاسیس شده و در حال حاضر، چهارمین تولیدکننده آلومینیوم در جهان است و در ۴۰ کشور دارای شعبه است.

از آنجا که انرژی یکی از بزرگ‌ترین هزینه‌های مربوط به صنایع انرژی‌بر مانند کارخانه‌های ذوب است، تولیدکنندگان فلزات و سایر صنایع از اتحادیه اروپا درخواست کمک کرده‌اند و گفته‌اند رکورد قیمت‌ها به رقابت‌پذیری آن‌ها ضربه زده است و این شرایط می‌تواند شرکت‌های اروپایی را وادار به نقل مکان کند.

آلکوا، سازنده آلومینیوم ایالات متحده، امضای تفاهم‌نامه‌ای را با کارگران خود برای پایان دادن به تولید اولیه آلومینیوم در

مدیر دفتر فنی مجتمع گل گهر عنوان کرد:

## دفتر فنی گل گهر در رفع موانع تولید پیشگام است

مدیر دفتر فنی مجتمع گل گهر گفت: شناسایی گلوگاه‌ها و نقاط قابل بهبود به منظور همکاری در بهینه‌سازی فرایندهای تولید و بهره‌برداری تجهیزات با انجام تحلیل‌های فنی و اقتصادی، همچنین طراحی و تعریف پروژه‌های اصلاح و بهینه‌سازی خطوط تولید با هدف افزایش و استمرار کیفیت مطلوب محصولات، افزایش تولید و صیانت از تجهیزات و محصولات شرکت، جزو اهداف کلان در مدیریت دفتر فنی است.

عزت‌نیا بیان کرد: دستیابی به اهداف و شاخص‌های عملکردی در پایش ۹ ماهه این مدیریت در زمینه ارائه خدمات فنی و مهندسی بر حسب ارجاع کار، کالیبراسیون تجهیزات مهم و تاثیرگذار تحت پایش و ارائه خدمات در مرکز اطلاعات علمی و فنی نیز می‌تواند مبین عملکرد قابل قبول این بخش باشد که البته تلاش و تمرکز تمامی همکاران بر بهبود مداوم آن است.

وی افزود: در صورت برنامه‌ریزی دقیق و تعیین صحیح و شفاف وظایف، با همکاری و هماهنگی سایر واحدها جهت هم‌افزایی بیشتر، انجام کارها به صورت تیمی می‌تواند باعث اجرای بهینه و کاهش نواقص احتمالی آن‌ها شود که بر همین اساس تاکنون در سایه همکاری مدیریت‌های معدن، فرآوری و گندله‌سازی، مدیریت‌های تحقیقات و فناوری، آزمایشگاه و سایر واحدهای پشتیبانی، طرح‌های بسیار خوبی اجرا شده و یا در حال انجام است.

مدیر دفتر فنی مجتمع گل گهر در ادامه عنوان کرد: همکاری مدیریت اصلاح خطوط به عنوان مجری و سایر مدیریت‌های ذیربط به عنوان بهره‌بردار و ذی‌نفع، از مرحله طرح موضوع و مطالعات اولیه به منظور اجرای بهینه پروژه‌ها ضروری است که خوشبختانه با هماهنگی‌های صورت گرفته، این مهم نیز با محوریت دفتر فنی در شرکت گل گهر محقق شده است. عزت‌نیا تصریح کرد: از جمله طرح‌هایی که



فنی و اقتصادی و انجام طراحی مفهومی و پایه و در مواردی طراحی جزئیات، پروژه‌های متعددی را در زمینه‌های بهبود عملکرد در حوزه بهره‌برداری، پشتیبانی و سلامت نیروی کار به مرحله اجرا رسانده است.

