

سریع‌تر از امروز فردا را خلق کنید...

# فلزات آنلاین

## افق روشن

سیامک فتاحی

مدیر عامل شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس:

### نگاه بین‌المللی به اجرای پروژه‌های فولادی



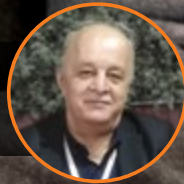
**ابوالفضل جنتی، عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین:**  
لزوم حمایت همه جانبه از فولاد اکسین



**ابراهیم خضری، نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش:**  
تنظیم بازار با تقابل واقعی عرضه و تقاضا رقم می‌خورد



**محمد حسین پور، مدیر عامل شرکت فرآورده‌های نسوز تپ‌ریز:**  
از تحریم‌ها، فرصت بسازیم







# دومین کنفرانس بین المللی فولادسازی و ریخته گری مداوم (۱۴۰۰)

# 2nd

International Conference on  
Steelmaking & Continuous Casting  
(ISCC2022)

## اولین نمایشگاه تخصصی فولادسازی و ریخته گری مداوم

The 1st Specialized Exhibition of Steel-Making  
and Continous Casting

۳ و ۴ اسفند ماه ۱۴۰۰

بندر عباس

شرکت فولاد هرمزگان

جهت کسب اطلاعات بیشتر

به سایت زیر مراجعه نمایید

<https://www.hosco.ir>

ایمیل : [www@hosco.ir](mailto:www@hosco.ir)

آدرس دبیرخانه:

بندرعباس، پارک علم و

فناوری هرمزگان ، طبقه ۶

محل برگزاری نمایشگاه :

محل دائمی نمایشگاه های

بین المللی بندر عباس



# فلزات آنلاین

هفته‌نامه

شماره ۱۹۹، ۱۴۰۰/۱۰/۱۸

پایگاه خبری و تحلیلی فلزات آنلاین



**صاحب امتیاز و مدیر مسئول:**

اتابک خلیلی

**سردبیر:**

پوریا رنجبر

**طراح گرافیک:**

مهری باقری

**کارشناس بازرگانی:**

عاطفه آقاباری

**تحریریه:**

سعید فتاحی منش

فاطمه حفیظی

محمدرضا طارمی

فاطمه یعقوبی‌زاده

**نشانی:**

تهران | خیابان شریعتی | بالاتر از تقاطع سمیه  
پلاک ۱۱۴ | واحد یک

۰۲۱-۷۷۶۵۳۸۳۴ @felezatonline\_ir

felezatonline ۰۲۱-۷۷۵۰۶۸۳۵

felezatonline Info@felezatonline.ir

www.felezatonline.ir

## فهرست

### سر مقاله

ضایعات شما را خریداریم! ..... ۴

### گفت‌وگوی ویژه

نگاه بین‌المللی به اجرای پروژه‌های فولادی ..... ۶

### فولاد

لزوم حمایت همه جانبه از فولاد اکسین ..... ۱۲

تنظیم بازار با تقابل واقعی عرضه و تقاضا رقم می‌خورد ..... ۱۶

### آلومینیوم

تقاضای قابل توجه بازارهای جهانی برای شمش آلومینیوم آلیاژی ..... ۲۲

### مس

تحریم، کلید خودکفایی در تولید ..... ۲۸

### سرب و روی

تولید در نطفه خفه شد! ..... ۳۲

### صنایع نامین‌کننده

از تحریم‌ها، فرصت بسازیم ..... ۳۸

### تحلیل

«هرمز» ۱۶ هزار میلیارد تومان درآمد کسب کرد ..... ۴۲

درآمد «کچاد» به ۳۳ هزار میلیارد تومان رسید ..... ۴۴

رشد ۴۸ درصدی درآمد ارفع ..... ۴۸

### مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

تاثیر یک بخشنامه بر معاملات مواد اولیه فولاد ..... ۵۴

اشتیاق خریداران برای محصولات فولادی ..... ۵۶

### سایر رسانه‌ها

ذوب آهن، دغدغه ایمنی محصولات مقاطع ساختمانی را دارد ..... ۶۴

تولید مفتول سایز ۶ ساده S۲۴۰ برای اولین بار ..... ۶۵

هشت پروژه فولاد خوزستان با همکاری دانشگاه‌ها در حال انجام است ..... ۶۶

«ومعادن» به یک شرکت پیشرو در حوزه بهره‌برداری و فرآوری تبدیل می‌شود ..... ۶۷

چالش تامین سنگ آهن در راستای طرح جامع فولاد ..... ۶۸

تشکیل جلسه هیئت مدیره فولاد خراسان در سنگان ..... ۷۰

هزینه مصرفی برای اکتشافات معدنی ۲.۸ برابر شد ..... ۷۱

توسعه صنعت مس با ابزارهای نوین مالی ..... ۷۲

متوسط عمق اکتشاف منابع زیرزمینی در کشور پنج متر است ..... ۷۳

افت مصرف ظاهری فولاد در کشور ..... ۷۴

عضوگیری بیش از ۲۸ هزار نفر در شرکت تعاونی معدن آلبلاغ ..... ۷۵

دسترسی به ذخیره‌های اصلی معادن با استفاده از تکنولوژی‌های جدید ..... ۷۶

کربن‌زدایی در صنعت آلومینیوم ..... ۷۸

## ضایعات شمارا خریداریم!



سعید فتاحی منشی

دسترسی مناسب نیز یکی از بزرگ‌ترین معضلات بازار قراضه در کشور ما است. علت عدم دسترسی مناسب به قراضه فولادی بیشتر به کاهش منابع تامین آن باز می‌گردد زیرا تولید این ماده اولیه اغلب با فعالیت‌های اقتصادی مصرف‌کننده آهن‌آلات در ارتباط بوده و با توجه به رکود اقتصادی در کشور، منابع تامین آن کاهش یافته است. بیشترین حجم قراضه فولادی از پروژه‌های ساخت و ساز و فعالیت‌های صنعتی به دست می‌آید که در این زمینه‌ها سال‌ها است رکود وجود دارد. نتیجه رکود اقتصادی و کاهش ساخت و ساز، کاهش تولید قراضه، افزایش تقاضا نسبت به تولید و نهایتاً افزایش شدید قیمت آن در بازار است. به این موضوع باید عدم واردات را نیز اضافه کرد زیرا افزایش نرخ ارز و تحریم‌ها مانع واردات قراضه شده و در نتیجه کمبود آن در کشور بیشتر احساس می‌شود.

علاوه بر موارد یاد شده، نظام قیمت‌گذاری قراضه نیز مشخص نیست و از هیچ قاعده و قانونی تبعیت نمی‌کند. مشخص نیست که هر نوع قراضه با چه ملاکی قیمت‌گذاری می‌شود و هر بنگاه ضایعاتی یک نرخ برای خود تعیین می‌کند. اغلب تامین‌کنندگان ضایعات فولادی، بنگاه‌های کوچک هستند و متأسفانه در این زمینه، بنگاه بزرگ یا یک اتحادیه یا انجمن صنفی که بتواند بازار آن را سامان دهد، وجود ندارد و اغلب بنگاه‌های ضایعاتی بدون هیچ‌گونه نظارتی، اقدام به تهیه و توزیع ضایعات و نرخ‌گذاری می‌کنند.

نبود بنگاه بزرگ تامین‌کننده قراضه فولادی باعث افزایش هزینه تولید ضایعات شده و بر رشد قیمت نهایی قراضه تأثیر داشته و صرفه اقتصادی خرید آن را کاهش داده است. کمبود قراضه فولادی حتی داد فولادسازان بزرگ را درآورده است و این تولیدکنندگان نیز با چالش تامین قراضه مواجه هستند. به این ترتیب، تولیدکنندگان بزرگ فولاد بیشتر ترجیح می‌دهند از آهن اسفنجی برای تولید محصول استفاده کنند زیرا خرید قراضه فولادی از چندین منبع با حجم کم و قیمت بالا برای آن‌ها صرفه اقتصادی چندانی ندارد و تنها باعث افزایش بهای تمام شده تولید می‌شود. این عدم نظارت و چندگانگی نظام توزیع و قیمت‌گذاری در نهایت به زیان مصرف‌کنندگان است و در درازمدت باعث می‌شود تولید فولاد با قراضه توسط تولیدکنندگان القایی نیز کاهش یابد.

با توجه به اینکه امروزه در دنیا بحث توجه به محیط زیست، حرکت به سمت تولید عاری از کربن و کاهش مصرف انرژی در تولید فولاد مطرح است، استفاده از قراضه فولادی اهمیت بسیاری می‌یابد. از این رو ضروری است که به این منبع مهم بیش از گذشته توجه شود و در صورت لزوم، خود مصرف‌کنندگان یک یا چند بنگاه بزرگ تامین‌کننده ضایعات برای استفاده در فولادسازی ایجاد کنند تا بازار آن سامان یابد و دسترسی به قراضه برای آن‌ها آسان شود. در این صورت، شاهد کاهش تدریجی قیمت آن مطابق با اصول اقتصادی و بازار خواهیم بود و نظام چند نرخ بدون قاعده از این بازار خارج خواهد شد. وجود چندین بنگاه تامین‌کننده بزرگ قراضه فولادی باعث خواهد شد که این بنگاه‌ها برای فروش محصول با یکدیگر رقابت کنند و در نهایت شاهد کاهش قیمت قراضه در بازار باشیم.

قراضه فولادی به عنوان یکی از مهم‌ترین مواد اولیه صنعت فولاد، نقش بسیار مهمی در بازار این محصول ایفا می‌کند؛ به طوری که در حال حاضر به نوعی شاهد جنگ بر سر دریافت قراضه فولادی در میان تولیدکنندگان بزرگ فولاد و همچنین توزیع‌کنندگان آن در دنیا هستیم. قراضه فولادی نقش مهمی در افزایش عملکرد فولادسازان دارد زیرا با مصرف قراضه فولادی حدود ۷۰ تا ۸۰ درصد مصرف انرژی کاهش پیدا می‌کند. علاوه بر این با مصرف قراضه، میزان سرباره و ناخالصی کاهش می‌یابد که این امر، افزایش میزان تولید فولاد در یک کارخانه را به همراه خواهد داشت.

اغلب کشورهای پیشرفته و همچنین ترکیه استفاده از قراضه فولادی را برای تولید فولاد در دستور کار قرار داده‌اند؛ به طوری که ترکیه یکی از بزرگ‌ترین واردکنندگان قراضه فولادی در دنیا لقب گرفته است. علت استفاده بیش از حد این کشور از قراضه برای تولید فولاد، صرفه‌جویی ۷۵ درصدی در مصرف انرژی نسبت به سایر مواد اولیه است زیرا ترکیه فاقد منابع اولیه تولید فولاد یعنی سنگ آهن و همچنین انرژی است و از این رو قراضه فولادی مصرف می‌کند.

در کشور ما به دلیل اینکه فولادسازان بزرگ از کوره قوس الکتریکی بهره می‌برند، برای تولید فولاد از آهن اسفنجی استفاده می‌کنند زیرا گاز در کشور ما فراوان است و با استفاده از این مزیت، فولادسازان کوره‌های خود را بر اساس مصرف غالب آهن اسفنجی طراحی کرده‌اند. در مقابل آن، کوره‌های القایی اغلب از قراضه فولادی برای تولید محصول استفاده می‌کنند. بنابراین قراضه فولادی برای کوره القایی بسیار مهم است زیرا سرعت ذوب قراضه فولادی نسبت به آهن اسفنجی بیشتر است و صرفه اقتصادی بیشتری به همراه دارد.

قیمت قراضه فولادی در سال‌های اخیر در کشور ما بیش از پنج یا ۶ برابر شده است و اکنون بین ۱۰ هزار و ۵۰۰ تا ۱۱ هزار و ۵۰۰ تومان به ازای هر کیلوگرم در بازار قیمت‌گذاری می‌شود. در حالی که قیمت شمش فولادی ۱۲ تا ۱۳ هزار تومان است. این موضوع باعث شده تولیدکنندگان فولاد به روش القایی با چالش تامین مواد اولیه مواجه شوند و برای جبران آن، از آهن اسفنجی استفاده کنند که این راه نیز معایب خود را به همراه دارد. ممکن است گران بودن قراضه فولادی به دلیل افزایش نرخ ارز و افزایش قیمت آن در بازارهای جهانی اتفاق افتاده باشد اما عدم





- فولاد
- آلومینیوم
- مس
- سرب و روی
- صنایع تامین کننده

سیامک فتحی، مدیرعامل شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»:

## نگاه بین‌المللی به اجرای پروژه‌های فولادی



یکی از نقاط قوت صنعت فولاد کشور در سال‌های اخیر، طراحی و ساخت کاملاً بومی کارخانه‌های فولادی بوده و همین موضوع موجب شده است تا بسیاری از فعالان و دست‌اندرکاران صنعت فولاد کشور نسبت به دستیابی به اهداف تعیین شده به ویژه در افق ۱۴۰۴ امیدوار باشند. نمونه این امر را می‌توان در طراحی و ساخت واحدهای تولید گندله، آهن اسفنجی و فولادسازی مشاهده کرد که شرکت‌های فنی و مهندسی توانمند کشور با تکیه بر نیروهای متخصص داخلی توانستند حتی در تحریم، این کارخانه‌ها را به بهره‌برداری برسانند. در این رابطه، سیامک فتحی، مدیرعامل شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس به خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» گفت: این شرکت پس از طراحی و ساخت دو کارخانه فولادی و به تولید رساندن آن‌ها، قصد حضور در صنایع بین‌المللی فولاد را دارد و در این راستا، یک پروژه را در کشور ارمنستان اجرایی کرده است که امیدوار هستیم به زودی به بهره‌برداری برسد. متن کامل این گفت‌وگو را در ادامه خواهید خواند:



◀ این شرکت در کدام حوزه از صنعت به فعالیت می‌پردازد و تاکنون چه عملکردی از خود بر جای گذاشته است؟

عمده فعالیت شرکت پدیده در سال‌های اخیر، حوزه فولاد و پروژه‌های فولادی بوده است که از اهم موارد می‌توان به مشارکت و تکمیل پروژه و بهره‌برداری از کارخانه ذوب القایی ۱۰۰ هزار تن در سال فولاد پارس هفت تپه در سال‌های ۱۳۹۷ تا ۱۳۹۸ و تکمیل فاز اول پروژه احداث کارخانه ذوب القایی فولاد آذربادگان ارس به ظرفیت ۳۲۰ هزار تن سالیانه انواع شمش در اردیبهشت ماه سال ۱۳۹۹ اشاره کرد که حاصل آن اشتغال‌زایی برای ۳۵۰ نفر به صورت مستقیم بوده است. البته احداث واحد متریال هندلینگ کارخانه تولید الیاف نسوز کائولن ارس با مشارکت شرکت گریک آلمان از دیگر فعالیت‌های غیرفولادی شرکت پدیده در سال ۱۳۹۸ به شمار می‌رود.

◀ این شرکت برای شرکت‌های فولادی از چه روش‌ها و تکنولوژی‌هایی برای بهره‌برداری سریع از پروژه‌های تحت مدیریت خود استفاده کرده و چه دستاوردهایی در حوزه تولید محصولات خاص داشته است؟

مدیریت پروژه در مرحله اول نیازمند تجربه و

◀ توضیحاتی در خصوص فعالیت‌های شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس بفرمایید.

شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس به عنوان یکی از شرکت‌های زیر مجموعه سرمایه‌گذاری فولاد ارس در کنار دیگر شرکت‌های این مجموعه (شرکت مجتمع فولاد آذر آبادگان ارس تولیدکننده شمش فولادی به ظرفیت ۳۲۰ هزار تن در سال در منطقه آزاد ارس، شرکت فرآور فولاد آذر فولاد ارس، فعال در حوزه فرآوری و بازیافت آهن و چدن و شرکت ثمین رستاک خلیج فارس به عنوان شرکت فعال این هلدینگ در حوزه تامین و تجهیز کارخانه‌های فولادی و صنایع وابسته) از سال ۱۳۹۳ با هدف ارائه خدمات فنی و مهندسی و مشاوره در حوزه احداث و بهره‌برداری از کارخانه‌های فولادی و صنعتی با بهره‌گیری از مدیران و مهندسان مجرب و دارای دانش روز، در زمینه‌های تخصصی تولید، اتوماسیون، احداث و نگهداری پست برق و خطوط انتقال، طراحی و اجرای عمران (سازه و مکانیکال) و متالورژی حوزه فولادسازی، نورد و دیگر صنایع به عنوان یکی از شرکت‌های زیرمجموعه سرمایه‌گذاری ارس شروع به فعالیت کرده است.

مدیران و سایر پرسنل شرکت پدیده، با کوله‌باری از تجربه در انجام پروژه‌ها و بهره‌برداری از کارخانه‌های مختلف حوزه فولادسازی و نوردی انواع مقاطع، یکی از نقاط قوت شرکت پدیده به شمار می‌رود



دانش علمی و فنی است تا بتواند با شناخت اولویت‌ها و زمان‌بندی و تعیین دقیق بودجه، پروژه‌ها را در زمان مشخص به بهره‌برداری برساند. در مرحله بعد وجود مهندسان مجرب و تکنسین‌ها و کارگران فنی برای نیل به این هدف از اهمیت بسزایی برخوردار است.

مدیران و سایر پرسنل شرکت پدیده، با کوله‌باری از تجربه در انجام پروژه‌ها و بهره‌برداری از کارخانه‌های مختلف حوزه فولادسازی و نوردی انواع مقاطع، یکی از نقاط قوت شرکت پدیده به شمار می‌رود.

واحد مهندسی و ساخت و مونتاژ شرکت پدیده با تکیه بر دانش فنی روز، طراحی و بومی‌سازی بسیاری از تجهیزات مورد نیاز پروژه‌ها را بر عهده دارد که در مواردی با بهره‌گیری از توانمندی‌های سایر کارخانه‌های داخل کشور که گاهی اوقات از پتانسیل‌های شگفت‌انگیزی برخوردارند، سرعت روند اجرای پروژه‌ها را بهبود می‌بخشد. بی‌شک انتخاب برند با تکنولوژی روز برای تجهیزات با راندمان بالا که دارای مصرف انرژی پایین باشند و نیز آموزش نیروی انسانی برای نگهداری علمی از تجهیزات و کاربری صحیح آن‌ها بسیار حائز اهمیت است که متأسفانه اکثر کارخانه‌ها با هدف صرفه‌جویی و کاهش هزینه‌ها، این موارد را نادیده می‌گیرند و در روند تولید مشکلات و هزینه‌های گزافی را متحمل می‌شوند.

◀ شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس چه پروژه‌هایی را در دست اقدام دارد و چه چشم‌اندازی را برای خود طی سال‌های آینده در نظر گرفته است؟

یکی از رسالت‌های شرکت پدیده مطالعه و بررسی بسترهای جدید برای سرمایه‌گذاری گروه ارس است. در این راستا شرکت پدیده کار مطالعات و ارائه طرح توجیهی احداث گلخانه سازه‌فلزی و شیشه‌ای به روش کاشت هیدروپونیک انواع صیفی‌جات در مساحت ۵۰ هکتاری را به تصویب هیئت مدیره رسانده است که زمین مستعدی نیز در منطقه آزاد ارس شناسایی و

خریداری شده و پروژه احداث آن توسط شرکت پدیده به زودی آغاز خواهد شد.

مجموعه فولاد ارس با هدف گسترش فعالیت‌های برون مرزی خود، از اواخر سال ۱۳۹۹ مطالعاتی را در کشورهای همسایه مستعد سرمایه‌گذاری در بخش فولاد انجام داد و کشور ارمنستان را به عنوان مقصد سرمایه‌گذاری و فعالیت برون مرزی خود انتخاب کرده و با مطالعه بسیار دقیق زیرساخت‌های این کشور که در حال کاهش تنش‌های سیاسی با همسایگان خود و ورود به حوزه کشورهای در حال توسعه است، اقدام به شناساندن توانمندی‌های خود در عرصه فولاد این کشور کرده است. شرکت فنی مهندسی پدیده فولاد ارس در حال حاضر در کنار دیگر شرکت‌های مجموعه فولاد ارس، برای احداث کارخانه ذوب القایی در منطقه Lernagok واقع در ۶۰ کیلومتری ایروان مشارکت می‌کند و ساخت و تحویل خط ریخته‌گری پیوسته تک Strand و دیگر ملزومات و تجهیزات

تولید را عهده‌دار است که امید داریم در کمتر از پنج ماه شاهد افتتاح فاز اول آن باشیم.

شرکت پدیده به لحاظ ماهیت بهره‌بردار بودن و تجربه حضور در عرصه تولید با درک نیازهای روز برای بهبود فرآیندهای تولید و بهره‌وری بیشتر کارخانه‌های و نیز نقصان و گاهی اوقات کیفیت پایین تجهیزات تولید داخل اقدام به طراحی و ساخت تجهیزاتی همچون پوشر تمام هیدرولیکی و نیز خط ریخته‌گری پیوسته بر اساس تکنولوژی روز دنیا کرده است که در اولین حضور خود در نمایشگاه‌ها آخرین دستاوردهای خود را در این عرصه به معرض نمایش بازدیدکنندگان گذاشت که با استقبال خوب تولیدکنندگان و فعالان این عرصه روبه‌رو شد.

چشم‌انداز آتی پیش‌بینی شده برای این شرکت مهندسی گسترش پهنای حضور در بازارهای بین‌المللی است و یقین داریم که هوش و خلاقیت مهندسان ایرانی می‌تواند موجب تولید ثروت برای کشور باشد و برای تحقق آن خواهیم کوشید.







# مجمع فولاد غدیر نی ریز (سهامی خاص)

NEYRIZ GHADIR STEEL COMPLEX  
(NGHSCO)



9001:2015

مدیریت کیفیت



45001:2015

مدیریت ایمنی



14001:2015

مدیریت محیط زیست



50001:2015

مدیریت انرژی

WWW.NGHSCO.IR INFO@NGHSCO.IR

ایران - فارس - نی ریز کیلومتر ۵ جاده نی ریز - سیرجان  
صندوق پستی ۳۸۵-۷۴۹۱۵

تلفن : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۵

دورنگار : ۰۷۱-۵۳۸۵۴۰۱۶

خیابان بخارست - کوچه چهاردهم غربی - پلاک ۱۷


تلفن : ۰۲۱-۸۶۰۴۷۵۲۷ - ۰۲۱-۸۸۷۵۴۳۰۵





# فولاد



- 
- لزوم حمایت همه جانبه از فولاد اکسین
  - تنظیم بازار با تقابل واقعی عرضه و تقاضا رقم می خورد

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین مطرح کرد:

## لزوم حمایت همه جانبه از فولاد اکسین

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین گفت: این شرکت برای تولید ورق‌های فولادی خاص جهت مصرف در صنایع، به حمایت همه جانبه نیاز دارد و از جمله این حمایت‌ها، تامین مواد اولیه خاص این شرکت و تامین انرژی به صورت پایدار است.



ابوالفضل جنتی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت فولاد اکسین تنها تولیدکننده ورق عریض در خاورمیانه است و نقش بسیار مهمی در خودکفایی صنعت نفت، گاز و پتروشیمی در زمینه لوله‌های خطوط انتقال نفت و گاز دارد. این شرکت باعث شده است نیاز کشور به ورق‌های خاص برای بسیاری از صنایع برآورده شود.

وی افزود: تولید ورق‌های صنایع خاص به این صورت محقق شده که فولاد اکسین توانسته است با تکیه بر توان داخلی تولیدکنندگان فولاد، انواع ورق‌های خاص همچون ورق‌های API، ورق‌های مخازن تحت فشار، انواع ورق زیر دریایی و هر نوع ورق در صنایع نفت و گاز و پتروشیمی را تولید کند.

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین با اشاره به رشد فزاینده سودآوری این شرکت در سال‌های اخیر، خاطرنشان کرد: تولید ورق‌های خاص در سال‌های اخیر باعث رشد سودآوری شرکت شده و هم اینکه فولاد اکسین بتواند در سال ۱۴۰۰ به دو هزار و ۵۰۰ میلیارد تومان سود خالص برسد. این میزان سودآوری طی سه سال برای شرکتی که در سال ۱۳۹۷ کاملاً زیان‌ده بوده، دستاورد بسیار بزرگی به حساب می‌آید.

جنتی تصریح کرد: پس از دو سال، شرکت فولاد اکسین توانسته است صادرات محصولات خود را

برق نیز مبادرت کرد که این فرایندها باعث کاهش هزینه‌های شرکت و به حداقل رسیدن تعمیرات و نگهداری در آینده خواهد شد.

### ■ دستاوردهای جدید فولاد اکسین

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین در خصوص برنامه‌ها و دستاوردهای فولاد اکسین در سال ۱۴۰۰، عنوان کرد: خوشبختانه با تکیه بر توان داخلی و همکاری فولادسازان به ویژه شرکت فولاد مبارکه، توانستیم برای نخستین بار در کشور، ورق با گرید X80 را تولید کنیم. در این

مجدداً آغاز کند و به کشورهای حاشیه خلیج فارس و اروپا صادرات داشته باشد. این موضوع نشان از کیفیت بالای محصولات شرکت دارد و تقاضای بسیار خوبی برای ورق‌های فولاد اکسین از جانب مشتریان صادراتی به وجود آمده است؛ چراکه کیفیت همواره سرلوحه فولاد قرار دارد.

وی بیان کرد: فولاد اکسین در سال ۱۴۰۰ توانست با تکیه بر توان داخلی و متخصصان خود، در تابستان که کل صنعت فولاد کشور با قطعی برق مواجه شده بود، اورهال را به طور کامل انجام دهد و علاوه بر آن، به تعویض پست



۱۵۰ هزار تن در سال است را به طور کامل محقق کنیم. برای احداث خط فولادسازی، نیاز به سرمایه‌گذاری عظیمی داریم که با توجه به مصوبات هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین، تامین مالی این طرح باید از طریق فاینانس انجام شود. عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین اظهار کرد: در حال حاضر، شرکت در حال اخذ مجوزهای لازم برای تامین مالی پروژه است. به محض اینکه تامین مالی پروژه انجام شود، اجرای آن را آغاز خواهیم کرد زیرا تصمیم‌گیری برای اجرای پروژه‌ها باید به گونه‌ای باشد که به محض شروع مرحله اجرای آن پروژه، از نظر منابع مالی مشکلی به وجود نیاید و اجراکنندگان پروژه در مضیقه نباشند.

وی تاکید کرد: حداقل میزان سرمایه‌گذاری برای اجرای پروژه فولادسازی شرکت فولاد اکسین حدود ۱۵ هزار میلیارد تومان است. بنابراین هدف‌گذاری عظیمی برای اجرای این پروژه صورت گرفته است و به دلیل تامین مالی سنگین، خود شرکت فولاد اکسین نمی‌تواند از منابع داخلی پروژه را اجرا کند. از این رو نیازمند تامین مالی خارجی و فاینانس است. در حال حاضر، از چند طریق تامین مالی را پیگیری می‌کنیم. امیدوار هستیم به محض اینکه تکلیف تامین مالی پروژه تعیین شد، اجرای پروژه فولادسازی آغاز شود.

### ■ لزوم حمایت همه جانبه از صنعت فولاد

جنتی با اشاره به دغدغه‌های شرکت فولاد اکسین، اذعان کرد: صنعت فولاد از نظر ساخت تجهیزات و ساخت کارخانه‌های فولادی از صفر تا صد، به بلوغ و خودکفایی رسیده است. همان‌طور که در سند چشم‌انداز صنعت فولاد کشور در افق ۱۴۰۴ به آن اشاره شده است، رسیدن به تولید ۵۵ میلیون تن فولاد هدف‌گذاری شده است. برای اینکه هدف یاد شده محقق شود، صنعت فولاد به حمایت‌های همه‌جانبه دولت نیاز دارد.

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین اضافه کرد: متأسفانه با توجه به نحوه تامین برق و آب و

رابطه، تمامی تست‌های کیفی با موفقیت انجام شده که این امر نشان می‌دهد شرکت فولاد اکسین به بلوغ لازم رسیده است.

جنتی اضافه کرد: تولید ورق با گرید X80، می‌تواند به کاهش ۲۰ درصدی هزینه‌های تامین مواد اولیه خطوط انتقال نفت و گاز کمک کند زیرا علاوه بر کاهش ضخامت لوله‌ها و به تبع آن، کاهش وزن آن‌ها، سایر هزینه‌ها نیز همچون حمل و نقل و... کاهش می‌یابد و این امر می‌تواند هزینه‌های پروژه‌های انتقال نفت و گاز را کاهش دهد.

### ■ اجرای پروژه فولادسازی

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین با بیان اینکه اجرای پروژه فولادسازی برای این شرکت بسیار مهم است، گفت: با توجه به اینکه شرکت فولاد اکسین یک شرکت بسیار خاص در زنجیره فولاد کشور است، از این رو به مواد اولیه بسیار خاص نیاز دارد. نوع اسلبی که شرکت فولاد اکسین به عنوان مواد اولیه باید مصرف کند، خاص بوده که اغلب دارای ضخامت بالا یعنی ۳۰۰ میلی‌متر است که با این اسلب‌های ضخیم می‌توان ورق‌های عریض با عرض دو هزار و ۳۰۰ میلی‌متر تولید کرد. این نوع اسلب‌ها در ایران به میزان بسیار کمی تولید می‌شوند.

وی بیان کرد: شرکت فولاد مبارکه در سال گذشته توانسته بود کمی از این اسلب‌ها را تولید کند اما از آنجا که فولاد اکسین باید از نظر مواد اولیه به خودکفایی برسد و مواد اولیه خود را بر اساس طراحی خط تولید تامین کند، بنابراین نیاز به احداث یک واحد فولادسازی اسلب ضخیم داریم. این امر باعث می‌شود هدف اولیه‌ای که در طرح فولاد اکسین و خط تولید مد نظر قرار داشت، محقق شود. گفتنی است که ظرفیت خط تولید شرکت فولاد اکسین یک میلیون و ۱۵۰ هزار تن است که با توجه به ورودی اسلب به شرکت، نهایتاً می‌توانیم ۸۰۰ هزار تن ورق در سال تولید کنیم.