مدیر دفتر فنی مجتمع گل گهر ادامه داد: این پروژه‌ها با تغییر در طراحی، بهینه‌سازی و ایجاد قابلیت‌های جدید در فرایندها و تجهیزات، کاهش تعداد و زمان توقفات ناخواسته، کاهش هدررفت مواد اولیه و محصول، زمینه افزایش تولید و ظرفیت عملیاتی خطوط به میزان حداقل ۵۰۰ هزار تن کنسانتره و ۱۰۰ هزار تن گندله را در قالب ارتقا بهره‌وری ایجاد می‌کنند.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت معدنی و صنعتی گل گهر، مجتبی عزت‌نیا با اشاره به برنامه‌های بهبود عملکرد مدیریت دفتر فنی در سال جاری‌ریال اظهار داشت: با طراحی فرایندهای داخلی مربوط به هر یک از واحدهای زیر مجموعه مدیریت دفتر فنی، مسیر انجام وظایف در محدوده تعهدات و اختیارات آن‌ها تعیین شد و روابط سازنده و موثر هر کدام از واحدها با سایر مدیریت‌ها نیز به منظور افزایش همکاری و هم‌افزایی در شرکت تبیین شده است. وی درباره عملکرد مدیریت دفتر فنی در ۹ ماهه اخیر گفت: این مدیریت با بررسی‌های



سیستم کنترلی و افزایش ایمنی و سلامت کارکنان اشاره کرد. وی در پایان مطرح کرد: در این بخش، طرح‌هایی از قبیل انتقال مکانیزه محصولات، استفاده از ظرفیت توسعه خط ۴ جهت سولفورزدایی و آبیگری محصول واحد فرآوری غبارهای کارخانه تغلیظ، بازچرخانی جریان باطله‌های کم غلظت جهت کاهش مصرف آب و انرژی، طراحی پایلوت پلنت‌های فرآوری و گندله‌سازی و چندین طرح بهینه‌سازی دیگر در دست اقدام است.

گندله‌سازی یک جهت کاهش توقفات کوره و توقف تولید، اصلاح ایستگاه تعویض پالت کارهای گندله ۲ به منظور کاهش زمان توقف تولید، طراحی و اجرای سیستم باردهی به واحد پیش‌فرآوری خطوط پنج تا هفت کنسانتره جهت بهبود کیفیت خوراک خطوط مذکور، طراحی و اجرای پروژه برق‌رسانی معدن یک در راستای افزایش دسترسی و آماده به کاری ماشین‌آلات معدن کاری و سنگ‌شکنی کارخانه تغلیظ، طراحی، احداث و تجهیز اتاق کنترل جدید گندله‌سازی یک در جهت بهینه‌سازی

توسط مدیریت دفتر فنی و با همکاری واحدهای مرتبط پس از طی مراحل اولیه مطالعه و طراحی، اخذ مجوز و برگزاری مناقصه و انتخاب پیمانکار به مرحله اجرا رسیده است می‌توان به پروژه‌های پیش‌فرآوری خط چهار کنسانتره و ایجاد ظرفیت اضافه در تولید با حذف بخشی از باطله خوراک به صورت خشک و کاهش مصرف انرژی و آب، بهینه‌سازی سیستم‌های غبارگیر خطوط کنسانتره یک تا ۴ و حذف آلودگی‌های محیطی و افزایش سلامت نیروی انسانی و جلوگیری از هدر رفت مواد، اجرای سیستم بای پس سرنده‌های

## زی جین تولید در معدن مس بزرگ تبت را آغاز می‌کند

بر اساس اعلام زی جین ماینینگ، این شرکت تولید خود را در معدن مس چوئولونگ در تبت که یکی از بزرگ‌ترین معادن این فلز در چین است، آغاز کرده و بنابراین منبع عرضه جدیدی را برای بازار سال آینده فراهم کرده است.

هستند، مطرح کرده است. این شرکت اضافه کرد: پس از ادغام، نام این معدن به جولونگ تغییر خواهد کرد و فازهای دوم و سوم پیگیری خواهند شد. چنانچه این پروژه مصوبه‌های مقامات دولتی مربوطه را دریافت کند، مقیاس استخراج و فرآوری نهایی آن به حدود ۲۰۰ میلیون تن سنگ معدن در سال خواهد رسید و این معدن، معدن مسی با بزرگ‌ترین میزان استخراج و فرآوری در سطح جهان خواهد شد.

بیشتری به مرحله تولید، تنگنای مشاهده شده در بازار کنسانتره مس در سال‌های اخیر تا حدودی در سال ۲۰۲۲ برطرف شود. حق‌العمل‌های فرآوری و پالایش سالیانه موافقت شده توسط شرکت‌های معدنکاری و ذوب برای نخستین بار از سال ۲۰۱۵ افزایش پیدا کرده‌اند.

زی جین بیان کرد: جولونگ کاپر تقاضای ادغام حقوق معدنکاری برای معدن چوئولونگ و معدن رونگ موکوئولا در مجاورت آن را با این استدلال که هر دو متعلق به یک کانسار مس

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه، زی جین، از تولیدکنندگان پرآوازه مس و طلا که در حال طی کردن روند خرید شرکت معدنکاری لیتیوم موسوم به نئولیتیوم متمرکز بر آرژانتین است، ۱۸ ماه پیش زمانی که ۵۰ درصد از سهام اپراتور معدن چوئولونگ شرکت مس تبت جولونگ را خرید، کنترل این معدن را به دست آورد و سریعاً عملیات ساخت را در این پروژه از سر گرفت.

زی جین در اظهاریه‌های خطاب به بورس هنگ‌کنگ عنوان کرد: انتظار می‌رود که جولونگ کاپر بین ۱۲۰ هزار تا ۱۳۰ هزار تن مس در ۲۰۲۲، شامل حجم‌های حاصل از فاز نخست معدن چوئولونگ و معدن ژیبولا که مانند چوئولونگ در تبت قرار دارد، تولید کند.

این شرکت افزود: پس از آنکه فاز نخست به ظرفیت تولید طراحی شده برسد، حجم تولید سالانه به حدود ۱۶۰ هزار تن مس خواهد رسید. انتظار می‌رود که با توجه به ورود معادن



# ساخت پنج هزار و ۳۰۰ مگاوات نیروگاه توسط صنایع وارد مرحله قرارداد شد

مجری طرح احداث ۱۰ هزار مگاوات نیروگاه توسط صنایع، گفت: تلاش برای ساخت پنج هزار و ۳۰۰ مگاوات از ۱۰ هزار مگاوات نیروگاه تعهد شده توسط صنایع وارد مرحله انعقاد قرارداد شده است.



زمینه آن‌ها درخواست تسریع و تسهیل کردن صدور مجوزهای لازم برای ساخت این پروژه‌ها و احداث نیروگاه‌های تجدیدپذیر را داشتند.

حسینی خاطرنشان کرد: وزیر نیرو همچنین دستور صدور مجوز تخصیص سوخت و محیط زیست برای احداث نیروگاه‌های حرارتی را صادر و ساتبا را به ایجاد سازوکار لازم برای سرمایه‌گذاری صنایع معدنی به منظور احداث نیروگاه‌های تجدیدپذیر در قالب الحاقیه به تفاهم‌نامه ملزم کرد.

بر اساس گزارشی از ایرنا، چندی پیش وزیر نیرو گفت: یکی از برنامه‌های مهم و محوری وزارت نیرو توسعه ظرفیت‌های نیروگاهی کشور متناسب با تقاضا است و در این خصوص ایجاد ۳۵ هزار مگاوات ظرفیت نیروگاهی در حوزه‌های مختلف در دستور کار قرار گرفته است.

معدنی با استقبال چشمگیری روبه‌رو شده، به طوری که پنج هزار و ۳۰۰ مگاوات از ظرفیت احداث نیروگاه در راستای تفاهم‌نامه وزارت نیرو و وزارت صمت به مرحله انعقاد و مبادله قرارداد رسیده است.

سید زمان حسینی افزود: در جلسه وزیر نیرو با دست‌اندرکاران و سرمایه‌گذاران صنایع معدنی برای احداث ۱۰ هزار مگاوات نیروگاه‌های سیکل ترکیبی، موضوع تفاهم‌نامه بین وزارتخانه‌های نیرو و صمت در مدت زمان ۸۵ روز از دوره پیشبرد اجرای این طرح، ۴۴ درصد پیشرفت داشته و انتظار می‌رود بعد از امضای قرارداد، عملیات اجرایی نیز به سرعت آغاز شود.