جنتی مطرح کرد: با احداث خط فولادسازی شرکت فولاد اکسین، این امکان وجود خواهد داشت که بتوانیم ظرفیت واقعی که یک میلیون و

تولید ورق‌های صنایع خاص به این صورت محقق شده که فولاد اکسین توانسته است با تکیه بر توان داخلی تولیدکنندگان فولاد، انواع ورق‌های خاص همچون ورق‌های API، ورق‌های مخازن تحت فشار، انواع ورق زیر دریایی و هر نوع ورق در صنایع نفت و گاز و پتروشیمی را تولید کند

همچنین سایر زیرساخت‌های مورد نیاز صنعت فولاد، همواره مهم‌ترین چالش‌هایی که در صنعت فولاد وجود دارد این است که این صنعت در اولویت نخست قطع گاز و برق قرار داشته و از این رو مشکلات زیرساختی مسیر خودکفایی در این صنعت و رسیدن به چشم‌انداز ۱۴۰۴ را با کندی کرده و مشکلات جدی پدید آورده است.

وی تأکید کرد: در همه کشورها به صنعت فولاد به عنوان یک صنعت استراتژیک نگاه می‌شود و تامین همه زیرساخت‌ها مانند آب، برق، گاز، راه‌های دسترسی و... بر عهده دولت‌ها است. متأسفانه به دلیل عدم سرمایه‌گذاری دولت در صنایع مرتبط با زیرساخت‌ها، صنایع فولادی با محدودیت‌هایی مواجه شده‌اند. به طور مثال، شرکت فولاد اکسین به عنوان یک تولیدکننده ورق فولادی، نمی‌تواند خود اقدام به تولید برق کند زیرا در این زمینه تخصصی ندارد و وظیفه‌ای برای این شرکت در موضوع یاد شده تعریف نشده است.

جنتی خاطرنشان کرد: در همه کشورها از فولاد حمایت می‌شود و این حمایت در همه زمینه‌ها همچون تامین مواد اولیه و تامین تاسیسات زیرساختی صورت می‌گیرد. امیدوار هستیم نگاه مسئولان به صنعت فولاد کشور به این سمت برود که کشور بتواند از مزایای آن استفاده کند. به طور مثال در چین، برای تامین کک شرکت‌های فولادساز، نظام دو نرخی در نظر گرفته‌اند که در این زمینه برای صادرات و تامین مواد اولیه فولادسازان هر کدام یک نرخ جدا لحاظ شده است. به عنوان نمونه دیگر، در عربستان نرخ گاز صنایع فولادی از جمله شرکت فولادی الحدید به عنوان مصرف‌کننده تقریباً صفر است.

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین تصریح کرد: به دلیل اینکه فولاد در همه ابعاد زندگی به ویژه ماشین‌آلات کاربرد دارد، نگاه دولتمردان و سیاست‌گذاران کشورهای مختلف به این صنعت خاص است. در شرایط کنونی که صنعت فولاد کشور به بلوغ رسیده و می‌تواند روی پای خود ایستاده و صفر تا صد تجهیزات مورد نیاز را تامین کند، تولیدکنندگان این صنعت انتظار دارند نگاه

حمایتی دولت از این صنعت بیشتر شود تا صنعت فولاد کشور به اهداف از پیش تعیین شده در سند چشم‌انداز افق ۱۴۰۴ دست یابد.

## ■ به دنبال تامین پایدار برق هستیم

جنتی با اشاره به چالش‌های شرکت فولاد اکسین در زمینه تولید، عنوان کرد: در فولاد اکسین مهم‌ترین معضل، کمبود انرژی به ویژه قطعی برق است. در این زمینه برای اینکه بتوانیم چالش موجود

## با احداث خط فولادسازی شرکت

## فولاد اکسین، این امکان وجود خواهد

## داشت که بتوانیم ظرفیت واقعی که

## یک میلیون و ۱۵۰ هزار تن در سال

## است را به طور کامل محقق کنیم

را کمتر کنیم، به دنبال آن هستیم با همراهی صندوق بازنشستگی کشوری که یکی از سهامداران عمده شرکت فولاد اکسین محسوب می‌شود و نیروگاه‌های متعددی را در اختیار دارد، تفاهم‌نامه‌ای را برای تامین برق پایدار به امضا برسانیم. هر چند که در هنگام قطعی برق در تابستان، حتی شرکت‌های

بزرگ فولادی مانند فولاد مبارکه و چادرملو که خود نیروگاه در اختیار داشتند نیز دچار قطعی برق و توقف تولید شدند. این یعنی وجود نیروگاه اختصاصی برای یک شرکت فولادی به تنهایی تضمین‌کننده تامین انرژی نیست.

عضو هیئت مدیره شرکت فولاد اکسین اذعان کرد: در تابستان که استان خوزستان با گرمای بیش از حد مواجه است، نمی‌توان برق خانوارها را با توجه به تبعات اجتماعی قطع کرد و بنابراین فولادسازان همچنان در اولویت قطعی برق قرار می‌گیرند. در این رابطه، مهم‌ترین راهکار تامین برق مذاکره و امضای تفاهم‌نامه با شرکت‌های نیروگاهی زیر مجموعه صندوق بازنشستگی کشور است.

وی در پایان بیان کرد: احتمال دارد به فکر آن باشیم به همراه اجرای طرح فولادسازی که حدود ۲۳۰ مگاوات برق نیاز دارد، یک نیروگاه ۲۵۰ مگاواتی را احداث کنیم. اجرای این پروژه منوط به موافقت سهامداران شرکت از جمله صندوق بازنشستگی کشوری است. در حال حاضر، ظرفیت تولید برق شرکت‌های زیرمجموعه صندوق بازنشستگی کشوری بسیار فراتر از نیاز فولاد اکسین حتی با اجرای پروژه فولادسازی است و برای تامین برق پروژه نیز می‌توانیم از طریق این سهامدار عمده، با شرکت‌های دارای نیروگاه تفاهم‌نامه امضا کنیم.





شرکت فولاد اکسین خوزستان

تولید کننده

# ورق های تحت استاندارد API5L

مورد مصرف در صنایع نفت و گاز

## X60MS X70PSL2



### ورق های API5L

**API 5L X70 PSL2**  
**API 5L X60MS**

ضخامت: تا ۲۵ میلیمتر  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۲۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت لوله های  
انتقال نفت و گاز

### ورق های مخازن

**A573-Gr70**

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

### ورق های مخازن

**A516-Gr70**

ضخامت: از ۱۰ میلیمتر به بالا  
عرض: تا ۴۵۰۰ میلیمتر  
طول: تا ۱۵۰۰۰ میلیمتر

جهت ساخت مخازن  
تحت فشار

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش خاطرنشان کرد: با اینکه فاصله زیادی از آغاز تولید مادکوش نگذشته، این شرکت جهش خوبی داشته و به نظر می‌رسد علی‌رغم همه فشارهایی که جهت تامین مواد اولیه وجود داشت، تا پایان امسال تولید گندله در شرکت مادکوش به دو میلیون تن خواهد رسید. به این ترتیب ۸۰ درصد از ظرفیت اسمی را در سال نخست محقق خواهیم کرد.

### ■ چالش اصلی در تامین کنسانتره است

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش تصریح کرد: شرکت مادکوش در تامین کنسانتره که اصلی‌ترین عامل برای دستیابی به ظرفیت ۱۰۰ درصدی فاز نخست محسوب می‌شود، با چالش‌های متعددی دست و پنجه نرم می‌کند. باید توجه داشت که شرکت مادکوش تنها بخش خصوصی در زمینه تولید گندله در استان هرمزگان و منطقه ویژه خلیج فارس است. طبق جدولی که وزارت صنعت، معدن و تجارت طی یک بخشنامه برای تامین کنسانتره به ما ابلاغ کرده، با تلاشی که در این رابطه صورت دادیم، توانستیم ۶۰ درصد از این جدول را محقق کنیم.

وی ادامه داد: عدم تحقق جدول وزارت صنعت، معدن و تجارت برای تامین کنسانتره مورد نیاز شرکت مادکوش به این دلیل بود که تولیدکنندگان کنسانتره دو رویکرد را در قبال مادکوش اتخاذ کردند؛ نخست آنکه نمی‌توانند این سهمیه را به شرکت ما بدهند. به طور مثال مقرر شده بود یک شرکت حدود ۸۰۰ هزار تن کنسانتره در اختیار مادکوش بگذارد اما این شرکت اعلام کرد که به دلیل اینکه کنسانتره خود را در واحد گندله‌سازی که اخیراً به بهره‌برداری رسانده مصرف خواهد کرد، نمی‌تواند کنسانتره مورد نیاز مادکوش را تامین کند. بنابراین یکی از تامین‌کنندگان مادکوش حذف شد و نمی‌توانست کنسانتره ابلاغ شده وزارت صمت را بدهند. گروه دیگر تامین‌کنندگان اعلام کردند که تنها بخشی از سهمیه ابلاغ شده در جدول وزارت صمت را تامین می‌کنند اما مشکل اصلی این تامین‌کنندگان با

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش:

## تنظیم بازار با تقابل واقعی عرضه و تقاضا رقم می‌خورد

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش گفت: تولیدکنندگان باید بتوانند در فضای بدون فشار و قیمت‌گذاری دستوری، تقابل واقعی عرضه و تقاضا را رقم بزنند تا تعادل در بازار ایجاد شود.

وی افزود: فاز نخست گندله‌سازی مادکوش به ظرفیت دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن در بهمن ماه سال گذشته توسط رئیس‌جمهور افتتاح شد. هم‌زمان با افتتاح این پروژه، کلنگ‌زنی فاز دوم نیز اتفاق افتاد و عملیات احداث این فاز نیز اجرایی شد. البته در زمان اجرای فاز نخست، فاز دوم نیز حدود ۲۵ درصد پیشرفت فیزیکی داشت.

ابراهیم خضری در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» اظهار داشت: هلدینگ سرمایه‌گذاری ارزش چندین شرکت زیرمجموعه دارد که این شرکت‌ها در حوزه‌های مختلف مشغول به فعالیت هستند و بزرگ‌ترین آن‌ها شرکت مادکوش به عنوان تولیدکننده گندله سنگ آهن محسوب می‌شود.





وی یادآور شد: شرکت مادکوش دقیقاً حلقه میانی زنجیره فولاد است و باید کنسانتره را خریداری و آن را به گندله تبدیل کند. برای تحقق این موضوع، باید میان قیمت کنسانتره و گندله تفاوت قیمت منطقی وجود داشته باشد. در ابتدای سال ۱۳۹۹ مطابق با ابلاغ وزارت صنعت، معدن و تجارت، کنسانتره حدود ۱۶ درصد از شمش فولاد خوزستان و گندله حدود ۲۳,۵ درصد از شمش فولاد خوزستان قیمت گذاری شدند. این یعنی تفاوت قیمت کنسانتره و گندله حدود ۷,۵ درصد بود. بسیاری از طرح‌های تولید گندله نیز با توجه به فاصله ۷,۵ درصدی قیمت با کنسانتره احداث شده‌اند.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش با اشاره به شرایط کنونی قیمتی در کنسانتره و گندله، عنوان کرد: در شرایط کنونی نمی‌توانیم کنسانتره را با قیمت‌های مناسبی که فاصله ۷,۵ درصدی با فروش گندله داشته باشد، تامین کنیم. زیرا قیمت پایه محصولات سنگ‌آهنی افزایش یافته و هزینه تولیدکنندگان کنسانتره نیز بالا رفته است؛ به این ترتیب تولیدکنندگان کنسانتره نمی‌توانند محصول خود را کمتر از ۲۱ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان عرضه کنند. حال اینکه به این قیمت باید قیمت حمل نیز اضافه شود که حدوداً ۲۳ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان می‌شود. این یعنی قیمت تمام شده خرید کنسانتره در سال جاری معادل قیمت فروش گندله در سال گذشته است.

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش‌خاطر نشان کرد: اگر گندله را با فاصله ضریب ۷,۵ درصد نسبت به کنسانتره قیمت گذاری کنیم که فاصله‌ای منطقی است، باید گندله حداقل ۳۰ درصد شمش فولاد خوزستان در بازار عرضه شود. این در حالی است که با توجه به شرایط قطعی برق برای زنجیره فولاد و نیز افت قیمت‌های صادراتی در یکی دو ماه اخیر، امکان عرضه گندله در بازار با رعایت فاصله ۷,۵ درصدی نسبت به کنسانتره وجود ندارد. حضری تصریح کرد: فاصله قیمتی به گونه‌ای است که وزارت صمت می‌تواند برای تنظیم آن

قیمت ابلاغی وزارت صمت بود. این تامین‌کنندگان اعلام کردند نمی‌توانند سهمیه ابلاغی را با قیمت وزارت صمت در اختیار مادکوش بگذارند. البته این شرکت‌ها گفته بودند که سنگ خود را گران‌تر تامین کردند و از این رو تامین کنسانتره مادکوش با قیمت وزارت صمت امکان‌پذیر نیست. نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش تأکید کرد: تلاش شرکت ما برای انجام رسالت خود یعنی تولید گندله است و این موضوع به دلیل اینکه سال نخست بهره‌برداری است، اهمیت بیشتری می‌یابد. ضمن اینکه در حال برداشتن گام‌های نخست برنامه‌های توسعه‌ای هستیم. بنابراین باید به هر شکل ممکن تامین کنسانتره را انجام داده و تولید خود را به ظرفیت اسمی نزدیک کنیم.

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش اذعان کرد: ظرفیت تولید به میزان دو میلیون و ۵۰۰ هزار تن در سال در شرکت مادکوش به معنای آن است که روزانه باید هشت هزار و ۳۰۰ تن محصول تولید شود. در زمان‌هایی موفق شدیم به این ظرفیت دست یابیم. این بدان معنا است که کارخانه از نظر اجرایی و عملیاتی برای رسیدن به ظرفیت اسمی کاملاً آماده است. اما همان‌طور که گفته شد، مواد اولیه آن‌گونه که باید و شاید در اختیار مادکوش قرار نگرفته است. علی‌رغم تلاش زیادی که بدنه وزارت صمت برای تامین مواد اولیه صنعت فولاد انجام می‌دهد، اما این مهم عملیاتی نمی‌شود.

## ■ عدم توازن میان ضرایب قیمت گذاری

حضری به موضوع مهمی در خصوص اینکه ضریب قیمت گندله منطقی نیست نیز اشاره کرد و گفت: افزایش نرخ کرایه حمل در قیمت تمام شده محصول به شدت خود را نشان می‌دهد. لازم به ذکر است در گذشته نه چندان دور، نرخ حمل ارقام چشمگیری نبوده و به صورت کنونی خود را در قیمت تمام شده نشان نمی‌داد. در حال حاضر بعضاً قیمت حمل دو تا سه برابر گذشته است و حتی در مورد آن نمی‌توان برنامه‌ریزی منظمی داشت. چرا که مسائل مختلف همچون تورم عمومی روی قیمت حمل تأثیر بسزایی می‌گذارد.

**هلدینگ سرمایه گذاری ارزش  
چندین شرکت زیرمجموعه دارد  
که این شرکت‌ها در حوزه‌های  
مختلف مشغول به فعالیت هستند و  
بزرگ‌ترین آن‌ها شرکت مادکوش  
به‌عنوان تولیدکننده گندله سنگ‌آهن  
محسوب می‌شود**

وارد عمل شود. چرا که قیمت کنسانتره یعنی ۲۱ درصد شمش فولاد خوزستان تثبیت شده اما این اتفاق برای قیمت گندله نیفتاده است. ضروری به نظر می‌رسد که اعمال قیمت‌های جدید به صورت پلکانی برای همه محصولات سنگ‌آهنی اعمال شود. از این روی یکی از درگاه‌های فروش بسیار مهم که باید اصلاح شود، بورس کالا است. شرکت مادکوش همواره از عرضه محصولات خود در بورس کالا استقبال کرده و بیش از ۲۳ مورد محصول خود را در بورس عرضه کرده است. وی بیان کرد: بورس کالا محلی برای تقابل

در بازار گردش نقدینگی را کاهش خواهد داد و به جای اینکه تولیدکننده همواره رو به جلو حرکت کند و به دنبال توسعه فعالیت‌های خود باشد، دچار افت تولید خواهد شد. این موضوع به چرخه صنعت نیز آسیب خواهد رساند.

## ■ ورود به حلقه‌های دیگر زنجیره

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش در پاسخ به سوال خبرنگار پایگاه «فلزات آنلاین» مبنی بر تامین کنسانتره از بورس کالا، گفت: چندین مرتبه کنسانتره مورد نیاز خود را از بورس کالا خریداری

سودآور ادامه دهیم. در این رابطه پیشنهادات خوبی از سوی شرکت‌های تولیدکننده کنسانتره دریافت کردیم و یکی از شرکت‌ها نیز پیشنهاد داد در ازای ۸۰۰ هزار تن کنسانتره، به همین میزان با پرداخت کارمزد گندله دریافت کند. حال اگر دریافت‌کننده گندله قصد سودآوری داشته باشد باید گندله را با تفاوت ۷,۵ درصدی نسبت به کنسانتره در بازار عرضه کند. عدم تعادل قیمتی که در بازار به وجود آمده است، باعث شده گردش جریان نقدینگی دچار مشکل شود. نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش



واقعی میان عرضه و تقاضا است. در حالی که نوع نگاه‌ها به گونه‌ای است که عرضه و تقاضای واقعی در آن اتفاق نمی‌افتد. بعضا قیمت‌ها در آن دستکاری و این نهاد مستقیماً به قیمت‌گذاری وارد می‌شود. این مسائل باعث می‌شوند که قیمت گندله به حد واقعی خود نرسد.

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش عنوان کرد: هنگامی که قیمت مواد اولیه حتی با وجود تامین نقدینگی و تولید مناسب، با قیمت محصول همخوانی و به عبارتی صرفه اقتصادی نداشته باشد، دپوی محصول اتفاق می‌افتد و تولیدکننده با توجه به ظرفیت محدود دپو، ناچار به کاهش تدریجی تولید خواهد بود. عدم فروش

کردیم اما همان‌طور که بیان شد، قیمت خرید کنسانتره از بورس کالا حدوداً ۲۰ تا ۲۱ درصد قیمت شمش فولاد خوزستان است. در صورتی که قصد داشته باشیم گندله را با فاصله قیمت ۷,۵ درصد از کنسانتره در بورس کالا عرضه کنیم و این امکان در بورس کالا فراهم نیست و این عدم تطابق در بورس کالا مشهود است.

خضری ابراز کرد: مادکوش با توجه به قرار گرفتن در میانه زنجیره، حتی آمادگی آن را دارد که تولید را به صورت کارمزدی انجام داده و کنسانتره را دریافت و آن را به گندله به صورت کارمزدی تبدیل کند؛ منوط به اینکه کارمزد تبدیل نیز به گونه‌ای باشد که بتوانیم به فعالیت خود به صورت

اذعان کرد: گروه سرمایه‌گذاری ارزش یک هلدینگ بوده و شرکت‌های مختلفی را در حوزه‌های مختلف تاسیس کرده است. با این وجود، وقتی یک شرکت در یک بخش از زنجیره تولید به فعالیت می‌پردازد، ضروری است به طور تخصصی روی همان بخش تمرکز کند و تمام توان خود را روی همان بخش بگذارد. در وضعیت کنونی شرایط به گونه‌ای پیش رفته که تولیدکنندگان سنگ‌آهن به سمت تولید محصولات فولادی و تولیدکنندگان محصولات فولادی به سمت تولید مواد اولیه رفته‌اند و تعادل بازار به هم خورده است.

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش ادامه داد: علت اصلی ورود تولیدکنندگان به سایر حوزه‌ها نیز به



## ■ زمان طلایی صادرات از دست رفت

خضری اظهار کرد: هیچ یک از عرضه‌های شرکت مادکوش در بورس کالا تقاضایی نداشت و به فروش نرفت. بنابراین با توجه به نبود تقاضا در بورس به دنبال اخذ مجوز صادرات رفتیم و آن را اخذ کردیم اما همین مجوز نیز با تاخیر به شرکت ما داده شد. لازم به یادآوری است که در سال جاری قیمت گندله در بازارهای جهانی به حدود ۲۲۰ دلار به ازای هر تن رسید ولی مجوز صادرات گندله به دلیل بروکراسی‌های اداری مدت‌ها پس از کاهش شدید قیمت در بازارهای صادراتی داده شد و زمان طلایی صادرات را از دست دادیم.

معاون بازرگانی هلدینگ ارزش گفت: اکنون هم مجوز صادرات برای حجم نسبتاً مناسبی از محصولات داریم. با این حال منتظر افزایش مجدد قیمت‌ها در بازارهای صادراتی هستیم.

عدم تطابق ضرایب قیمتی و بهره نبردن از فعالیت اقتصادی به صورت مطلوب بازمی‌گردد. همین مسئله هلدینگ ارزش و شرکت مادکوش را بر آن داشت به صورت جدی به دنبال ورود به حوزه‌های قبل و بعد از خود در زنجیره فولاد باشد. در این رابطه یک شرکت برای تولید فروآلیاژ تاسیس کردیم که پروژه خود را نیز آغاز کرده است. همچنین یک شرکت دیگر برای تولید آهن اسفنجی و بریکت تاسیس کرده که پروژه مربوطه نیز حدوداً ۲۰ تا ۳۰ درصد پیشرفت دارد. هر دو پروژه در مجاورت مادکوش قرار گرفته‌اند.

خضری مطرح کرد: اگر مادکوش بدون مشکل در حوزه خود پیش می‌رفت، دیگر نیازی نبود به سایر حوزه‌های تولیدی وارد شود. هر چند که از قبل معدن در اختیار داشتیم و اخیراً نیز معادنی را در اختیار گرفته‌ایم اما منابع پاسخگوی نیاز نیستند.

**مادکوش با توجه به قرار گرفتن در میانه زنجیره، حتی آمادگی آن را دارد که تولید را به صورت کارمزدی انجام داده و کنسانتره را دریافت و آن را به گندله به صورت کارمزدی تبدیل کند**

## ■ تعادل در بازار با عرضه و تقاضا

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش تاکید کرد: اصلی‌ترین راهکار برای ایجاد تعادل در بازار این است که بازار امکان تنفس داشته باشد. این یعنی تقابل عرضه و تقاضا به صورت واقعی در بازار اتفاق بیفتد. همچنین اگر دستورالعمل‌های پیاپی در بازار ابلاغ نشوند و اجازه داده شود که خود بازار تعادل را ایجاد کند، بهترین راهکارها برای تنظیم بازار خواهد بود. البته ممکن است این اقدام باعث شود در یک بازه زمانی کوتاه‌مدت به فعالان بازار فشار وارد آید، اما تحمل این دوره باعث می‌شود عرضه و تقاضا به صورت واقعی اتفاق افتد و این موضوع به سود همه خواهد بود.

خضری تاکید کرد: مسیر بورس کالا بسیار مناسب بوده و در همه کشورها آزمون خود را به خوبی پس داده است. در حالی که اجازه داده نمی‌شود بورس عملکرد مطلوب و قابل انتظار خود را برای تولیدکنندگان نشان دهد. تا زمانی که با دستورالعمل‌ها، بخشنامه‌ها و قیمت‌گذاری‌ها عملکرد بورس محدود شود، نمی‌توان شاهد رشد این نهاد موثر قانونی مطابق با عملکرد بورس‌های کالایی مشابه در سراسر دنیا بود.

## ■ ممکن است اقدام به واردات کنیم

نایب رئیس هیئت مدیره شرکت مادکوش تاکید کرد: ایده شکل‌گیری مادکوش و قرار گرفتن آن در منطقه ویژه خلیج فارس و مجاورت بندر شهید رجایی این بوده که مواد اولیه خود را تماماً از خارج وارد و گندله تولید کند اما هنگامی که پروژه به بهره‌برداری رسید با مشکل تحریم‌ها مواجه شدیم. البته منتظر هستیم تحریم‌ها لغو شوند تا به دنبال تامین مواد اولیه از خارج باشیم. زیرا مادکوش تنها شرکتی است که پتانسیل و مکان‌یابی مناسبی را برای واردات مواد اولیه دارد. در این زمینه رایزنی‌های خود را آغاز کرده‌ایم و با شرکت‌های تامین‌کننده مواد اولیه به صورت تهاتر اقداماتی را انجام داده‌ایم.

وی اضافه کرد: حسن واردات کنسانتره برای مادکوش و تولید تهاتری این است که دیگر با مسائل تراکنش‌های مالی مواجه نیستیم. این یعنی حتی می‌توانیم به جای دریافت کارمزد به صورت نقدی، بخشی از گندله تولید را به عنوان کارمزد برداریم و در هر بازار که ممکن است به فروش برسانیم.

The image shows a large industrial facility with multiple tall stacks of aluminum ingots. Each stack is held together by green vertical straps. The ingots are rectangular with a distinctive shape, featuring a central protrusion and a recessed area. The background is slightly blurred, emphasizing the stacks in the foreground. A teal banner is positioned in the lower right corner, containing the Arabic text 'ألومنيوم' (Aluminum).

ألومنيوم



● تقاضای قابل توجه بازارهای جهانی برای شمش آلومینیوم آلیاژی





مدیرعامل شرکت آذر صنعت گلپایگان مطرح کرد:

## تقاضای قابل توجه بازارهای جهانی برای شمش آلومینیوم آلیاژی

مدیرعامل شرکت آذر صنعت گلپایگان گفت: در زمینه صادرات شمش های آلومینیوم آلیاژی با چالش مواجه هستیم که در صورت برطرف شدن موانع تجارت بین المللی، شاهد رفع این چالش و شکوفایی بیشتر این صنعت خواهیم بود زیرا بعضی از کشورها نظیر ایتالیا، ترکیه و چین خواهان این محصولات هستند.

### ■ تامین مواد اولیه از منابع داخلی و خارجی

مدیرعامل شرکت آذر صنعت گلپایگان در ارتباط با مواد اولیه مورد استفاده و منابع تامین آن، عنوان کرد: از شمش های خالص پرایمری شرکت های ایرالکو، سالکو، المهدی و آلومینای ایران به عنوان ماده اولیه استفاده می کنیم و علاوه بر استفاده از شمش خالص آلومینیومی، از ضایعات آلومینیومی هم استفاده می کنیم که عموماً از بازار داخلی و همچنین از طریق واردات از کشور عراق تامین می شود. البته از کشورهای دیگری هم مانند آذربایجان، ارمنستان و تاجیکستان نیز ضایعات وارد می کنیم. بخش دیگری از مواد اولیه تولید شمش آلیاژی نیز افزودنی هایی مانند مس، منگنز، سیلیکون متال و منیزیم بوده که کاملاً وارداتی است و از کشور چین وارد می شود. علت واردات ضایعات آلومینیومی از کشورهای همسایه نیز کمبود آن در بازار داخلی است که به صورت

### ■ تولید با یک سوم ظرفیت

این تولیدکننده در ادامه گفت: ظرفیت تولید شمش آلومینیوم آلیاژی در این شرکت روزانه ۷۰ تن بوده که در حال حاضر یک سوم این ظرفیت، فعال است. به دلیل چالش های ناشی از مراودات مالی با بانک و همچنین سایر موانع تولید که از سوی دولت اعمال می شود، کمتر از ظرفیت اسمی به تولید می پردازیم. امیدوار هستیم دولت جدید بتواند با تغییر سیاست ها و بازنگری در قوانین مربوط به بخش صنعت، تولید را به روزهای خوب خود بازگرداند.

وی در ادامه بیان کرد: همه چالش های اصلی، حول محور سازمان های تامین اجتماعی، امور مالیاتی کشور و... است که نه فقط برای این واحد تولیدی بلکه برای بیشتر تولیدکنندگان معضل ایجاد کرده و آن ها را از برنامه های تولید دور کرده است.

مهرداد ترکی نژاد در گفت و گو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: مجموعه آذر صنعت گلپایگان در سال ۱۳۸۷ راه اندازی شد و شروع به تولید شمش های آلومینیوم آلیاژی طبق استانداردهای جهانی مطابق با کشورهای چون انگلیس، آمریکا، ژاپن و فرانسه که محصولات آلومینیومی آن ها در ایران مصرف دارد، کردیم.

وی افزود: از ابتدای مسیر، با شرکت های خودروسازی مانند مگاموتور همکاری داشته ایم و شمش های آلیاژی مورد نیاز این شرکت ها را تامین کرده ایم. در حال حاضر با شرکت های سایپا و ساپکو قرارداد داریم و مواد اولیه آن ها را تامین می کنیم. تولیدکنندگان قطعات لوازم خانگی، وسایل سرمایشی و گرمایشی و سایر واحدهای تولیدی که به ریخته گری آلومینیوم مشغول هستند، جزو مشتریان آذر صنعت گلپایگان محسوب می شوند.



برنامه‌ریزی‌های جدیدی که آن‌ها مطرح کرده‌اند، قرار است این چالش برطرف شود و هزینه خرید محصولات سریع‌تر از قبل پرداخت شود و این چرخه اقتصادی بدون عیب کار کند.

وی اضافه کرد: مهم‌ترین دلیل به تاخیر افتادن پرداخت مطالبات از سوی خودروسازان، کاهش فروش آن‌ها عنوان شده که ریشه آن نیز در افزایش قیمت خودرو است. به طور مثال، قیمت آلومینیوم از سه سال گذشته تاکنون نزدیک به ۶ برابر رشد داشته است و با در نظر گرفتن رشد قیمتی سایر مواد اولیه مصرفی برای تولید خودرو و قطعات آن، متوجه تاثیر این موضوع بر قیمت خودرو خواهیم شد.

■ **آلیاژی در ایران پتانسیل مطلوبی دارد**  
این تولیدکننده در ارتباط با جایگاه صنعت آلیاژی ایران گفت: صنعت آلیاژی کشور جایگاه خاص خود را در جهان دارد؛ به طوری که برای شمش‌های آلومینیوم آلیاژی که در داخل تولید شده است، مشتریانی از کشورهای ایتالیا، ترکیه و چین وجود دارد اما متأسفانه در حال حاضر، به دلیل فشار تحریم‌ها و شرایط اقتصادی، توان صادراتی تولیدکنندگان ایرانی کاهش یافته است. این در حالی است که شمش‌های آلیاژی تولید داخل، دارای استانداردها و کیفیت لازم است و می‌تواند حضور پررنگ‌تری در بازارهای بین‌المللی داشته باشد.

صورت مساعد شدن شرایط اقتصادی و تجارت بین‌الملل، به کشورهای ترکیه و چین صادرات داشته باشیم.

■ **خودکفایی در تولید سیلیکون متال**  
وی در ارتباط با برنامه توسعه‌ای که برای این شرکت در نظر گرفته شده است، اذعان کرد: اگر تولید همچنان با چالش همراه باشد، نمی‌توان به اجرای طرح‌های توسعه‌ای اندیشید اما امیدوار هستیم با گذر زمان، بتوانیم به واسطه کمک دولت جدید، خط تولید سیلیکون متال که از طریق واردات تامین می‌شود را راه‌اندازی کنیم. در نظر داریم در این زمینه خودکفا شویم و بتوانیم علاوه بر تامین نیاز خود، به شرکت‌های دیگر نیز بتوانیم این ماده را عرضه کنیم. سیلیکون متال صرفاً برای تولید شمش آلومینیوم آلیاژی به کار برده نمی‌شود بلکه در صنایع دیگر هم استفاده زیادی دارد.

■ **تاخیر در پرداخت مطالبات**  
ترکی‌نژاد خاطرنشان کرد: باید به یکی از چالش‌های مهمی که تولیدکنندگان با آن دست و پنجه نرم می‌کنند نیز اشاره کرد که آن، عدم پرداخت به موقع مطالبات از سوی مشتریان است. با توجه به این که بخش عمده مشتریان این شرکت را خودروسازان بزرگ کشور تشکیل می‌دهند، یکی از دغدغه‌های مهم ما به طول انجامیدن پرداخت مطالبات از سوی این شرکت‌ها است که البته طی

شمش ضایعاتی هم به خط تولید وارد می‌شود. این تولیدکننده در خصوص نحوه خرید شمش خالص آلومینیومی، تاکید کرد: شمش آلومینیومی خالص مورد نیاز خود را به راحتی از بورس کالا تهیه می‌کنیم و در این خصوص با چالش مواجه نیستیم. این در حالی است که اکثر تولیدکنندگان برای خرید ماده اولیه از بورس کالا، موانع متعددی بر سر راه خود دارند.

وی یادآور شد: هم‌اکنون قیمت شمش ضایعاتی از شمش خالص آلومینیومی بیشتر شده است؛ نوسانات قیمت آلومینیوم در بازار جهانی و تاثیر آن بر بازار داخلی از یک سو و عدم نظارت بر قیمت‌گذاری شمش خالص و شمش ضایعاتی آلومینیوم موجود در بازار از سوی دیگر، موجب این اختلاف قیمت شده است. وجود مس، سیلیس و مواد افزودنی دیگر در شمش ضایعاتی نیز در افزایش قیمت این ماده اولیه بی‌تاثیر نبوده است.

■ **قیمت تمام شده شناور است**  
ترکی‌نژاد در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه افزایش قیمت جهانی آلومینیوم چه تاثیری بر روند فعالیت شرکت گذاشته است، تصریح کرد: طبیعتاً همه تولیدکنندگان از جمله این شرکت، به دلیل نوسانات جهانی قیمت آلومینیوم، هم در تولید و هم در فروش با چالش مواجه است و قیمت فروش محصولات نیز به صورت شناور تعیین می‌شود و نمی‌توان برای قیمت تمام شده محصولات عدد معینی در نظر گرفت.

■ **توقف صادرات**  
مدیرعامل شرکت آذر صنعت گلپایگان در خصوص فعالیت در حوزه صادرات، اذعان کرد: تقریباً چهار سال قبل، شمش آلومینیوم آلیاژی به کشور بلژیک صادر می‌کردیم اما اکنون تامین نیاز داخل به ویژه صنایع خودروسازی و تولیدکنندگان قطعات خودرو در اولویت شرکت آذر صنعت گلپایگان قرار گرفته است و در حال حاضر، فروش صادراتی محصول نداریم اما در نظر داریم تا در



سال تولید، پشتیبانی، مانع زدایی؛



P.G.M.I.S.E.Z

منطقه ویژه اقتصادی صنایع معدنی و فلزی

# خلیج فارس

مکانی امن برای صاحبان سرمایه و توسعه کشور

Persian gulf mining and metal industries special economic zone, is the safest place for investors.

ایمیل: [info@pgsez.org](mailto:info@pgsez.org)

کدپستی: ۷۹۳۱۱۸۶۴۷۸

روابط عمومی: ۰۷۶-۳۳۵۹۲۲۲۰

تلفن: ۰۷۶-۳۵۹۵

[www.pgsez.ir](http://www.pgsez.ir)





## بهترین روش پیش بین آینده؛ خلق آن است...

نوع متفاوتی از خدمات مشاوره در صنایع معدنی و فلزی

### بازار • تکنولوژی • مالی • استراتژی

سنگ آهن • آهن و فولاد • فروآلیاژها • مس • آلومینیوم • سرب • روی

Market • Technology • Finance • Strategy

Iron Ore • Steel • Ferro Alloys • Copper • Aluminum • Lead • Zinc

# AMC

شرکت مشاوره و خدمات مدیریت

## فلزات و مواد

AMC Metals & Materials Consultants

تهران، خیابان شریعتی، بالاتر از سمیه، پلاک ۱۱۴، واحد ۱۱  
تلفن: ۵-۷۷۶۵۳۸۴۴-۲۱ • فکس: ۷۷۶۵۳۸۳۴-۲۱  
www.amc-co.ir info@amc-co.ir



مس



● تحریم، کلید خودکفایی در تولید



مدیرعامل شرکت گداز افشان آذر عنوان کرد:

## تحریم، کلید خود کفایی در تولید

مدیرعامل شرکت گداز افشان آذر گفت: اعمال تحریم‌های خارجی سبب شده است تا تلاش صنعتگران و تولیدکنندگان در راستای بومی‌سازی دانش و تکنولوژی تولید بیشتر شود و به دنبال آن، شاهد پیشرفت و موفقیت کشور در حوزه‌های مختلف نظیر صنعت باشیم.

تسهیلات، باید مراحل مختلفی را پشت سر بگذاریم تا در نهایت مبلغ ۱۰۰ تا ۲۰۰ میلیون تومان وام دریافت کنیم.

### ■ ریخته‌گری مس در کوره‌های دوار

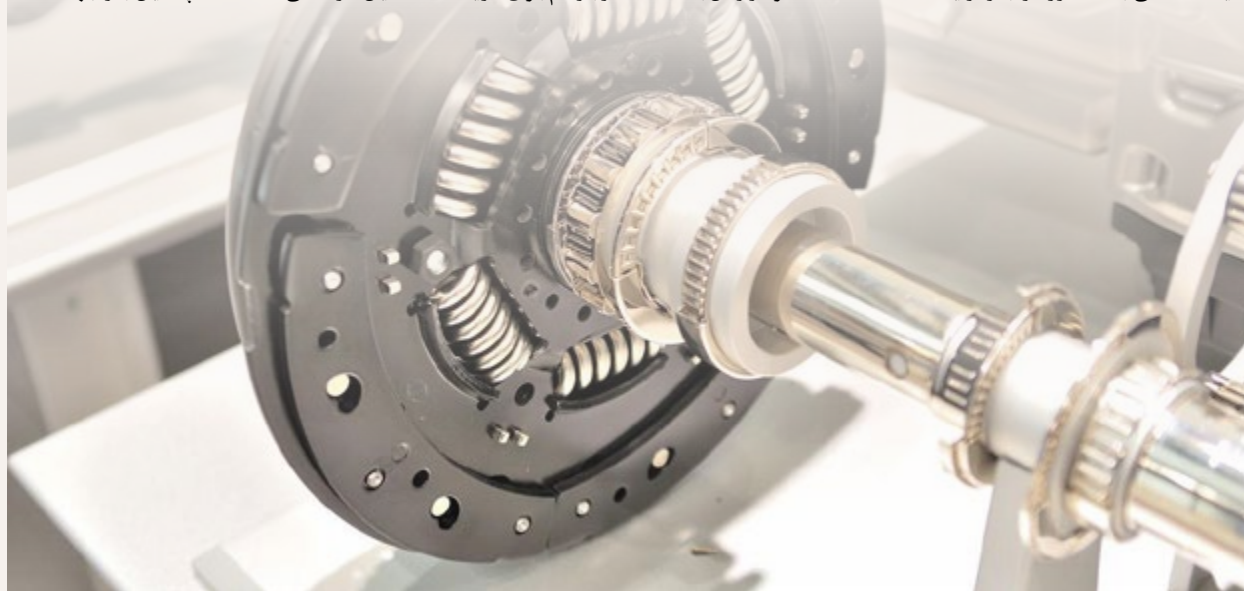
مدیرعامل شرکت گداز افشان آذر در ادامه به میزان ظرفیت تولید اشاره کرد و گفت: ظرفیت تولید مجموعه ۷۵۰ تن در سال است که به دلیل عدم در اختیار داشتن وسعت کارگاهی کافی و مناسب، نمی‌توانیم این ظرفیت را افزایش دهیم. این در حالی است که چندین بار جهت اخذ

خودرو و ماشین‌آلات صنعتی به عنوان ماده اولیه مورد نیاز از بازار آزاد خریداری می‌شود. افزایش روزانه قیمت ماده اولیه، مهم‌ترین چالشی است که در ماه‌های اخیر با آن مواجه شدیم و به ناچار اقدام به دریافت تسهیلات بانکی جهت خرید ماده اولیه کردیم.

این تولیدکننده اضافه کرد: بانک‌ها شرایط سختی را برای تولیدکننده تعیین می‌کنند و زمان زیادی صرف فرایند دریافت تسهیلات می‌شود. به طوری که سند یک ملک شخصی در حال حاضر در رهن بانک است و باز هم برای دریافت

علی بهرامی در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت گداز افشان آذر فعالیت خود را در سال ۱۳۷۹ در زمینه ریخته‌گری انواع مس، برنج، چدن و آلومینیوم آغاز کرده است. این شرکت در شهرک صنعتی البرز استان قزوین قرار دارد و در حال حاضر، تعداد ۲۳ نیروی انسانی شاغل در مجموعه مشغول فعالیت هستند.

وی در خصوص نحوه تامین ماده اولیه و چالش‌های موجود در این زمینه، بیان کرد: ضایعات مسی به منظور ذوب و تولید قطعات





حاصل نشد. در حالی که با مدیریت و برنامه‌ریزی جامع و صحیح می‌توان به فرایند تولید و شرایط حاکم در بازار رونق بخشید و از بسیاری از مشکلات موجود در بخش‌های مختلف صنعت همچون فساد و رانت جلوگیری کرد.

### ■ مزایای تحریم

بهرامی تحریم‌های اعمال شده بر علیه کشور را به نفع صنعتگران و تولیدکنندگان دانست و اظهار کرد: تحریم باعث پیشرفت و خودکفایی کشور در تمامی حوزه‌ها مخصوصاً صنعت شده است. چراکه این تحریم‌ها سبب افزایش تلاش صنعتگران و تولیدکنندگان در راستای بومی‌سازی دانش و تکنولوژی تولید می‌شود و به دنبال آن، شاهد پیشرفت و موفقیت کشور در حوزه‌های مختلف مانند صنعت خواهیم بود. اگرچه برخی شیطنتها و سودجویی‌ها توسط بعضی افراد در این بین صورت می‌گیرد که به نفع کشور نیست اما در حالت کلی، تحریم تاثیر بسیار مثبتی بر عملکرد صنعت کشور در طی چند سال اخیر داشته است.

وی در خصوص طرح‌های توسعه شرکت گداز افشان آذر، مطرح کرد: طرح توسعه، عامل ماندگاری و موفقیت هر تولیدکننده است و ما در تلاش هستیم تا وسعت مجموعه را در راستای افزایش میزان ظرفیت تولید گسترش دهیم که متأسفانه هر بار با سنگ‌اندازی‌های مسئولان مواجه می‌شویم و امیدوار هستیم این طرح را در طی ماه‌های آتی به اجرا برسانیم.

مدیرعامل شرکت گداز افشان آذر در پایان خاطرنشان کرد: از مسئولان وزارت صنعت، معدن و تجارت کشور تقاضا داریم مقابل واردات بی‌شمار قطعات بی‌کیفیت خودرو به داخل کشور بایستند تا تولیدکنندگان داخلی با خیال آسوده محصولات خود را روانه بازار کنند. مشکلات و کمبودهای موجود در زمینه تولید، با همدلی و همفکری مسئولان حل خواهد شد و بنابراین لازم است جهت توسعه و پیشرفت، از تمام ظرفیت‌های موجود در داخل کشور استفاده شود.

قیمت مناسب‌تر در بازار موجود است. صفحه کلاچ به عنوان یکی از قطعات مهم و کاربردی مورد استفاده در خودرو، در مجموعه ما تولید می‌شود و مگاموتور مشتری اصلی این محصول شرکت است. در حالی که ما بارها شاهد استفاده از برندهای جعلی همین محصول، با کیفیت پایین‌تر و عمر مصرف کوتاه‌تر در داخل کشور بوده‌ایم و متأسفانه همین امر باعث آشفته‌گی بازار داخلی شده است اما محصولات تولیدی در مجموعه ما، همواره با استقبال و رضایت کامل مشتری مواجه شده و امیدوار هستیم به روند موفق و رو به رشد خود در زمینه تولید قطعات با کیفیت و استاندارد ادامه دهیم.

### افزایش روزانه قیمت ماده اولیه،

### مهم‌ترین چالشی است که در

### ماه‌های اخیر با آن مواجه شدیم

### و به ناچار اقدام به دریافت

### تسهیلات بانکی جهت خرید ماده

### اولیه کردیم

این تولیدکننده قطعات مسی ضمن ابراز نارضایتی از وضعیت حاکم بر بازار، تصریح کرد: متأسفانه پیشنهادات و برنامه‌های تولیدکنندگان به هیچ وجه مورد توجه مسئولان ذی‌ربط قرار نمی‌گیرد و مشخص نیست تولیدکنندگان باید مطالبات خود را از چه مراجعی درخواست کنند. در دولت‌های قبلی، پیشنهاد احداث شهرک صنعتی متناسب با فعالیت واحدهای تولیدی را مطرح کردیم تا با مشکلات کمتری در حوزه محیط زیست، بهداشت و در نهایت تولید مواجه شویم. اساس این پیشنهاد، تسهیل در فرایند تولید با تامین ماشین‌آلات و افزایش ظرفیت تولید همراه با اشتغال‌زایی و افزایش درآمد بود که در کمال تعجب، با تمسخر مسئولان وقت روبه‌رو شد و بنابراین هیچ تغییری در شرایط موجود جامعه

مجاز توسعه مجموعه از طریق‌های مختلف اقدام کرده‌ایم و هر بار با مخالفت‌های عجیبی روبه‌رو شده‌ایم. هدف ما توسعه مجموعه در راستای افزایش ظرفیت تولید است و متأسفانه همکاری‌های لازم در این زمینه از سوی مسئولان صورت نمی‌پذیرد.

وی در ارتباط با فرایند تولید محصول در این شرکت، عنوان کرد: عمده فعالیت ما در زمینه تولید قطعات خودرو و ماشین‌آلات صنعتی است. شرکت‌های معتبر در این حوزه، قطعات مورد نیاز خود را به مجموعه ما سفارش می‌دهند و مدل‌سازی این قطعات بر اساس سفارش مشتری صورت می‌پذیرد. در خط تولید این شرکت، ضایعات مسی درون کوره‌های دوار به روش سنتی، ذوب و پس از قالب‌گیری، قطعه مورد نظر تراشکاری و تولید می‌شود.

این تولیدکننده خاطرنشان کرد: در واقع، فعالیت ما سفارش‌محور است و قطعات برنجی، مسی، قطعات ترکیبی مانند مس-قلع، فسفر-برنز، آلومینیوم-برنز و قلع-نیکل طبق سفارش مشتری در این مجموعه تولید می‌شود. فرایند ذوب می‌تواند در داخل کوره‌های القایی هم انجام شود که در این صورت از سوختن بیش از حد ضایعات مسی جلوگیری می‌شود و میزان دورریز کمتر خواهد بود. خوشبختانه در طی سالیان اخیر، تکنولوژی ساخت این کوره‌ها در داخل کشور به‌روز رسانی شده و پیشرفت‌های خوبی در این زمینه حاصل شده است.

### ■ سردرگمی در بازار قطعات خودرو

بهرامی در پاسخ به سوال خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه کیفیت قطعات تولیدی در داخل کشور را با نمونه‌های مشابه خارجی چطور ارزیابی می‌کنید، مطرح کرد: وضعیت بازار قطعات خودرو به نحوی است که شما هر روز با یک برند جعلی از کشورهای مختلف روبه‌رو می‌شوید. برای مثال، یک قطعه با برند کشور چین در بازار فروخته می‌شود و این در حالی است که نمونه مشابه داخلی آن با کیفیت و



سرب و روی



● تولید در نطفه خفه شد!



## تولید در نطفه خفه شد!



یک تولیدکننده شمش سرب گفت: تنها یک سال از آغاز به کار خط تولید شمش سرب در این شرکت می‌گذرد اما به دلیل معضل تامین ماده اولیه و افزایش قیمت آن، تصمیم به توقف آن گرفتیم.

دارد. ماهانه تنها به ۲۰ تن کربنات سنگین نیاز داریم که همین میزان نیز به مدت یک سال شده که علی‌رغم نامه‌نگاری‌های فراوان از ما دریغ شده است.

شمش سرب این شرکت در حال حاضر متوقف شده است.

### ■ مواد اولیه در انحصار بعضی شرکت‌ها

این فعال صنعتی مطرح کرد: شرکت‌های دولتی تامین‌کننده مواد معدنی موظف هستند تا نیاز تولیدکنندگان پایین‌دست را طبق پروانه بهره‌برداری آن‌ها برطرف سازند اما متأسفانه کوچک‌ترین اعتنایی به میزان ظرفیت تولید درج شده در پروانه‌های بهره‌برداری نمی‌کنند و سهمیه‌بندی را نادیده می‌گیرند. به عنوان مثال، برای تولید شمش سرب از کربنات سنگین باید استفاده کنیم که در حال حاضر، تولید و عرضه آن در انحصار بعضی شرکت‌ها قرار دارد. ذخایر این ماده عمدتاً در استان سمنان و همچنین شهرستان‌های مراغه و فیروزآباد قرار

یک تولیدکننده شمش سرب در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: کمبود مواد اولیه معدنی، مهم‌ترین چالشی بوده که صنعت سرب با آن درگیر است. این معضل طی دو سال اخیر بروز پیدا کرد و در سال ۱۴۰۰ شدت یافت. واحدهای تولیدکننده سرب و روی با کمبود جدی ماده معدنی مواجه هستند؛ ضمن اینکه قیمت ماده اولیه نیز افزایش زیادی داشته است.

وی افزود: مواد اولیه‌ای که استفاده می‌کنیم ضایعات باتری فرسوده، خاک معدنی سرب است که برای خرید مواد اولیه مورد نیاز، با مشکلات عدیده‌ای دست‌وپنجه نرم می‌کنیم. در این واحد شمش سرب با خلوص ۹۹٫۹۹ درصد، اکسید روی و همچنین شمش‌های مس و آلومینیوم تولید می‌شود. شرایط به نحوی پیش رفته که خط تولید

■ خرید از بازار آزاد امکان‌پذیر نیست  
این تولیدکننده شمش سرب در تکمیل صحبت خود اذعان کرد: سازمان‌های دولتی گفته‌اند تا از بازار آزاد نیاز خود را تامین کنیم اما باید این نکته را یادآور شد که خرید از بازار آزاد مستلزم پرداخت هزینه‌ای گزاف است که در صورت صرف آن، سودی از محل فروش محصولات باقی نمی‌ماند تا طبق برنامه‌ریزی به تولید ادامه دهیم. هزینه تامین ماده اولیه معدنی از بازار آزاد تقریباً دو برابر هزینه تامین آن به صورت مستقیم از شرکت تامین‌کننده است.



## ■ توقف تولید شمش سرب

این صنعتگر در ارتباط با میزان تولید شمش سرب در این شرکت، عنوان کرد: تنها یک سال است که خط تولید شمش سرب این شرکت فعال شده است و از ابتدای سال ۱۴۰۰ تاکنون، ۵۰ تا ۶۰ تن اکسید روی و همچنین در زمینه تولید شمش سرب، نزدیک به ۵۰ تن محصول تولید کردیم اما با توجه به افزایش قیمت مواد اولیه و همچنین کمبود باتری فرسوده در بازار داخل، فعالیت این خط در حال حاضر متوقف شده است. شرکت‌های بزرگی که با استفاده از باتری فرسوده، شمش سرب تولید می‌کنند نیز به واسطه واردات از کشورهای افغانستان و عراق، نیاز خود را تامین می‌کنند و تولید را تا حدودی سرپا نگه داشته‌اند.

## ■ عدم توانایی صادرات

این تولیدکننده شمش سرب در خصوص موانع پیش روی واردات باتری فرسوده گفت: دولت به تولیدکنندگان دستور داده تا به میزانی که واردات باتری فرسوده انجام می‌شود باید به همان میزان نیز صادرات محصول انجام شود. نکته مهم این است که میزان باتری فرسوده مورد نیاز و همچنین میزان تولید مجموعه قابل توجه نیست و این شرکت توان صادراتی لازم را ندارد. فعالیت اصلی این شرکت، در ابتدا تولید کک و زغال سنگ بود و به عنوان طرح توسعه، خط تولید شمش سرب را راه‌اندازی کردیم و تاکنون فروش محصولات تنها در بازار داخلی انجام شده است.

وی یادآور شد: در فروش محصولات خود مشکلی نداریم و می‌توانیم در این زمینه موفق عمل کنیم اما به شرط آنکه مواد اولیه مورد نیاز ما به‌موقع تامین شده باشد. به عبارت دیگر، فرایند فروش محصولات خود را مثبت ارزیابی می‌کنیم و علت ضرردهی مجموعه را در تامین ماده اولیه که قدم ابتدایی تولید است، می‌دانیم. متأسفانه تلاش‌ها برای حل معضل تامین ماده معدنی سرب تاکنون بی‌نتیجه بوده است.

## ■ خرید از بورس توجه ندارد

این فعال صنعتی در پاسخ به این سوال که از بورس کالا می‌توانید ماده معدنی خرید کنید یا خیر، تصریح کرد: حجم خاک معدنی که در بورس کالا عرضه می‌شود، بسیار بالا بوده و به میزان چند هزار تن است. میزان نقدینگی که در دست تولیدکننده‌ای مثل شرکت ما قرار دارد، به آن اندازه نیست که بتوانیم این حجم از خاک معدنی را خریداری کنیم. به عنوان مثال، ۲۰ یا ۳۰ میلیارد تومان سرمایه‌دگرگش برای این امر نیاز است که پرداختن آن تنها از عهده شرکت‌های بزرگ برمی‌آید.

## ■ دغدغه تامین مواد اولیه، چالش اصلی تولید

این تولیدکننده شمش سرب تأکید کرد: یک تولیدکننده مهم‌ترین موضوعی که خواهان تحقق آن است، عدم وجود دغدغه برای تامین نیاز مواد اولیه است تا بتواند به راحتی به تولید بپردازد و علاوه‌براین، برای افراد زیادی شغل ایجاد کند. در حال حاضر، حقوق و بیمه کارگران از سرمایه شخصی پرداخت می‌شود و درآمد حاصل از فروش محصول به حداقل رسیده است. در صورت تامین مطلوب ماده اولیه مورد نیاز به صورت سه شیفت شبانه‌روزی شمش سرب تولید خواهیم کرد اما در حال حاضر تنها پنج نفر کارگر آن هم در یک شیفت کاری مشغول به فعالیت هستند.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه با توجه به شرایط نامطلوب اقتصادی و کمبود ماده اولیه، تولید را مقرون‌به‌صرفه می‌دانید یا خیر، اظهار کرد: وقتی به عنوان یک تولیدکننده حتی یک ریال هم از بانک‌ها و موسسات مالی دولتی و خصوصی تسهیلاتی دریافت نکردیم و با سرمایه خود موفق به دریافت پروانه بهره‌برداری و احداث کارخانه شدیم، شایسته نیست با این حجم از معضلات روبه‌رو شویم. در این شرایط نمی‌توان به آینده تولید خوش‌بین بود. ضمن اینکه بسیاری از تولیدکنندگان خانه‌نشین شده‌اند. احتمال فعال‌سازی مجدد خط تولید شمش سرب در این شرکت ضعیف به نظر می‌رسد و ممکن است به طور کلی، کارخانه را تعطیل کنیم.

فرایند فروش محصولات خود را مثبت ارزیابی می‌کنیم و علت ضرردهی مجموعه را در تامین ماده اولیه که قدم ابتدایی تولید است، می‌دانیم

شرکت توسعه معدن و صنعت



صبانور

(سهامی عام)

✓ سنگ آهن

✓ کنسانتره

✓ گندله



www.sabanour.com



(۰۲۱)۸۸۶۸۱۵۹۷



(۰۲۱)۸۸۶۸۲۳۱۲-۱۳



تهران، سعادت آباد، نرسیده به خروجی نیایش، خیابان ۲۶ یا حق طلب غربی، پلاک ۴۹







MIDDLE EAST  
MINES & MINERAL INDUSTRIES  
DEVELOPMENT HOLDING Co.



[www.midhco.com](http://www.midhco.com)

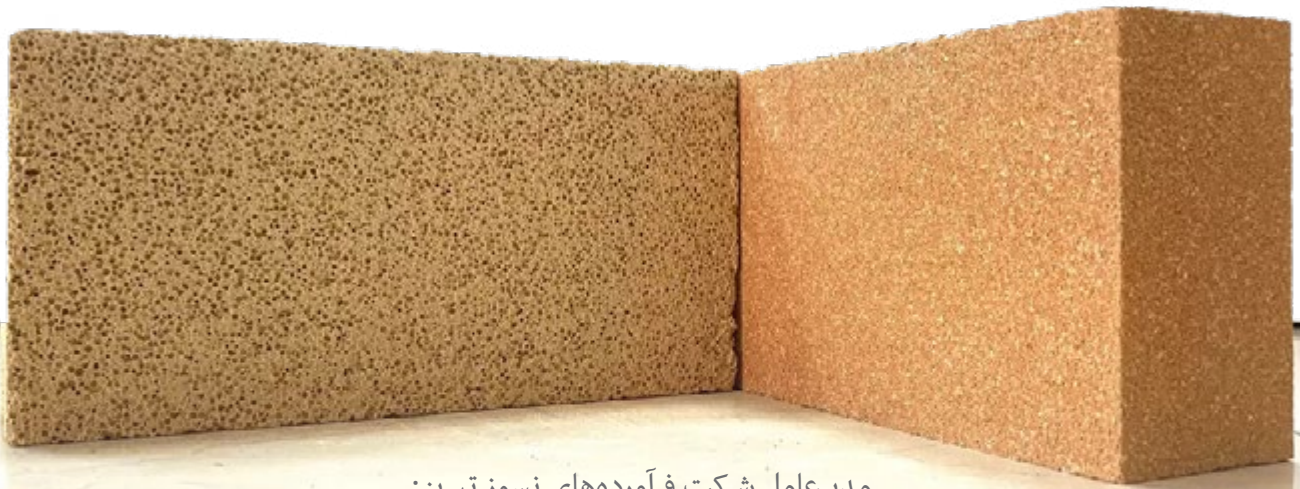
A photograph of a dark industrial environment, likely a steel mill. Several long, glowing channels of molten metal are visible, running parallel to each other. The metal is bright yellow and orange, contrasting sharply with the dark surroundings. In the upper left, a shower of sparks is falling, suggesting a welding or cutting process. The overall atmosphere is one of intense heat and industrial activity.

صنایع تامین کننده



● از تحریم‌ها، فرصت بسازیم





مدیرعامل شرکت فرآورده‌های نسوز تبریز:

## از تحریم‌ها، فرصت بسازیم

مدیرعامل شرکت فرآورده‌های نسوز تبریز گفت: تحریم‌ها، فرصت مناسبی برای تولیدکنندگان داخلی به وجود آورده است تا بتوانند با تکیه بر دانش خود و بومی‌سازی تکنولوژی تولید، به خودکفایی لازم در این زمینه دست یابند.

### ■ بحران تامین انرژی

حسین پور ضمن اشاره به لزوم بازنگری در قیمت حامل‌های انرژی در کشور، مطرح کرد: قیمت حامل‌های انرژی در کشور ما پایین بوده و همین امر سبب شده است افراد در جامعه، تعریف درستی از مصرف بهینه آن‌ها مخصوصاً برق و گاز خانگی نداشته باشند. بنابراین زمانی که کشور در زمینه مصرف آن‌ها با محدودیت و بحران مواجه می‌شود، نخستین حوزه‌ای که از این موضوع، آسیب می‌بیند، صنایع مختلف هستند. چراکه برق و گاز، دو انرژی مهم در زمینه تولید است و در صورتی که هرگونه قطعی در این حامل‌های انرژی رخ دهد، تولید دستخوش تغییر می‌شود و در نهایت، صنعت کشور آسیب می‌بیند. بنابراین لازم است با توجه به تحریم‌های شدید اقتصادی که کشور در این شرایط نیاز حیاتی به ارزآوری دارد، واحدهای تولیدی بتوانند با ظرفیت کامل محصولات خود را تولید و روانه بازارهای صادراتی کنند و این مسئله، مستلزم تامین کافی انرژی به ویژه گاز است.

### ■ لزوم بازنگری در قیمت‌گذاری حامل‌های انرژی

این تولیدکننده فرآورده‌های نسوز تأکید کرد: لازم است بازنگری کلی در زمینه قیمت‌گذاری

ادامه به فرایند تولید انواع نسوزها در این شرکت اشاره کرد و گفت: سنگ‌های معدنی پس از ورود به کارخانه، تحت عملیات خردایش قرار می‌گیرد و سپس دانه‌بندی می‌شوند. در ادامه، عملیات پخت این مواد در داخل کوره‌های دوار در دمای یک هزار و ۴۵۰ درجه سانتی‌گراد انجام می‌شود و با سوختن مواد زائد، عملیات مخلوط‌سازی صورت می‌گیرد و در نهایت، فرآورده نسوز به شکل پودر در می‌آید که شامل جرم‌های ریختنی و ملات‌های نسوز است. در بخش دیگر، آجرهای نسوز پس از پرس کاری و عملیات شکل‌دهی مواد اولیه به دست می‌آید که در پایان، این محصولات بنا به سفارش مشتری به کارخانجات مختلف ارسال می‌شود.