وی ادامه داد: در این جلسه پس از شنیدن سخنان سرمایه‌گذاران، ۱۵ استان برای احداث نیروگاه‌های صنایع معدنی تعیین شده و در این

به گزارش «فلزات آنلاین» افزایش ۳۰ هزار مگاواتی ظرفیت نیروگاهی کشور یکی از برنامه‌هایی است که علی‌اکبر محرابیان به عنوان وزیر نیرو دولت سیزدهم آن را اعلام کرد و بر اساس آن مقرر شد که احداث ۱۰ هزار مگاوات آن توسط صنایع انجام شود.

بر این اساس و با هدف اجرایی شدن این هدف، ۱۹ مهر ماه امسال وزارت نیرو و وزارت صنعت، معدن و تجارت تفاهم‌نامه‌ای را به امضا رساندند که بر پایه آن صنایع بزرگ کشور می‌توانند برای تامین نیازهای برقی خود برای ساخت نیروگاه اقدام کنند.

اکنون بر اساس اعلام پایگاه اطلاع‌رسانی وزارت نیرو، مجری طرح احداث ۱۰ هزار مگاوات نیروگاه توسط صنایع گفت: ساخت نیروگاه‌های سیکل ترکیبی از سوی سرمایه‌گذاران صنایع

## افزایش ۲۳ درصدی تولید گندله شرکت‌های بزرگ

۹ شرکت بزرگ کسور طی ۹ ماه سال جاری، ۲۸ میلیون و ۶۴۹ هزار و ۲۵۶ تن گندله سنگ‌آهن تولید کردند که نسبت به دوره مشابه سال قبل، حدود ۲۳ درصد افزایش داشته است.

مشابه سال گذشته (۱۲ میلیون و ۶۸۹ هزار و ۷۹۰ تن)، ۱۰ درصد رشد را نشان می‌دهد.

### ■ افزایش تولید و ارسال آذر

این شرکت‌ها در ماه آذر سه میلیون و ۲۶ هزار و ۴۶۴ تن گندله «تولید» و یک میلیون و ۸۵۱ هزار و ۶۷۵ تن محصول «ارسال» کردند که نسبت به آمار مدت مشابه سال گذشته (دو میلیون و ۵۹۷ هزار و ۵۰۵ تن «تولید» و یک میلیون و ۶۲۷ هزار و ۱۲۶ تن «ارسال»)، به ترتیب حاکی از رشد ۱۷ و ۱۴ درصدی است.

۷۶۴ هزار و ۶۳ تن، «گهر زمین» دو میلیون و ۶۴۴ هزار و ۸۹۵ تن، «ابال پارسیان سنگان» دومیلیون و ۵۳۸ هزار و ۹۰۲ تن، «مرکزی» دو میلیون و ۳۹۵ هزار و ۸۹۵ تن، «صنعتی معدنی توسعه فراگیر سناباد» ۹۳۹ هزار و ۳۰۲ تن و «صبانور» ۳۱۶ هزار و ۵۷۷ تن گندله تولید کردند.

### ■ رشد ۱۰ درصدی ارسال

همچنین، شرکت‌های بزرگ معدنی طی ۹ ماهه امسال، ۱۳ میلیون و ۹۶۷ هزار و ۶۷ تن گندله به شرکت‌ها ارسال کردند که در مقایسه با رقم مدت

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، ۹ شرکت بزرگ کشور از ابتدای فروردین ماه تا پایان آذر ماه، ۲۸ میلیون و ۶۴۹ هزار و ۲۵۶ تن گندله سنگ‌آهن تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۲۳ میلیون و ۲۸۵ هزار و ۴۲۲ تن بود.