وی نقش فرآورده‌های نسوز در صنایع فلزی را مهم دانست و مطرح کرد: صنعت نسوز یکی از صنایع مهم و استراتژیک بوده که از کاربردهای فراوانی برخوردار است. در هر صنعتی که با دما و حرارت بالا روبه‌رو باشیم، نسوزها مورد استفاده قرار می‌گیرند. فرآورده‌های نسوز در صنایع فولاد، مس، آلومینیوم، پتروشیمی و همچنین در پالایشگاه‌ها و نیروگاه‌ها نقش اساسی را ایفا می‌کند. میزان مصرف این فرآورده‌ها در کشور، سالانه ۳۰۰ هزار تن است که اکثراً از شرکت‌های داخلی تامین می‌شود و عمده مصرف آن نیز در صنایع فولاد و سیمان است.

محمد حسین پور در گفت‌وگو با خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، اظهار داشت: شرکت فرآورده‌های نسوز تبریز، سال ۱۳۶۹ فعالیت خود را در زمینه تولید انواع نسوزها در شهر تبریز آغاز کرد. در حال حاضر، ۷۰ نیروی انسانی به صورت مستقیم در این مجموعه مشغول به فعالیت بوده و میزان ظرفیت اسمی، سالانه ۱۸ هزار تن انواع فرآورده‌های نسوز است.

وی در خصوص نحوه تامین ماده اولیه و چالش‌های موجود در این زمینه، بیان کرد: مواد معدنی مورد استفاده این شرکت، شامل بوکسیت و آلومینا است که از معادن طبس، سمیرم، کردستان و ارومیه تهیه می‌شود. این مواد معدنی ۷۰ درصد از مواد اولیه مصرفی را تشکیل می‌دهند و ۳۰ درصد دیگر شامل بوکسیت‌های با خلوص بالا و منیزیت‌ها از کشورهایی نظیر چین خریداری می‌شود. برای واردات این مواد، با مشکلاتی در زمینه تامین نقدینگی و امور بانکی مواجه هستیم و از سوی دیگر، نوسان نرخ ارز هم باعث سردرگمی ما شده است که امیدوار هستیم هرچه زودتر نرخ ارز به یک ثبات قیمتی مشخص در بازار برسد.

### ■ پخت فرآورده‌های نسوز در کوره‌های دوار

مدیرعامل شرکت فرآورده‌های نسوز تبریز در

که دولت بهای لازم را به بخش خصوصی نمی دهد و بروکراسی های اداری موجود، سبب دور شدن فعالان بخش خصوصی از مقوله تولید می شود. وی اعلام کرد: حدود دو سال است که به دنبال بهره برداری از معدنی در استان آذربایجان شرقی هستیم و در طی این مدت، آنقدر با چالش های فراوانی مواجه شده ایم که تمام وقت و انرژی خود را صرف این امر کردیم و دیگر رمقی برای تولید نداریم. در حالی که در کشورهای توسعه یافته جهان چنین مسائلی وجود ندارد و در این کشورها ضمن تشویق و حمایت از تولیدکننده، موانع موجود در زمینه تولید را تسهیل می کنند. امیدوار هستیم در کشور ما طبق فرمایشات مقام معظم رهبری، موانع موجود در حوزه تولید رفع شده و تولیدکنندگان دغدغه کمتری نسبت به قبل داشته باشند.

### تولید تمامی فرآورده های نسوز مورد نیاز صنعت فولاد

مدیرعامل شرکت فرآورده های نسوز تبریز در ارتباط با طرح های توسعه این مجموعه، عنوان کرد: در حال تولید منیزیت ها به عنوان یکی از مهم ترین فرآورده های نسوز هستیم و در نظر داریم تمامی فرآورده های نسوز مورد استفاده در صنایع فولاد و سیمان را در آینده نزدیک تولید کنیم. چراکه کمبودهایی در این زمینه احساس می شود و ما امیدوار هستیم با این اقدام، بخش مهمی از نیاز صنعت نسوز کشور را مرتفع سازیم.

وی در پایان خاطر نشان کرد: در صورت توجه بیشتر مسئولان وزارت صنعت، معدن و تجارت به بخش خصوصی و حمایت از کارآفرینان برتر در راستای اشتغال زایی، قطعا از میزان مشکلات موجود در صنعت کشور کاسته خواهد شد. چراکه پتانسیل های عظیمی اعم از منابع معدنی و نیروی انسانی کارآمد در داخل کشور وجود دارد و شرایط برای تولید و توسعه هرچه بیشتر و بهتر محصولات صنعتی فراهم است.

### عدم حمایت دولت از بخش خصوصی

مدیرعامل شرکت فرآورده های نسوز تبریز تاثیر تحریم های اعمال شده را مثبت برشمرد و گفت: تحریم، فرصت مناسبی برای تولیدکنندگان داخلی است تا بتوانند با تکیه بر دانش خود و بومی سازی تکنولوژی تولید، به خودکفایی لازم در این زمینه دست یابند. این خودکفایی و توسعه باید در کیفیت محصول و افزایش ظرفیت تولید نمایان شود تا پس از رفع تحریم ها، صنایع مختلف مخصوصا واحدهای کوچک صنعتی دچار مشکل خاصی نشوند. کشور ما از لحاظ مواد معدنی، جزو غنی ترین کشورهای

### فرآورده های نسوز در صنایع فولاد، مس، آلومینیوم، پتروشیمی و همچنین در پالایشگاه ها و نیروگاه ها نقش اساسی را ایفا می کند

جهان است که در صورت توجه مسئولان در زمان پساتحریم می تواند حرف های بسیاری را در عرصه بین المللی داشته باشد. باید توجه داشت که کشور نباید تمام تمرکز خود را روی صنعت نفت بگذارد؛ چراکه مصرف نفت و فرآورده های نفتی طی ده تا ۱۵ سال آینده به شدت کاهش خواهد یافت و کشورهای مطرح جهان در حال برنامه ریزی و سرمایه گذاری در زمینه انرژی های تجدیدپذیر و پاک هستند. بنابراین نیاز است که ما نیز توجه ویژه ای به این مهم داشته باشیم.

حسین پور ضمن انتقاد از عملکرد دولت در زمینه حمایت از بخش خصوصی، اذعان کرد: شرایط جهت فعالیت در حوزه معدن و صنایع معدنی به جهت در دسترس بودن معادن و مواد معدنی و دارا بودن نیروی انسانی کافی فراهم است. در چنین شرایطی که دولت باید از بخش خصوصی حمایت کند، متاسفانه شاهد آن هستیم

حامل های انرژی انجام شود و همچنین آموزش های شهروندی لازم در خصوص مصرف بهینه انرژی در میان آحاد جامعه صورت گیرد تا ضمن فرهنگ سازی، میزان هدررفت انرژی در مصارف خانگی هم کاهش یابد. نکته قابل تامل این است که سرانه میزان مصرف انرژی در کشور ما از کل اتحادیه اروپا بیشتر است و حتی با میزان مصرف انرژی در چین برابری می کند که جای تاسف بسیاری داشته و واجب است تا اقدامات لازم در راستای مصرف بهینه انرژی در داخل کشور صورت پذیرد.

مدیرعامل شرکت فرآورده های نسوز تبریز اضافه کرد: واحدهای مسکونی و تولیدی نیز باید به گونه ای طراحی و ساخته شوند تا شاهد کمترین میزان اتلاف انرژی در آن ها باشیم و بتوانیم میزان انرژی مورد نیاز واحدهای صنعتی را در فصول مختلف سال تامین کنیم. استفاده از سوخت های جایگزین در واحدهای صنعتی نیز می تواند در این زمینه موثر باشد و در یک نگاه کلی، آموزش و فرهنگ سازی، مهم ترین مقوله ای است که در درازمدت باید به منظور مدیریت و مصرف بهینه انرژی مورد توجه قرار گیرد.

حسین پور در خصوص صادرات محصول این شرکت، اذعان کرد: صادرات، یکی از اهداف مهم ما در حوزه تولید فرآورده های نسوز است و عمده محصولات ما به کشور عراق صادر می شود. ضمن اینکه با برخی از کشورهای آسیای میانه در حال همکاری و گسترش روابط هستیم.

وی در پاسخ به سوال خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» مبنی بر اینکه کیفیت فرآورده های نسوز داخلی را با نمونه های مشابه خارجی چطور ارزیابی می کنید، اذعان کرد: خوشبختانه صنعت نسوز در طی سالیان اخیر با رشد قابل توجهی در داخل کشور همراه بوده است و بر همین اساس، کیفیت محصولات تولیدی تقریبا با نمونه های خارجی برابری می کند. اگرچه نیازمند بررسی های بیشتر در کیفیت برخی فرآورده های نسوز هستیم و فرآوری مواد اولیه این صنعت با برخی مشکلات همراه است که باید کارشناسی های لازم جهت حل آن ها انجام شود.





# تحليل

- رشد ۴۸ درصدی درآمد ارفع
- درآمد «کچاد» به ۳۳ هزار میلیارد تومان رسید
- «هرمز» ۱۹ هزار میلیارد تومان درآمد کسب کرد



به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت فولاد هرمزگان در آذر ماه جاری توانست بالاترین رکورد تولید در تاریخ فعالیت خود را ثبت و به میزان ۱۴۷ هزار و ۵۹۱ تن تختال تولید کند. این شرکت که پیش از این در ماه‌های خرداد و مهر نیز توانسته بود در زمینه تولید تختال رکوردشکنی داشته باشد، بار دیگر نشان داد که اگر مواد اولیه و انرژی مورد نیاز آن، به موقع تامین شود، عملکرد عادی را به ثبات می‌رساند. همچنین فولاد هرمزگان در آذر ماه درآمدی بالغ بر دو هزار و ۲۰۰ میلیارد تومان کسب کرد که یکی از ماه‌های پردرآمد این شرکت محسوب می‌شود.

#### ■ تولید یک میلیون تن تختال فولادی

نمودار ۱ نشان می‌دهد شرکت فولاد هرمزگان توانسته است در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، یک میلیون و ۳۹۹ هزار و ۸۱۳ تن تختال فولادی تولید کند. این شرکت در مدت مشابه سال ۱۳۹۹، یک میلیون و ۹۷ هزار و ۱۹۰ تن تختال تولید کرده بود.

«هرمز» در ۹ ماه سال جاری موفق به تولید ۱۵۵ هزار و ۹۸۶ تن سایر محصولات فولادی شد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته ۱۵۱ هزار و ۹۲۴ تن سایر محصولات فولادی تولید کرده بود.

مجموع تولید فولاد هرمزگان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، به یک میلیون و ۲۰۵ هزار و ۸۳۹ تن رسید. این شرکت در مدت مشابه سال ۱۳۹۹، توانسته بود یک میلیون و ۲۴۹ هزار و ۱۱۴ تن محصول تولید کند.

#### ■ فروش یک میلیون و ۱۰۰ هزار تن محصول

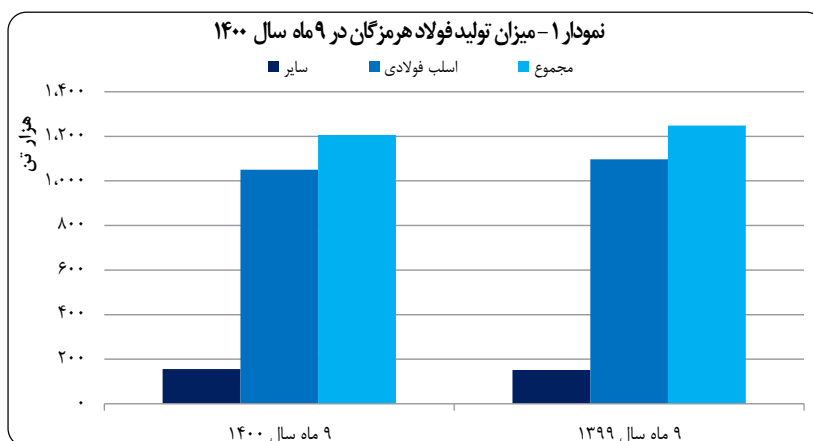
نمودار ۲ حاکی از آن بوده که شرکت فولاد هرمزگان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است یک میلیون و ۳۹۹ هزار و ۸۱۳ تن تختال فولادی خود را در بازار داخلی به فروش برساند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، رشد ۴ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته



تا پایان آذر ماه ۱۴۰۰،

## «هرمز» ۱۶ هزار میلیارد تومان درآمد کسب کرد

شرکت فولاد هرمزگان توانست از فروش یک میلیون و ۱۰۱ هزار تن محصول طی ۹ ماه سال جاری، ۱۶۳ هزار و ۱۱۳ میلیارد ریال درآمد کسب کند که بیانگر رشد ۱۳۸ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل است.





۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانست بود در مجموع یک میلیون و ۱۸ هزار و ۵۱۵ تن محصول در بازار داخلی بفروشد.

## ■ رشد ۱۰۹ درصدی درآمد حاصل از فروش تختال

نمودار ۳ نشان می‌دهد شرکت فولاد هرمزگان در ۹ ماه سال جاری توانسته است از فروش تختال ۱۵۹ هزار و ۷۲۷ میلیارد و ۹۶۳ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، ۱۰۹ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت توانسته بود در ۹ ماه سال گذشته، از فروش تختال، ۷۶ هزار و ۲۹۹ میلیارد و ۳۳۲ میلیون ریال درآمد کسب کند.

«هرمز» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ موفق به کسب درآمد چهار هزار و ۱۳۷ میلیارد و ۸۳۱ میلیون ریالی از فروش سایر محصولات فولادی شد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش، با رشد ۸۲۴ درصدی همراه بوده است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۴۴۷ میلیارد و ۷۰۲ میلیون ریال درآمد از فروش داخلی سایر محصولات فولادی داشته باشد.

مجموع درآمد شرکت فولاد هرمزگان تا پایان آذر ماه امسال به ۱۶۳ هزار و ۸۶۵ میلیارد و ۷۹۴ میلیون ریال رسید که این میزان در هم‌سنگی با مدت مشابه سال پیش، ۱۱۳ درصد رشد داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال قبل توانسته بود در مجموع، ۷۶ هزار و ۷۴۷ میلیارد و ۳۴ میلیون ریال درآمد کسب کند.

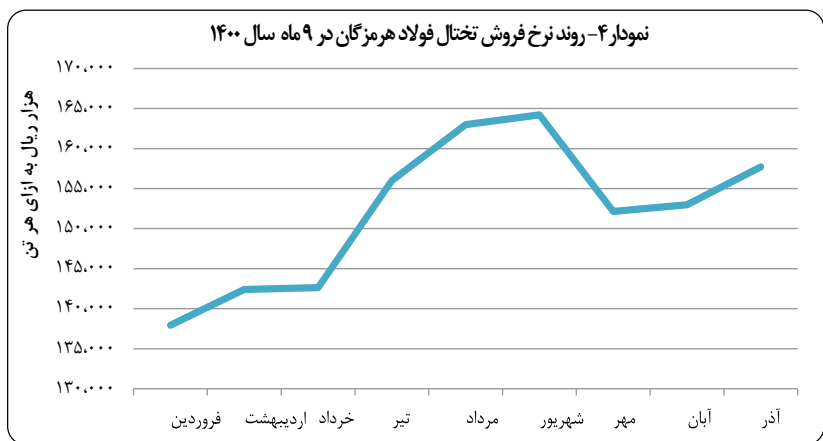
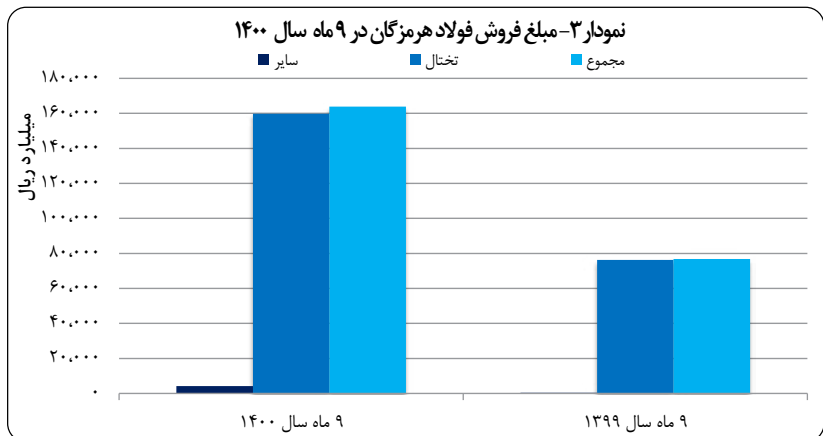
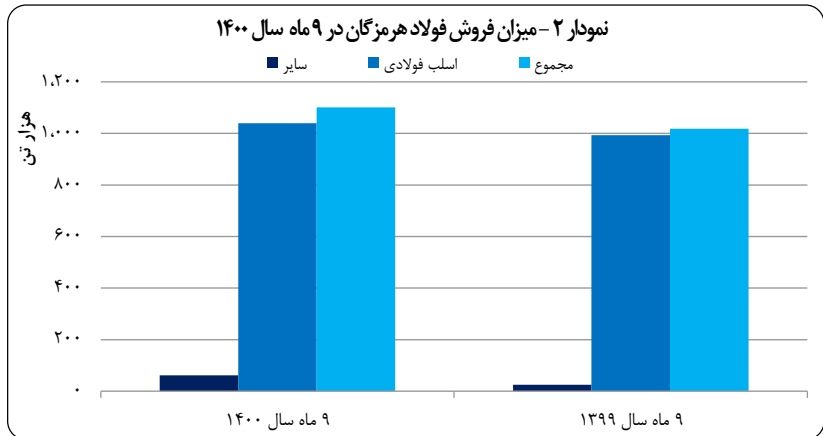
همان‌طور که در نمودار ۴ مشخص است، نرخ تختال شرکت فولاد هرمزگان طی ۹ ماه امسال با رشد همراه بوده است. به طوری که تختال این شرکت در فروردین ماه به قیمت ۱۳۷ میلیون و ۷۵۸ هزار ریال به ازای هر تن قیمت‌گذاری شد. در آذر ماه نیز روند رو به رشد قیمت این محصول ادامه یافت و به ۱۵۷ میلیون و ۷۰۳ هزار ریال به ازای هر تن رسید. میانگین نرخ فروش تختال فولاد هرمزگان در ۹ ماه امسال نیز ۱۵۳ میلیون و ۶۱۲ هزار ریال به ازای هر تن ثبت شده است.

شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۲۵ هزار و ۹۲۴ تن سایر محصولات فولادی را در بازار داخلی به فروش برساند.

مجموع فروش داخلی فولاد هرمزگان در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، به یک میلیون و ۱۰۱ هزار و ۱۰۶ تن رسید که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش،

موفق به فروش ۹۹۳ هزار و ۲۸۱ تن تختال در بازار داخلی شده بود.

«هرمز» در ۹ ماه سال جاری، ۶۱ هزار و ۲۹۳ تن از سایر محصولات فولادی را در بازار داخلی به فروش رساند که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۱۳۶ درصد رشد را نشان می‌دهد. این



## درآمد «کچاد» به ۳۳ هزار میلیارد تومان رسید

◀ رکورد تولید شمش شکست

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در ۹ ماه سال جاری ضمن فروش هشت میلیون و ۱۸۸ هزار تن محصول در بازارهای داخلی و صادراتی، ۳۳۰ هزار و ۳۹۵ میلیارد ریال درآمد کسب کرد که این میزان درآمد در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۱۱۶ درصد رشد داشته است.



پیشی گرفت. این در حالی است که تابستان امسال تولید شمش فولادی در این شرکت یکی دو ماه متوقف شده بود و این موفقیت با وجود قطعی برق حاصل شده است.

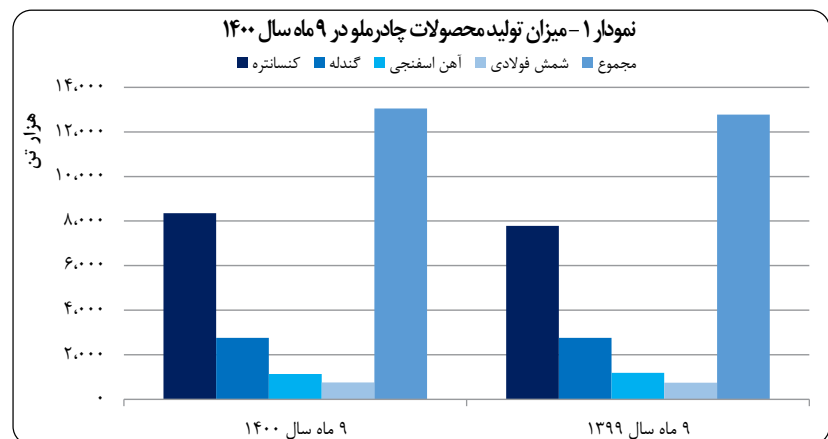
### ■ رشد ۷ درصدی تولید کنسانتره

نمودار ۱ نشان می‌دهد که شرکت معدنی و صنعتی چادرملو توانسته است در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، هشت میلیون و ۳۴۹ هزار و ۲۶۵ تن کنسانتره تولید کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۷ درصد رشد داشته است. این شرکت در سال ۱۳۹۹ طی همین مدت توانسته بود هفت میلیون و ۷۷۸ هزار و ۷۰۲ تن کنسانتره تولید کند.

چادرملو طی ۹ ماه امسال موفق به تولید ۴۴ هزار

تولید گندله، هم آهن اسفنجی و هم فولادسازی به ثبت برساند و تولید شمش فولادی این شرکت در ۹ ماه سال جاری از مدت مشابه سال گذشته

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در آذر ماه توانست رکوردهای بسیار خوبی هم در



شمش فولادی را در بازار داخلی بفروشد. چادرمولو در ۹ ماه امسال توانسته است ۲۶۳ هزار و ۹۱۹ تن شمش فولادی را در بازارهای صادراتی به فروش برساند. این شرکت در سال گذشته موفق به صادرات ۳۹۳ هزار و ۷۱ تن شمش فولادی شده بود. مجموع فروش شمش فولادی «کچاد» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به ۶۹۱ هزار و ۳۴۱ تن در بازارهای داخلی و صادراتی رسید. این شرکت طی همین مدت در سال گذشته، ۷۱۸ هزار و ۸۹۸ تن شمش فولادی در بازارهای داخلی و صادراتی فروخته بود. مجموع فروش داخلی و صادراتی چادرمولو در ۹ ماه سال جاری به هشت میلیون و ۱۸۸ هزار و ۴۳۹ تن رسید که در هم‌سنجی با مدت مشابه سال قبل، ۱۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۶ میلیون و ۹۱۱ هزار و ۹۵۱ تن محصول به فروش رساند.

## ■ درآمد شمش فولادی «کچاد» ۶۲ درصد افزایش یافت

همان‌طور که در نمودار ۳ مشاهده می‌شود، شرکت معدنی و صنعتی چادرمولو توانسته است در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، از محل فروش کنسانتره ۱۷۵ هزار و ۵۱۲ میلیارد و ۷۲۴ میلیون ریال درآمد کسب کند که نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۱۷۰ درصد رشد داشته است. چادرمولو در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ موفق شده بود از فروش کنسانتره، ۶۴ هزار و ۸۵۶ میلیارد و ۳۶۰ میلیون ریال درآمد داشته باشد. چادرمولو طی ۹ ماه سال جاری موفق به کسب

نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۲۶ درصد رشد داشته است. چادرمولو در مدت مشابه سال ۱۳۹۹، توانسته بود چهار میلیون و ۷۱۸ هزار و ۲۵۱ تن کنسانتره خشک به فروش برساند.

«کچاد» طی ۹ ماه امسال موفق به فروش ۵۷ هزار و ۴۱ تن آپاتیت خشک شد که نسبت به مدت مشابه سال قبل، ۶۰ درصد افزایش داشته است. این شرکت طی همین مدت در سال ۱۳۹۹، ۳۵ هزار و ۴۸۱ تن آپاتیت فروخته بود.

در شرکت معدنی و صنعتی چادرمولو طی ۹ ماه سال جاری، یک میلیون و ۱۸۰ هزار و ۳۵۱ تن گندله فروخته شد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، رشد ۲۱ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت، در ۹ ماه سال قبل، ۹۷۵ هزار و ۱۵۵ تن گندله فروخته بود.

همچنین چادرمولو در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانست ۹۸ هزار و ۶۷۵ تن نرمه گندله را در بازار داخلی به فروش برساند.

«کچاد» در ۹ ماه امسال، میزان ۱۶۸ هزار و ۸۳ تن آهن اسفنجی به فروش رساند. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، موفق شده بود حدود ۳۰۱ هزار و ۶۳۱ تن آهن اسفنجی بفروشد.

شرکت معدنی و صنعتی چادرمولو طی ۹ ماه سال جاری موفق به فروش ۴۲۸ هزار و ۴۲۲ تن شمش فولادی در بازار داخلی شد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال پیش از رشد ۳۱ درصدی برخوردار بوده است. این شرکت طی ۹ ماه سال قبل توانسته بود ۳۲۵ هزار و ۸۲۷ تن

۱۰۱ تن محصول فرعی، کنسانتره فسفوری (آپاتیت) شد. این شرکت طی همین مدت در سال ۱۳۹۹، توانسته بود ۴۵ هزار و ۱۰۵ تن آپاتیت تولید کند.

در شرکت معدنی و صنعتی چادرمولو از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال جاری، دو میلیون و ۷۶۴ هزار و ۶۸ تن گندله تولید کرد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال گذشته، ۰٫۴ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، دو میلیون و ۷۵۴ هزار و ۲۸۷ تن گندله تولید کرده بود.

«کچاد» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، میزان یک میلیون و ۱۳۴ هزار و ۲۴۹ تن آهن اسفنجی تولید کرد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، موفق شده بود حدود یک میلیون و ۱۹۳ هزار و ۵۵۴ تن آهن اسفنجی تولید کند.

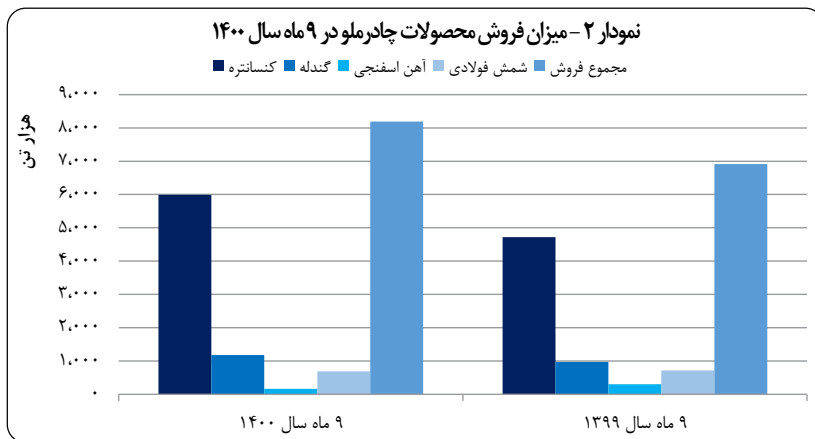
تولید شمش فولادی شرکت چادرمولو طی ۹ ماه امسال به میزان ۷۵۹ هزار و ۴۳۰ تن رسید که این میزان نسبت به مدت مشابه سال گذشته، رشد ۲ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت طی همین مدت در سال ۱۳۹۹، میزان ۷۴۵ هزار و ۶۵۸ تن شمش فولادی تولید کرده بود. گفتنی است تولید شمش فولادی در سه ماهه دوم سال به دلیل محدودیت‌های برقی حدود ۳۳ درصد نسبت به سال ۱۳۹۹ کاهش داشته است در عین حال تا پایان سال، تولید یک میلیون تن فولاد محقق خواهد شد.

همچنین چادرمولو در ۹ ماه سال جاری توانست در نیروگاه خود ۸۰۰ هزار و ۷۴۶ مگاوات ساعت برق تولید کند.

مجموع تولید «کچاد» از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال ۱۴۰۰ به ۱۳ میلیون و ۵۱ هزار و ۱۱۳ تن رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، حدود ۲ درصد رشد داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۱۲ میلیون و ۷۷۱ هزار و ۲۶۳ تن محصول تولید کند.

## ■ حجم فروش چادرمولو ۱۸ درصد افزایش یافت

نمودار ۲ حاکی از آن بوده که پنج میلیون و ۹۸۹ هزار و ۲۹۵ تن کنسانتره خشک (که مبنای فروش است) توسط شرکت معدنی و صنعتی چادرمولو در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ به فروش رسیده که





گفتنی است که چادرملو در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانسته است یک هزار و ۲۵۵ میلیارد و ۷۸۰ میلیون ریال درآمد از فروش نرمة گندله در بازارهای داخلی داشته باشد.

«کچاد» در ۹ ماه امسال توانست به درآمد ۳۴ هزار و ۴۲۵ میلیارد و ۲۴۲ میلیون ریالی از فروش شمش فولادی در بازارهای صادراتی دست یابد که این میزان نسبت به مدت مشابه سال قبل، رشد ۲۱ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته توانسته بود از محل صادرات شمش، درآمد ۲۸ هزار و ۴۰۹ میلیارد و ۸۳۶ میلیون ریالی داشته باشد.

مجموع درآمد شرکت معدنی و صنعتی چادرملو از فروش شمش در بازارهای داخلی و صادراتی در ۹ ماه سال جاری به ۸۷ هزار و ۵۴۶ میلیارد و ۲۸۰ میلیون ریال رسید که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۶۲ درصد رشد یافته است. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته توانسته بود درآمد ۵۴ هزار و ۶۸ میلیارد و ۶۵۵ میلیون ریالی از فروش شمش در بازارهای داخلی و صادراتی کسب کند.

مجموع درآمد چادرملو از فروردین ماه تا پایان آذر ماه سال ۱۴۰۰ به مبلغ ۳۳۰ هزار و ۳۹۵ میلیارد و ۷۵۰ میلیون ریال رسید که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۱۱۶ درصد رشد داشته است. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۱۵۲ هزار و ۴۸۲ میلیارد و ۱۸ میلیون ریال درآمد به دست آورد.

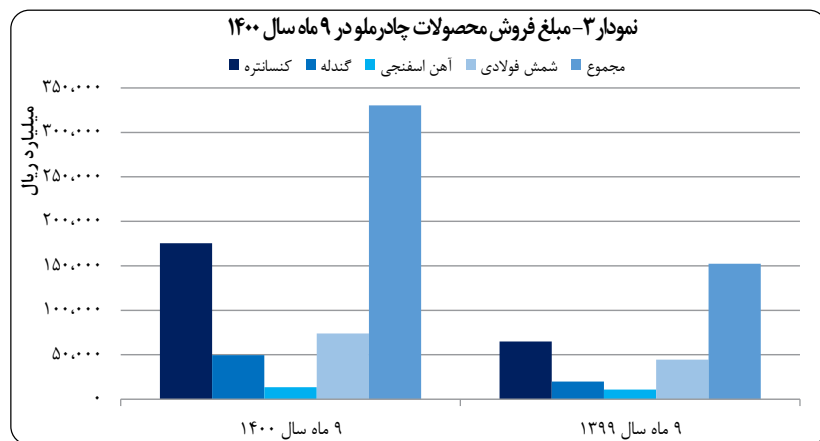
درآمد یک هزار و ۱۱۷ میلیارد و ۵۵۹ میلیون ریالی از فروش آپاتیت شده است که نسبت به مدت مشابه سال پیش، ۳۴۱ درصد رشد داشته است. این شرکت طی همین مدت در سال ۱۳۹۹، ۲۵۳ میلیارد و ۳۳۰ میلیون ریال درآمد از فروش آپاتیت به دست آورده بود.

در شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۹ ماه امسال از فروش گندله، ۴۹ هزار و ۵۲۴ میلیارد و ۸۴۰ میلیون ریال درآمد حاصل شد که نسبت به همین مدت در سال ۱۳۹۹، حدود ۱۴۹ درصد رشد مشاهده می‌شود. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ از فروش گندله، ۱۹ هزار و ۸۶۵ میلیارد و ۲۶۹ میلیون ریال درآمد کسب کرده بود.

«کچاد» در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، مبلغ ۱۳ هزار و ۶۲۴ میلیارد و ۶۸۵ میلیون ریال آهن اسفنجی به فروش رساند که در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، ۲۳ درصد افزایش را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹، حدود ۱۰ هزار و ۹۹۳ میلیارد و ۳۲۵ میلیون ریال آهن اسفنجی فروخته بود.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو طی ۹ ماه سال جاری موفق به کسب ۵۳ هزار و ۱۲۱ میلیارد و ۲۸ میلیون ریال درآمد از محل فروش شمش فولادی در بازار داخلی شد که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال قبل، رشد ۱۰۷ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال گذشته توانسته بود درآمد ۲۵ هزار و ۶۵۸ میلیارد و ۸۱۹ میلیون ریالی از فروش شمش در بازارهای داخلی کسب کند.

**مجموع فروش داخلی و صادراتی چادرملو در ۹ ماه سال جاری به هشت میلیون و ۱۸۸ هزار و ۴۳۹ تن رسید که در هم‌سنجی با مدت مشابه سال قبل، ۱۸ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۳۹۹ توانسته بود ۶ میلیون و ۹۱۱ هزار و ۹۵۱ تن محصول به فروش رساند**





*Chadormalu Mining & Industrial Co*

[www.chadormalu.com](http://www.chadormalu.com)

طی آذر ماه امسال رقم خورد؛

## رشد ۴۸ درصدی در آمد ارفع

شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه سال ۱۴۰۰ توانست با فروش ۷۷ هزار و ۴۷۹ تن شمش فولادی در بازارهای داخلی و صادراتی و رشد ۵۲ درصدی فروش نسبت به ماه قبل از آن، ۱۰ هزار و ۶۲۷ میلیارد ریال درآمد کسب کند که نسبت به ماه قبل از آن، رشد ۴۸ درصدی را نشان می‌دهد.



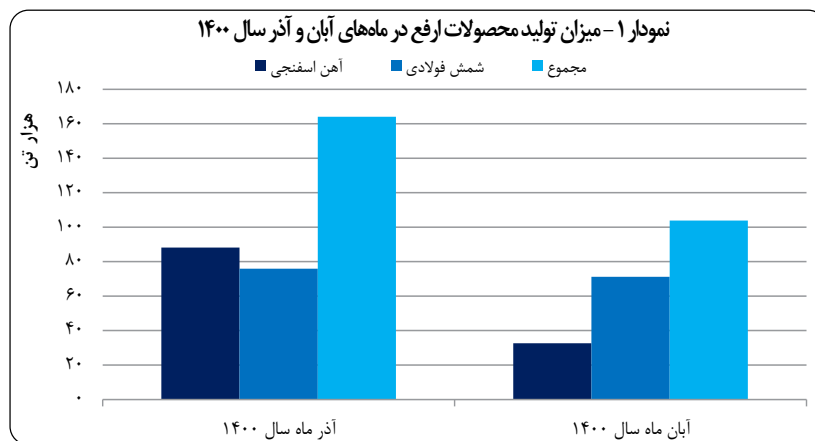
که قطعی برق و گاز گریبانگیر این شرکت نشود. این شرکت همچنین با کسب درآمد یک هزار میلیارد تومانی در آذر ماه، یکی از ماه‌های خوب خود را پشت سر گذاشت.

### ■ رشد ۵۸ درصد تولید ارفع در آذر ماه

نمودار ۱ حاکی از آن است که شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه سال ۱۴۰۰ توانست ۷۵ هزار و ۹۱۲ تن شمش فولادی تولید کند که در مقایسه با ماه قبل از آن، رشد ۶ درصدی داشته است. این شرکت در آبان ماه سال جاری، ۷۱ هزار و ۲۱۵ تن شمش فولادی تولید کرده بود. گفتنی است که ارفع از ابتدای سال جاری تا پایان آذر ماه، ۵۵۶ هزار و ۱۲۹ تن شمش فولادی تولید کرده است. ارفع در آذر ماه امسال موفق به تولید ۸۸ هزار و ۱۷۶ تن آهن اسفنجی شده است که این میزان در

آن بیش از ۸۸ هزار تن ثبت شد و این میزان، بالاترین تولید ماهانه این محصول در ارفع به شمار می‌رود. به نظر می‌رسد رکوردشکنی تولید آهن اسفنجی در ارفع طی ماه‌های پیش رو ادامه داشته باشد و این مهم به شرطی محقق می‌شود

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، با بهره‌برداری از واحد آهن اسفنجی شرکت آهن و فولاد ارفع در پایان آبان ماه و به تولید رسیدن آن در آذر ماه، شاهد رکوردشکنی این شرکت در تولید آهن اسفنجی بودیم که میزان





صادرات موفق شده است در آذر ماه سال جاری، ۱۲ هزار و ۲۲۵ تن شمش فولادی به فروش رساند. همچنین این شرکت در ۹ ماه امسال بسیار موفق عمل کرده و فروش ۱۴۲ هزار و ۳۴۷ تنی شمش فولادی این شرکت از ابتدای سال ۱۴۰۰ تا پایان آذر ماه نیز نشان دهنده عملکرد قابل توجه این شرکت در بازارهای بین‌المللی است. در حالی که این شرکت در ۹ ماه سال قبل، ۸۳ هزار و ۵۰۱ تن شمش فولادی به خارج از کشور صادر کرده بود.

گفتنی است که شرکت آهن و فولاد ارفع از ابتدای امسال تا پایان آذر ماه، ۴۹۵ هزار و ۱۱۴ تن شمش فولادی را در بازارهای داخلی و صادراتی به فروش رسانده است.

### ■ رشد ۴۸ درصدی درآمد فروش ارفع در آذر ماه

در نمودار ۳ مشاهده می‌شود شرکت آهن و فولاد ارفع از محل فروش شمش فولادی خود در بازار داخلی توانست طی آذر ماه سال ۱۴۰۰، هشت هزار و ۷۳۳ میلیارد و ۶۲۵ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان در مقایسه با ماه پیش از آن، ۲۲ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در آبان ماه سال جاری موفق شده بود از فروش شمش فولادی در بازار داخلی، هفت هزار و ۱۵۰ میلیارد و ۲۸۷ میلیون ریال درآمد داشته باشد. لازم به ذکر است که ارفع در ۹ ماه سال جاری موفق شده است ۴۶ هزار و ۱۳۲ میلیارد و ۱۶۴ میلیون ریال از فروش داخلی خود درآمد کسب کند.

مقایسه با ماه پیش از آن ۱۷۰ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در آبان ماه امسال توانسته بود ۳۲ هزار و ۶۴۰ تن آهن اسفنجی تولید کند. لازم به ذکر است که ارفع توانسته بود از ابتدای سال جاری تا پایان آذر ماه، ۵۳۰ هزار و ۹۸۴ تن آهن اسفنجی تولید کند.

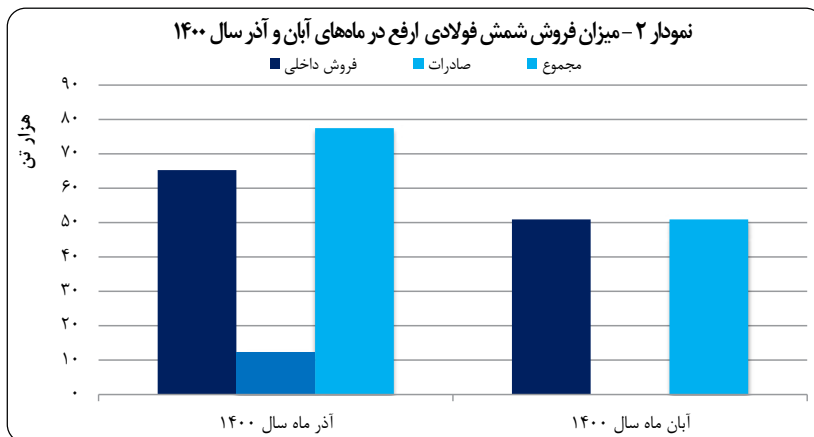
مجموع تولید شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه امسال به ۱۶۴ هزار و ۸۸ تن رسید این میزان در هم‌سنجی با ماه پیش از آن، رشد ۵۸ درصدی را نشان می‌دهد. ارفع در آبان ماه سال جاری توانسته بود ۱۰۳ هزار و ۸۵۵ تن محصول تولید کند. قابل ذکر است که شرکت آهن و فولاد ارفع در ۹ ماه امسال توانسته است یک میلیون و ۸۷ هزار و ۱۱۳ تن محصول تولید کند.

### ■ ارفع در آذر ماه ۱۲ هزار تن شمش صادر کرد

نمودار ۲ نشان می‌دهد که شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه سال ۱۴۰۰ توانست ۶۵ هزار و ۲۴۴ تن شمش فولادی را در بازار داخلی به فروش برساند که این میزان در مقایسه با ماه پیش از آن، رشد ۲۸ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت توانسته بود در آبان ماه سال جاری، ۵۰ هزار و ۹۳۲ تن شمش فولادی را در بازار داخلی به فروش برساند. گفتنی است که شرکت آهن و فولاد ارفع در ۹ ماه منتهی به آذر ماه امسال، توانسته است ۳۵۲ هزار و ۷۶۷ تن شمش فولادی را در بازارهای داخلی به فروش برساند.

همچنین شرکت آهن و فولاد ارفع در زمینه

شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه سال ۱۴۰۰ توانست ۷۵ هزار و ۹۱۲ تن شمش فولادی تولید کند که در مقایسه با ماه قبل از آن، رشد ۶ درصدی داشته است. این شرکت در آبان ماه سال جاری، ۷۱ هزار و ۲۱۵ تن شمش فولادی تولید کرده بود



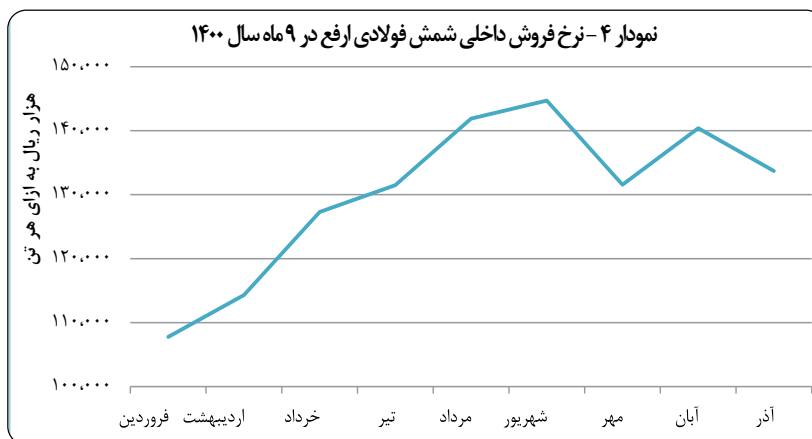
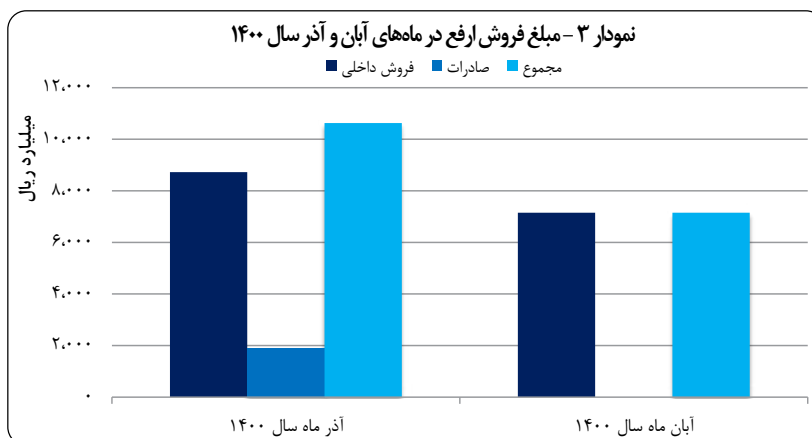
همچنین این شرکت در آذر ماه امسال موفق شد درآمد یک هزار و ۹۰۴ میلیارد و ۱۸۱ میلیون ریالی از فروش شمش فولادی در بازارهای صادراتی کسب کند. این شرکت در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، حدود ۱۹ هزار و ۱۵۷ میلیارد و ۵۷۴ میلیون ریال درآمد از صادرات شمش فولادی به دست آورده است. در حالی که این شرکت در ۹ ماه سال قبل توانسته بود از صادرات شمش فولادی، هفت هزار و ۱۴ میلیارد و ۸۲۴ میلیون ریال درآمد کسب کند.

گفتنی است که درآمد فروش صادراتی و داخلی شمش فولادی شرکت آهن و فولاد ارفع در آذر ماه سال جاری به ۱۰ هزار و ۶۲۷ میلیارد و ۸۰۶ میلیون ریال رسید که نسبت به ماه قبل از آن، رشد ۴۸ درصدی را نشان می‌دهد. این شرکت در آبان ماه امسال، از فروش شمش فولادی در بازارهای داخلی و صادراتی، درآمد هفت هزار و ۱۵۰ میلیارد و ۲۸۷ میلیون ریالی کسب کرده بود.

شرکت آهن و فولاد ارفع در ۹ ماه سال ۱۴۰۰ توانست در مجموع ۶۵ هزار و ۳۹۰ میلیارد و ۳۶۳ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان در مقایسه با مدت مشابه سال پیش، ۵۱ درصد رشد را نشان می‌دهد. این شرکت در ۹ ماه سال قبل، در مجموع ۴۳ هزار و ۱۰۷ میلیارد و ۷۳۸ میلیون ریال درآمد کسب کرده بود.

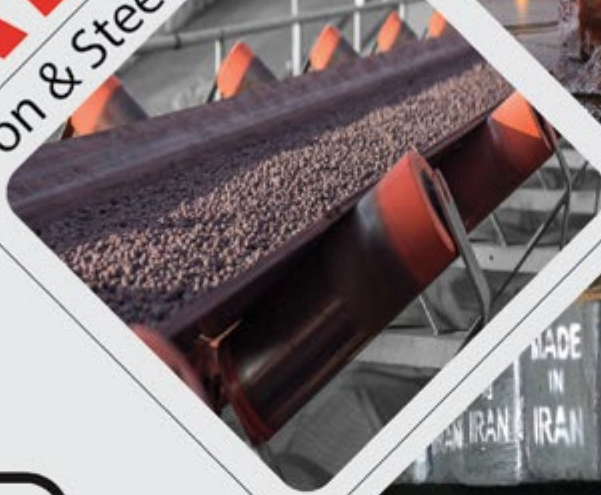
نمودار ۴ نشان می‌دهد میانگین نرخ فروش شمش فولادی ارفع در آذر ماه امسال در بازارهای داخلی به ۱۳۳ میلیون و ۶۸۷ هزار ریال به ازای هر تن رسید که نسبت به ماه پیش از آن، با افت همراه بود. این شرکت در آبان ماه سال جاری شمش خود را به نرخ ۱۴۰ میلیون و ۳۸۸ هزار ریال به ازای هر تن در بازار داخلی به فروش رسانده بود. همچنین میانگین نرخ فروش شمش فولادی ارفع در ۹ ماه سال ۱۴۰۰، ۱۳۰ میلیون و ۷۷۴ هزار ریال به ازای هر تن ثبت شده است.

**شرکت آهن و فولاد ارفع از محل فروش شمش فولادی خود در بازار داخلی توانست طی آذر ماه سال ۱۴۰۰، هشت هزار و ۷۲۳ میلیارد و ۶۲۵ میلیون ریال درآمد کسب کند که این میزان در مقایسه با ماه پیش از آن، ۲۲ درصد رشد را نشان می‌دهد**



# ARFA

Iron & Steel Company



شرکت آهن و فولاد ارفع (سهامی عام)

## انواع شمش فولادی

۱۲۵ × ۱۲۵

۱۳۰ × ۱۳۰

۱۵۰ × ۱۵۰

۲۰۰ × ۲۰۰

۱۹۱۷۷۵۳۳۸۳

کد پستی: 📧

دفتر مرکزی: خیابان نلسون ماندلا (آفریقا)، کوچه ایرج، پلاک ۴، طبقه ۴ 🏠

(۰۲۱)۲۶۲۱۵۸۱۶

فکس: 📠

تلفن: ۱۵-۲۶۲۱۵۸۱۲ (۰۲۱) 📞

۸۹۵۵۱۶۵۲۱۵

کد پستی: 📧

کارخانه: اردکان - کیلومتر ۲۵ جاده اردکان - نائین 🏠

(۰۳۵)۳۱۵۷۷۰۰۵

فکس: 📠

تلفن: ۳-۳۱۵۷۷۰۰۰ (۰۳۵) 📞

ARFASTEEL.COM





# فلزات

پنجشنبه ۰۹ بهمن ۱۳۹۹ ۹۶۸۶

صفحه اصلی | بورس و اقتصاد | فولاد | آلومینیوم | مس | سرب و روی | فلزات آلیاژی و آلیاژها | فلزات گرانبها

به توانایی‌های داخلی پاور داشته باشیم



هفته‌نامه شماره ۱۵۰ فلزات آنلاین منتشر شد

مشاهده همه

گفت و گو



کهن کهریز- مدیرعامل شرکت توسعه و فراوری مس مسکنی در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین» باید در آینده درخشان صنعت جهانی مس سهم باشیم کانه مس به عنوان یکی از مهم‌ترین محصولات مس- در صنایع مختلف مورد استفاده قرار می‌گیرد ...




ابین صفری- مدیر مجتمع معدنی سرب و روی و نایب مهدی‌آباد در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»: ۴ درصد روی دنیا را تولید خواهیم کرد/ لزوم تسهیل واردات ماشین‌آلات معدنی در دورانی که کشور ایران برای فاصله گرفتن از اقتصاد نفتی- نیازمند تحول و انقلاب در ...



ابین صفری- مدیرعامل گروه اقتصادی لامرد در گفت‌وگو با «فلزات آنلاین»: آلوم‌شهر در قلب آلومینیوم در کشور ما ۵ ساله‌ای که تاکنون به آرامی در ...

## مهم‌ترین عناوین خبری صنایع معدنی و فلزی

گروه و کنفرانس‌های اخبار  
مربوط با شرکت مس ...  
شود  
علی‌غم اینکه در ورود موقت مواد معدنی همچگونه ارزی رد و بدل نمیشود و صادرات شمش ...

- 
- اشتیاق خریداران برای محصولات فولادی
  - تاثیر یک بخشنامه بر معاملات مواد اولیه فولاد

## تاثیر یک بخشنامه بر معاملات مواد اولیه فولاد

با اجبار عرضه آهن اسفنجی، گندله و کنسانتره در بورس کالا از سوی وزارت صنعت، معدن و تجارت، تولیدکنندگان این حوزه میزان عرضه خود را در بورس کالا افزایش دادند و در همین حال، متقاضیان که پیش از این، خرید خود را بیشتر از بازار آزاد انجام می دادند، به بورس کالا روی آوردند و به همین دلیل در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه، شاهد رونق گرفتن معاملات مواد اولیه فولاد در بورس کالا بودیم.



توانست ۵۲ هزار تن دیگر را به فروش برساند و همه گندله خود را معامله کند.

قیمت پایه گندله گل گهر در این عرضه ۳۸ هزار و ۴۷۳ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت

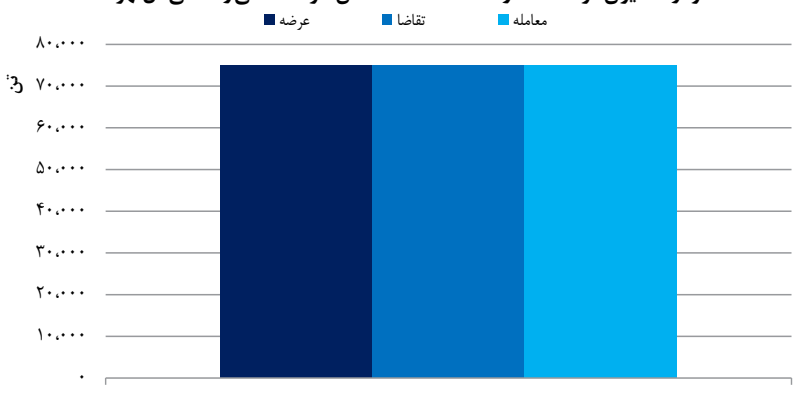
سنگ آهن را در بورس کالا ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۱۸ هزار تن تقاضا ثبت شد و به میزان تقاضا، معامله صورت گرفت. این شرکت باقی گندله خود را در تالار مچینگ عرضه کرد که

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین» در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه، تمامی عرضه محصولات شرکت های منتخب این رسانه، شامل کنسانتره و گندله سنگ آهن شرکت معدنی و صنعتی گل گهر و آهن اسفنجی شرکت های توسعه آهن و فولاد گل گهر و مجتمع غدیر نی ریز معامله شد.

### ■ گل گهر ۹۵ هزار تن محصول معامله کرد

یکشنبه ۱۲ دی ماه، شرکت معدنی و صنعتی گل گهر ۹۵ هزار تن محصول اعم از ۷۰ هزار تن گندله و ۲۵ هزار تن کنسانتره سنگ آهن را در رینگ صنعتی بورس کالای ایران به فروش رساند. نمودار ۱ نشان می دهد یکشنبه ۱۲ دی ماه، شرکت معدنی و صنعتی گل گهر ۷۰ هزار تن گندله

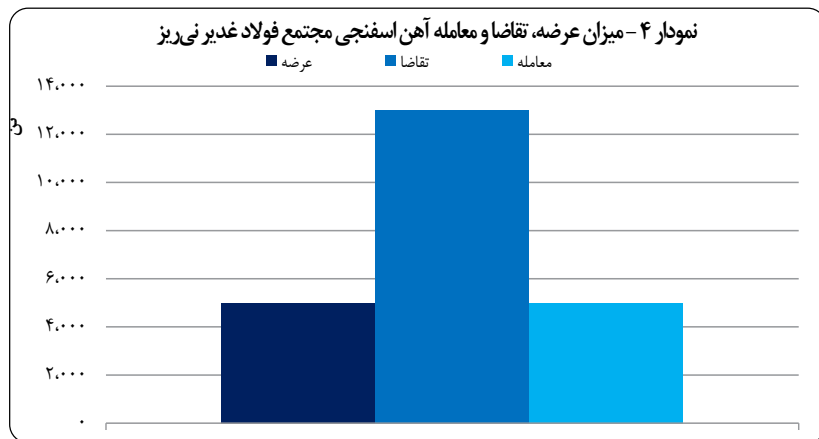
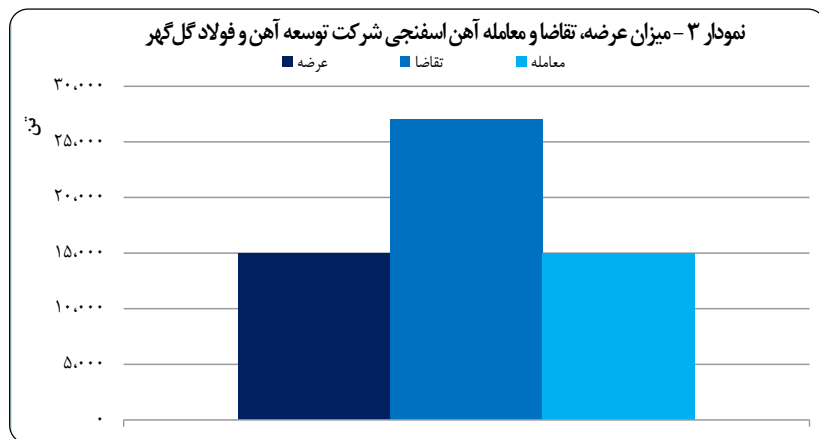
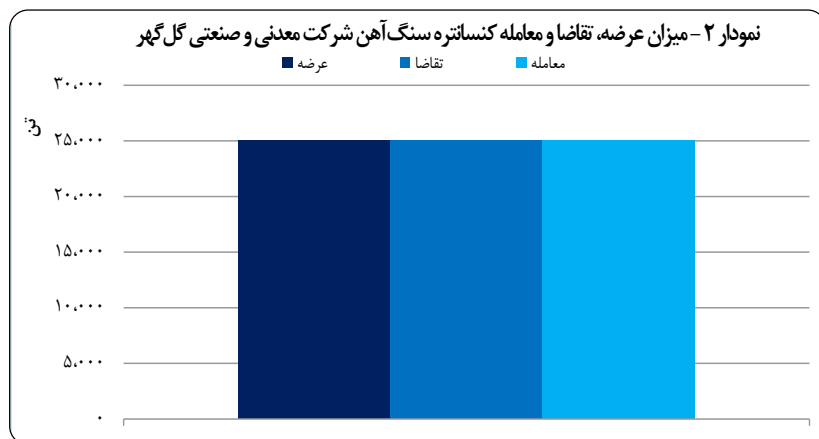
نمودار ۱ - میزان عرضه، تقاضا و معامله گندله سنگ آهن شرکت معدنی و صنعتی گل گهر





همان طور که نمودار ۴ نشان می‌دهد، یکشنبه ۱۲ دی ماه، مجتمع فولاد غدیر نی‌ریز پنج هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۱۳ هزار تن تقاضا وجود داشت و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

مجموع فولاد غدیر نی‌ریز، آهن اسفنجی خود را به قیمت ۸۸ هزار و ۴۰۵ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله به ۹۰ هزار و ۲۰۵ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این مجتمع از معامله انجام شده، ۴۵ میلیارد و ۱۰۲ میلیون تومان درآمد کسب کرد.



معامله تغییری نکرد. این شرکت توانست از معامله کندله، ۲۶۹ میلیارد و ۳۱۱ میلیون تومان درآمد کسب کند.

همچنین نمودار ۲ نشان می‌دهد یکشنبه ۱۲ دی ماه، شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر ۲۵ هزار تن کنسانتره سنگ آهن را در بورس کالا ایران عرضه کرد که در مقابل آن، ۲۵ هزار تن تقاضا ثبت شد و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

قیمت پایه کنسانتره گل‌گهر در این عرضه ۲۶ هزار و ۱۹۵ ریال به ازای هر کیلوگرم بود که قیمت معامله تغییری نکرد. این شرکت توانست از معامله کنسانتره، ۶۵ میلیارد و ۴۸۷ میلیون تومان درآمد کسب کند.

### ■ معامله ۱۵ هزار تنی آهن اسفنجی «توسعه آهن و فولاد گل‌گهر»

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر یکشنبه ۱۲ دی ماه توانست ۱۵ هزار تن آهن اسفنجی خود را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد. همان‌طور که نمودار ۳ نشان می‌دهد، یکشنبه ۱۲ دی ماه، شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر ۱۵ هزار تن آهن اسفنجی را در بورس کالای ایران عرضه کرد که در مقابل آن ۲۷ هزار تن تقاضا وجود داشت و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

شرکت توسعه آهن و فولاد گل‌گهر، آهن اسفنجی خود را به قیمت ۸۸ هزار و ۴۰۵ ریال به ازای هر کیلوگرم در بورس کالا عرضه کرد که قیمت معامله به ۹۰ هزار و ۲۰۵ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این شرکت از معامله انجام شده، ۱۳۵ میلیارد و ۲۸۰ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ پنج هزار تن آهن اسفنجی «فولاد غدیر نی‌ریز» معامله شد

مجموع فولاد غدیر نی‌ریز یکشنبه ۱۲ دی ماه توانست پنج هزار تن آهن اسفنجی خود را در رینگ صنعتی بورس کالای ایران به فروش برساند.

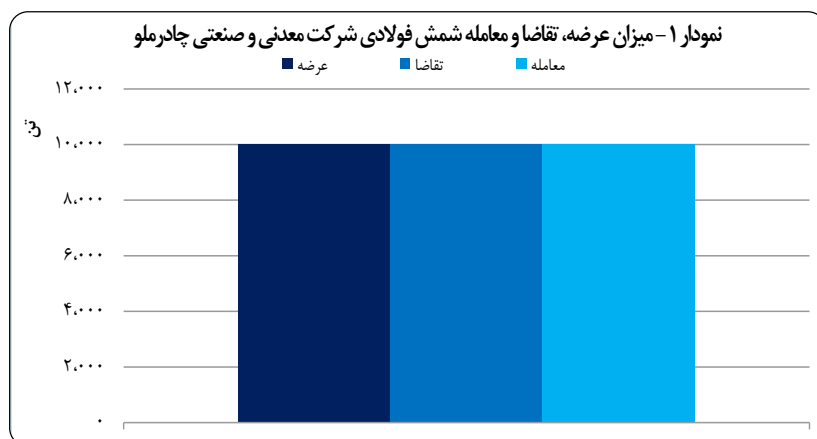


## اشتیاق خریداران برای محصولات فولادی

در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه، شاهد هجوم خریداران به بورس کالا برای محصولات فولادی بودیم و برای اکثر عرضه‌ها تقاضا ثبت شد. در این هفته با توجه به ثبات نسبی قیمت‌ها و بعضاً کاهش قیمت برخی عرضه‌ها، متقاضیان قیمت‌های ثبت شده برای عرضه را جذاب تلقی کردند و بدون معطلی، اغلب عرضه‌های محصولات فولادی با تقاضای بسیار بالا از سوی آن‌ها مورد معامله قرار گرفت.