شرکت‌های «گل‌گهر»، ۹ میلیون و ۳۴۶ هزار و ۵۱۰ تن، «توسعه معادن و صنایع معدنی خاورمیانه» چهار میلیون و ۴۳۴ هزار و ۴۸۰ تن، «صنایع معدنی فولاد سنگان» سه میلیون و ۲۶۸ هزار و ۶۳۱ تن، «چادرملو» دو میلیون و

## رشد ۴,۶ برابری ارزش بیمه‌نامه‌های معدنی طی ۹ ماهه امسال

مجموع ارزش بیمه‌نامه‌های صادره در صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی طی ۹ ماهه امسال ۳۵۹ درصد افزایش یافت و از یک هزار و ۴۸۸ میلیارد تومان فراتر رفت.

تومان رسید که رشد ۳۶۱ درصدی را به همراه داشت. همچنین تعداد بیمه‌نامه سرمایه‌گذاری (معرفی شده از سوی وزارت صمت) تا پایان پاییز امسال ۱۰ بیمه‌نامه و مدت مشابه سال قبل هشت بیمه‌نامه ثبت شده است.

یافته است. به طوری که از ابتدای امسال تا پایان آذرماه سال جاری ۴۱ بیمه‌نامه صادر شده است. در حالی که در مدت مشابه سال قبل ۲۹ بیمه‌نامه صادر شد.

بیمه‌نامه‌های صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی در دو بخش اعتباری (اکتشاف، فرآوری، بهره‌برداری و پیمانکاری) و سرمایه‌گذاری (اکتشاف) صادر می‌شود.

تعداد بیمه‌نامه‌های صادر شده اعتباری صندوق طی ۹ ماهه امسال ۳۱ بیمه‌نامه و مدت مشابه سال قبل ۲۱ بیمه‌نامه بوده است. ارزش این تعداد بیمه‌نامه به یک هزار و ۴۷۵ میلیارد

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، عملکرد صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی به عنوان زیرمجموعه ایمیدرو، نشان می‌دهد طی ۹ ماهه امسال ارزش بیمه‌نامه‌های معدنی با رشد ۴,۶ برابری به بیش از یک هزار و ۴۸۸ میلیارد تومان افزایش یافته است. این درحالی است که طی ۹ ماهه سال گذشته ارزش بیمه‌نامه‌ها به ۲۲۳ میلیارد تومان رسیده بود.

همچنین تعداد بیمه‌نامه‌های صادره توسط صندوق بیمه سرمایه‌گذاری فعالیت‌های معدنی طی مدت یاد شده، بیش از ۴۱ درصد افزایش







## تجارت پاییزی ایران ۲۷ میلیارد دلاری شد

سخنگوی گمرک ایران، در تشریح جزئیات تجارت خارجی ایران گفت: ارزش تجارت خارجی ایران در پاییز امسال با رشد ۲۵ درصدی به ۲۷ میلیارد رسیده است.

به این صورت بوده که از مجموع ۳۰ میلیون و ۱۱۹ هزار تن کالای وارده به کشور به ارزش ۳۶ میلیارد و ۹۴۲ میلیون دلار در ۹ ماه سال جاری، ۱۰ میلیون و ۹۸۱ هزار تن کالا به ارزش ۱۳ میلیارد و ۸۲۱ میلیون دلار مربوط به پاییز بوده که نسبت به پاییز سال قبل ۳۰ درصد در وزن و ۳۷ درصد در ارزش افزایش داشته است.

بر اساس گزارشی از ایسنا، واردات کشور در فصل پاییز نسبت به تابستان، چهار درصد در وزن و ۵۰ درصد در ارزش بیشتر شده و نسبت به فصل بهار نیز ۲۸ درصد در وزن و ۱۶ درصد در ارزش رشد داشته است.