«کچاد»، شمش‌های فولادی را به قیمت ۱۲۵ هزار و ۸۸۳ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نیافت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۱۲۵ میلیارد و

به گزارش خبرنگار پایگاه خبری و تحلیلی «فلزات آنلاین»، در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه محصولات شرکت‌های منتخب این رسانه شامل شمش فولاد شرکت‌های فولاد خراسان، آهن و فولاد ارفع، چادرملو و فولاد خوزستان، تختال فولادی شرکت فولاد خوزستان، ورق گالوانیزه شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری و میلگرد شرکت فولاد خراسان مورد معامله قرار گرفت.

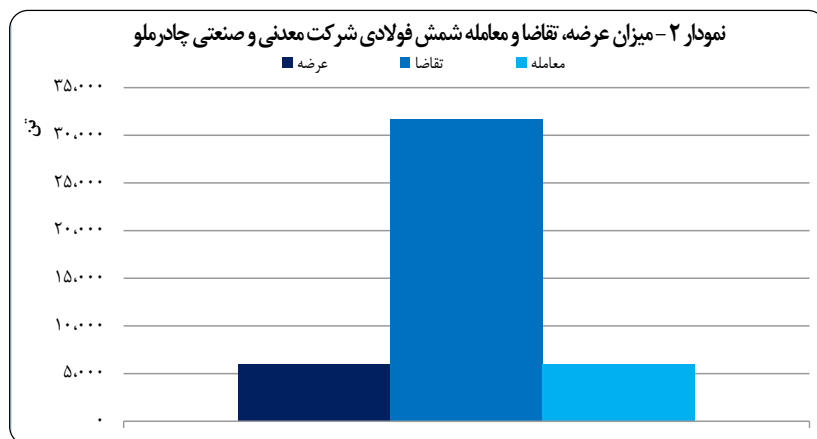


### ■ چادرملو ۱۶ هزار تن شمش فولادی معامله کرد

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه در دو روز مختلف ۱۶ هزار تن شمش فولاد خود را مورد معامله قرار داد و یکی از هفته‌های درخشان خود را در زمینه فروش بورسی رقم زد.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو دوشنبه ۱۳ دی ماه، توانست ۱۰ هزار تن شمش فولادی خود را در بورس کالای ایران به فروش برساند.

نمودار ۱ نشان می‌دهد شرکت معدنی و صنعتی چادرملو، دوشنبه ۱۳ دی ماه ۱۰ هزار تن شمش بلوم فولادی با گرید 5SP در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۱۰ هزار تنی مواجه و این شرکت موفق به انجام معامله‌تمامی عرضه خود شد.



۸۸۳ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

شرکت معدنی و صنعتی چادرملو سه شنبه ۱۴ دی ماه، توانست ۶ هزار تن شمش فولادی خود را در بورس کالای ایران همراه با رقابت به فروش برساند.

نمودار ۲ نشان می‌دهد شرکت معدنی و صنعتی چادرملو، سه شنبه ۱۴ دی ماه ۶ هزار تن شمش بلوم فولادی با گرید 5SP را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۳۱ هزار و ۷۰۰ تنی مواجهه و این شرکت موفق به انجام معامله تمامی عرضه خود شد.

چادرملو، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۱ هزار و ۱۲۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله به ۱۲۶ هزار و ۸۵۸ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۷۶ میلیارد و ۱۱۵ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ معامله ۱۰ هزار تن شمش فولادی ارفع

سه شنبه ۱۴ دی ماه، شرکت آهن و فولاد ارفع موفق شد ۱۰ هزار تن شمش فولادی خود را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار دهد.

نمودار ۳ نشان می‌دهد شرکت آهن و فولاد ارفع، سه شنبه ۱۴ دی ماه ۱۰ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۲۹ هزار و ۲۰۰ تنی مواجه شد و به میزان عرضه، معامله صورت گرفت.

ارفع، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۲ هزار و ۹۲۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله به ۱۲۵ هزار و ۹۹۷ ریال به ازای هر کیلوگرم رسید. این شرکت از معامله انجام شده، ۱۲۵ میلیارد و ۹۹۷ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ «ورق خودرو» پنج هزار تن محصول فروخت

شرکت ورق خودرو چهار محال و بختیاری

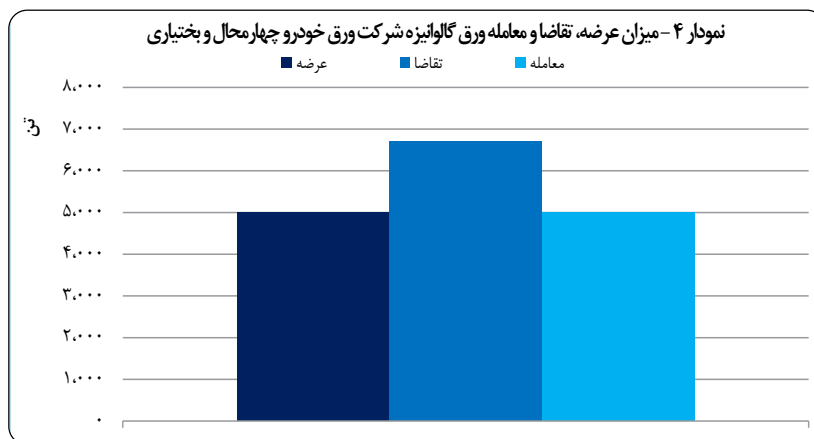
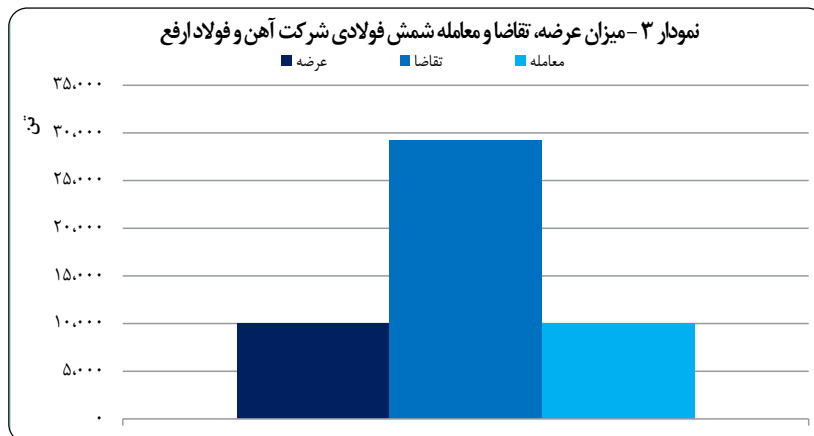
ارفع، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۲

هزار و ۹۲۸ ریال به ازای هر کیلوگرم

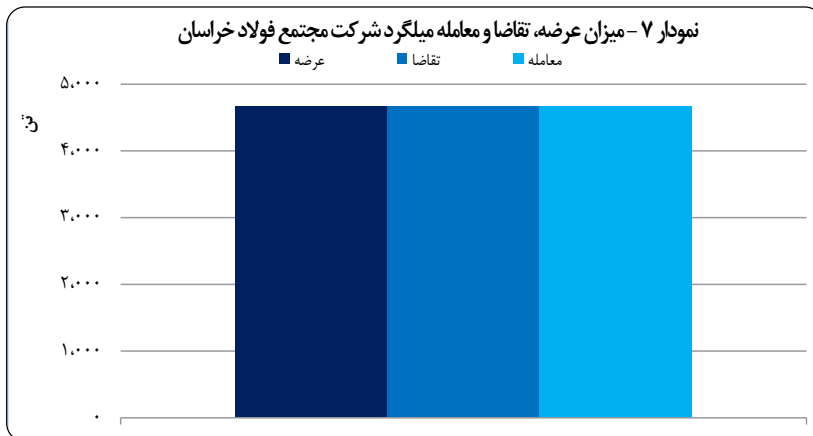
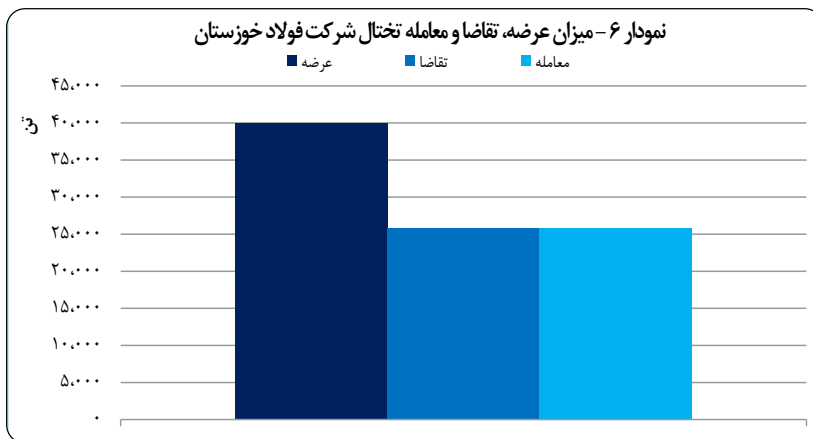
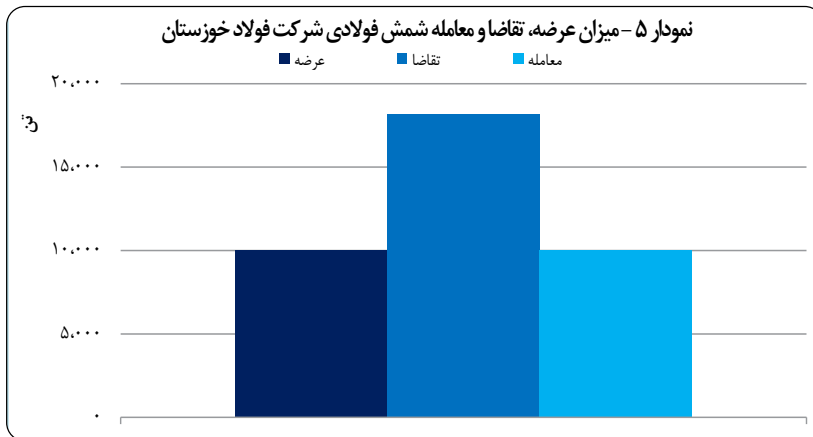
عرضه کرده بود که قیمت معامله به

۱۲۵ هزار و ۹۹۷ ریال به ازای هر

کیلوگرم رسید







سه‌شنبه ۱۴ دی ماه موفق شد پنج هزار تن ورق گالوانیزه خود را در بورس کالای ایران به فروش برساند.

نمودار ۴ نشان می‌دهد شرکت ورق خودرو چهارمحال و بختیاری، سه‌شنبه ۱۴ دی ماه، پنجهزار تن ورق گالوانیزه را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۶ هزار و ۷۰۰ تنی مواجه شد و به میزان عرضه، معامله انجام شد.

«ورق خودرو» محصول خود را به قیمت ۲۶۳ هزار و ۵۷۷ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله به ۲۶۷ هزار و ۷۹۸ ریال به ازای هر کیلوگرم رسید. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۱۳۳ میلیارد و ۸۹۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

### ■ ۳۵ هزار و ۸۰۰ تنی محصول «فخوز» معامله شد

شرکت فولاد خوزستان سه‌شنبه ۱۴ دی ماه، ۳۵ هزار و ۸۰۰ تن محصول مشتمل بر ۲۵ هزار و ۸۰۰ تن تختال و ۱۰ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالای ایران مورد معامله قرار داد.

همان‌طور که نمودار ۵ نشان می‌دهد، شرکت فولاد خوزستان، سه‌شنبه ۱۴ دی ماه، ۱۰ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۱۸ هزار و ۲۰۰ تنی مواجه شد و به میزان عرضه معامله صورت گرفت.

«فخوز»، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۵ هزار و ۸۱۲ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله به ۱۲۷ هزار و ۵۲۶ ریال به ازای هر کیلوگرم افزایش یافت. این شرکت از معامله انجام شده، ۱۲۷ میلیارد و ۵۲۶ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

همچنین طبق نمودار ۶، شرکت فولاد خوزستان، سه‌شنبه ۱۴ دی ماه ۴۰ هزار تن تختال فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای ۲۰ هزار و ۳۰۰ تنی مواجه و به همین میزان نیز معامله انجام شد. این شرکت باقی تختال خود را به تالار مچینگ برد و توانست پنج هزار و ۵۰۰ تن دیگر را معامله کند و جمع معاملات خود را به

### ■ معامله ۲۶ هزار تنی محصولات فولاد خراسان

شرکت فولاد خراسان در هفته منتهی به ۱۷ دی ماه توانست معاملات خوبی را در بورس کالا به ثبت برساند و ۱۰ هزار تن شمش فولادی و ۱۶ هزار و ۶۱۰ تن میلگرد فولادی را مورد معامله قرار دهد. نمودار ۷ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان

۲۵ هزار و ۸۰۰ تن برساند. فولاد خوزستان، تختال فولادی را به قیمت ۱۴۷ هزار و ۴۸۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نداشت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۲۸۰ میلیارد و ۵۱۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

نمودار ۸ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان یکشنبه ۱۲ دی ماه یک هزار و ۹۱۴ تن میلگرد خود را در تالار مچینگ بورس کالای ایران به فروش رساند. گفتنی است که شرکت فولاد خراسان چهارشنبه گذشته، بیش از ۱۳ هزار تن میلگرد در بورس کالا عرضه کرده بود که تنها بخشی از آن معامله شد و این شرکت، میلگرد را دیروز و یکشنبه در تالار مچینگ عرضه کرد.

«فخاس»، میلگرد فولادی را به قیمت ۱۳۴ هزار و ۷۶۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییر نداشت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۲۵ میلیارد و ۷۹۴ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

نمودار ۹ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان سه‌شنبه ۱۴ دی ماه، ۱۰ هزار تن شمش بلوم فولادی را در بورس کالا عرضه کرد که با تقاضای پنج هزار تنی مواجه شد و به همین میزان معامله انجام شد. این شرکت باقی شمش خود را به تالار مچینگ برد و توانست پنج هزار تن دیگر را مورد معامله قرار دهد و جمع معاملات شمش خود را به ۱۰ هزار تن برساند.

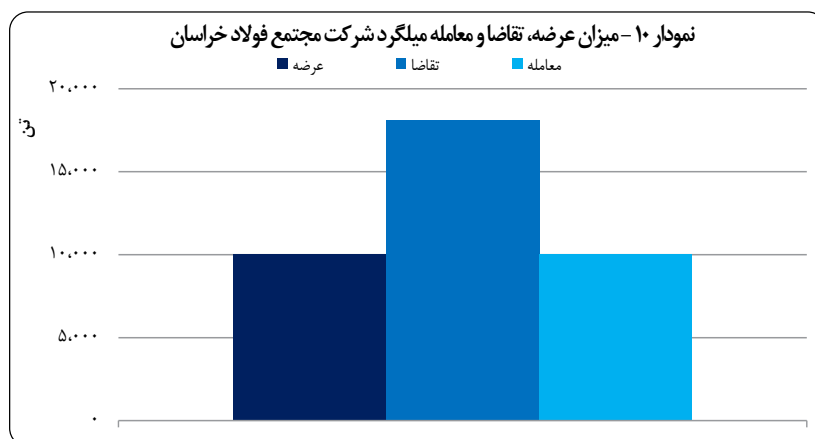
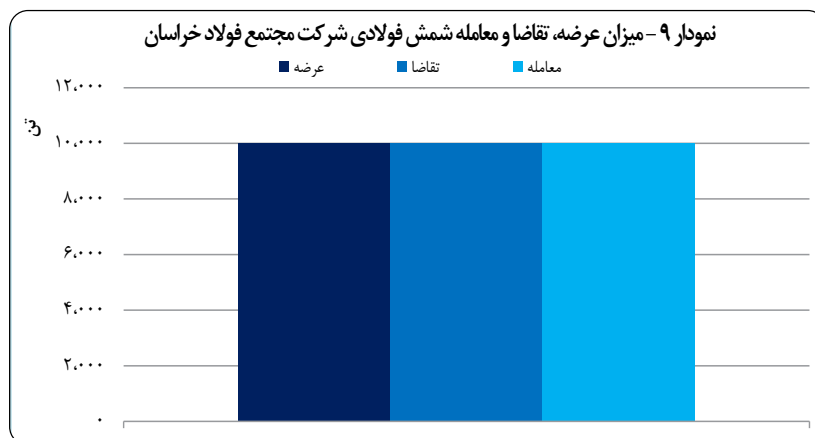
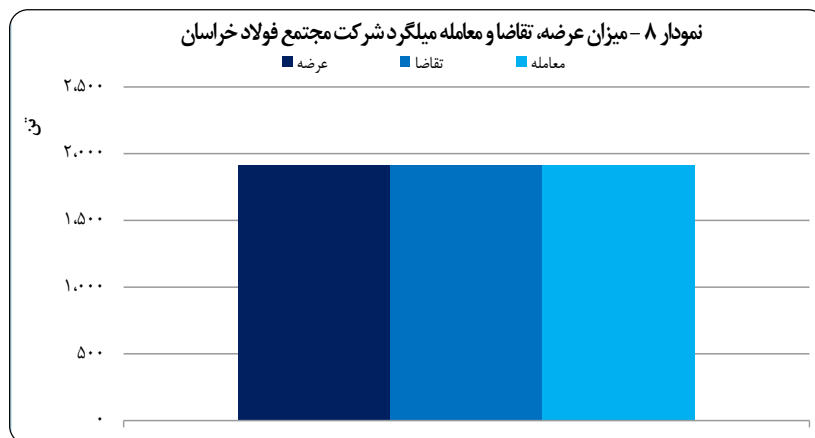
«فخاس»، شمش فولادی را به قیمت ۱۲۵ هزار و ۲۴۵ به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییری نیافت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۱۴۵ میلیارد و ۲۴۵ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

نمودار ۱۰ نشان می‌دهد شرکت فولاد خراسان چهارشنبه ۱۵ دی ماه ۱۰ هزار و ۳۲ تن میلگرد خود را در تالار صنعتی بورس کالای عرضه کرد که در مقابل آن ۱۶ هزار و ۵۸۸ تن تقاضا وجود داشت اما به میزان هشت هزار و ۴۹۲ تن معامله صورت گرفت. این شرکت باقی میلگرد خود را به تالار مچینگ برد و با معامله یک هزار و ۵۴۰ تن دیگر، جمع معاملات خود را به ۱۰ هزار و ۳۲ تن رساند.

«فخاس» میلگرد فولادی را به قیمت ۱۳۴ هزار و ۷۶۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییر نداشت. این شرکت از معامله انجام شده، ۱۳۵ میلیارد و ۱۹۹ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

شنبه در تالار مچینگ عرضه کرد. «فخاس»، میلگرد فولادی را به قیمت ۱۳۴ هزار و ۷۶۸ ریال به ازای هر کیلوگرم عرضه کرده بود که قیمت معامله تغییر نداشت. این شرکت از معامله صورت گرفته، ۶۲ میلیارد و ۸۵۵ میلیون تومان درآمد کسب کرد.

شنبه ۱۱ دی ماه چهار هزار و ۶۶۴ تن میلگرد خود را در تالار مچینگ بورس کالای ایران به فروش رساند. گفتنی است که شرکت فولاد خراسان چهارشنبه گذشته، بیش از ۱۰ هزار تن میلگرد در بورس کالا عرضه کرده بود که تنها بخشی از آن معامله شد و این شرکت، میلگرد را





# شرکت فولاد خوزستان دربالترین سطح تعالی کشور



## محصولات: اسلب، بلوم، بیلت

- ♦ برنده تندیس زرین جایزه ملی تعالی سازمانی
- ♦ موفق ترین شرکت در بومی سازی فناوری صنعت فولاد کشور
- ♦ تنها فولاد ساز دریافت کننده تندیس طلایی رعایت حقوق مصرف کنندگان در ۵ سال متوالی

♦ صادر کننده نمونه کشور  
در سال ۱۳۹۸

- ♦ ارتقاء بهره‌وری و تمرکز بر منابع و قابلیت‌ها
- ♦ افزایش تولید و ارتقاء کیفیت
- ♦ تامین نیازها و انتظارات مشتریان داخلی
- ♦ توسعه بازارهای صادراتی
- ♦ صیانت از محیط زیست و تحول در ایمنی و بهداشت حرفه‌ای







شرکت ورق خودرو و چهارمحال و بختیاری

## تولیدکننده ورق‌های گالوانیزه خودرویی و صنعتی



[www.cbasco.ir](http://www.cbasco.ir)

### دفتر تهران:

خیابان ولی عصر، بالاتر از مطهری،

کوچه ناهید، پلاک ۵۵

تلفن:

۰۲۱-۸۸۷۰۶۵۷۶-۷۷

فکس:

۰۲۱-۸۸۷۰۶۵۷۶

کدپستی:

۱۵۹۵۷-۵۷۶۱۳

### دفتر مرکزی و کارخانه:

کیلومتر ۳۵ جاده شهرکرد-بروجن،

منطقه سفید دشت

تلفن:

۰۳۸-۳۴۲۶۳۹۶۰-۷۰

کدپستی:

۸۸۷۵۱-۴۹۳۱۱

### دفتر اصفهان:

خیابان توحید شمالی، بین چهارراه نظر

و پل آذر، ساختمان الماس، پلاک ۸، واحد ۱

تلفن:

۰۳۱-۳۶۲۵۸۷۷۵

فکس:

۰۳۱-۳۶۲۹۲۴۶۵

کدپستی:

۸۱۷۳۶-۴۱۹۸۶



سایر رسانه‌ها



- هزینه مصرفی برای اکتشافات معدنی ۳.۸ برابر شد
- چالش تامین سنگ آهن در راستای طرح جامع فولاد
- ذوب آهن، دغدغه ایمنی محصولات مقاطع ساختمانی را دارد





مدیر مهندسی نورد ذوب آهن اصفهان:

## ذوب آهن، دغدغه ایمنی محصولات مقاطع ساختمانی را دارد

مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن با اشاره به افزایش مقاومت و ایمنی سازه‌های فلزی در دیگر کشورها، گفت: این شرکت به عنوان یکی از معتبرترین شرکت‌های تولیدکننده مقاطع ساختمانی و صنعتی دغدغه ایمنی را دارد.

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ذوب آهن، محمد امین یوسفزاده اظهار داشت: از نهادهای نظارتی مثل نظام مهندسی و سازمان استاندارد خواستاریم که نظارت‌های خود را افزایش داده و سخت‌گیری و جرائم سنگین‌تری را برای افزایش ضریب ایمنی در ساخت سازه‌های ساختمانی اعمال کنند تا مصرف‌کننده ضمن رسیدن به ایمنی کافی در سازه مورد نظر با خیال راحت محصولات ساختمانی را خریداری و مصرف کند. نباید اجازه داد که از کم‌اطلاعی بخشی از جامعه سوءاستفاده شود و محصولات بی کیفیت را به آن‌ها عرضه کنند و مواخذه نشوند.

مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن به افزایش مقاومت و ایمنی سازه‌های فلزی در دیگر کشورها از جمله ژاپن اشاره کرد و افزود: همین مسئله باعث شد در زلزله‌های بالای ۶ و هفت ریشتر در مقایسه با سازه‌های بتنی (که در ایران بسیار رایج است) شاهد کاهش تخریب‌ها شویم. هنوز در ایران برخی از تولیدکنندگان بی‌نام و نشان خصوصی مرتکب تقلب‌هایی در تولید میلگردها می‌شوند و گاهی میلگرد ۱۴ را به اسم ۱۶ به فروش می‌رسانند که این امر در بحران‌هایی مثل زلزله، تلفات و فوتی‌ها را افزایش می‌دهد.

وی با بیان اینکه ذوب آهن اصفهان از بزرگ‌ترین و قدیمی‌ترین تولیدکنندگان مقاطع ساختمانی از جمله میلگرد و تیرآهن است، اضافه کرد: بین ۲۰ تا ۲۵ درصد میلگرد کشور هم‌اکنون توسط ذوب آهن تولید می‌شود.

یوسفزاده با بیان اینکه در مقطعی نیز واردات میلگرد را شاهد بودیم که از واردات کم و

به تولید داخل افزوده شد، ادامه داد: تیرآهن و میلگردهای تولیدی در ذوب آهن از مقاومت بالایی برخوردار هستند.

مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن بیان کرد: کیفیت یک محصول فولادی در درجه اول تابع کیفیت و روش تولید آن است، در ذوب آهن، محصولات از سنگ معدن تولید می‌شود که از بالاترین سطح کیفی برخوردار است و در درجه دوم به مشخصات فنی و مکانیکی در مرحله نورد بر می‌گردد که ذوب آهن اصفهان در آن نیز سرآمد است.

وی ادامه داد: در ایران کارخانجات متعددی از جمله ذوب آهن اصفهان میلگرد تولید می‌کنند. در ایران ساخت سازه‌ها با تمرکز روی سازه‌های بتنی است که در مقایسه با سازه فولادی بر پایه انواع تیرآهن از مقاومت خمشی کمتری برخوردار است و سازه‌های تیرآهنی زاویه خمش بیشتری را تحمل می‌کنند، اما این امر هنوز در ایران به عنوان یک کشور زلزله خیز به

خوبی جان‌نیفتاده است.

یوسفزاده اذعان کرد: میلگردهای ساختمانی به دوروش آلیاژی که بر پایه منگنز و میکرو آلیاژها و ترمکسی یا با عملیات حرارتی تولید می‌شود.

مدیر مهندسی نورد شرکت ذوب آهن بیان کرد: در ذوب آهن اصفهان عمده میلگردهای آجدار ساختمانی به روش آلیاژی تولید می‌شود و ما از ابتدا اقدام به تولید نیمه آلیاژها کردیم که در مقایسه با روش ترمکسی خواص مکانیکی یکنواخت‌تر و بهتری را دارد، بنابراین انتظار استحکام بیشتری از آن در مقابل بلای طبیعی وجود دارد که همینطور هم است.

وی در پایان افزود: ذوب آهن اصفهان در عرصه تولید میلگرد و تیرآهن، کنترل کیفی بسیار قوی دارد، در این عرصه برند و شاخص هستیم و این شرکت همپای شرکت‌های فولادی دنیا فعالیت می‌کند و مشتریان با اطمینان و امنیت بالایی محصولات این شرکت را خریداری می‌کنند.



به همت فولادمردان کارخانه نورد میلگرد و مفتول گروه ملی صنعتی فولاد ایران؛

# تولید مفتول سایز 6 ساده S240 برای اولین بار

مدیر کارخانه نورد میلگرد و مفتول گروه ملی صنعتی فولاد ایران از موفقیت این بخش در تولید مفتول 6 ساده S240 برای اولین بار خبر داد.

همت و تلاش مدیریت و پرسنل بخش نورد میلگرد و مفتول از خداوند منان پیشرفت روز افزون و روند روبه رشد را برای این مجموعه صنعتی عظیم را خواهان است.

مفتول ساده سایز 6 را به طور آزمایشی به میزان 100 تن برای اولین بار تولید کرد. روابط عمومی و امور بین‌الملل گروه ملی صنعتی فولاد ایران ضمن تشکر و قدردانی از

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی گروه ملی صنعتی فولاد ایران، طهماسبی، مدیر کارخانه نورد میلگرد و مفتول گروه ملی صنعتی فولاد ایران در این خصوص اظهار داشت: در راستای توسعه فعالیت و افزایش ارزش افزوده محصولات تولیدی این شرکت، امکان‌سنجی تولید میلگرد مفتول 6 ساده S240 انجام و تولید آزمایشی آن با موفقیت صورت پذیرفت.

وی همچنین افزود: با توجه به ارزش افزوده نسبتاً بالای تولید این محصول و بازار فروش مناسب آن، تیم مهندسی امور بهره‌برداری و کنترل کیفی شرکت با لحاظ شرایط و امکانات موجود و بدون صرف هزینه اضافی میلگرد



## رکورد عمر نسوز کوره‌های فولاد خوزستان شکسته شد

معاون بهره‌برداری شرکت فولاد خوزستان گفت: با همکاری واحدهای مختلف تولیدی و پشتیبانی، تعداد ذوب‌های کوره ۱ در بازه زمانی ۷۵ روزه به رکورد ۸۲۶ ذوب رسید که این رقم در تاریخ فولاد خوزستان بی‌سابقه است.

در بازه زمانی ۷۵ روزه به رکورد ۸۲۶ ذوب رسید که این رقم در تاریخ فولاد خوزستان بی‌سابقه است. معاون بهره‌برداری شرکت فولاد خوزستان در پایان اشاره‌ای هم به مزایای افزایش عمر نسوز کوره‌ها داشته و اظهار کرد: بهبود کیفی بار فلزی کوره‌ها (آهن اسفنجی) و آمادگی تجهیزات، تنظیمات کوره، ماشین‌آلات و تجهیزات سرویس‌دهنده به کوره، بخشی از عوامل افزایش عمر نسوز به شمار می‌آیند.

از کوره تا ریخته‌گری از موارد مهم استفاده مواد نسوز به شمار می‌آید. وی در ادامه گفت: افزایش تعداد ذوب به ازای هر نوسازی نسوز کوره به دلیل کم کردن تعداد نوسازی‌ها در سال و افزایش زمان بهره‌برداری مفید از کوره در شرکت فولاد خوزستان از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است، چرا که به افزایش زمان خالص تولید و راندمان کوره منجر می‌شود. با همکاری واحدهای مختلف تولیدی و پشتیبانی، تعداد ذوب‌های کوره‌

به گزارش «فلزات آنلاین»، محمود لندی با اعلام این خبر اظهار داشت: یکی از مهم‌ترین مواد موثر در روند مذاب، مواد نسوز هستند. این مواد با ایجاد لایه‌های محافظتی در کوره، پاتیل، تاندیش به منظور نگهداری از مذاب تولیدی و جلوگیری از در معرض قرار گرفتن جداره فلزی اصلی با مذاب و سرباره، ایجاد مقاومت در برابر کاهش دمای ذوب و کمک به عملیات بهبود کیفی مذاب تولیدی مانند حذف ناخالصی‌های

رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان:

## هشت پروژه فولاد خوزستان با همکاری دانشگاه‌ها در حال انجام است

رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان گفت: از ۱۷ پروژه جاری شرکت فولاد خوزستان، حدود هشت پروژه با همکاری دانشگاه‌های استان و کشور در حال انجام بوده و این در حالی است که در سال‌های ۹۷ و ۹۸ تعداد پروژه‌های فولاد خوزستان با دانشگاه‌ها تنها یک مورد بوده است.

عنوان کرد: از ۱۷ پروژه جاری شرکت فولاد خوزستان حدود هشت پروژه با دانشگاه‌ها در حال انجام است. این در حالی است که در سال‌های ۹۷ و ۹۸ تعداد پروژه‌های فولاد خوزستان با دانشگاه‌ها تنها یک مورد بوده است.

طاهر اذعان کرد: رشد ارتباط فولاد خوزستان با دانشگاه‌ها ناشی از این است که کمیته‌های مشترک و رفت و آمدهای بسیاری مابین فولاد خوزستان و دانشگاه‌ها صورت گرفته است.

وی بیان کرد: با روسای دفاتر ارتباط با صنعت دانشگاه‌ها، به صورت کاملاً منظم و برنامه‌ریزی شده جلساتی را برگزار می‌کنیم و علاوه بر این موضوع، ارتباطات مجازی ما در طول سال گذشته به دلیل بیماری کرونا، به طور کلی سیر افزایشی را طی کرده است.

بر اساس گزارشی از ایسنا، رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان در پایان اظهار کرد: در مجموع روندی رو به بهبود در راستای ارتباط با دانشگاه‌ها و پیشرفت در حوزه‌های پژوهشی وجود دارد، اما درصدد هستیم تا تلاش خود را برای کسب بهترین راندمان ممکن در این زمینه افزایش دهیم. دانشگاه‌ها نیز باید تلاش بیشتری داشته باشند تا ساختارهای خود را با ما منطبق کرده و بتوانند با سازوکارهای شرکت‌های صنعتی، بیشتر همگام شوند.

با پالایش نظرات، در صورتی که قابل اجرا باشند مورد استفاده قرار می‌گیرند.

وی با اشاره به پروژه‌های پژوهشی با دانشگاه‌ها بیان کرد: در حال حاضر هشت پروژه فعال با دانشگاه‌های کشور که عمده‌ترین آن‌ها در راستای پروژه‌های زیست‌محیطی، تولید کاتالیست و تولید تجهیزات پیشرفته صنعت فولاد است، در دستور کار قرار دارد.

رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان افزود: خوشبختانه در یک سال گذشته پروژه Slide Gate (اسلاید گیت) که بسیار در صنعت فولاد مهم است، به ثمر رسید. این پروژه برای اولین بار در کل خاورمیانه انجام شد و با استفاده در ۳۰۰ مورد ذوب، آزمایش میدانی خود را پس داد. طاهر بیان کرد: از پروژه‌های زیست‌محیطی با دانشگاه شهید چمران اهواز، به مواردی مانند ایجاد یک مدل ریاضی از سایت فولادسازی جهت تمرکز عملکرد غبارگیرها، ارتقای استانداردهای زیست‌محیطی و کاهش آلودگی می‌توان اشاره کرد.

وی با بیان اینکه در کل ارتباط با دانشگاه‌ها در صنعت فولاد، سیری تکاملی را طی کرده است، گفت: همچنین در یک سال گذشته وب‌سایتی را طراحی کردیم که در آن تمام محققان می‌توانند نیازهای پژوهشی ما را ببینند.

رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان

به گزارش «فلات آنلاین»، کامران طاهر در خصوص بحث ارتباط شرکت فولاد خوزستان با دانشگاه‌ها و اجرای پروژه‌های پژوهشی اظهار داشت: فعالیت‌های پژوهشی در شرکت فولاد خوزستان، قدمتی طولانی دارد و این موضوع به ۲۵ سال گذشته بر می‌گردد؛ فعالیت‌های پژوهشی از آن موقع تاکنون، سیری تکاملی داشته و بر روی نیازهای پژوهشی شرکت، متمرکز شده است.

وی افزود: ابتدا بحث پژوهش به صورت تحقیقات بنیادی بود، اما بعد از مدت‌ها به این نتیجه رسیدیم که اگر بر روی نیازها و مشکلات روز کارخانه تمرکز کنیم، آورده بیشتری را خواهیم داشت.

رئیس تحقیق و توسعه شرکت فولاد خوزستان ادامه داد: از سال ۱۳۹۰ به بعد، تغییر رویکرد محسوسی را داشتیم. با این تغییر رویکرد، بخش تحقیق و توسعه در زیر مجموعه مدیریت تحقیقات و بهینه‌سازی شرکت فولاد خوزستان فعال شد تا از منابع مختلفی از جمله دانشگاه‌ها، موسسات دانش‌بنیان، شرکت‌های پژوهشی و پژوهشگران مستقل به صورت کاملاً پالایش شده برای پژوهش استفاده کنیم.

طاهر تصریح کرد: نظرات ارائه شده توسط دانشگاه‌ها و پژوهشگران، پس از بررسی در کمیته‌های فنی در بخش‌های تولیدی و در نهایت



معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعادن»:

## «ومعادن» به یک شرکت پیشرو در حوزه بهره‌برداری و فرآوری تبدیل می‌شود

معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعادن» از اجرای یک طرح جدید برای فعالیت در حوزه بهره‌برداری و در قالب یک شرکت تخصصی خبر داد و گفت: شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات با استفاده از روش‌های به‌روز و جدید تبدیل به یک شرکت پیشرو در حوزه معدن و بخش فرآوری می‌شود.

شرکت پیشرو در حوزه معدن و بخش فرآوری با استفاده از روش‌های به‌روز و جدید، حداکثر استفاده از ذخایر معدنی کشور را در راستای منافع سرمایه‌گذاران و همچنین تحقق اهداف معدنی کشور داشته باشد.

صفری، تامین تجهیزات معدنی از طریق واردات و همچنین ساخت داخل، ورود به حوزه مواد غیرآهنی و استحصال عناصر کمیاب و استراتژیک و توجه به توسعه بازار فروش محصولات را از دیگر اهداف سرمایه‌گذاری شرکت «ومعادن» خواند و اذعان کرد: آثار و نتایج اقداماتی که در شرکت در حال انجام است و اجرای سیاست توجه به کل زنجیره در ماه‌های آتی مشخص می‌شود و این اطمینان وجود دارد که علاوه بر حفظ و ارتقا منافع شرکت، شاهد رونق در حوزه معدن و صنایع معدنی کشور خواهیم بود.

در دست مطالعه قرار دارد و بعد از تایید ذخایر و اتمام مرحله راستی‌آزمایی، مشارکت و سرمایه‌گذاری تا انتهای زنجیره آغاز می‌شود. معاون توسعه معادن و صنایع معدنی «ومعادن»، تمرکز بر کل زنجیره معدن را یک تحول بزرگ در استراتژی شرکت توصیف کرد و افزود: علاوه بر سرمایه‌گذاری در حوزه اکتشاف (هم در فاز مطالعاتی و هم تامین تجهیزات)، طرح جدیدی برای فعالیت در حوزه بهره‌برداری و در قالب یک شرکت تخصصی پیشنهاد شده است تا به عنوان بازوی اجرایی شرکت، کار را به بهترین شکل ممکن اجرا و دنبال کند.

طبق توضیحات وی، شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات با استفاده از توان تخصصی شرکت و نیز به کار گرفتن مشاوران قوی در سطح ملی و بین‌المللی در صدد است تا به عنوان یک



به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت سرمایه‌گذاری توسعه معادن و فلزات، امین صفری با تاکید بر نگاه ویژه شرکت به حوزه استخراج و فرآوری اظهار داشت: همانطور که بارها اعلام شده است با تغییر رویکرد شرکت، توجه به حوزه فلزات غیرآهنی به خصوص طلا و مس در دستور کار قرار گرفت و در حال حاضر چندین معدن

مدیرعامل شرکت ملی صنایع مس ایران خبر داد:

## ثبت فروش ۵۵ هزار و ۱۸۸ میلیارد تومانی طی ۹ ماه

شرکت ملی صنایع مس ایران طی ۹ ماه سال جاری موفق به ثبت فروش بی‌سابقه ۵۵ هزار و ۱۸۸ میلیارد تومانی شد.

هفت هزار و ۲۸۵ میلیارد تومانی شده‌ایم که نسبت به مدت مشابه سال پیش، با رشد ۴۹ درصدی همراه بوده است.

این میزان فروش با رشد ۹۷ درصدی نسبت به مدت مشابه سال قبل همراه بوده است. وی افزود: در آذر ماه موفق به ثبت فروش

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت ملی صنایع مس ایران، اردشیر سعدمحمدی با بیان این مطلب، اظهار داشت:

## چالش تامین سنگ آهن در راستای طرح جامع فولاد

یک تحلیلگر ارشد بازارهای بین‌المللی فولاد و سنگ آهن گفت: استفاده از معدن سنگ آهن هماتیت و استفاده از باطله‌های معادن بزرگ، راهکارهایی است که می‌توان با استفاده از آن‌ها بر چالش‌های فعلی تامین سنگ آهن در کشور فائق آمد تا فرصت کافی برای انجام اکتشافات جدید فراهم شود.



به گزارش «فلزات آنلاین»، بر اساس آخرین ویرایش مطالعات طرح جامع فولاد کشور، ذخیره زمین‌شناسی سنگ آهن کشور پنج میلیارد تن و ذخیره قابل استخراج آن ۲.۹ میلیارد تن تخمین زده می‌شود.

بر اساس مطالعات انجام شده برای تحقق هدف چشم‌انداز ۱۴۰۴ که در آن دستیابی به سالیانه ۵۵ میلیون تن فولاد خام پیش‌بینی شده، به ۱۶۰ میلیون تن سنگ آهن نیاز است؛ چیزی که به دلیل کافی نبودن اکتشافات، آینده خوبی ندارد.

در این صورت و تولید کامل مطابق برنامه‌های واحدهای فولادی، بیش از ۸۰۰ میلیون تن سنگ آهن کشور تا سال ۱۴۰۴ مصرف می‌شود.

بر این اساس با استخراج سالیانه ۱۶۶ میلیون تن سنگ آهن، ذخایر کشور تقریباً تکافوی حدود ۱۳ سال بعد از افق ۱۴۰۴ را خواهد داد و چندی نمی‌گذرد که ذخایر سنگ آهن تمام می‌شود.

کارشناسان باور دارند با اینکه سازمان‌های تخصصی کشور از جمله سازمان زمین‌شناسی و اکتشافات معدنی کشور در سال ۱۳۹۷ هشدار جدی داده بودند که ذخایر معدنی مانند سنگ آهن با روند اکتشاف موجود رو به اتمام است، اما تاکنون اقدام عملیاتی و اصلاح ساختار اکتشاف در کشور انجام نشده است.

در این پیوند کارشناس و تحلیلگر ارشد بازارهای بین‌المللی فولاد و سنگ آهن اظهار داشت: زمانی که صادرات سنگ آهن از دو دهه پیش آغاز شده بود هیچ‌کس به فکر «طرح جامع فولاد» نبود و به هیچ عنوان چنین طرحی تصویب نشده بود و هیچ‌کس باور نمی‌کرد با محدودیت سنگ آهن مواجه شویم.

استیل» با ظرفیت ۱۱.۵ میلیون تن در سال مدت‌ها است در بحرین با کمبود خوراک مواجه شده و از حدود ۱۵ سال پیش نیاز خود را از شرکت CVRD برزیل تامین می‌کند.

وی اضافه کرد: بحرین در سال‌های اخیر با شرکت CSN برزیل (که یک شرکت پرتغالی‌الصل است) قرارداد داشته اما CSN شرکت کوچکی است و هیچ وقت نتوانسته نیاز بحرین استیل را به طور کامل پوشش دهد. از ابتدای سال ۲۰۲۱ با خبر شدیم که بحرین استیل قرارداد ۲۰ ساله‌ای با شرکت «آنگلا امریکن» برزیل برای تامین خوراک خود منعقد کرد.

جعفری طهرانی تاکید کرد: با وجود پروژه‌های گندله‌سازی عمان و بحرین در خلیج فارس امکان اینکه ایران بتواند از برزیل به واردات سنگ آهن با گندله بپردازد، وجود نخواهد داشت و با رفع تحریم‌ها نیز عملیاتی نخواهد شد، زیرا ظرفیت معادن یاد شده برزیل توسط کارخانجات و بحرین رزرو شده است.

کارشناس ارشد بازارهای بین‌المللی فولاد و

جعفری طهرانی در ادامه بیان کرد: بررسی‌ها حاکی است ایران در افق ۱۴۰۴ سالیانه به ۱۶۰ تا ۱۶۹ میلیون تن سنگ آهن نیاز دارد، این در حالی است که ذخایر سنگ آهن ایران محدود شده و معادن قدیمی‌تر مثل بافت و چغارت کمتر از هفت تا هشت سال از عمر آن‌ها باقی مانده است.

وی گفت: برای معادن دیگر مثل چادرملو که موفق به دستیابی ذخایر جدید شده‌اند، همچنین معادن گل‌گهر و بخش خصوصی عمری بین ۱۴ تا ۱۷ سال متصور است، اما در مجموع این مدت زمان آن‌قدر کوتاه است که امروز همگی در کشور به فکر واردات سنگ آهن افتاده‌اند، اما نباید فراموش کرد که در شرایط تحریم قرار داریم که ممکن است تداوم داشته باشد.

این تحلیلگر بازارهای فولاد و سنگ آهن ادامه داد: این در حالی است که در منطقه شرکت‌های بزرگی همچون «وله» عمان با ظرفیت ۹.۶ میلیون تن در سال فعالیت می‌کنند که با کشتی‌های ۴۰۰ هزار تنی کنسانتره را به بندر «سوهار» این کشور حمل می‌کنند، همچنین گندله‌سازی «بحرین

سنگ‌آهن آن در حدود ۶۵ است به دلیل تحریم‌ها محصولات خود را به ایران نمی‌فروشند، کشور مراکش نیز سنگ‌آهن مگنتیت دارد که آن هم به دلیل تحریم‌ها قادر به فروش به ما نیست و قراردادهای آفریقای جنوبی، تانزانیا و کنیا نیز تحت انحصار یکی از کشورهای عربی است و در عمل خرید از آن‌ها امکان‌پذیر نیست.

وی تصریح کرد: با این اوصاف فقط کشور هند باقی می‌ماند که آن هم برای صادرات سنگ‌آهن هماتیت با عیار ۵۸ به بالا عوارض صادراتی تعیین کرده که در عمل به صرفه نیست. همچنین این کشور اجازه صادرات سنگ‌آهن مگنتیت را نمی‌دهد و اگر قرار باشد سنگ‌آهن هماتیت با عیار کمتر از ۵۸ از هندوستان وارد کنیم بهتر است نسبت به فراوری معادن هماتیت خود اقدام کنیم.

جعفری طهرانی گفت: در گذشته بسیاری از معادن سنگ‌آهن هماتیت کشور به علت نبوده فناوری به درستی مورد استفاده قرار نگرفته و به ظرفیت بالا نرسیده است، هر چند با استفاده از روش‌های سنتی برداشت‌هایی انجام می‌شد اما روند تولید و تناژ محدود بود، با این حال امروز با فناوری‌های جدیدی که در چین و کشور خود مهیا است امکان فراوری این معادن هماتیت وجود دارد.

این تحلیلگر تاکید کرد: استفاده از باطله‌های معادن بزرگ راه میان‌بری است تا چند سال آینده که احیا معادن هماتیت کشور و فراوری آن‌ها، همچنین فراوری باطله‌های معادن بزرگ اقدام می‌شود، می‌تواند راهگشا باشد تا مدت زمان استفاده از موجودی ذخایر مگنتیت طولانی‌تر شود و فرصت کافی برای انجام اکتشافات جدید داشته باشیم.

بر اساس گزارشی از ایرنا، کارشناسان معتقد هستند، زمانی به اهداف مدنظر در کشور می‌رسیم که مطالعات و اکتشافات کامل، عمقی و هدفمند باشند. این در حالی است که تاکنون اکتشافات معدنی به دلیل نبود اکتشاف یکپارچه و سیاست‌گذاری واحد کامل نبوده و در این زمینه زیان‌هایی به چرخه تامین مواد اولیه مورد نیاز صنایع معدنی وارد شده است.

سنگ‌آهن تصریح کرد: شرکت وله به هیچ عنوان مواد اولیه به ایران نمی‌فروشد، زیرا در عمان کارخانه دارد و CSN هم شرکت کوچکی است که تولید شده در سال بین سه تا چهار میلیون تن است. آنگلا امریکن هم شرکت دوم بزرگ برزیل است که قرارداد ۲۰ ساله با بحرین دارد، بر این اساس ما نمی‌توانیم برزیل را به عنوان منبع تامین سنگ‌آهن خود مدنظر قرار دهیم.

وی اذعان کرد: در استرالیا نیز معدن «یوگی» مطرح است که با مشارکت گل‌گهر، چادرملو و شرکت خصوصی «فکور صنعت» خریداری شده است، اما یکی از معضلات اساسی آن حمل‌کنسانتره در آینده خواهد بود.

جعفری طهرانی طرح کرد: یکی از مشکلات اساسی ما موضوع پهلوگیری کشتی‌های ۱۵۰ تا ۱۷۰ هزار تنی «کیپ سائز» است که امکان آن در بنادر کشور وجود ندارد و اگر قرار باشد از استرالیا با کشتی‌های «پانامکس» ۷۰ تا ۹۰ هزار تنی واردات انجام شود مقرون به صرفه نخواهد بود، مگر اینکه تحریم‌ها و محدودیت حمل دریایی برداشته شود و آن‌گاه شاید حمل از استرالیا توجیه داشته باشد.

کارشناس ارشد بازارهای بین‌الملل فولاد و سنگ‌آهن یادآوری کرد: از آنجایی که در سال‌های گذشته طرح‌های توسعه‌ای در بنادر کشور اجرایی نشده، به طور طبیعی کشتی‌های بزرگ تا نزدیک بنادر ما می‌توانند لنگر بیاندازند و پس از آن سنگ‌آهن را به کشتی‌های کوچکتر و سبک‌تر منتقل کنند.

وی در ادامه افزود: امروز و با استقلال طالبان در افغانستان، امکان واردات سنگ‌آهن از این کشور در حاله‌ای از ابهام قرار گرفته است.

جعفری طهرانی خاطرنشان کرد: یکی دیگر از کشورهای منطقه که معادن سنگ‌آهن خوبی دارد، قزاقستان است، اما بعد مسافت ریلی و محدودیت انتقال بار از طریق دریای خزر، موضوع واردات از این کشور را نیز منتفی می‌سازد.

کارشناس ارشد بازارهای بین‌الملل فولاد و سنگ‌آهن اذعان کرد: کشورهایی همچون شیلی که کنسانتره سنگ‌آهن دارد، همچنین مکزیک که عیار

### ذخایر سنگ‌آهن ایران محدود شده و معادن قدیمی تر مثل بافت و چغارت کمتر از هفت تا هشت سال از عمر آن‌ها باقی مانده است



معاون امور معادن و فرآوری مواد وزارت صمت خبر داد:

## موافقت برای واردات ۵۰۰ دستگاه ماشین آلات حوزه فعالیت معدنی

معاون امور معادن و فرآوری مواد وزارت صنعت، معدن و تجارت گفت: از ابتدای راه‌اندازی سامانه مجوزها، تاکنون دو هزار درخواست واردات ماشین‌آلات حوزه فعالیت‌های معدنی ثبت شده که از این میزان برای واردات ۵۰۰ دستگاه موافقت شده است.

دستور کار قرار گرفته است و همه دستگاه‌ها مکلف شدند تا نقشه‌های خود را در این پنجره بارگذاری کنند.

معاون امور معادن و فرآوری مواد وزارت صمت مطرح کرد: بر اساس بررسی‌ها ۴۵ درصد نقشه‌های منابع طبیعی و معدنی در کشور تداخل دارند که سعی بر پیدا کردن راهکاری سریع‌تر برای حل این موضوع است.

محتشمی‌پور خاطرنشان کرد: دادگاه تخصصی معدن در کشور وجود ندارد که با توجه به اینکه این مهم مطالبه جدی معدنکاران است، حتما پیگیری خواهد شد.

معاون امور معادن و فرآوری مواد وزارت صمت تصریح کرد: برای ماشین‌آلات کوچک نیز تلاش بر داخلی‌سازی آن است تا زمینه استفاده از توان متخصصان داخلی در این بخش فراهم شود.

محتشمی‌پور بیان کرد: تکلیف حقوق دولتی واحدهای معدنی باید هر چه زودتر مشخص شود. در این زمینه تا دو هفته آینده با تشکیل شورای عالی معادن موضوع تعیین تکلیف حقوق دولتی واحدها پیگیری خواهد شد.

وی اذعان کرد: با هدف حل مشکلات مالکان واحدهای معدنی راه‌اندازی پنجره واحد زمین در

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، رضا محتشمی‌پور در جلسه نشست بررسی مسائل و مشکلات حوزه معدن استان بوشهر، اظهار داشت: برای تامین ماشین‌آلات معدنی یک مشکل عمومی در کشور وجود دارد که برخی شرکت‌ها با فضاسازی رسانه‌ای در تلاش هستند تا مانع از واردات این تجهیزات شوند.

وی افزود: جهت واردات ماشین‌آلات معدنی ممانعت‌هایی ایجاد شده است که در این زمینه خود معدنکاران باید با مطالبه‌گری خود این موضوع را تبیین کنند.

## تشکیل جلسه هیئت مدیره فولاد خراسان در سنگان

مدیرعامل مجتمع فولاد خراسان به همراه اعضای هیئت مدیره شرکت از روند پیشرفت پروژه کارخانه کنسانتره سنگان خواف بازدید کرد.

شده به امضای رسیده. کاهش زمان اجرای پروژه به کمتر از ۲۴ ماه، تکمیل زنجیره تولید فولاد در استان برای نخستین بار و پایداری تولید فولاد در خراسان رضوی، تضمین ۲۵ ساله تامین خوراک فولاد خراسان و ایجاد چشم‌انداز توسعه، با افزایش ظرفیت احیا مستقیم در نیشابور، از مهم‌ترین دستاوردهای تسریع اجرای این پروژه در خواف خواهد بود.

وضعیت پروژه، نحوه اجرای برنامه‌های مرتبط با تسریع روند ساخت و مسائل و مشکلات کار از نزدیک مورد بررسی قرار گیرد.

گفتنی است آبان ماه امسال، تفاهم‌نامه تسریع در عملیات اجرایی ساخت کارخانه ۲،۵ میلیون تنی کنسانتره میان شرکت‌های «تهپه و تولید مواد اولیه شرق فولاد خراسان»، «ایریکت» و «ایمپادکو» با حضور مدیران عامل شرکت‌های یاد

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی شرکت فولاد خراسان، در جریان این بازدید، کسری غفوری و اعضای هیئت مدیره با مدیران مجتمع فولاد خراسان، مدیران و کارشناسان «شرکت تهپه و تولید مواد معدنی شرق فولاد خراسان» (مستقر در سنگان) و کنسرسیوم ساخت پروژه مجتمع تولید کنسانتره فولاد خراسان تشکیل جلسه دادند تا آخرین



طی هشت ماه امسال،

## هزینه مصرفی برای اکتشافات معدنی ۳۸ برابر شد

بر اساس آخرین آمار وزارت صمت، از ابتدای سال جاری تا پایان آبان ماه در مجموع سه هزار و ۲۶۹ میلیارد ریال صرف هزینه‌های اکتشاف شده است که ۳۸ برابر بیشتر از مدت مشابه سال گذشته بوده است و رشد ۲۸۷ درصدی را نشان می‌دهد.

داشته است. در حالی که از ابتدای فروردین تا پایان آبان ۱۳۹۹، حدود سه هزار و ۳۹۰ نفر مشغول شدند اما این تعداد در مدت مشابه امسال به سه هزار و ۷۲ نفر کاهش یافته است. در مقابل اما سرمایه صرف شده برای عملیات اکتشاف طی هشت ماهه امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته ۲۸۷ درصد افزایش یافته است. بر اساس گزارشی از ایسنا، سرمایه مجوزهای صادره برای اکتشاف معادن که معادل هزینه صرف شده برای عملیات اکتشاف بوده، در نیمه نخست سال جاری سه هزار و ۲۶۹ میلیارد ریال ثبت شده است. این در حالی است که در مدت مشابه سال گذشته ۸۴۵ میلیارد ریال صرف شده بود.

ثبت کرده است. همچنین طی مدت مذکور سال جاری ۳۰۷ فقره گواهی کشف معادن صادر شده است که نسبت به ۳۴۰ فقره صادر شده در هشت ماهه سال گذشته ۹۰۷ درصد افت داشته است. طبق آمار وزارت صمت، در صدور پروانه بهره‌برداری تا پایان آبان ماه امسال نسبت به مدت مشابه سال گذشته بیشترین افت صدور مجوز مربوط به پروانه بهره‌برداری است که با کاهش ۱۸۰۶ درصدی از ۴۱۵ فقره به ۳۳۸ فقره رسیده است. علاوه بر مجوزهای معدنی، میزان اشتغال به واسطه صدور پروانه‌های بهره‌برداری نسبت به مدت مشابه سال گذشته افت ۹۰۴ درصدی

به گزارش «فلزات آنلاین»، طبق آمار وزارت صمت، معدن و تجارت، طی هشت ماهه سال جاری از میزان صدور گواهی کشف، پروانه بهره‌برداری و میزان اشتغال در معادن به واسطه پروانه بهره‌برداری نسبت به مدت مشابه سال گذشته کاسته شده است اما هزینه صرف شده به جهت عملیات اکتشاف افزایش ۲۸۷ درصدی و میزان صدور پروانه اکتشاف افزایش ۱۰۴ را ثبت کرده‌اند.

در مجموع هشت ماهه سال جاری، ۶۴۷ فقره پروانه اکتشاف صادر شده است که تنها ۹ فقره بیشتر از میزان صدور آن در هشت ماهه سال گذشته (۶۵۶ فقره) است و رشد ۱۰۴ درصدی را

## توسعه صنعت مس با ابزارهای نوین مالی

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس ایران گفت: معاملات آتی و گواهی سپرده کالایی، منجر به تنوع بخشی به ابزارهای مالی و منصفانه شدن قیمت‌ها شده است و به اقتصاد ملی کمک به‌سزایی می‌کند.

معاملاتی است که تنظیم کننده بازارهای مالی و اقتصادی به شمار می‌رود.

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس ایران اذعان کرد: سرعت رشد بازارهای مالی از سرعت رشد بازارهای فیزیکی به دلیل پیش‌بینی‌های رفتاری قابلیت پیش‌بینی دارند و سرعت عمل آن بازارها بیشتر است. بنابراین هر سه گروه می‌توانند از این ابزار استفاده کنند.

مهرانی اذعان کرد: امروزه بسیاری از سرمایه‌گذارانی که به دنبال تامین نیازهای مالی خود از محل مدل‌های پوشش ریسک ارز هستند، می‌توانند خود را در برابر پوشش ریسک ارز از طریق قراردادهای آتی مس هج کنند و اصطلاحاً ریسک را پوشش دهند.

وی اضافه کرد: این مدلی که طراحی شده، قطعاً به اقتصاد ملی کمک می‌کند و همچنین معاملات نقدی و معاملات آینده را تنظیم کرده و در کنار آن باعث شفاف‌سازی و منصفانه شدن قیمت‌ها در بازار می‌شود.

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس ایران با بیان اینکه مس نسبت به سایر کالاها دارای ویژگی‌های زیادی است، مطرح کرد: قیمت مس، تابعی از قیمت‌های جهانی است. یعنی بنگاه‌های بزرگ بین‌المللی این کالا را تولید می‌کنند و به دلیل کمیابی معادن و موقعیت‌های سختی که در تولید مس وجود دارد، کالای ارزشمندی محسوب می‌شود و جزو کالاهای با ارزش افزوده بالا و دارای ارزش زیادی به شمار می‌رود.

مهرانی اظهار کرد: از سوی دیگر مس کالای



ایران ضمن اشاره به محاسن این ابزار، عنوان کرد: معاملات آتی اساساً جزو ابزارهای مشتقه محسوب می‌شوند. ابزارهایی که پشتوانه آن‌ها دارایی فیزیکی است و این دارایی فیزیکی مثل مس کاندی است که شرکت ملی صنایع مس ایران روزانه اقدام به تولید آن کرده و بالاترین کیفیت در بازارهای داخلی و جهانی عرضه می‌کند.

مهرانی تصریح کرد: آنچه مزیت معاملات آتی محسوب می‌شود، این است که هر سه گروه تولیدکننده که به دنبال پوشش ریسک‌های خود هستند که اصطلاحاً گفته می‌شود «هجینگ» انجام می‌دهند یا کسانی که به دنبال موقعیت‌های آربیتراژی هستند، بتوانند از تفاوت بین دو بازار سود بدون ریسک استفاده کنند و کسانی که به دنبال نوسان‌گیری و سفته‌بازی هستند، می‌توانند از این ابزار استفاده کنند.

وی اضافه کرد: معاملات آتی به عنوان یکی از

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی مجتمع مس سرچشمه، کیارش مهرانی با بیان این مطلب، اظهار داشت: با توجه به اینکه شرکت مس قصد دارد در حوزه توسعه ابزارهای نوین مالی به کشور و بازار سرمایه کمک کند، به عنوان یک صنعت پیش‌تاز با هماهنگی که با بورس کالا و شرکت سپرده‌گذاری مرکزی انجام داده و هدایت و حمایتی که وزارت صمت و ایمیدرو از این ابزار داشته‌اند، اقدامات قابل توجهی را انجام داده است.

وی با تأکید بر اینکه شرکت مس قصد دارد این بازار را در کشور توسعه دهد، بیان کرد: با این کار به متنوع‌سازی ابزارهای سرمایه‌گذارانی که قصد دارند با استفاده از منابع مالی بلااستفاده یا منابع مالی که بخواهند بازدهی سریع‌تری داشته باشند، کمک به‌سزایی می‌شود.

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس



معاون وزیر صمت:

## متوسط عمق اکتشاف منابع زیرزمینی در کشور پنج متر است

معاون امور معادن وزیر صنعت، معدن و تجارت گفت: اکنون متوسط عمق اکتشاف منابع زیرزمینی در کشور پنج متر و در کشورهای پیشرفته بالاتر از ۲۰۰ متر است.