داشته است. وضعیت صادرات در فصل پاییز نیز نشان می‌دهد که از مجموع صادرات ۹۲ میلیون و ۳۳۳ هزار تنی کشور به ارزش ۳۵ میلیارد و ۱۴۱ میلیون دلار در ۹ ماه سال، ۲۲ میلیون و ۳۳۷ هزار تن کالا به ارزش ۱۳ میلیارد و ۳۳۵ میلیون دلار در فصل پاییز به سایر کشورها صادر شد که نسبت به پاییز سال قبل، از لحاظ ارزش ۱۷ درصد، نسبت به تابستان سال جاری ۲۰ درصد و نسبت به فصل بهار ۲۵ درصد افزایش داشته است. همچنین جریان واردات در فصل سوم امسال

به گزارش «فلزات آنلاین»، سید روح‌اله لطیفی اظهار داشت: کل تجارت کشور در ۹ ماهه امسال، ۱۲۲ میلیون و ۴۵۲ هزار تن کالا به ارزش ۷۲ میلیارد و ۸۳ میلیون دلار بود که سهم فصل پاییز ۴۳ میلیون و ۳۱۸ هزار تن به ارزش ۲۷ میلیارد و ۱۵۶ میلیون دلار بوده است. تجارت پاییزی کشور نسبت به فصل سوم سال قبل، کاهش ۹ درصدی در وزن و افزایش ۲۵ درصدی در ارزش را تجربه کرده است و نسبت به فصل تابستان ۷ درصد در وزن و ۱۴ درصد در ارزش و نسبت به بهار ۱۲ درصد در وزن و ۲۸ درصد در ارزش رشد

نایب رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس:

## نابرابری در بازار عرضه و تقاضای خودرو وضعیت را بدتر خواهد کرد

نایب رئیس کمیسیون صنایع مجلس واردات خودروی خارجی را در گرو تصمیم مجمع تشخیص مصلحت نظام دانست و در مورد سامان‌دهی بازار خودروی داخلی پیشنهاد کرد که عرضه و تقاضای بازار خودرو برابر شود.

یکدیگر را داریم یا خیر. حسینی کیا در پایان خاطرنشان کرد: اگر عرضه و تقاضا برابر نشود، بازار خودرو از وضعیت کنونی هم بدتر خواهد شد. ما در وهله اول باید عرضه و تقاضا را برابر کنیم و از طرف دیگر نقدینگی بازار خودرو را به سمت تولید و اشتغال ببریم.

عنوان کرد: اگر این مجمع همراهی کند، میزان محدودی واردات خودرو صورت خواهد گرفت و در نتیجه وضعیت بازار خودرو از این وضعیت بحرانی بیرون خواهد آمد. در روز ۱۳ دی ماه با مجمع تشخیص جلسه داشتیم و قرار بر این شد که چند جلسه دیگر برگزار کنیم تا ببینیم که آیا توانایی اقلان

به گزارش «فلزات آنلاین»، سید جواد حسینی کیا در مورد سامان‌دهی بازار خودرو، اظهار داشت: مجلس یازدهم دنبال سامان‌دهی بازار خودرو با نگاه کیفیت‌محور است. نظارت بر بازار عرضه و تقاضا مرحله بعد از اصلاح کیفیت است. متأسفانه این روند زمان‌بری است و تا مدت‌ها طول خواهد کشید.

وی با اشاره به برابر نبودن عرضه و تقاضای خودرو در کشور، بیان کرد: چاره مجلس در این وضعیت افزایش واردات خودروی خارجی بود. ما پیشنهاد کردیم که در ازای صادرات خودرو، قطعات خودرو یا سایر صنایع نیروی متحرکه و یا هر ارزی که منبع مشخصی دارد، واردات خوردو صورت بگیرد.

بر اساس گزارشی از ایسنا، نایب رئیس کمیسیون صنایع و معادن مجلس با بیان اینکه واردات خودرو در گرو تایید مجمع تشخیص مصلحت نظام است،



## برگزاری جلسه هیئت مدیره انجمن مدیران پیشگام ذوب آهن

جلسه هیئت مدیره انجمن مدیران پیشگام ذوب آهن ۱۵ دی ماه با حضور مدیرعامل شرکت و جمعی از دیگر مسئولین و پیشگامان ذوب آهن در سالن جلسات معاونت فروش این شرکت برگزار شد.

از تجارب ارزشمند آن‌ها ارائه کرد. در ادامه هر یک از حضار در خصوص نحوه همکاری ذوب آهن اصفهان و انجمن سخنانی بیان کردند و تصمیمات لازم در این مورد گرفته شد.

مهندس آذربایجانی در این جلسه گزارشی از نحوه تشکیل انجمن و اقدامات انجام شده از جمله پذیرفتن عضویت ۲۰۰ نفر از مدیران پیشگام ذوب آهن در انجمن و امکان استفاده

به گزارش «فلزات آنلاین»، مهندس یزدی‌زاده در این جلسه ضمن استقبال از ایجاد انجمن پیشگامان ذوب آهن، بر ضرورت بهره‌گیری از تجربه و دانش این پیشگامان صنعت فولاد تأکید کرد.

## ۱۰۰ معدن راکد خراسان رضوی به بخش خصوصی واگذار شد

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان رضوی گفت: در مزایده‌های برگزار شده برای فعال کردن معادن غیرفعال در استان، تاکنون ۱۰۰ معدن راکد و غیرفعال به سرمایه‌گذاران جدید بخش خصوصی واگذار شده است.

زغال‌سنگ، مصالح ساختمانی و سنگ‌های تزئینی عمده معادن خراسان رضوی را تشکیل می‌دهند. معادن خراسان رضوی ۲۰۹ درصد از کل گستره استان را تشکیل می‌دهند که شاخص‌ترین معادن استان، سنگ‌آهن خواف بوده که جزو ۱۰ معدن بزرگ سنگ‌آهن دنیا و بزرگ‌ترین معدن سنگ‌آهن ایران است.

که این میزان از اهداف معدنی را شناسایی کرده‌اند و پی‌جویی آن‌ها را تا پایان سال به اتمام می‌رسانند. بر اساس گزارشی از ایرنا، ۴۶ نوع ماده معدنی در خراسان رضوی وجود دارد که عمده مواد شناخته شده در کشور را شامل می‌شود. مواد فلزی شامل سنگ‌آهن، منگنز، طلا، کرومیت، مس و مواد غیرفلزی شامل خاک صنعتی، سلیس، کائولن،

به گزارش «فلزات آنلاین»، محمد توکلی اظهار داشت: این امر در سال گذشته، طی تصمیم دولت وقت مبنی بر آزادسازی معادن غیرفعال در قالب برگزاری مزایده عمومی انجام گرفت. وی با اشاره به نیمه فعال بودن نیمی از معادن خراسان رضوی افزود: با تلاش‌های دولت، تقریباً از ابتدای سال ۱۴۰۰ تاکنون ۱۰ درصد از معادن غیرفعال به چرخه تولید بازگشته‌اند.

معاون امور معادن و صنایع معدنی سازمان صنعت، معدن و تجارت خراسان رضوی با اشاره به وضعیت پروژه‌های مربوط به اکتشاف معدنی در استان گفت: تا پایان سال، مرحله پی‌جویی و شناسایی ۶۷ هدف (تارگت) در هشت پهنه معدنی جنوب استان به اتمام می‌رسد.

توکلی افزود: هشت پهنه معدنی در حوزه فلزی برای اکتشاف مواد معدنی واقع در جنوب استان به هشت شرکت خصوصی و دولتی واگذار شده است



## مذاکرات اولیه ریومپینگ کارخانه لوله‌سازی گروه ملی فولاد

جلسه‌ای با حضور معاون محترم فنی و بهره‌برداری و جمعی از مدیران فنی و تولیدی در خصوص بررسی و مطالعات اولیه جهت ریومپینگ کارخانه لوله‌سازی گروه ملی صنعتی فولاد ایران برگزار شد.

و اقتصادی به منظور تعیین راه‌حلی جهت ارتقا تکنولوژی، تنوع بخشی به محصولات مورد نیاز بازار، کاهش ضایعات و افزایش بهره‌وری تولید این کارخانه استراتژیک بحث و تبادل نظر صورت پذیرفت.