وی ادامه داد: در راستای توسعه پایدار، نیاز است نگاه همزمان به حوزه‌های منابع طبیعی و محیط زیست، رفاه و توجه به نیازهای مردم و اقتصاد کشور صورت گیرد زیرا افراط و تفریط در هرکدام از این بخش‌ها منجر به رشد و توسعه ناپایدار می‌شود.

بر اساس گزارشی از ایسنا، معاون امور معادن وزیر صنعت، معدن و تجارت عنوان کرد: توجه به حوزه محیط زیست خط قرمز در حوزه فعالیت‌های معدنی محسوب شده و باید از تحمیل هر نوع خسارتی به محیط زیست به طور جد، جلوگیری شود.

محتشمی‌پور بیان کرد: بر اساس قانون، ۱۵ درصد حقوق دولتی معادن در مناطق هزینه می‌شود که این ظرفیتی برای توسعه زیرساخت‌های حوزه معدن است.

به گزارش «فلزات آنلاین»، رضا محتشمی‌پور در دیدار با استاندار بوشهر اظهار داشت: بیش از ۶۰ تا ۷۰ درصد از عوامل غیر فعال بودن برخی از واحدهای معدنی کشور وجود معارضات محلی یا دستگاهی است که منجر شده تا سرمایه‌گذار امکان فعالیت نداشته باشد.

وی اضافه کرد: اگر یک فعالیت معدنی به محیط زیست منطقه خسارت وارد کرد پس از شناسایی میزان خسارت از سوی دستگاه مربوط، باید این خسارت از محل یک درصد از درآمدهای واحدهای معدنی جبران شود.

معاون امور معادن وزیر صنعت، معدن و تجارت افزود: موانع اکتشافی باید در مناطق برداشته شده تا از ظرفیت معدنی کشور به خوبی استفاده شود.

محتشمی‌پور خاطر نشان کرد: اکنون متوسط عمق اکتشاف منابع زیرزمینی در کشور پنج متر، سایر کشورها ۷۵ متر و کشورهای پیشرفته بالاتر از ۲۰۰ متر است؛ با این حال، در برخی از مناطق کشور نیز به صورت نقطه‌ای عمق اکتشاف به ۳۰۰ تا ۴۰۰ متر رسیده است.

این مقام مسئول عنوان کرد: برای نمونه در استان بوشهر عمده سرمایه‌گذاران حوزه معدن، توانایی اکتشاف بالایی برای دسترسی به مواد معدنی موجود در عمق‌های بسیار پایین نداشتند.

ارزی بوده و قیمت آن تابعی از نرخ ارز است. بنابراین افرادی که بتوانند پیش‌بینی درستی از نرخ ارز و قیمت‌های جهانی و شرایط داخلی و بین‌المللی داشته باشند، به‌خوبی می‌توانند به صورت مستمر از این ابزار برای مقاصد سه‌گانه استفاده کنند.

وی همچنین از پشتیبانی وزارت صمت از شرکت ملی صنایع مس در مسیر توسعه ابزارهای نوین مالی در بازار اقتصادی، تقدیر و تشکر کرد و گفت: به‌رغم اینکه در دوره‌های قبل همواره این موضوع بنا به دلایل متعددی عملیاتی نشده بود، اما امروز با موافقت و مساعدت وزارتخانه‌های صمت و اقتصاد این موضوع عملیاتی شد.

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس ایران در ادامه به بررسی علل سرعت نگرفتن معاملات گواهی سپرده کالایی مس پرداخت و بیان کرد: به دلیل اینکه هنوز مسئله مالیاتی معاملات گواهی سپرده کالایی حل نشده است، سرعت نخواهد گرفت و باید آن را مانند سایر اوراق بهادار بازار سرمایه، معافیت مالیاتی دهند و طبق بند ۲۴ ماده یک قانون توسعه ابزارها و نهادهای مالی، باید این ابزار مالی از پرداخت مالیات مضاعف معاف شود.

مهرانی تصریح کرد: به این دلیل که سازمان امور مالیاتی حذف مالیات ارزش افزوده را از معاملات گواهی سپرده کالایی نپذیرفته است و هر بار معامله این اوراق مشمول مالیات می‌شود، این گواهی سپرده کالایی در حال حاضر فاقد بازار ثانویه خواهد بود.

وی ضمن اشاره به قانون مالیات‌های مستقیم، اذعان کرد: قانون مالیات‌های مستقیم (ماده ۱۴۳ مکرر) نیز به این معافیت اشاره دارد و تاکنون سازمان مالیاتی بخشنامه‌ای بابت اصلاح مالیات ارزش افزوده به بورس کالا ابلاغ نکرده است.

معاون مالی و اقتصادی شرکت ملی صنایع مس ایران ضمن ابراز امیدواری از ابلاغ بخشنامه مورد نظر، خاطر نشان کرد: امیدوار هستیم این بخشنامه ابلاغ و گواهی سپرده کالایی مس دارای معاملات پیوسته شود.

## افت مصرف ظاهری فولاد در کشور

طبق برآوردهای صورت گرفته از میزان تولید، مصرف، واردات و صادرات انواع اشکال فولاد طی هشت ماه امسال، مصرف ظاهری انواع فولادها نسبت به مدت مشابه سال گذشته کاهش ۵ تا ۱۸ درصدی داشته است.

۲۴۱ هزار تن رسیده است. میزان مصرف ظاهری این محصول معدنی در مدت مشابه سال گذشته معادل ۲۰ میلیون و ۳۰۱ هزار تن بوده است. بر اساس گزارشی از ایسنا، این در حالی است که آمار تولید فولادی‌ها نشان می‌دهد که از ابتدای سال جاری تا پایان آبان ماه، تمامی فرآورده‌های فولادی اعم از شمش، مقاطع تخت و طویل، محصولات و آهن اسفنجی با افت میزان تولید نسبت به مدت مشابه سال گذشته روبه‌رو شده‌اند. از سوی دیگر، در عین کاهش تولید و افت مصرف ظاهری زنجیره فولاد، صادرات فولادی‌ها در این مدت با افزایش قابل توجهی روبه‌رو بوده است و از میزان تولید فولادی‌ها در ۲۷ درصد، مقاطع طویل فولادی ۴۵ درصد، محصولات فولادی ۳۰ درصد و آهن اسفنجی ۱۰۵ درصد افزایش صادرات داشته‌اند.

مصرف ظاهری کل مقاطع تخت فولادی (ورق گرم، ورق سرد و ورق پوشش‌دار) نیز در مدت مذکور سال جاری نسبت به هشت ماهه ابتدایی سال گذشته، ۱۰ درصد کمتر شده و از ۶ میلیون و ۱۲۸ هزار تن به پنج میلیون و ۵۰۵ هزار تن رسیده است. از ابتدای سال جاری تا پایان آبان ماه، تولید محصولات فولادی نیز معادل ۱۲ میلیون و ۹۱۳ هزار تن ثبت شده که ۱۱ میلیون و ۲۵۹ هزار تن آن به مصرف داخلی اختصاص یافته است و به این ترتیب نسبت به مصرف ظاهری آن در مدت مشابه سال گذشته که ۱۲ میلیون و ۸۱۵ هزار تن بود، ۱۲ درصد کاهش مصرف را تجربه کرده است. بر اساس آمار، کمترین میزان افت مصرف ظاهری فولادی‌ها در این مقایسه آماری متعلق به تولید آهن اسفنجی است که با کاهش ۵ درصدی، در مجموع هشت ماهه سال جاری به ۱۹ میلیون و

به گزارش «فلزات آنلاین»، بر اساس آماري که توسط انجمن تولیدکنندگان فولاد ایران، طی هشت ماهه سال جاری ۱۸ میلیون و ۵۲۹ هزار تن شمش فولادی (اسلب، بیلت و بلوم) تولید شده که ۱۳ میلیون و ۷۳۳ هزار تن آن با کاهش ۱۸ درصدی نسبت به مصرف ظاهری آن در هشت ماهه ابتدایی سال ۱۳۹۹، صرف داخل شده است. در نیمه نخست سال گذشته میزان مصرف شمش فولاد معادل ۱۶ میلیون و ۸۱۴ هزار تن ثبت شده است. همچنین از مجموع هفت میلیون و ۲۸۶ هزار تن مقاطع طویل فولادی (تیرآهن، میلگرد، ناودانی، نبشی و سایر مقاطع) تولید شده در هشت ماهه سال جاری، پنج میلیون و ۶۶۵ هزار تن آن در داخل مصرف شده است. مصرف ظاهری فولاد در نیمه نخست امسال ۱۲ درصد نسبت به مدت مشابه سال گذشته که ۶ میلیون و ۴۵۰ هزار تن بود، کمتر شده است.



فرماندار اسفراین خبر داد:

## عضوگیری بیش از ۲۸ هزار نفر در شرکت تعاونی معدن آلبلاغ

فرماندار اسفراین از تشکیل شرکت تعاونی مرتبط با معدن آلبلاغ در این شهرستان خبر داد و گفت: برای اینکه مردم بتوانند از معدن آلبلاغ ذی نفع شوند شرکت تعاونی تشکیل شده است.

ادارات محیط زیست برای مشخص کردن الزامات، منابع طبیعی برای تعیین عرصه مناسب و همچنین سازمان صمت استان انجام شده است. فرماندار اسفراین ادامه داد: شرکت تعاونی راه‌اندازی شده می‌تواند از طریق واگذاری سهام اقدام به ساخت و راه‌اندازی واحد تولیدی مذکور کند.



مرحله انتخاب پیمانکار از طریق انجام ترک تشریفات است.

کرامتی تصریح کرد: تلاش بر این است تا برای ساخت جاده مورد نیاز از پیمانکاران بومی استان استفاده شود.

بر اساس گزارشی از ایسنا، این مقام مسئول به راه‌اندازی واحد فرآوری سرب و روی در معدن آلبلاغ نیز اشاره کرد و گفت: گمانه‌زنی‌های اولیه برای مشخص کردن ظرفیت ماده معدنی سرب و روی در آلبلاغ انجام شده و طبق آن، پتانسیل راه‌اندازی واحد فرآوری سرب و روی وجود دارد. وی اضافه کرد: در این زمینه مکاتبات لازم به

به گزارش «فلزات آنلاین»، مهدی کرامتی اظهار داشت: تاکنون بیش از ۲۸ هزار نفر عضو این شرکت تعاونی شده‌اند و عضوگیری در آن ادامه دارد.

وی با اشاره به اینکه انجام مطالعات اولیه در معدن سرب و روی آلبلاغ به پایان رسیده است، افزود: باید مطالعات تکمیلی توسط ایמידرو انجام شود که پیش نیاز آن ساخت راه دسترسی است. فرماندار اسفراین ادامه داد: امکان‌سنجی طرح برای راه‌سازی انجام شده و به سازمان محیط زیست ارسال و این سازمان اصلاحات لازم را ارسال کرده است و هم اکنون ایמידرو به

## میزان تولید شمش آلومینیوم از ۴۰۰ هزار تن عبور کرد

میزان تولید شمش آلومینیوم کشور طی ۹ ماهه سال ۱۴۰۰، از ۴۰۰ هزار تن گذشت که این رقم بیانگر ۲۳ درصد رشد نسبت به مدت مشابه سال گذشته است.

جاری، ۱۷۵ هزار و ۲۸۴ تن پودر آلومینا تولید کرد. میزان تولید مدت مشابه سال ۹۹، حدود ۱۷۷ هزار و ۲۳۹ تن بود که حدود یک درصد کاهش یافت.

### ■ افزایش ۱۱ درصدی تولید بوکسیت

همچنین این شرکت طی ۹ ماهه ۱۴۰۰، حدود ۶۷۷ هزار و ۶۰۴ تن بوکسیت تولید کرد که در مقایسه با تولید سال ۹۹ (۶۰۸ هزار و ۱۹۵ تن)، بیش از ۱۱ درصد افزایش را نشان می‌دهد.

ماه تا پایان آذر ماه امسال، ۴۰۰ هزار و ۴۸۱ تن شمش تولید کردند. این رقم در مدت مشابه سال گذشته، ۳۲۵ هزار و ۲۲۳ تن بود که حاکی از افزایش ۲۳ درصدی تولید است.

از این میزان، شرکت‌های ایرالکو ۱۳۳ هزار و ۸۳۲ تن، سالکو ۱۲۷ هزار و ۲۳۲ تن، المهدی ۱۱۱ هزار و ۳۲۵ تن و آلومینای ایران ۲۸ هزار و ۹۲ تن تولید کردند.

### ■ تولید ۱۷۵ هزار تن پودر آلومینا

شرکت آلومینای ایران طی ۹ ماهه سال

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از به گزارش روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، چهار شرکت تولیدکننده آلومینیوم کشور از فروردین





عضو هیئت مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت بیان کرد:

## دسترسی به ذخیره‌های اصلی معادن با استفاده از تکنولوژی‌های جدید

عضو هیئت مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت گفت: تکنولوژی‌های لازم در صنعت معدن باید فراهم شوند تا معدنکاران بتوانند در عملیات‌های معدنکاوی و استخراج ماده معدنی در مسیر درست حرکت کنند.

عضو هیئت مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت بیان کرد: موضوع بعدی تامین ماشین‌آلات و تجهیزات معدنی است که در حال حاضر یکی از معضلات بزرگ این بخش محسوب می‌شود. معادن دنیا با بهره‌گیری از ماشین‌آلات روز، جدیدترین تکنولوژی‌ها را در دل خود جای داده‌اند. همین موضوع از اکتشاف تا استخراج به معدنکار کمک می‌کند اما در کشور ما با توجه به فرسوده بودن ماشین‌آلات معدنی و به دلیل تحریم‌ها امکان ورود ماشین‌آلات جدید به سختی وجود دارد. همچنین ماشین‌آلات دست دوم خریداری نشده و اجازه نمی‌دهیم این ماشین‌آلات وارد کشور شوند.

خالقی عنوان کرد: همه این موارد باعث شده است که ماشین‌آلات بخش معدن به شدت فرسوده شده و تا به امروز نیز نوسازی یا جایگزین نشده است. این امر بهره‌وری را پایین آورده و هزینه‌های استخراج را بالا برده است. لازم به ذکر است که ماشین‌آلات مجهز به تکنولوژی‌های روز دنیا نیاز جدی معادن کشور هستند.

وی در پاسخ به این پرسش که دولت باید از چه استراتژی‌هایی در مورد هوشمندسازی معادن و حرکت به سمت استفاده از فناوری‌های نوین

مواجه کند. سایر مشکلات نظیر منابع طبیعی و زیست‌محیطی است که تکلیف معدنکار را از ابتدا روشن نمی‌کند. وی افزود: بحث معارضات محلی نیز جزئی از مشکلات معدنکاران بوده که تا به امروز پابرجا

به گزارش «فلزات آنلاین»، آرمان خالقی درباره چالش‌های صنعت معدن، اظهار داشت: نبود تکنولوژی‌های روز در معادن یکی از مشکلات معدنکاران است. معدنکاران ما در بخش معدن با چالش‌های بسیاری مواجه هستند. چراکه معادن



بوده است؛ چراکه حضور معارضات محلی در معادلات و محاسبات معدنکاران دیده نمی‌شود. وقتی معدن شروع به کار می‌کند، ساکنان آن منطقه سنگ‌اندازی می‌کنند و معدنکار با مشکلات عدیده‌ای مواجه می‌شود.

را به عنوان آورده یا وثیقه در سیستم‌های بانکی برای تامین مالی نمی‌پذیرند. همین موضوع چالش تامین مالی را برای معدنکاران به وجود می‌آورد. موضوع بعدی وجود بروکراسی‌های فراوان بوده که هر لحظه ممکن است کار معدن را با توقف

استفاده کند، اذعان کرد: در این حوزه فناوری‌های متفاوتی دیده می‌شود. یکی از کارهایی که هزینه‌های معدن را بالا می‌برد، این است که معدن با توجه به اینکه عمدتاً ذخایر زیرزمینی است و قابل تشخیص نیست که میزان ذخایر چقدر است یا در چه نقطه‌ای قرار دارد و حتی چه مقدار استخراج در منطقه باید انجام شود، قاعدتاً زمانی که شروع به استخراج معدن و باطله‌برداری می‌کنند تا بخواهند به اصل مواد معدنی برسند، شاهد آن هستیم که هزینه‌های زیادی به معدنکار تحمیل می‌شود. تکنولوژی‌های روز دنیا در زمینه استخراج و حتی نقشه‌برداری معدنی بسیار توسعه یافته و دقیق است. متأسفانه معادن کشور از این امکانات بی‌بهره هستند.

عضو هیئت مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت اذعان کرد: تکنولوژی‌های روز دنیا باید برای معادن کشور فراهم شود تا معدنکاران بتوانند در معدنکاو و استخراج ماده معدنی در مسیر درست حرکت کنند. چراکه تکنولوژی‌های روز دنیا به معدنکاران این امکان را می‌دهد تا بتوانند به ذخیره‌های اصلی دسترسی پیدا کنند و هزینه‌های مازاد نداشته باشند. قاعدتاً ما نیازمند این تکنولوژی‌ها در بخش معدن هستیم که باید تهیه و آموزش داده شود و بتوانیم این آموزش را به کار بگیریم. آمارها نشان می‌دهد متأسفانه خیلی به تکنولوژی‌های روز دنیا در معادن کشور دسترسی نداریم و همچنین ماشین‌آلات و تجهیزات جدیدی که با فناوری جدید ایجاد شدند هم فراهم نیستند.

خالقی با اشاره به عدم ناتوانی و فراهم نشدن زمینه ورود تکنولوژی‌های روز دنیا برای معادن، مطرح کرد: امکان خرید آن‌ها توسط کشور ممکن نیست و به دلیل تحریم در اختیار ما گذاشته نمی‌شود. طبیعتاً فردی باید آنچه را در دسترس است، معرفی کند و کار ترویجی انجام دهد که به نظر می‌آید این جزو کارهایی است که سازمان‌های توسعه‌ای و تخصصی معادن مانند ایمیدرو و سازمان زمین‌شناسی باید پیش‌تاز و پیش‌گام شوند تا این فناوری‌های را شناسایی و آن‌ها را معرفی کنند و در

دسترس فعالان معادن قرار دهند.

وی در ادامه ابراز کرد: بخش‌های دیگر هم به مواردی مرتبط بوده که در داخل کشور قابل انجام است. به نظر می‌رسد که ما در حوزه ارتباط بخش دانشگاه با بخش معدن توفیق چندانی نداشته‌ایم و خیلی عقب هستیم. ضرورت دارد که در این قست فناوری‌ها و تولید تجهیزات و مواردی که در بخش معدن مورد نیاز است، در دستور کار دانشگاه‌های ما قرار گیرد که این فناوری را به‌نوعی در این حوزه یا تولید و یا آن را فراهم کنیم و در دسترس قرار دهیم. معادن کشور برای نقش‌آفرینی پررنگ در تولید ناخالص داخلی کشور نیاز به جدیدترین تکنولوژی‌های روز دنیا دارند.

عضو هیئت مدیره خانه صنعت، معدن و تجارت ضمن اشاره به بستر انقلاب صنعتی چهارم در معادن و حرکت به سمت ایجاد معادن موج چهارمی، اظهار کرد: در بحث فناوری اطلاعات، قاعدتاً باید راهی را که بتواند هم در بخش معدن بازار را فراهم کند و هم دانش فنی را در اختیار قرار دهد، پیدا کنیم. این راه همان بحث‌های معدن و ماهواره‌های تخصصی است که در حوزه اکتشاف معدنکاری وجود دارد و این موضوعات به یکدیگر مرتبط هستند. بنابراین معدنکاران ما باید از نظر فنی و دانش‌های مورد نیاز معادن آماده شوند.

بر اساس گزارشی از خانه صنعت، معدن و تجارت ایران، خالقی در پایان خاطرنشان کرد: به نظر من، معدنکاران ما خیلی نسبت به این موضوعات آگاهی ندارند. بحث آگاه‌سازی و آموزش است و اینکه اصولاً ما باید یک استراتژی در بخش فناوری داشته باشیم که چگونه بتوانیم از فناوری اطلاعات در حوزه فروش، بازاریابی و موضوعات کیفیتی بخش معدن استفاده کنیم. متأسفانه تا به امروز برنامه‌ای ننشده‌ایم و باید برنامه‌ریزی لازم در این خصوص صورت پذیرد تا بتوانیم در بازارهای جهانی مواد معدنی را عرضه کنیم و در مقابل آن چیزهایی که لازم داریم را تهیه کنیم.

### بحث معارضان محلی نیز جزئی

از مشکلات معدنکاران بوده که تا

به امروز پابرجا بوده است؛ چراکه

حضور معارضان محلی در معادلات و

محاسبات معدنکاران دیده نمی‌شود

## ایمیدرو با مشارکت خصوصی‌ها به دنبال توسعه منطقه چابهار است

رئیس هیئت عامل ایمیدرو گفت: ایمیدرو با تمرکز بر سیاست توسعه مناطق کم‌برخوردار، با همکاری شرکت‌های بزرگ بخش معدن و صنایع معدنی، طرح احداث فولاد را در چابهار اجرا می‌کند.

زیست‌محیطی، تضمین خرید آب، تحویل موقت زمین به مساحت ۲۳۲۰ هکتار در منطقه کجوانجام شده و همچنین، موافقت‌نامه‌های مورد نیاز دیگر برای احداث طرح نیز دریافت شده است.

مجری طرح احداث فولاد چابهار افزود: انتخاب مشاور برای انجام خدمات جانبی (نقشه‌برداری و ژئوتکنیک)، انجام تشریفات مناقصه انتخاب مشاور تخصصی برای احداث گندله‌سازی و نیروگاه ۵۰۰ مگاواتی، بخشی دیگر از اقدامات انجام شده در طرح مذکور است.

در این نشست، ایمان عتیقی، مدیرعامل شرکت گل‌گهر، ناصر تقی‌زاده، مدیرعامل شرکت چادرملو و محمدیاسر طیب‌نیا، مدیرعامل شرکت فولاد مبارکه به عنوان سهامداران طرح احداث فولاد چابهار توضیحاتی درباره روند اجرای طرح ارائه کردند.

امنیت و رفاه را علاوه بر مردم منطقه، برای کل کشور نیز به همراه دارد.

### ■ ایجاد اشتغال ۱۰ هزار نفر با اجرای طرح فولاد چابهار

مجری طرح احداث فولاد چابهار در این جلسه گفت: طرح یاد شده در سه فاز (فاز نخست تا ۱۴۰۵، فاز دوم تا ۱۴۰۹ و فاز سوم تا ۱۴۱۲) اجرا و در آن واحدهای گندله، کنسانتره، ذوب، محصولات فولادی، یوتیلیتی‌ها و زیرساختی احداث می‌شود.

وی ادامه داد: با اجرای کامل این طرح، برای ۱۰ هزار نفر از مردم منطقه اشتغال ایجاد خواهد شد.

هاشم‌پور با اشاره به اقدامات انجام شده در این طرح تصریح کرد: تاکنون اقداماتی همچون دریافت افزایش سرمایه شرکت، مجوز

به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی ایمیدرو، وجیه‌الله جعفری در جلسه پایش طرح فولاد چابهار ضمن بیان این مطلب اظهار داشت: ایمیدرو با مشارکت خصوصی‌ها به دنبال توسعه منطقه چابهار است.

وی افزود: منطقه سیستان و بلوچستان ظرفیت‌های معدنی قابل توجهی دارد و ایمیدرو با اکتشافات انجام شده تاکنون به ذخایر بسیار مطلوبی در حوزه مس دست یافته و امیدواریم در حوزه سنگ آهن نیز به معادن مناسبی دست یابیم.

رئیس هیئت عامل ایمیدرو در پایان تصریح کرد: ما به عنوان دست‌اندرکاران بخش‌های دولتی و خصوصی نسبت به توسعه منطقه کم‌برخوردار سیستان و بلوچستان مسئول هستیم و بدون شک، تصمیم‌های کنونی ما در اجرای طرح‌های سرمایه‌گذاری در این منطقه، افزایش

## کربن‌زدایی در صنعت آلومینیوم

چین قصد دارد کربن‌زدایی در بخش آلومینیوم را دنبال کند.

انرژی و محیط زیست، خنثی‌سازی کربن، انتظارات جدید مردم برای تولید ایمن و نیز وظیفه توسعه ایمن و سبز در صنعت مواد اولیه را مورد توجه قرار داد.

پیش‌بینی می‌شود میزان کمبود عرضه آلومینیوم در بازار جهانی به دلیل عدم اطمینان از میزان تولید این محصول در چین طی سال ۲۰۲۲ میلادی به یک میلیون ۵۰۰ هزار تن افزایش یابد.

آلومینیوم ۳ درصد کاهش خواهد یافت. وی افزود: چین به دنبال کاهش مصرف انرژی در صنایع انرژی‌بر است تا از این طریق، آلودگی هوا در المپیک زمستانی سال ۲۰۲۲ میلادی را کاهش داده و همچنین اقتصاد خود را تا سال ۲۰۶۰ میلادی کربن‌زدایی کند.

این مقام مسئول گفت: در مواجهه با محدودیت‌های شدید منابع، ضروری است که

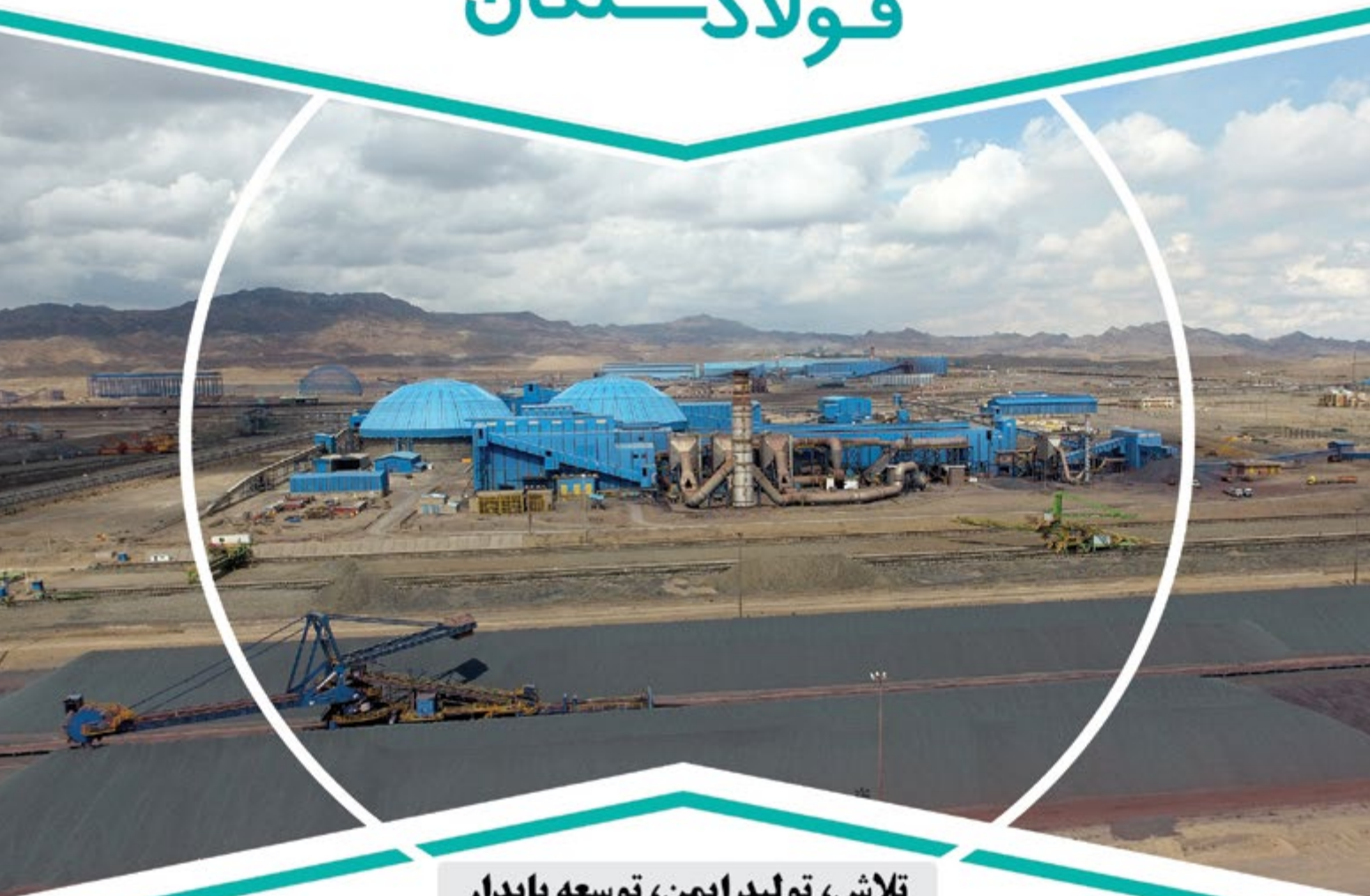
به گزارش «فلزات آنلاین» و به نقل از روابط عمومی سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (ایمیدرو)، چین در نظر دارد کاهش انتشار کربن در صنعت آلومینیوم تا سال ۲۰۲۵ میلادی را در برنامه خود قرار دهد.

وزیر صنعت و فناوری اطلاعات چین با انتشار چهاردهمین برنامه پنج‌ساله توسعه صنعت مواد خام چین اظهار داشت: انتشار کربن در بخش



شرکت صنایع معدنی SMIC  
فولادسنگان

خراسان  
(سهامی عامی)



تلاش، تولید ایمن، توسعه پایدار

کارخانجات تولید گندله و کنسانتره با ظرفیت ۱۰ میلیون تن در سال

خراسان رضوی، شهرستان خواف، منطقه معدنی سنگان، کیلومتر ۱۱، بلوار شهید سلیمانی

[www.sanganco.ir](http://www.sanganco.ir)



کمیته صنایع معدنی ایران



شرکت معدنی و صنعتی گلگهر  
GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

روابط عمومی و امور بین الملل

بهشت سرمایه گذاری معادن و صنایع

گلگهر

فولاد

۵ میلیون تن



گندله

۲۱ میلیون تن



کنسانتره

۲۴ میلیون تن



GOLGOHAR MINING & INDUSTRIAL COMPANY

[www.geg.ir](http://www.geg.ir)