اولیه جهت ریومپینگ کارخانه لوله‌سازی برگزار شد. این جلسه که با حضور مجازی یکی از شرکت‌های مشاور خدمات فنی و مهندسی تشکیل شد، در خصوص دریافت توجیهات فنی

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی گروه ملی صنعتی فولاد ایران، در تاریخ ۱۹ دی ماه ۱۴۰۰ جلسه‌ای با حضور معاون محترم فنی و بهره‌برداری، خطیبی و جمعی از مدیران فنی و تولیدی در خصوص بررسی و مطالعات



## «مس من» در دسترس کارکنان و بازنشستگان صنعت مس

معاون توسعه سرمایه انسانی و سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس گفت: پرتال سازمانی «مس من» با هدف کاهش فرایندهای اداری، سرعت بخشی به امور کارکنان و بازنشستگان و یکپارچه سازی بانک اطلاعاتی شرکت ملی صنایع مس ایران راه اندازی شده است.

تحت پوشش ارائه می‌دهد، این پورتال را تهیه تا قابلیت دسترسی آسان و لحظه به لحظه این خدمات را فراهم کند.

معاون توسعه سرمایه انسانی و سیستم‌های اطلاعاتی شرکت مس مطرح کرد: طیف وسیعی از اطلاعات سازمانی و شغلی و احکام در آن قرار گرفته است و خدماتی همچون کمک هزینه‌ها، صدور دفترچه بیمه، امور پزشکی و سایر امور اداری پرسنل تنها از طریق ثبت نام در این پرتال انجام می‌شود.

احمدیان خاطرنشان کرد: با راه اندازی این سیستم فقط ارائه کلیه خدمات پرسنلی از طریق ثبت و تایید در این پرتال امکان پذیر است.

کسب و کار، اظهار داشت: این سیستم‌ها مانند شریان‌های حیاتی هستند که پیکره سازمان را به مهم متصل می‌کنند و امکان تهیه گزارشات تحلیلی و داشبوردهای مدیریتی را در لحظه، برای مدیران ارشد و میانی فراهم می‌کنند.

وی با بیان اینکه شرکت مس در راستای تحقق بخشی به این مهم، راه اندازی پورتال مس را در دستور کار قرار داده است، عنوان کرد: با توجه به نقش تاثیرگذار پرسنل در تکمیل فرایندهای سازمانی و نقش قابل توجه آن‌ها به‌طور مستقیم و غیرمستقیم در فرایندهای سازمانی، این معاونت بر آن شد تا از مجموعه خدمات و سرویس‌هایی که شرکت مس به پرسنل



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ملی صنایع مس ایران، محراب احمدیان با تأکید بر اهمیت سیستم‌های اطلاعاتی در مناسبات اداری و سازمانی و مدیریت موثر

## برگزاری جلسات تولید مجتمع‌های مس سرچشمه و شهر بابک



جلسات تولید مجتمع مس سرچشمه و شهر بابک با حضور مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران برگزار شد.

مدیران دو مجتمع در سالن اجتماعات معاونت بهره‌برداری سرچشمه و سالن دکتر نیازمند مجتمع شهر بابک برگزار شد.

لازم به ذکر است جلسات تولید هر ماه در مجتمع‌های مس سرچشمه و شهر بابک با حضور اردشیر سعیدمحمدی، مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران در راستای سرعت بخشیدن به روند تولید برگزار می‌شود.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ملی صنایع مس ایران، این جلسات در ۱۸ دی ماه با هدف بررسی وضعیت تولید از ابتدای سال جاری تاکنون و روند طرح‌های توسعه با حضور حسین احمدی، عضو هیئت مدیره و مدیر مجتمع مس سرچشمه، حسین ابراهیمی‌نسب، مدیر مجتمع مس شهر بابک، محمد جواد خلیلی، مشاور مدیرعامل و مدیر گروه روابط عمومی و جمعی از معاونان و

کمیته صنایع معدنی ایران



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر  
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل

بهشت سرمایه گذاری معادن و صنایع معدنی ایران

گلگهر

فولاد

۵ میلیون تن



گندله

۲۱ میلیون تن



کنسانتره

۲۴ میلیون تن



GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

[www.geg.ir](http://www.geg.ir)